

ДОКЛАД**В Европе зафиксирован рост ксенофобии в политике и обществе**

с. 4 →

ПЕРЕРАБОТКА

Игорь Сечин назвал нефтехимию новым стратегическим направлением «Роснефти»

с. 10 →

УПРАВЛЕНИЕ

«Ренова» убрала из совета директоров компании Petropavlovsk ее основателя Питера Хамбро

с. 12 →



ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
23 июня 2017
Пятница
№ 108 (2605)



Георгий Чижов,
руководитель украинского бюро
Центра политических технологий

Что президент
Порошенко хочет
сделать с Донбассом

МНЕНИЕ, с. 5 →

ФОТО: Екатерина Кузьмина/РБК

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ

www.rbc.ru

Индекс РТС
Московская биржа, 22.06.2017978,45 ↑
пунктаЦена нефти BRENT
Bloomberg, 22.06.2017, 20.00 мск\$45,58 ↑
за баррельМеждународные резервы
России ЦБ, 16.06.2017\$406,4 ↓
млрдКурсы
валют ЦБ
23.06.2017\$1= ↑
₽60,15€1= ↑
₽67,15**РЕГУЛИРОВАНИЕ** ПФР перекрывает один из каналов перевода пенсий

Электронная подпись вышла из доверия



По итогам 2016 года почти половина поданных гражданами заявлений о переводе пенсионных накоплений не получила положительного заключения ПФР, говорится на сайте фонда. На фото: председатель правления ПФР Антон Дроздов

ЮЛИЯ ТИТОВА

У будущих пенсионеров станет меньше каналов для перевода своих пенсионных накоплений из одного фонда в другой. В скором будущем ПФР прекратит принимать заявления, оформленные с помощью электронной подписи через удостоверяющие центры. Цель — защита граждан от манипуляций с их пенсионными накоплениями.

О том, что Пенсионный фонд России (ПФР) намерен оградить будущих пенсионеров от услуг удосто-

веряющих центров при переходе из фонда в фонд либо государственную управляющую компанию, РБК рассказали два источника, знакомые с ситуацией, в том числе источник, близкий к ПФР. Удостоверяющий центр — это центр, предоставляющий спектр услуг по операциям, которые подтверждаются квалифицированной электронной подписью граждан. В настоящее время именно через такие центры большинство граждан оформляют заявления о переводе своих пенсионных средств из одной организации в другую. По данным ПФР на 1 декабря 2016 года, которые

приводит газета «Коммерсантъ», из 7 млн заявлений граждан о переводе пенсионных накоплений на эту дату 6,6 млн (то есть больше 90%) были поданы в электронном виде с использованием услуг удостоверяющих центров.

ПФР уже предложил Минтруду соответствующие поправки в постановление правительства РФ от 20 декабря 2012 года №1352 «О порядке установления личности и проверки подлинности подписи застрахованного лица при подаче им заявлений по вопросам, связанным с формированием и инвестированием средств пенсионных

накоплений, в форме электронных документов», сообщили собеседники РБК. По их словам, с подобной инициативой ПФР обращается к властям впервые.

Защита пенсий

По словам одного из источников на пенсионном рынке, такая инициатива возникла у ПФР после плановой проверки пенсионных фондов и самого ПФР Счетной палатой, выявившей, что удостоверяющие центры — это потенциальное место манипуляций с заявлениями граждан.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 11 →

ПАРТНЕРЫ

Коллективная безопасность до Сирии доведе

ЕВГЕНИЙ КАЛЮКОВ,
АНЖЕЛИКА БАСИСИНИ,
ИННА СИДОРКОВА

О переговорах с казахскими и киргизскими властями сообщил глава комитета по обороне Госдумы Владимир Шаманов. Об этом же говорил представитель президента Турции. Власти Киргизии заявили, что не располагают информацией.

В зонах деэскалации в Сирии могут быть размещены военные из Казахстана и Киргизии, сообщило агентство «РИА Новости». Как рассказал агентству председатель комитета Госдумы по обороне, бывший командующий ВДВ генерал-полковник Владимир Шаманов, в настоящее время российские власти ведут переговоры по этому вопросу с Астаной и Бишкеком.

«Идут сейчас переговоры, прорабатывается вопрос, чтобы представители военной полиции России принимали участие в решении задач по обеспечению порядка в Сирии, также прорабатывается вопрос предложения нашим коллегам из Казахстана и Киргизии. Идет проработка вопроса. Есть намерения и начало переговорного процесса, решение пока не принято», — заявил Шаманов.

Депутат также пояснил, что параллельно идут переговоры и с Турцией.

Сегодня представитель президента Турции Ибрагим Калын сообщил телеканалу Haberturk, что в ходе переговоров со спецпредставителем президента России по Сирии Александром Лаврентьевым обсуждалась возможность размещения в зонах деэскалации в Сирии казахских и киргизских военных.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 4 →



ПОДПИСКА: (495) 363 1101

РБК

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК
И.о. главного редактора:
Игорь Игоревич Тросников
Арт-директор: **Дмитрий Девишвили**
Выпуск: **Игорь Климов**
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Фоторедактор: **Наталья Славгородская**
Верстка: **Константин Кузниченко**
Корректура: **Марина Колчак**
Информационно-аналитический центр:
Михаил Харламов
Инфографика: **Илья Жериков**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Соруководители редакции РБК:
Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru
и ИА РосБизнесКонсалтинг:
вакансия
Главный редактор журнала РБК:
Валерий Игуменов
Руководитель фотослужбы:
Игорь Бурмакин
Первый заместитель главного редактора:
Кирилл Вишнепольский
Заместители главного редактора:
Светлана Дементьева, Дмитрий Ловягин,
Ирина Парфентьева

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ
Банки и финансы: **Марина Божко**
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество: **Вячеслав Козлов**
Международная политика:
Полина Химшиашивили
Спецпроекты: **Денис Пузырев**
Медиа и телеком: **Анна Балашова**
Мнения: **Андрей Литвинов**
Потребительский рынок: **Дмитрий Крюков**
Свой бизнес: **Николай Гришин**
Экономика: **Иван Ткачев**

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**
Газета зарегистрирована в Федеральной
службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций.
Свидетельство о регистрации средства
массовой информации ПИ № ФС77-63851
от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,
стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru
Директор издательского дома «РБК»:
Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:
Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
Анна Батыгина
Директор по рекламе
товаров группы люкс:
Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
Мария Железнова

Директор по маркетингу:
Андрей Сикорский
Директор по распространению:
Анатолий Новгородов
Директор по производству:
Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
«Роспечать», «Пресса России»,
подписной индекс: 19781
«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
Телефон: (495) 363-1101
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 1345
Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию
с редакцией. При цитировании ссылка
на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2017

Материалы на таком фоне опубликованы
на коммерческой основе.

Единороссы выступили против запрета бюджетных трат на рекламу
глав регионов

Губернаторам оставят на пиар

МАРИЯ МАКУТИНА

Комитет Думы по местному самоуправлению отложил рассмотрение законопроекта о запрете губернаторам тратить бюджетные деньги на самопиар. На этом настояли единороссы, не поддержавшие инициативу авторов законопроекта.

В четверг, 22 июня, комитет Госдумы по местному самоуправлению (МСУ) рассматривал законопроект, который запрещает региональным властям тратить деньги на информирование граждан о своей деятельности.

Документ внесли в конце 2015 года депутаты Михаил Дегтярев (ЛДПР), Александр Бурков («Справедливая Россия»), Александр Ющенко (КПРФ) и Ольга Тимофеева («Единая Россия»). Законопроект вносит поправку в закон «Об общих принципах организации законодательных и исполнительных органов власти», который регламентирует работу чиновников и депутатов разных уровней.

Региональные власти «не вправе осуществлять прямо или косвенно расходы на информирование о деятельности органов государственной власти субъекта Российской Федерации, за исключением случаев, связанных с оказанием государственных услуг, и случаев, прямо установленных федеральными законами», говорится в законопроекте.

Присутствовавшая на заседании в четверг, 22 июня, первый зампреда комитета Госдумы по местному самоуправлению от «Единой России» Ирина Гусева заявила, что единороссы не поддерживают этот документ. По ее словам, инициатива недоработана, в ней не определена грань между информированием и пиаром.

«Это сиюминутное желание показать, что госвласть пользуется деньгами, формируя о себе положительный образ», — сказала Гусева. Единоросс Александр Пятикоп также выступил против законопроекта, считая, что из-за него «полетят региональные СМИ» и он приведет к «самому страшному — разрухе в головах».

Председатель комитета по МСУ Алексей Диденко (ЛДПР), в свою очередь, отметил, что практически во всех регионах «ноль средств» было потрачено на информирование граждан о порядке оформления компенсации за оплату капремонта. «Зато регионы тратят миллионы на то, чтобы поставить баннер с поздравлением с Новым годом», — заметил он.

Вице-спикер Думы от «Единой России» Сергей Неверов ска-



По данным ОНФ за 2015 год, лидером среди регионов России по тратам на СМИ стала Москва (11,8 млрд руб.). На фото: мэр столицы Сергей Собянин

зал РБК, что нужно действительно разобраться для начала, что такое пиар и что такое информирование о своей деятельности. «Если наши коллеги в комитете сказали, что законопроект надо доработать, будем это обсуждать», — добавил он.

Единоросс Александр Пятикоп выступил против законопроекта, считая, что из-за него «полетят региональные СМИ» и он приведет к «самому страшному — разрухе в головах»

В 2015 году появление такой инициативы было, возможно, продиктовано временем, но губернаторы, которые были уличены в этом тогда, уже сидят, парировала Гусева. Гусева во время заседания комитета предложила отложить рассмотрение проекта и дождаться авторов инициативы, которых не было на заседании комитета. Ее коллеги по фракции, которых в комитете большинство, поддержали это предложение.

Тема трат региональных властей поднималась на медиафоруме Общероссийского народного фронта (ОНФ) в конце апреля 2015 года, тогда президент Владимир Путин заявил, что использование средств, предусмотренных на поддержку региональных властей в СМИ, должно быть «максимально прозрачным». Впервые ОНФ обра-

тил внимание на эту тему в декабре 2013 года на форуме «фронтвиков». Сопредседатель центрального штаба движения Александр Бречалов рассказал Путину о госзаказе сахалинского губернатора Александра Хорошавина по статье

пяти лет лишения свободы, однако позднее авторы убрали эту норму. Новая версия законопроекта не предполагает никакой ответственности.

Правительство поддержало последний вариант текста. До этого «Ведомости» сообщили, что против поправки к запрету трат на пиар, предполагающей уголовную ответственность, выступил Совет Думы.

Комитет по МСУ, возглавляемый депутатом от ЛДПР Алексеем Диденко, подготовил проект положительного заключения на инициативу. Он поддержал законопроект, отметив, что «траты бюджетных средств на пропаганду какой-то управленческой команды (в регионе) стали у нас в порядке вещей».

По данным ОНФ за 2015 год, в тройке лидеров по тратам на СМИ были Москва (11,8 млрд руб.), Московская область (3,34 млрд руб.) и Ямало-Ненецкий автономный округ (1,8 млрд руб.). Следом шли Санкт-Петербург (1,24 млрд руб.) и Татарстан (1,17 млрд руб.).

Два года назад ОНФ воспринимался как одна из сил, пытающихся ослабить губернаторов и утвердиться за счет этого, отмечает политолог Михаил Виноградов. «Этот законопроект был призван ограничить популярность губернаторов в регионах и сделать их потенциально виноватыми за любые бюджетные траты подобного рода», — поясняет он. Сейчас, по его словам, эта тема уже неактуальна, так как поменялось руководство администрации президента. ▀



МОЖЕТЕ РАССЧИТЫВАТЬ НА VOLVO XC90

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
ОТ 25 000 РУБЛЕЙ В МЕСЯЦ*



* Ежемесячный платеж достигается при покупке автомобиля XC90 D4 Momentum (Моментум) 2017 г.в. в базовой комплектации со скидкой Privilege Club™ и сдачей Вашего автомобиля по программе «Трейд-ин» (3 127 630 рублей) и при кредитовании в «ВТБ 24» (ПАО), ген. лиц. № 1623 от 29.10.2014 г., при первоначальном взносе 43,2%, остаточном платеже 55%, сроке 36 месяцев и процентной ставке 16,2% годовых. Партнеры программы «Volvo Car Кредит» – «ВТБ 24» (ПАО), ген. лиц. № 1623 от 29.10.2014 г. и АО «ЮниКредит Банк», ген. лиц. ЦБ РФ № 1 от 22.12.2014 г. Валюта кредита – рубли РФ. Мин./макс. сумма кредита – 100 000 руб./3 500 000 руб. для «ВТБ 24» (ПАО) и 100 000 руб./2 700 000 руб. для АО «ЮниКредит Банк». Обязательное ежегодное страхование КАСКО в страховой компании, соответствующей требованиям банков. С условиями страхования можно ознакомиться в страховых компаниях. Остаточный платеж – фиксированная сумма, величина которой зависит от срока кредитования, которую клиент не выплачивает в течение срока пользования кредитом, а относит ее погашение на конец срока кредитования. При сроке до первого года макс. остаточный платеж будет составлять до 55% для АО «ЮниКредит Банк» и до 60% для «ВТБ 24» (ПАО), при сроке до двух лет – макс. до 50% для АО «ЮниКредит Банк» и до 60% для «ВТБ 24» (ПАО), при сроке до трех лет – макс. до 45% для АО «ЮниКредит Банк» и до 55% для «ВТБ 24» (ПАО). С условиями кредитования можно ознакомиться на www.vtb24.ru и www.unicreditbank.ru. Решение о возможности выдачи кредита принимает банк в соответствии с регламентом банка. Предложение ограничено. Программа действует только на новые автомобили, реализуемые в официальных дилерских центрах Volvo до 30.06.2017 г., если участвующие в акции автомобили не будут распроданы ранее. Данное кредитное предложение носит информационный характер, не является публичной офертой. Доп. информация о сроках и условиях программы – в разделе «Volvo Car Кредит» на сайте <http://www.volvocars.com/ru> и в официальных дилерских центрах Volvo. Демонстрируемые изображения автомобилей могут отличаться от реализуемых на территории РФ. Реклама.

ДОКЛАД В странах ЕС зафиксирован рост ксенофобии в политике и обществе

От Европы до ненависти

ГЕОРГИЙ МАКАРЕНКО

Ксенофобия и нетерпимость в Европе растут — из-за волны беженцев, череды терактов и активной агитации националистов, говорят правозащитники из Совета Европы. С ними согласны и эксперты ООН.

В 2016 году националистические и расистские настроения в Европе росли в ответ на политические и социальные кризисы. Политики правопопулистского толка использовали страхи и неуверенность граждан для получения политических очков. Благодаря этому риторика ненависти достигла рекордных масштабов, а радикальный национализм в некоторых странах перешел в разряд мейнстрима. Таковы основные выводы доклада (есть у РБК), подготовленного Комиссией Совета Европы по противодействию расизму и нетерпимости (ECRI). Документ описывает прежде всего деятельность ECRI за прошедший год, однако немало места в нем уделено анализу тенденций развития общества.

Эксперты комиссии выделяют три основные темы, которыми характеризовался 2016 год и которые вызвали наибольшую обеспокоенность и интерес ECRI.

Во-первых, это попытки властей европейских стран провести интеграцию прибывших в ходе недавнего кризиса беженцев. Затем



Наибольшую обеспокоенность европейцев вызывают неудачные попытки властей провести интеграцию беженцев, число которых в странах ЕС за 2016 год увеличилось еще на 504 тыс. человек. На фото: проверка мигрантов, прибывших в Италию из Ливии

это рост ксенофобии, чем в своих интересах пользуются политики-популисты. В-третьих, это попытки отдельных стран противостоять радикальному исламу и терроризму.

Интеграция прибывших мигрантов проходит медленно, уро-

вень нетерпимости в обществе растет, а действия властей по обеспечению национальной безопасности в ряде случаев находятся на грани нарушения прав человека, подчеркивается в докладе. Примером радикализации в ответ на угрозу со стороны мигрантов и

террористов может служить недавнее нападение на прихожан мечети в Лондоне. В ночь на 19 июня водитель, крича, что он «убьет мусульман», направил фургон на толпу выходивших из мечети. На месте погиб один человек, еще десять получили ранения. В четверг

в больнице умер еще один из пострадавших.

Рост нетерпимости эксперты ECRI фиксируют в отношении всех основных социальных групп, часто являющихся предметом ненависти: растет исламофобия, антисемитизм, гомофобия, ненависть к цыганам и чернокожим.

«Недостаточно простого уголовного преследования за риторику ненависти, нужно активно ей противодействовать. Например, этические правила журналистов и парламентариев должны содержать санкции за такие высказывания. Деятели культуры также должны открыто осуждать радикализм», — подчеркивает председатель ECRI Кристиан Олунд. В день публикации доклада ECRI стало известно о поручении президента Франции Эмманюэля Макрона местным властям и полиции «проявлять больше гибкости, в частности, больше гуманности» в отношении беженцев, о чем сообщила пресс-служба Елисейского дворца. Поручение было дано президентом после публикации отчета уполномоченного по правам человека во Франции Жака Тубона о положении дел в лагере для мигрантов недалеко от Кале, известном как «Джунгли». По словам правозащитника, сотрудники местных сил правопорядка ответственны за бедственное положение нелегалов, которым запрещают ставить палатки — беженцам приходится спать на земле.

ПАРТНЕРЫ Россия провела переговоры об отправке в арабскую республику войск Казахстана и Киргизии

Коллективная безопасность до Сирии доведет

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1
Новички в зонах деэскалации

Казахстан и Киргизия вместе с Россией, Арменией, Таджикистаном и Белоруссией входят в Организацию договора о коллективной безопасности (ОДКБ).

«Однако все это требует детальной работы, рассматриваются карты: кто откуда войдет, сколько солдат и где расположат. То есть 300 или 500 солдат нужно? Сейчас в Идлибе проживают более миллиона человек. Сейчас военные обсуждают, сколько солдат нужно для такого количества населения. Мы ожидаем, что на июльской встрече в Астане эти вопросы будут конкретно обсуждаться», — пояснил Калын (цитата по «РИА Новости»).

«Начало обсуждения приглашения военных из Казахстана и Киргизии не могло состояться без согласия Дамаска, так как это касается суверенитета страны, и гарантий со стороны России», — заявил

РБК лидер сирийской оппозиционной группы «Хмеймим» Ильян Масаад. Он предполагает, что гаранты перемирия в Сирии (Россия, Турция и Иран) договорились, чтобы наблюдатели в зонах деэскалации были из тех стран, которые выберет Россия и одобрит сирийское правительство. «По всей видимости, было решено, что это должны быть мусульманские страны, не вовлеченные в сирийский конфликт и поддерживающие позиции Москвы и Дамаска по конфликту», — объясняет он.

Задача киргизских и казахских сил, по мнению Масаада, будет заключаться в наблюдении за выполнением режима прекращения огня в зонах деэскалации, о создании которых страны-гаранты договорились в мае в ходе встречи в Астане. Турция первой сообщила о предложении России разместить военных из Казахстана и Киргизии в Сирии, чтобы поддерживаемые Анкарой формирования умеренной оппозиции приняли это к своему сведению до начала пятого ра-

унда переговоров в Астане, который состоится 4–5 июля, считает Масаад.

Меморандум о создании четырех зон безопасности в Сирии на линиях соприкосновения правительственных и оппозиционных войск делегации из России, Ирана и Турции подписали 4 мая 2017 года. В соответствии с документом эти зоны будут располагаться в провинции Идлиб и некоторых частях провинций Латакия, Алеппо и Хама, Хомс, Дераа и Эль-Кунейтра, а также в пригороде Дамаска Восточной Гуте. Вдоль границ зон деэскалации планируется создать «полосы безопасности» с контрольно-пропускными и наблюдательными пунктами, а внутри них должны быть запрещены любые боевые действия между конфликтующими сторонами. Министр иностранных дел России Сергей Лавров говорил, что установленный для четырех зон безопасности в Сирии режим деэскалации в будущем будет распространен на всю территорию страны.

Окончательные условия создания зон еще не согласованы. Ожидается, что они будут определены на ближайших переговорах России, Ирана и Турции в Астане.

По словам Калына, турецкие военные, скорее всего, будут размещены в провинции Идлиб, где также будут присутствовать российские силы. В районе Дамаска будут находиться наблюдатели из Ирана и России, рассказал он. А на юге страны в провинции Дераа предполагается создание «механизма, в котором будут задействованы американцы и Иордания», отметил он.

Интерес Киргизии и Казахстана

Представители Министерства иностранных дел и Генерального штаба Киргизии заявили «Интерфаксу», что не располагают информацией о переговорах с Россией об отправке киргизского военного контингента в Сирию. Источник агентства в правительстве Киргизии сообщил, что законодатель-

ство страны позволяет отправлять миротворческие силы под эгидой ООН, а также участвовать в военных операциях в рамках ОДКБ в случае согласия всех стран — участниц военного блока.

Власти Казахстана информацию пока не комментировали. РБК направил запрос в Минобороны Казахстана и Турции, но пока не получил комментарии. Пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков также не ответил на запрос.

Казахстан и Киргизия могут быть заинтересованы в участии своих военных в сирийской операции и использовать для этого миротворческий механизм ОДКБ, говорят опрошенные РБК российские эксперты.

Для Казахстана и Киргизии отправка их войск в Сирию — интересный опыт, отметил в разговоре с РБК главный редактор журнала «Экспорт вооружений» Андрей Фролов: во-первых, это способ увеличить свой вес на международной арене, а во-вторых, возможность обкатать свои войска в

Выводы европейских экспертов подтверждают результаты других исследований. На этой неделе, 20 июня, специальный уполномоченный Совета по правам человека ООН по борьбе с расизмом и ксенофобией Мутуиа Рутере представил собственный доклад о проблемах радикального национализма. По его словам, власти стран мира должны прикладывать еще больше усилий для борьбы с ксенофобией, поскольку усиление в последние годы борьбы с терроризмом с их стороны играет на руку распространению расистских настроений.

«После недавних терактов в отчаянно распространение исламофобской риторики и рост популярности ультраправых партий. Это создает атмосферу страха в отношении мусульман в тех странах, где они являются меньшинством или инородцами», — отметил Рутере.

По данным европейской пограничной службы Frontex, общее число нелегальных мигрантов, въехавших в страны Евросоюза, за 2016 год составило 504 тыс. человек. В 2015 году в Европу проникло в два раза больше нелегалов — свыше 1 млн. Европейский миграционный кризис 2015–2016 годов действительно совпал с ростом популярности националистов и популистов в странах Запада. Однако результаты последних выборов показывают, что поддержка их падает. Так, на июньских парламентских выборах в Британии правые популисты из Партии независимости Соединенного Королевства (UKIP) набрали 1,8% против 12,6% в 2015 году. Во Франции крайне правый «Национальный фронт» по результатам парламентских выборов в июне смог увеличить свое представительство, но незначительно: с двух до восьми депутатов (из 577). ■

боевой обстановке. «У Киргизии армия порядка 20 тыс. человек, у Казахстана — не более 50 тыс. человек. При этом численность армии этих стран и то, сколько военных они смогут отправить в Сирию, не находятся в прямой зависимости», — считает военный эксперт. Он напомнил, что у ОДКБ есть коллективные миротворческие силы. «Если решение об отправке будет принято, то в рамках этого объединения», — полагает Фролов. По его мнению, Казахстан и Киргизия предоставят небольшой контингент — максимум несколько сотен человек.

«Участие киргизских и казахских военных — хорошая возможность пропиарить ОДКБ, показать, что ее участники смогли выделить контингенты для поддержания порядка и обеспечить примирение сторон в Сирии», — считает руководитель отдела исследований ближневосточных конфликтов Института инновационного развития, эксперт Российского совета по международным делам Антон Мардасов. ■

МНЕНИЕ

Что президент Порошенко хочет сделать с Донбассом

Главная цель закона о реинтеграции Донбасса — внутриполитическая. Украинский президент хочет перехватить инициативу в урегулировании конфликта у многочисленной украинской оппозиции.

Любые заявления украинской власти об изменении позиции в отношении Донбасса сразу же попадают в центр внимания. На фоне все более очевидного тупика минских соглашений и почти мистического страха выйти за их рамки каждое слово представителей украинского политического истеблишмента изучается едва ли не с увеличительным стеклом. Последние дни дали обильную пищу для размышлений как о будущем военной операции Киева, так и о перспективах донбасского урегулирования вообще.

Смена формата

Заявление секретаря Совета национальной безопасности и обороны Украины Александра Турчинова о необходимости прекратить антитеррористическую операцию (АТО) на востоке страны стало громом среди ясного неба. Впрочем, каждый из журналистов и политиков услышал в этих словах только то, что хотел. Кто-то воспринял их как миротворческую инициативу, кто-то — как персональный пиар Турчинова, кто-то — как опасную демагогию, способную подорвать основы минских договоренностей.

Уже на следующий день, 14 июня, президент Петр Порошенко сообщил, что по его поручению разработан проект закона «О реинтеграции оккупированных территорий Донбасса». Спустя еще несколько дней информация о содержании законопроекта просочилась в украинские и российские СМИ.

Концептуальных новаций, предусмотренных документом, не так уж много. На «отдельные районы Донецкой и Луганской областей (ОРДЛО)», то есть на территорию, контролируруемую непризнанными ДНР и ЛНР, будет распространен «правовой режим временно оккупированной территории», который прежде Украина разработала для Крыма и Севастополя. Положения минских соглашений останутся приоритетными при реализации «государственной политики по восстановлению территориальной целостности» страны. «Для непосредственного руководства мероприятиями по обеспечению национальной безопасности в Донецкой и Луганской областях» создадут оперативный штаб, подчиненный

напрямую президенту Украины. Именно президент в период действия нового закона сможет принимать решения о введении военного положения или об использовании вооруженных сил Украины.

В этом, пожалуй, и есть суть разработанного документа: глава государства берет на себя персональную ответственность за успех «реинтеграции». По словам спикера Верховной рады Андрея Парубия, законопроект может быть официально внесен в парламент, как только «рабочая группа по доработке» придет к согласованному варианту.

Что же будет с АТО?

Само по себе определение «антитеррористическая операция» не кажется большинству украинцев подходящим для описания боевых действий в Донбассе. Но и альтернативу ему до сих пор придумать не удавалось. Объявить состояние войны, военное положение или что-то подобное

означало бы отказаться на неопределенное время от проведения выборов, ограничить другие демократические процедуры, а заодно и остаться без помощи из-за рубежа. Удалось ли авторам законопроекта подобрать более адекватный термин, пока не сообщается, однако ходят упорные слухи, будто с принятием нового закона с АТО формально будет покончено.

Разумеется, прекращение АТО ни в коем случае не будет означать ухода украинской армии со своих позиций. Строго говоря, «антитеррористическая операция» перестала быть наступательной еще в августе 2014 года, после чувствительного поражения под Иловайском. С тех пор, несмотря на прорывающуюся иногда воинственную риторику того же Турчинова, любое продвижение украинских сил вперед на километр-полтора имеет характер тактического маневра и не выходит за рамки линии разграничения, установленной минскими соглашениями. Основная задача военных — удерживать статус-кво.

Георгий Чижов,

Руководитель украинского бюро Центра политических технологий



ФОТО: Екатерина Кузьмина/РБК

Лидеры непризнанных ДНР и ЛНР неоднократно заявляли, что в состав их «республик» входит вся территория соответствующих областей, и обещали освободить от «украинской оккупации» города и районы, которые сегодня им не подконтрольны. Реального прекращения огня, несмотря на все усилия международных посредников, так и не наступило. Стороны обвиняют в артобстрелах друг друга, и представить себе одностороннюю деэскалацию не позволит даже самая богатая фантазия. Отмена АТО на бумаге никак не повлияет на положение дел на фронте.

Возможные последствия

Можно предполагать, почему проект закона появился именно сейчас. Во-первых, в Верховной раде уже зарегистрировано несколько законопроектов о неподконтрольных Киеву территориях. В них Россия объявляется государством-оккупантом и на

Таким образом, выступив с законопроектом, президент Украины перехватывает инициативу по донбасскому урегулированию у своей многочисленной оппозиции и демонстрирует готовность взять на себя ответственность за происходящее на востоке страны (сегодня эта ответственность фактически все равно лежит на нем). Он вновь поднимает на международном уровне утративший было свою остроту «украинский вопрос», но остается «в рамках Минска», на чем последовательно настаивают зарубежные партнеры.

Есть ли риски у выбранной Порошенко тактики? Минимальные. Хотя руководители ДНР и ЛНР уже ожидаемо высказали недовольство последними законодательными инициативами, предпринять что-либо значимое на практике они вряд ли в состоянии: субъектности недостает. А патронирующая их Россия весьма ограничена в инструментах реагирования, пока ее оппоненты не выйдут за рамки минского процесса.

«Есть ли риски у выбранной Порошенко тактики?»

Минимальные. Хотя руководители ДНР и ЛНР уже ожидаемо высказали недовольство последними законодательными инициативами, предпринять что-либо значимое на практике они вряд ли в состоянии: субъектности недостает»

нее возлагается обязанность заботиться о населении и инфраструктуре ОРДЛО. Такие формулировки могут быть восприняты как противоречащие минским договоренностям, что окажется совсем не на руку украинскому президенту. В последнее время он и так сталкивается с давлением со стороны западных партнеров, поскольку не может «продать» внесение в Конституцию поправок об особом статусе «отдельных районов». Собственный законопроект мог стать его шагом на опережение. Заодно в документе оговаривается (пусть и не на уровне Конституции) некий специальный правовой статус ОРДЛО.

Во-вторых, законодательные заявления о «реинтеграции» способны, не нарушая минских соглашений, освежить внимание западных лидеров к ситуации в Донбассе. Это тоже вполне логично в контексте возросшей внешнеполитической активности Порошенко, включая его телефонные контакты с Эммануэлем Макроном и встречу с Дональдом Трампом.

Возникает резонный вопрос: а поменяется ли хоть что-нибудь на Донбассе в случае принятия нового закона? Ответ на него может быть дан только после знакомства с окончательным текстом законопроекта. Войдут ли туда радикальные формулировки вроде запрета на проведение местных выборов «до полной деоккупации» или обязательного ввода полицейской либо иной миротворческой миссии международных организаций? На подобных поправках уже настаивают отдельные депутаты из неустойчивого парламентского большинства, а обсуждения в комитетах и сессионном зале могут породить еще немало идей. Тем не менее новый закон, если он будет принят, скорее всего, лишь констатирует текущее положение дел, уточнит термины, введет дополнительный координирующий орган и обрисует пожелания и упования украинской стороны.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

Число критиков роли Сталина в войне снизилось до исторического минимума

Вождю списывают потери



ФОТО: Дмитрий Говещкий/АР

Сколько погубило на войне

26,6 млн человек — тако-
вы потери СССР в ходе
войны, по расчетам управ-
ления демографической
статистики Госкомстата
СССР. Из этого числа
8,7 млн человек — воен-
нослужащие.
По оценке профессора
Академии военных наук
Григория Кривошеева,
3,6 млн военнослужащих
немецкой армии погибли
на советско-германском
фронте.
Согласно трудам немец-
кого историка Рюдигера
Оверманса, потери гер-
манских войск на всех
театрах военных действий
в 1939–1945 годах состави-
ли 5,3 млн человек.

По данным Левада-центра, в этом году любовь россиян к Сталину достигла исторического максимума за 16 лет: с «восхищением», «уважением» и «симпатией» к вождю относятся 46% респондентов

ВЛАДИМИР ДЕРГАЧЕВ

Россияне все меньше связывают высокие потери в Великой Отечественной войне с жестокостью Сталина: если в 1997 году так считали 34% респондентов, то в 2017-м — всего 12%, показал опрос Левада-центра. Другие опросы также показывают рост позитивного отношения к генералиссимусу.

Количество респондентов, видящих причину высоких потерь Советского Союза в войне с Германией в том, что «сталинское руководство действовало, не считаясь с жертвами», снизилось с 18% в мае 2011 года до 12% в мае нынешнего года. В 1997 году так отвечали треть россиян — 34%, но в последующие годы число сторонников подобной версии постепенно снижалось, следует из опроса Левада-центра, проведенного к 76-й годовщине начала Великой Отечественной войны. Социологи опросили россиян о причинах, по которым потери Советского Союза в войне значительно превысили немецкие.

«Если 1990-е годы проходили под знаком раскрытия преступлений сталинской эпохи, то в 2000-е такого рода критики стало меньше», — прокомментировал РБК замдиректора Левада-центра Алексей Гражданкин.

Менее популярным стало и мнение о «слабости, неумелости советского командования» (снижение с 13 до 10% за тот же период). Чуть меньше респондентов винят в высоких потерях «воен-

ное и техническое превосходство Германии» (24% вместо 26%), но все чаще говорят про «внезапность нападения» вермахта на Советский Союз. Жестокость немецких войск стабильно считают причиной высоких потерь 10% респондентов.

В то же время россияне все чаще считают, что Советский Союз не смог бы победить без помощи союзников. Если в марте 2015 года это мнение высказали 22% респондентов, то в мае 2017-го — уже 28%. За тот же период количество сторонников версии, согласно которой СССР выиграл бы и без помощи союзников, снизилось с 69 до 63%.

«Минимальное число сторонников независимости СССР от военной помощи было в 2010 году на фоне кризиса в стране», — заметил Гражданкин. И, напротив, при конфронтации с Западом в 2014 и 2015 годах количество людей, считающих СССР полностью самодостаточным в войне, достигло пика.

Опрос Левада-центра был проведен 19–22 мая 2017 года по репрезентативной всероссийской выборке городского и сельского населения среди 1600 человек в возрасте 18 лет и старше в 137 населенных пунктах 48 регионов. Исследование проводится на дому у респондента методом личного интервью. Распределение ответов приводится в процентах от общего числа опрошенных вместе с данными предыдущих опросов.

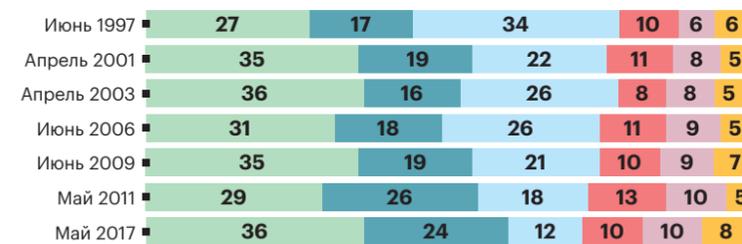
Ранее о росте одобрения роли главнокомандующего Иосифа Сталина в войне в мае отчитался ФОМ. Если в 2005 году с по-

Россияне о Второй мировой войне

% опрошенных

Потери Советского Союза в этой войне значительно превышают потери Германии. Чем, на ваш взгляд, это в первую очередь вызвано?

■ Внезапностью нападения ■ Военным и техническим превосходством Германии ■ Тем, что сталинское руководство действовало, не считаясь с жертвами ■ Слабостью, неумелостью советского командования ■ Жестокостью гитлеровцев ■ Затруднились ответить



Как вы думаете, мог бы Советский Союз победить в этой войне без помощи союзников или нет?

■ Думаю, что да ■ Думаю, что нет ■ Затруднились ответить



Источник: опрос Левада-центра

ложительной оценкой роли Сталина согласились 40%, в 2017 так говорили уже 50% респондентов. По февральским данным Левада-центра, в этом году любовь россиян к Сталину достигла исторического максимума за 16 лет: если с «восхищением», «уважением» и «симпатией» к генсеку ЦК ВКП(б) в марте 2016 года относились 37%, то в январе 2017 года это число выросло до 46%.

Отношение к Сталину остается противоречивым из-за массовых репрессий против широких слоев населения, отметил Гражданкин, но отношение к нему улучшается в контексте нынешней политической повестки. «В период жесткого обострения отношений с внешним миром более востребованы фигуры, которые, насколько бы кровавы они ни были, все-таки добивались успехов в противостоянии с ним», — рассуждает социолог.

Рост популярности Сталина также связан с «массированным официальным культом» победы в Великой Отечественной, заметил ведущий научный сотрудник Института социологии РАН Леонтий Бызов. «9 Мая — главный праздник страны, праздник торжества силы и могущества, и это усиливает шапкозакладательские настроения, особенно актуальные после 2014 года (присоединения Крыма и конфронтации с Западом. — РБК), — рассуждает социолог. — Поэтому потери войны все больше связываются с силой противника, тем более тема войны становится все более мифологизированной и отдаленной для новых поколений». ■

Турция Откройте для себя потенциал

ПЛАНЫ ТУРЦИИ НА 2023. СЕМЬ ТЕЗИСОВ

К 100-летию республики Турция стремится стать 10-й по величине экономической державой мира. Турция уже начала работу для достижения этой цели. Ее экономика переживает реорганизацию. Следующие семь основных тезисов раскрывают полную картину новой турецкой стратегии.

1 ДОСТИЖЕНИЕ ВВП В 2 ТРЛН ДОЛЛАРОВ

Перед Турецкой Республикой стоит задача к 100-ому юбилею занять достойное место среди крупнейших экономических держав. В координации с министерством экономики, министерством развития, ассоциацией экспортеров, а также частными и негосударственными организациями правительство выработало стройную экономическую стратегию, цель которой достижение в 2023 году ВВП в 2 трлн долларов. Стратегия предполагает вхождение страны в 10-ку крупнейших экономических держав мира.

2 ОБЪЕМ ЭКСПОРТА ОЖИДАЕТСЯ НА УРОВНЕ 500 МЛРД ДОЛЛАРОВ

Экспорт – это одно из важнейших направлений новой стратегии. Он должен составить 500 млрд долларов. Правительство Турции надеется достигнуть этого показателя к 2023 году. План предполагает ежегодное среднее увеличение объемов экспорта на 11.7% в год в период с 2016 по 2023 гг. Планируется также увеличение доли Турции в мировом экспорте с 0.8% до 1.46%, что в ценовом выражении составит 34.3 трлн долларов.

3 СПОСОБНОСТЬ КОНКУРИРОВАТЬ ЗА РЫНКИ САМЫХ КРУПНЫХ СТРАН ИМПОРТЕРОВ

Доля Турции на рынке крупнейших стран импортеров возрастет, как планируется, до 1.25%. В связи с этим турецкие экспортеры стремятся завоевать более высокие позиции среди крупнейших мировых экспортеров и продолжить укрепление на рынке. В настоящее время секторов, экспорт продукции которых превышал бы 25 млрд долларов (данные 2016 года) не существует, но, к 2023 году, как предполагается, семь секторов экономики должны превысить этот показатель.

4 В ПЯТЬ СТРАН МИРА ТУРЦИЯ НАМЕРЕНА ЭКСПОРТИРОВАТЬ БОЛЕЕ 25 МЛРД. ДОЛЛАРОВ

Стратегия предполагает увеличение количества стран, экспорт в которые составляет от 1 до 10 млн долларов с 27 в 2016 до 44 в 2023 году. Экспорт на сумму от 10 до 25 млрд долларов предполагается осуществлять в семь стран мира (сейчас этому показателю не соответствует ни одно направление). Планируется достижения показателя экспорта в 25 млрд долларов в страну импортера в 2019 году и затем увеличить количество таких стран импортеров до пяти к 2023. Количество промышленных городов, осуществляющих экспорт произведенной продукции на сумму более 25 млрд долларов возрастет до четырех.

5 ЧИСЛО ЭКСПОРТЕРОВ ВОЗРАСТЕТ ДО 100.000

В настоящее время в Турции количество фирм-экспортеров достигает 40 тысяч, но, в период с 2016 по 2023 гг планируется, что их количество увеличится до 100 тысяч. Это является частью стратегии. Следующий план состоит в увеличении количества крупных экспортеров, поставляющих продукцию на сумму более 1 млрд долла-

ров. В 2016 году таких фирм насчитывалось 10. Предполагается что к 2023 году их число достигнет 50-и. Доля тысячи крупнейших экспортеров, которая на данный момент составляет 65% снизится до 50% к 2023 году. В процессе осуществления плана, в качестве одного из критериев будет увеличение количества товарных групп, в производстве которых Турция занимает высокие позиции. Это наиболее востребованные в экспорте 25 товарных групп, из которых Турция успешно конкурирует по 2-5ти позициям. Предполагается увеличение количества таких позиций от трех до десяти.

6 3% ВВП НАПРАВЛЯТЬ В СЕКТОР НИОКР

Стратегия предполагает увеличение инвестиций в сектор НИОКР с одного процента ВВП (по паритету покупательной способности) до трех процентов к 2023 году. Согласно исследованиям, проведенным Институтом статистики Турции, вложения частного сектора в НИОКР в 2015 году составили 20 млрд долларов. Ожидается увеличение этой суммы до 40 млрд долларов к 2023 году. Доля частного сектора в инвестициях в НИОКР достигнет 66.9% (нынешняя отметка 40%). Повысится и экспортная способность с 2.6% до 8%. В частном секторе НИОКР увеличится число рабочих мест с 20 тысяч человек до 40 тыс.

7 1 МЛРД ДОЛЛАРОВ ПЛАНИРУЕТСЯ ВЛОЖИТЬ В НИОКР

Вложения, которые были предоставлены ТУБИТАК, инвестированы в сектор НИОКР в 2015 году 200 млн долларов. Эта цифра, как ожидается, к 2023 году составит 1 млрд долларов. Используя разработки НИОКР предполагается увеличить долю экспорта высокотехнологичной продукции в общем экспорте с 20 до 35% и долю высоких технологий с 3 до 8%. Также планируется повысить число рабочих мест в частном секторе НИОКР с 20 тысяч человек до 40 тысяч. *



ПЕРЕМНЫ К ЛУЧШЕМУ В ОТНОШЕНИЯХ ТУРЦИИ И МИРОВОГО СООБЩЕСТВА

Глава Агентства по поддержке и привлечению инвестиций при Аппарате Премьер-министра Турецкой Республики Арда Эрмут рассказывает о работе ведомства по разъяснению потенциала инвестиционных возможностей Турции таким странам как: США, Китай, Франция и Канада.



годах инвестирования в турецкую экономику.

Другими словами, мы – это первый адрес для инвесторов.

Также мы организовываем встречи компаний, координирующих организаций. Проводим частные встречи, выездные презентации и встречи по обсуждению условий ведения инвестиционной деятельности. Все мероприятия мы проводим в тесной координации с ключевыми организациями. Все это делается для того, чтобы ускорить продвижение заграничных инвестиций.

Вы оказываете свои услуги и после того, как привлечете инвестиции?

Мы стремимся привлечь инвестиции в нашу страну, предоставляя услуги по координации в вопросах документооборота, чтобы, насколько возможно избежать проблем, с которыми сталкиваются компании в период принятия решения об инвестировании и до окончания реализации проекта. После привлечения инвестиций мы не прекращаем взаимодействие с компаниями, а ведем переговоры о дальнейшем сотрудничестве в этой сфере и о расширении наших отношений. Мы должны быть уверены в эффективном использовании инвестиций. С этой целью мы часто взаимодействуем с инвесторами.

Россия вышла на первое место по инвестициям в Турцию. Какие секторы для инвестирования выбирают российские компании, и каковы причины их инвестирования именно в Турцию?

Объем прямых инвестиций России в Турцию в конце 2015 года составил 7 млрд долларов. К концу 2016 года количество российских компаний, работающих на турецком рынке составило более чем 2000. Это такие компании с российским капиталом, как: Сбербанк (ПАО), Лукойл, ММК, Яндекс и Альфа Телеком. Компании в основном задействованы в секторах энергетики, металлургии, финансов, автомобилестроения и телекоммуникаций. Турция импортирует из России значительное количество газа и работает совместно с Россией над проектами «Турецкий поток» и «Голубой поток».

Следует упомянуть, что крупнейший банк России имеет дочернюю компанию в Турции. Несмотря на трудности, возникшие между нашими странами в 2015 году, нормализация отношений в 2016 году позволила Турции снова стать самым любимым туристическим направлением у россиян. Надеемся, что мы будем работать с еще большим количеством инвесторов из России. *

Агентство по поддержке и привлечению инвестиций при Аппарате Премьер-министра было основано в 2006 году. Со времени его основания множество крупных компаний осуществили инвестиции в турецкую экономику. Среди таких компаний можно назвать: Intel, Microsoft, Huawei и Ford. В обязанности главы ведомства Арда Эрмута входит презентация инвестиционного потенциала Турции, консультация, координация и оказание услуг по поддержке инвесторов из различных стран.

Турция быстро развивающаяся страна. Реформы предоставляют новые возможности. Какими из них могут воспользоваться иностранные инвесторы?

Турция является самой динамично развивающейся страной среди членов G20 благодаря высококвалифицированной рабочей силе, ежегодно растущему уровню занятости, увеличению покупательной способности среднего и богатого класса, уникальному географическому положению и, конечно, благоприятной демографической ситуации. Следует отметить, что средний возраст населения составляет 30 лет.

Благодаря сектору НИОКР и налоговым реформам, региональным, отраслевым, а также генеральным программам, Турция предоставляет привлекательные возможности в таких секторах как: строительство, сельское хозяйство, промышленность и здравоохранение, нефтехимия, возобновляемые энергетические источники, авиация и оборона.

Каким образом Агентство по поддержке и привлечению инвестиций при Аппарате Премьер-министра организует работу по продвижению инвестиционных возможностей Турции в глобальном деловом сообществе?

Наше агентство располагает штатом высококвалифицированных специалистов, способных оказывать услуги на международном уровне. Они владеют разными иностранными языками. Они со знанием дела рассказывают о возможностях и вы-

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ Минздрав судится с антимонопольной службой из-за препарата против гепатита С

Лекарство от ФАС

ПОЛИНА ЗВЕЗДИНА

Антимонопольная служба обязала Минздрав закупить препарат против гепатита С, который чиновники приобрести не планировали, поскольку он уступает своему аналогу. Хотя препараты, о которых идет спор, и устарели, спор двух ведомств отразится на пациентах, говорит эксперт.

Министерство здравоохранения пожаловалось на Федеральную антимонопольную службу в Арбитражный суд Москвы. Заявление было подано в четверг, 22 июня, в базе инстанции пока не появилось. Копия документа есть в распоряжении РБК. Предмет спора — закупка лекарств для больных гепатитом С.

В конце марта 2017 года Минздрав объявил четыре аукциона на общую сумму 66,6 млн руб. Министерство планировало приобрести препарат, в состав которого входит действующее вещество цепагинтерферон альфа-2b. Такое лекарство, выпускаемое под брендом «Альгерон», производит в России только одна компания — Biosad.

В конкурсах приняли участие дистрибьюторы, которые были готовы поставить похожий медикамент, однако с другим действующим веществом — пэгинтерфероном альфа-2b. Препараты с таким компонентом выпускают три производителя. Минздрав отклонил эти заявки, но участники аукционов не согласились с таким решением и подали жалобы в ФАС. Служба встала на сторону компаний и обязала Минздрав рассмотреть все заявки.



Минздрав подчеркивает, что в рецептах, которые врачи выписывают больным с гепатитом С, значится лекарство с конкретным действующим веществом. Предоставлять пациентам не тот медикамент, который им рекомендовал доктор, в ведомстве не намерены

По итогам трех тендеров из четырех победили заявки, в которых был указан второй препарат: он оказался дешевле, поскольку дольше присутствует на рынке и представлен несколькими брендами. Однако именно этот препарат Минздраву оказался не нужен, и ведомство отказа-

лось заключать контракты с победителями, а также обратилось в Арбитражный суд с иском против ФАС. Чиновники просят признать решения и предписания ФАС незаконными.

Министерство указывает в своем заявлении, что цепагинтерферон альфа-2b, который был изна-

начально указан в тендерной документации, вопреки мнению ФАС нельзя заменить на другое лекарство. Этот препарат дольше оказывает противовирусное действие, реже вызывает аллергические реакции и сразу выпускается в форме раствора, а не порошка для разведения, что обеспечивает

его стерильность. Минздрав подчеркивает, что в рецептах, которые врачи выписывают больным с гепатитом С, значится лекарство с конкретным действующим веществом. Предоставлять пациентам не тот медикамент, который им рекомендовал доктор, в ведомстве не намерены.

ЗАКОНОТВОРЧЕСТВО В Госдуме предложили арестовывать на 15 суток за мат в быту

Семью удаляют с поля брани

ВЕРА ХОЛМОГорова

Комитет Госдумы по законодательству поддержал поправки депутатов от «Единой России» об аресте вплоть до 15 суток за нецензурную брань в семье. В самом парламенте сомневаются в том, что закон исполним на практике.

Комитет Госдумы по законодательству и госстроительству рекомендовал принять в первом чтении поправки в Кодекс об административных правонарушениях (КоАП), которые вводят наказание за нецензурную брань в семье. Такое решение депутаты приняли на заседании комитета в четверг, 22 июня, передает корреспондент РБК.

Законопроект был внесен группой депутатов-единороссов

во главе с космонавтом Валентиной Терешковой еще в 2014 году. Парламентарии предложили изменить ст. 20.1 КоАП (мелкое хулиганство), убрав отсюда норму, что таковым считается исключительно «нарушение общественного порядка, выражающее явное неуважение к обществу, сопровождающееся нецензурной бранью» исключительно «в общественных местах».

«В случае принятия законопроекта у правоохранительных органов будет возможность привлекать граждан к административной ответственности за действия, нарушающие общественный порядок и спокойствие других лиц не только в общественных местах, но и, например, в жилых помещениях», — говорится в сообщении на сайте Госдумы.

Законопроект усиливает ответственность за мелкое хулиганство: штраф депутаты предлагают установить от 1 тыс. до 2 тыс. руб. (в настоящее время от 1 тыс. до 2,5 тыс.)

Повторное правонарушение полиции, то штраф составит от 2 тыс. до 3 тыс. руб. (в настоящее время от 1 тыс. до 2,5 тыс.)

тами на срок до 80 часов. В действующей редакции КоАП нормы, устанавливающей наказание за повторное правонарушение по данной статье, нет, отмечают авторы законопроекта.

В комитете по законодательству необходимость принятия поправок мотивируют «значительным количеством правонарушений в семейно-бытовых отношениях». «Отсутствие надлежащего правового регулирования не позволяет пресекать противоправные действия, которые могут иметь серьезные последствия», — говорится в заключении комитета.

Нарушения общественного порядка и спокойствия граждан, «имеющие многообразные формы проявления», снижают качество жизни «законпослушных граждан», отрицательно «влия-

В комитете по законодательству необходимость принятия поправок мотивируют «значительным количеством правонарушений в семейно-бытовых отношениях»

стоящее время — от 500 до 1 тыс. руб.). Кроме того, за мат в семье можно получить административный арест до 15 суток либо 40 часов обязательных работ. Если же пра-

Повторное правонарушение будет грозить штрафом от 3 тыс. до 5 тыс. руб., либо административным арестом на срок до 15 суток, либо обязательными рабо-

В ФАС настаивают, что препараты взаимозаменяемы. В начале марта 2017 года служба выпустила разъясняющее письмо по этому поводу. Как рассказали РБК в управлении контроля социальной сферы и торговли ФАС, этот документ появился после того, как в службу обратилась компания Biosad: в августе 2016 года производитель утверждал, что лекарства, несмотря на разные действующие вещества, могут заменять

них. Хотя они часто не учитывают специфику здравоохранения. Но сейчас служба, наоборот, готова нарушить этот закон», — заметил Жулев. Вслед за Минздравом он указал, что конкурировать между собой при госзакупках могут только препараты с одинаковым действующим веществом.

Спор двух ведомств сказывается на пациентах, которые могут не дождаться лекарства, считает руководитель отдела мониторинга

«ФАС всегда ссылается на нормы закона о закупках и ориентируется на них. Хотя они часто не учитывают специфику здравоохранения. Но сейчас служба, наоборот, готова нарушить этот закон», — заметил учредитель Всероссийского союза пациентов Юрий Жулев

друг друга. Однако в мае 2017 года Biosad заняла противоположную позицию, о чем уведомила ФАС другим письмом (копии обращений есть в распоряжении РБК).

В пресс-службе компании Biosad РБК сообщили, что компания была удивлена тем, что при рассмотрении ее первого обращения «ФАС фактически вышла за его рамки и неожиданно признала взаимозаменяемость двух разных препаратов».

Заменять одни действующие вещества другими нельзя, уверен учредитель Всероссийского союза пациентов Юрий Жулев. «ФАС всегда ссылается на нормы закона о закупках и ориентируется на

медицинского сетевого издания ИТРСги Алексей Михайлов. «Лечение гепатита не пожизненное, но при этом есть люди, которые ждут этих препаратов. Эта ситуация может привести к гибели людей, которые годами стоят в очереди на лечение», — подчеркнул он. Михайлов указал, что оба препарата уже устарели, и терапия ими проходит тяжело для пациента. Сейчас на рынке есть более современные препараты, констатировал эксперт.

В конце марта 2017 года Минздрав объявил десять аукционов на поставку обоих препаратов, зафиксировали в ИТРСги. Сейчас закуплена только половина от запланированного объема лекарств. ■

ют на нравственные отношения, воспитание несовершеннолетних», а также «создают нервную обстановку в местах проживания и нахождения граждан, вызывая у них чувство незащищенности», говорится в пояснительной записке.

Впрочем, в самой Госдуме сомневаются, что норма сможет работать. «Это абсолютно нерабочие поправки. Как они собираются всех, кто матерится в семье, на 15 суток сажать?» — сказал РБК один из депутатов, пожелавший остаться неназванным. Он отметил, что «раз они [поправки в КоАП] были рекомендованы комитетом к принятию, то за них проголосуют».

В начале года был принят закон, декриминализирующий побои в семье, не повлекшие серьезных последствий. В феврале его

подписал президент. Изменения были внесены в ст. 116 Уголовного кодекса России. Под побоями в законе подразумеваются действия, «причинившие физическую боль, но не повлекшие последствий». Если такие побои совершены впервые, они переводятся из разряда уголовных преступлений в разряд административных правонарушений и за них грозит только штраф, либо административный арест, либо обязательные работы.

При рассмотрении поправок Госдумой они вызвали критику правозащитников и ряда оппозиционных депутатов. Декриминализацию семейных побоев активно поддерживала сенатор Елена Мизулина. Она заявляла, что возможность уголовного наказания за побои родственников может нанести «непоправимый вред семейным отношениям». ■

ВАЛЮТА Почему инвесторы решили ставить на евро Траммп проиграл доллар

ОЛЕГ МАКАРОВ

После трех лет сильного доллара место фаворита валютных игроков может занять евро, считают аналитики, опрошенные Bloomberg. С начала 2017 года евро укрепилось к девяти из десяти основных валют.

После почти трех лет, в течение которых американский доллар держался возле исторических максимумов к остальным мировым валютам, участники рынка начинают склоняться к мысли, что его лучшие дни позади, написало 20 июня агентство Bloomberg. Инвесторы ставят не на доллар и ускорение экономического роста в США, а на евро. Аналитики повышают прогнозы по единой европейской валюте, а трейдеры рассчитывают, что она обойдет доллар по привлекательности на forex-рынке с ежедневным оборотом \$5,1 трлн.

В четвертом квартале 2016 года евро подешевел к доллару на 6,4% — рынки ждали ускорения роста американской экономики, которое анонсировал президент Дональд Трамп. Однако с начала 2017 года евро вырос на 5,9%, укрепившись к девяти из десяти основных валют, — тенденция, в последний раз наблюдавшаяся в 2013 году. Доллар, напротив, ослабел ко всем валютам стран G10, а индекс Bloomberg Dollar Spot снизился на 5,3%.

Почему евро укрепляется, а доллар слабеет?

Есть все предпосылки к тому, чтобы евро взял курс на многолетнее укрепление, поменявшись ролями с долларом: политические риски в Европе ослабевают, евроэкономика восстанавливается, а эксперты ждут от Европейского центрального банка (ЕЦБ) постепенного сворачивания количественного смягчения в обозримом будущем, пишет Bloomberg. Отсутствие прогресса в отношении обещанных Трампом бюджетных стимулов и налоговой реформы в США, снижение доходности американских госбумаг и улучшение экономической ситуации в Европе и Японии оказали давление на американскую валюту.

«Ситуация кардинально изменилась по сравнению с повсеместным оптимизмом, который мы наблюдали после выборов в США, когда все ждали роста доллара из-за политических и циклических факторов», — сказал главный валютный стратег HSBC Holdings Дэвид Блум в интервью Bloomberg TV. — Сегодня такие настроения преобладают в Европе, а не в США». Его прогноз на конец 2017 года — \$1,20 за евро. По состоянию на 20:30 мск четверга, 22 июня, курс составлял \$1,115.

Укрепление евро произошло, потому что Трамп «слишком увлекся шоу», говорит РБК главный

экономист консалтинговой компании «ПФ Капитал» Евгений Надоршин. У Трампа, возможно, не хватит поддержки для проведения экономических реформ, которые он анонсировал в ходе своей кампании, поэтому существуют «большие сомнения», что они будут реализованы, рассуждает эксперт.

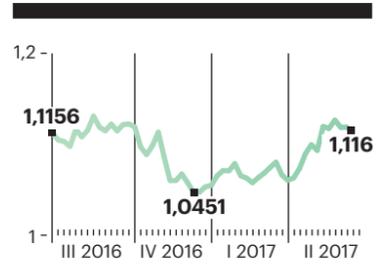
На завершение «суперцикла» доллара, продолжавшегося последние пять лет, указывают аналитики Barclays, следует из вышедшего 22 июня обзора банка, выдержки из которого приводит Reuters. Они отмечают пониженные риски для доллара в среднесрочной перспективе. Последние годы поддержку доллару оказывало более быстрое восстановление американских банков и экономики США от глобального финансового кризиса 2008 года по сравнению с Европой, однако теперь более скромная экономическая статистика США, а также скепсис по отношению к экономическим обещаниям администрации Трампа привели к отступлению индекса доллара от 14-летних максимумов.

Давление на Европейский центробанк

Хотя ЕЦБ продолжает держать ключевую ставку в еврозоне на нуле, а ФРС США повысила свою ставку уже дважды в этом году, ЕЦБ испытывает все большее давление со стороны участников рынка к тому, чтобы остановить количественное смягчение (QE) — покупки финансовых активов на рынке. На фоне укрепления экономики в еврозоне продолжение QE выглядит менее оправданным. ЕЦБ в сентябре может объявить о планах по выкупу активов на следующий год и может снизить ежемесячные целевые объемы покупок, сказал Bloomberg Сюззи Сирота, глава отдела макроэкономической стратегии HSBC Securities Japan Ltd в Токио. «Рынки не полностью закладывают сворачивание стимулов ЕЦБ, так что евро будет укрепляться, поскольку рынки постепенно принимают это к сведению», — добавил он.

Денежно-кредитная политика в США ужесточается в соответствии с прогнозами, и есть вероятность, что это ужесточение будет более медленным из-за недостаточно хороших данных по американской экономике — это давит на доллар, говорит РБК аналитик БКС Иван Копейкин. Данные по экономике еврозоны, напротив, выходят лучше ожиданий, и рост евро поддерживают ожидания сворачивания стимулирующих мер ЕЦБ, а также улучшение политической конъюнктуры в Европе, добавляет эксперт. В последнем случае речь идет о победе на президентских выборах во Франции Эмманюэля Макрона (а не ультраправой Марин Ле Пен) и снижении рисков дезинтеграции европейского блока.

Курс евро, \$



Источник: Bloomberg

Хотя ставки на евро против доллара кажутся наиболее логичной торговой стратегией, поскольку эта валютная пара — самая торгуемая в мире, инвесторы могут извлечь больше выгоды, ставя на евро против японской иены, рост которой сдерживается отрицательными процентными ставками в стране, считает Bloomberg. За последние два месяца евро окреп к иене на 7,6%.

Что это значит для рубля?

«Для России с точки зрения торговых потоков, с точки зрения факторов конкурентоспособности курс евро более важен, поскольку Европа остается ключевым торговым партнером страны», — сказал РБК экономист Евразийского банка развития (ЕАБР) Ярослав Лисоволик. — Если курс рубля к евро ослабевает ускоренными темпами, то этот фактор в большей степени сказывается на динамике импорта и может также повлиять на инфляционные процессы в большей степени, учитывая, что европейская компонента в импорте у нас достаточна значима».

Если евро будет укрепляться к рублю, то это может затормозить восстановление импорта и дать дополнительное пространство для российских производителей с точки зрения ценовой конкурентоспособности, рассуждает эксперт. Курс рубль/доллар в большей степени важен для потоков капитала, в том числе для населения, и тот факт, что рубль не будет такими быстрыми темпами обесцениваться к доллару, может означать, что реакция на это обесценение будет не такой большой, заключил Лисоволик.

Рубль дешевеет уже несколько месяцев подряд, и темпы ослабления российской валюты по отношению к евро быстрее, чем по отношению к доллару. Так, за последние два месяца — с 21 апреля по 21 июня — рубль упал почти на 11% по отношению к евро, а к доллару — только на 6,3%. Но укрепление евро к доллару уже произошло, и теперь курс европейской валюты «довольно долгое время» может держаться на уровне \$1,1–1,15, ожидает Надоршин. Курс рубля будет меняться одинаковыми темпами и по отношению к доллару, и по отношению к евро, добавляет он. ■

При участии Екатерины Копалкиной, Антона Фейнберга

«Роснефть» в 2016 году в цифрах



Источник: данные компании

ПЕРЕРАБОТКА Игорь Сечин назвал нефтехимию новым стратегическим направлением компании

«Роснефть» решила не упускать полимеры

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин заявил, что стратегическая цель для компании — увеличить долю нефте- и газохимии в общем объеме перерабатываемых мощностей компании. Опрошенные РБК эксперты считают, что «Роснефти» выгодней развивать это направление за рубежом.

«Роснефт» увеличит долю нефте- и газохимии в общем объеме нефтеперерабатываемых мощностей компании до 20%, заявил Игорь Сечин, выступая 22 июня на годовом собрании акционеров компании в Сочи. Для реализации этой цели в «Роснефти» будет создано новое подразделение — департамент нефтехимии.

О намерении развивать нефтехимию Сечин говорил и на встрече с президентом Владимиром Путиным, которая состоялась 20 июня. «Всё, что направлено на повышение эффективности, самые современные технологии добычи, переработки мы также будем использовать для приближения к премиальным рынкам потребителей, таким как нефтехимия», — сказал тогда он, не уточнив деталей (цитата по kremlin.ru).

По оценке председателя совета директоров группы Creon Energy

Фареса Кильзие, сейчас «Роснефть» (с учетом «Башнефти») занимает 15% российского рынка нефтехимии. Согласно отчетности «Роснефти» за первый квартал 2017 года, выручка от продажи нефтехимической продукции составила 20 млрд руб. (при общей выручке 1,4 трлн руб.). Это на 28,6% ниже показателя первого квартала 2016 года. Компания также на 70,8% сократила выручку от реализации нефтехимии за рубежом до 7 млрд руб.

Изменение стратегии развития «Роснефти» в пользу наращивания доли в нефтехимии — логичный, но запоздалый шаг, поскольку конкуренты на российском рынке уже успели обогнать ее, замечает руководитель ИАЦ Rures Андрей Костин. Эксперт полагает, что этот шаг обусловлен снижением привлекательности нефтепереработки из-за налогового маневра. К тому же «Роснефть», вероятно, равняется на международных мейджоров, таких как Shell и Exxon, наращивающих свою долю на мировом рынке нефтехимической продукции, предполагает Костин. Например, нефтехимическое подразделение ExxonMobil Chemicals в 2016 году принесло материнской компании ExxonMobil более половины чистой прибыли — \$4,6 млрд из 7,8 млрд.

Еще до того как «Роснефть» купила ТНК-ВР в 2013 году и при-

ватизировала «Башнефть» в 2016 году, у компании были такие активы, как Ангарский завод полимеров, и она планировала построить новые нефтехимические мощности, например Восточный нефтехимический комплекс в Находке (общая мощность — 22 млн т нефтепереработки и 6,6 млн т нефтехимии), напоминает Костин. По его мнению, для того чтобы увеличить долю нефтехимии в своем бизнесе, «Роснефти» будет проще и выгоднее приобрести за-

рубежные активы, потому что российский рынок не растет так активно, как европейский или азиатский. Костин также полагает, что в ближайшие пять лет «Роснефть» вряд ли составит серьезную конкуренцию в России таким компаниям, как «Сибур» или «Газпром нефтехим Салават».

Кильзие из Creon Energy полагает, что для «Роснефти» было бы более выгодным (с точки зрения маржинальности) расширять долю нефтегазохимии на европейском

рынке, чем вкладываться в российские активы или выходить на рынки стран Азии, где уже доминирует продукция из стран Ближнего Востока. «В стратегии расширения присутствия на мировом рынке нефтехимии у «Роснефти» большое преимущество из-за наличия собственного сырья — нефти, газа и конденсата, что дает возможность организации производства полного цикла от скважины до выхода сбыта продукции», — отмечает он. ■

Новак покинул «Роснефть»

Глава Министерства энергетики России Александр Новак по итогам собрания акционеров «Роснефти» вышел из состава совета директоров компании. Об этом сообщает «РИА Новости». «Министр энергетики, оценив риски выполнения правил листинга Московской и Лондонской бирж об обязательном присутствии в составе совета директоров не менее трех независимых

директоров, рекомендовал части наших инвесторов, акционеров, поддерживающих его кандидатуру, направить свои голоса в поддержку независимых директоров», — заявил главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин. Он также сообщил, что «Роснефть» предложила увеличить число участников совета директоров с девяти до одиннадцати, чтобы впоследствии Новак

мог вновь в него войти. По уставу «Роснефти» не менее трети членов совета директоров должны быть независимыми. Вместе с министром энергетики совет директоров покинул председатель правления Газпромбанка Андрей Акимов. В то же время глава швейцарской трейдинговой компании Glencore Айван Глазенберг и президент по научно-исследовательским

разработкам Qatar Foundation Файзал Аль Сувайди стали членами совета директоров, их кандидатуры были предложены QHG Oil Ventures. В декабре 2016 года Сечин доложил Путину о продаже 19,5% акций компании за €10,5 млрд. Этот пакет принадлежит консорциуму Glencore и суверенного фонда Катара QIA.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ПФР перекрывает один из каналов перевода пенсий

Электронная подпись вышла из доверия

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

По итогам переходной кампании этого года некоторые удостоверяющие центры в конце декабря 2016 года использовали подпись клиентов второй раз, говорит собеседник РБК. В такой ситуации перевода денег не происходит: ПФР не засчитывает ни одно из заявлений, средства клиента остаются там, где они и были. Собственно, держатель этих средств — НПФ — и является выгодоприобретателем от этих манипуляций.

По словам советника НАПФ Валерия Виноградова, электронная подпись, формирующаяся в удостоверяющем центре, должна использоваться единообразно. После ее использования центр должен ее удалить, говорит он. «Однако в конце декабря эти электронные подписи клиентов использовались вторично», — констатирует эксперт. Источник на пенсионном рынке уточняет, что первый инцидент с удостоверяющими центрами у ПФР был по итогам переходной кампании 2015 года. «Тогда претензия поступила только на один фонд и только на один удостоверяющий центр, но ситуация была урегу-

лирована мирным путем», — говорит собеседник РБК.

По итогам 2016 года почти половина поданных гражданами заявлений не получила положительного заключения ПФР, говорится на сайте фонда. Всего было подано 12 млн заявлений, а положительные решения были приняты по 6,5 млн гражданам. Как сообщил ПФР, наиболее частая причина отказа — это второе заявление с более поздней датой (56%).

В итоге ЦБ написал письмо в Генпрокуратуру с просьбой разъяснить, какой вид наказания — уголовное или административное — можно применять за недобросовестную игру в ходе переходной кампании 2016 года.

Пресс-служба ПФР не ответила на запрос РБК. Не прокомментировали ситуацию и в Минтруде. Пресс-служба Банка России (регулятор НПФ) отметила, что регулятор неоднократно заявлял о несовершенстве действующего механизма переходов. Однако от комментариев по данной инициативе ПФР в ЦБ воздержались.

В реестре Минкомсвязи сейчас 454 удостоверяющих центра. Сколько удостоверяющих цен-

тров работают с ПФР, пресс-службы ПФР и Минкомсвязи не ответили. На сайте ПФР указано, что по Москве и по Московской области с ПФР работает 29 таких центров. После принятия поправок они утратят «пенсионную» часть своего бизнеса.

При этом для будущих пенсионеров останутся доступными иные способы перевода пенсионных накоплений из одной организации в другую. Как говорится на сайте ПФР, принять решение о переводе пенсионных накоплений из одной структуры в другую можно пятью способами: обратиться лично в любой территориальный орган ПФР, сделать это через многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг (МФЦ), направить по почте, через «личный кабинет гражданина» на сайте ПФР или через единый портал госуслуг. Также НПФ активно продают свои продукты через банки-партнеры.

Что даст инициатива ПФР

От инициативы ЦБ сами удостоверяющие центры пострадают несильно, а вот незаконные ма-

нипуляции НПФ придется прекратить, указывают эксперты.

Проблема удостоверяющих центров в том, что работа этих центров никем не регулируется, считает первый вице-президент СРО НАПФ Сергей Эрлик. «Минкомсвязь и ФСБ всего лишь выдают лицензии и ведут реестр, но надзорной работы за их деятельностью не ведется», — подчеркивает он. Вместе с тем, как добавляет генеральный директор НПФ «ЛУКОЙЛ-гарант» Денис Рудоманенко, даже если ПФР расторгнет договор на передачу заявлений с некоторыми удостоверяющими центрами, это не окажет существенного влияния на их деятельность в целом, так как удостоверение переводов пенсионных накоплений — это лишь малая часть их работы.

Впрочем, последствия могут быть и более серьезными. «Если в каком-либо из удостоверяющих центров будут найдены и подтверждены нарушения, то такие данные необходимо сообщить Минкомсвязи, которое может принять решение об отзыве лицензии у такого центра. Это будет прецедент и хороший урок

для таких компаний, который заставит всех участников рынка работать добросовестно», — говорит советник НАПФ Валерий Виноградов. В Минкомсвязи не прокомментировали ситуацию.

По мнению президента Ханты-Мансийского негосударственного пенсионного фонда Алексея Охлопкова, в целом инициатива исключения удостоверяющих центров — оптимальное решение проблемы. «Это приведет к снижению искусственной активности на пенсионном рынке, будет плюсом для тех, кто работает добросовестно, и снизит число клиентов у тех фондов, которые преследуют свои интересы, ведя нечестную игру», — считает он.

Вместе с тем, отмечает Охлопков, исключение одного из каналов для перевода накоплений может снизить число участников переходной кампании: хотя бы потому, что на том же портале госуслуг требуется регистрация. Впрочем, если человек действительно хочет перевести свои средства, то он не поленится зарегистрироваться или воспользоваться другими каналами, резюмирует он. ■

ИНВЕСТИЦИИ «Газпром» назвал стоимость строительства газопровода в Турцию 6 миллиардов переведут на поток

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Зампредправления «Газпрома» Андрей Круглов оценил стоимость строительства «Турецкого потока» в \$6 млрд. Ранее компания планировала потратить на этот проект €11,4 млрд, но тогда речь шла о трубопроводе в два раза большей мощности.

Текущая оценка инвестиций «Газпрома» в реализацию строительства трубопровода «Турецкий поток», по которому газ будет поставляться через Черное море в европейскую часть Турции и далее к границе с Грецией, составляет \$6 млрд, заявил заместитель председателя правления «Газпрома» Андрей Круглов. Он уточнил, что часть этих средств уже потрачена на закупку труб для прокладки «Южного потока» (проект был заморожен в декабре 2014 года из-за того, что его под давлением Еврокомиссии отказалась поддерживать Болгария).

По словам Круглова, проект строительства «Турецкого потока» может быть реализован только за счет средств «Газпрома». Но,

сообщил топ-менеджер, остается возможность привлечь проектное финансирование для реализации морской части проекта.

Ранее «Газпром» оценивал стоимость строительства газопровода в €11,4 млрд, но тогда речь шла о прокладке четырех ниток общей мощностью 63 млрд куб. м газа в год. Однако в октябре 2016 года было принято решение сократить мощность газопровода вдвое, до двух ниток мощностью 15,75 млрд куб. м каждая. Первая будет предназначена для турецкого рынка, вторая — для газоснабжения стран Южной и Юго-Восточной Европы. Строительство морского участка этого газопровода у российского побережья Черного моря началось 7 мая 2017 года.

Представитель «Газпрома» подтвердил РБК, что размер инвестиций для реализации «Турецкого потока» актуализирован после пересчета стоимости проекта с учетом двух ниток. Инвестиции «Газпрома» в строительство газопровода в 2017 году составят 42 млрд руб., следует из материалов компании.

Корректировка суммы затрат на трубопровод вполне логич-

на, считает директор энергетического центра бизнес-школы «Сколково» Татьяна Митрова: «Мощность планируемых труб меньше, и часть средств уже была потрачена в рамках «Южного потока». По ее мнению, указанную сумму «Газпром» в состоянии привлечь и освоить самостоятельно. К тому же эксперт полагает, что «Турецкий поток» может ограничиться и одной ниткой, если не получит всех необ-

новых санкций может оказаться проблематичным из-за нежелания зарубежных партнеров нести риски последствий санкций», — говорит Митрова.

Круглов также рассказал, что «Газпром» планирует повысить прогнозную стоимость экспортной цены газа с \$166 за 1 тыс. куб. м (сейчас заложена в бюджет компании) до \$180 за 1 тыс. куб. м. По его словам, изменение планируется внести в рамках актуализа-

В октябре 2016 года было принято решение сократить мощность газопровода вдвое, до двух ниток мощностью 15,75 млрд куб. м каждая

ходимых одобрений регуляторов для поставок газа на рынок Южной Европы. А это не исключено в свете новых санкций Запада: «Привлечение иностранных инвестиций в условиях принятых конгрессом США, но еще не закрепленных окончательно

ции инвестпрограммы «Газпрома» на текущий год, которую проведут в сентябре. Сейчас размер инвестиций в газовый бизнес компании на этот период составляет 911 млрд руб., говорится в материалах «Газпрома». Компания исходит из того, что средняя

цена на нефть в 2017 году составит \$48 за баррель, а курс доллара — 63 руб. Эти данные также могут быть скорректированы к сентябрю по итогам анализа рыночной ситуации, сказал Круглов. Он оценил доходы «Газпрома» от экспорта газа в 2017 году в \$32–34 млрд.

Монополия в текущем году планирует занять 288 млрд руб., сообщил Круглов журналистам. Сейчас компания уже привлекла 240 млрд руб. и намерена привлечь оставшиеся 48 млрд до конца июня. Ранее «Газпром» занимал ежегодно около 90 млрд руб. Рост долговой нагрузки в этом году связан с девальвацией рубля, пояснил топ-менеджер. Размер ежегодных заимствований в валюте сохраняется на уровне \$4–5 млрд, добавил он.

Общая долговая нагрузка «Газпрома» на конец 2016 года составила \$46,6 млрд. Пик погашения долговых обязательств компании придется на 2018 год. Согласно материалам «Газпрома» в 2017 году компания должна выплатить \$7,4 млрд, в 2018-м — \$11,7 млрд, в 2019-м — \$6,9 млрд, в 2020 году — \$4,3 млрд. ■

УПРАВЛЕНИЕ «Ренове» удалось вывести из компании Petropavlovsk ее основателя Питера Хамбро

Виктор Вексельберг одолел создателя

АЛЕНА РУССКИХ

Итогом собрания акционеров золотодобывающей компании Petropavlovsk стала победа «Реновы» Виктора Вексельберга. Крупнейшему акционеру и дружественным ему фондам Sothic и M&G удалось провести в совет директоров четырех своих представителей, изгнав из него Питера Хамбро.

Акционеры золотодобывающей компании Petropavlovsk 22 июня избрали в совет директоров кандидатов от «Реновы» Виктора Вексельберга и дружественных ей фондов Sothic и M&G — Владислава Егорова, Брюса Бака, Иэна Эшби и Гаррета Содена, сообщает The Telegraph. Они заменят возглавлявшего компанию 23 года Питера Хамбро (владеет 4,64%) и трех директоров из нынешнего состава. Партнера Хамбро и сооснователя Petropavlovsk Павла Масловского переизбрали в совет.

Представители «Реновы» и Petropavlovsk не ответили на запросы РБК.

«Не буду скрывать своего разочарования в связи с исходом сегодняшнего голосования», — прокомментировал Financial Times свой уход Хамбро. По его мнению, совет директоров в нынешнем составе прекрасно справляется со своей работой и ведет компанию к новой фазе роста. «Я не из тех, кто бросает дело на полпути, и я искренне надеюсь, что новое правление не разрушит результаты, которых мы добились», — сказал он.

О грядущих изменениях в совете директоров Petropavlovsk компания уведомила инвесторов в мае 2017 года. Тогда предполагалось, что Хамбро останется в компании в качестве исполнительного директора. Это рекомендовали и агентства ISS и Glass Lewis, кон-



ФОТО: Максим Шеметов/ТАСС

Теперь Питер Хамбро станет обычным акционером, но не планирует ни продавать свою долю в Petropavlovsk, ни уходить из отрасли

сультирующие инвесторов. Пока что Petropavlovsk не опубликовала официальных итогов собрания.

В прежний совет директоров компании входили ее основатели Хамбро и Масловский, а также финдиректор Андрей Марута и неисполнительные директора Эндрю Викирман, Роберт Дженкинс и Александр Грин (последние три теперь покинут совет). Таким образом, исходя из сообщений СМИ мажоритарный акционер Petropavlovsk Виктор Вексельберг (владеет 22,34%) вместе с дружественными фондами Sothic и M&G (15,66%) получили четыре места из шести.

Сегодняшнее решение акционеров обеспечило «Ренове» железный контроль в компании, считает партнер адвокатского бюро Nektorov, Saveliev & Partners Александр Некторов. «Ренова» разыграла блестящую шахматную партию и победила. Имея 22,34% в компании, они обеспечили себе контроль, договорившись с фондами и выработав единую позицию. Это соответствует стилю «Реновы», — отмечает Некторов.

Как сообщило агентство Bloomberg, Хамбро теперь станет обычным акционером, но не планирует ни продавать свою долю в Petropavlovsk, ни уходить из от-

расли: продолжит управлять своей компанией Peter Hambro Ltd.

Инициативу «Реновы» и фондов сменить состав совета директоров поддержал регулятор Лондонской биржи. Он одобрил всех предложенных кандидатов, за исключением Егорова, которого посчитал сотрудником «Реновы». Регулятор также разрешил «Ренове» и фондам не выставлять оферту для миноритариев (по законодательству Великобритании акционеры с долей более 30% обязаны это сделать. — РБК), так как счел их не претендующими на захват контроля в совете.

Хамбро расценивал действия «Реновы» и фондов как попытку

захватить контроль в компании, об этом он сообщил в интервью Bloomberg. «Купить компанию можно, заплатив cash и премию за контроль ее акционерам, это нормальный подход. Альтернативный способ — это привести в совет директоров своих представителей и забрать ее так», — заявил Хамбро.

По данным «Коммерсанта», «Ренова» целенаправленно наращивает долю в Petropavlovsk с ноября 2015 года, когда стало известно, что группа владеет около 10% в акциях и облигациях. По словам источников издания, после захвата влияния в Petropavlovsk Вексельберг намерен объединить компанию вместе с принадлежащим ему «Золотом Камчатки». Также рассматривается вариант последующей консолидации с золотодобывающим активом Романа Абрамовича Highland Gold и подконтрольной владельцам Ланта-банка во главе с Сергеем Докучаевым GV Gold.

О возможности слияния Petropavlovsk с «Золотом Камчатки» говорил в интервью Bloomberg в мае 2016 года Павел Масловский. Он заявил, что видит «большой потенциал» для объединения с принадлежащей Вексельбергу компанией. Однако переговоры о слиянии тогда не велись, сообщили «Ведомости» со ссылкой на пресс-службу Petropavlovsk.

Хамбро и Масловский основали Petropavlovsk в 1994 году. Компания разрабатывает месторождения золота на рудниках Покровский, Пионер, Маломыр и Албын в Амурской области. Выпуск золота Petropavlovsk в прошлом году составил 416 тыс. унций. Выручка компании за 2016 год составила \$540,7 млн, чистая прибыль — \$31,7 млн, EBITDA — \$200,1 млн. По данным Лондонской биржи, капитализация компании на 20:25 мск составляла \$298 млн. ■

Тематические приложения к газете РБК

Подробная аналитика, актуальные исследования,
интервью лидеров отраслей,
тренды экономики России и мира

Реклама 18+



МНЕНИЕ

Почему концессию нельзя путать с госзаказом

Неумение чиновников разобрататься в особенностях концессионных соглашений может помешать регионам находить источники инвестиций в инфраструктуру.

Одобрение Арбитражным судом Москвы решения ФАС отменить состоявшийся концессионный конкурс на строительство автомобильной дороги Стерлитамак — Кага — Магнитогорск трудно считать отдельным эпизодом. Скорее это похоже на противодействие попыткам регионов развиваться за счет инвестиций в обход распределительной модели бюджетного финансирования.

Муниципальная аренда

Первая такая попытка была связана с массовой передачей в аренду объектов муниципальной инфраструктуры (систем водоснабжения, тепло- и электрических сетей) в 2003–2005 годах. Тогда было заключено около 150 договоров аренды, первоначально краткосрочной, но переводимой в долгосрочную по мере того, как частные инвесторы сами решали проблемы оценки и регистрации принадлежащего муниципалитетам имущества. В результате более 25 млн человек стали получать услуги от частных арендаторов муниципальной инфраструктуры (это больше, чем во всей Восточной Европе), в стране стали действовать девять компаний-операторов, был запущен ряд масштабных инвестиционных проектов. Развитие водоканала в Ростове-на-Дону, например, остается крупнейшим по размеру инвестиций проектом в этой отрасли в Восточной Европе.

кого увеличения инвестиционных рисков из-за поведения инвесторов, приходивших в этот бизнес на волне политической конъюнктуры с краткосрочными целями (что, например, помешало превратить тот же проект в Ростове в базу для создания мощного национального оператора).

ЕБРР, который имел растущий бизнес, связанный с муниципальным финансированием, обратил внимание ФАС на эти риски, и в 2006 году служба выпустила приказ, внедривший конкурс на заключение договора аренды, что затем было продублировано в концессионном законодательстве.

Должна ли существовать конкуренция в инфраструктуре — сложный вопрос. Но внедренная ФАС модель (конкурс на входе за право оказания услуг с использованием публичного имущества) не учитывала ни необходимости существенного бюджетного финансирования на подготовку этих конкурсов (для оценки и регистрации имущества), ни расходов на разработку долгосрочных программ, проектной, контрактной и конкурсной документации.

В результате до изменений, внесенных в концессионное законодательство в 2011 году, не было заметных новых конкурсов — ни арендных, ни концессионных, а количество операторов, ведущих деятельность больше, чем в одном городе (то есть конкурирующих), сократилось втрое. Но и сейчас массовость концессионных коммунальных конкурсов неизбежно приводит к большому количеству конкурсов с единственным участником.

имости акций, становится целью для поглощений и привлекает капитал в реструктуризацию. И этот эффект воспроизводится не раз в 30–50 лет, как при конкуренции на входе, а раз в пять лет с нормальной сменой неэффективного собственника.

Регионы и ГЧП

Вторая попытка регионов выйти за пределы распределительной модели бюджетного финансирования была связана с волной региональных законов об условиях участия регионов в проектах государственно-частного партнерства (ГЧП). Привлеченные успехами Санкт-Петербурга, где в 2008 году был принят специальный закон о реализации стратегических проектов развития, более 60 регионов без указки сверху последовали этому примеру.

К тому времени для развития инфраструктуры внедрялись концессии. Но, к сожалению, об этом не знал ЦБ, который задержался на шесть лет с перемещением концессионных кредитов из четвертой категории качества в намеренно более надежную вторую (с резервированием до 20% вместо 100%). Запущенная из лучших побуждений разработка рамки для региональных законов в итоге привела к созданию федерального закона о ГЧП 2015 года.

Закон был выстроен по наилучшим практикам, четко отличая государственный или муниципальный заказ от прочих видов договорных отношений с участием органов власти. Беда лишь в том, что он не заработал: до сих пор нет ни одного нового проекта, а все, что было до, — замерло.

Александр Баженов,

профессор кафедры «Государственно-частное партнерство» Финансового университета при правительстве



ФОТО: ИЗ Личного архива

Концессия, а не госзаказ

Трасса Стерлитамак — Кага — Магнитогорск связывает два промышленных центра, сокращая дорогу в разы. При этом она присоединяет Челябинскую область и Восточный Урал к международной транспортной магистрали Западная Европа — Западный Китай, то есть к зоне экономического пояса Шелкового пути. Однако, несмотря на ее потенциал, трафик не способен покрыть капитальные затраты немедленно.

ленной палаты, которая выполняла бы соответствующие заказы. Возможно, это поможет решить проблему нехватки «мощности». А вот методическая неготовность к использованию этой процедуры остается. Предполагается давать финансовую оценку рискам своевременной (и в рамках сметы) реализации проекта при госзаказе и при ГЧП. Когда такая процедура внедрялась в Европе, для оценки рисков была собрана реальная статистическая база. В России за пять лет такая база данных не найдена

«Вторая попытка регионов выйти за пределы распределительной модели бюджетного финансирования была связана с волной региональных законов об условиях участия регионов в проектах государственно-частного партнерства»

и не собрана, методика предлагает интервальные оценки рисков на основе экспертного мнения. А где гарантия, что оно не предвзято?

Деньги концедента

Третья волна региональной инициативы — это проекты строительства автодорожной и социальной инфраструктуры с использованием платы концедента. Эту модель внедрились чиновники, пришедшие в Минтранс из Петербурга.

В западном опыте отличают концессию (окупаемость за счет коммерческих доходов) и ГЧП (окупаемость за счет платежей публичного партнера). Наш законодатель назвал концессию одной из форм ГЧП и определил ее специфику по праву собственности на объекты: в концессии оно у концедента (государства), а в ГЧП — у частного партнера. Фактически российская модель концессии с платой концедента — это ГЧП в западном понимании. Такая модель нужна для проектов, где нет достаточных или вообще нет коммерческих источников окупаемости: строительства бесплатных или долго окупаемых дорог, школ и детсадов, зданий органов власти, больниц, объектов коммунального хозяйства за пределами крупных городов.

Эта модель понятна и для банков, и для пенсионных фондов. Она приемлема по уровню рисков, возлагаемых на вновь возникающих операторов, которые могут быть отличными проектировщиками, строителями и технарями, но еще долго будут набивать шишки в тарифном регулировании и работе с потребителями. Поэтому вновь поднялась региональная волна. Но вот теперь и эта модель оспорена.

Законом о ГЧП определены критерии, отделяющие госзаказ от ГЧП. Концессии отнесены к ГЧП, хотя форма договора и процедура конкурса регулируются отдельным законом о концессионных соглашениях. Анализ башкирского контракта по этим критериям однозначно квалифицирует проект не как госзаказ, поскольку:

- проект объединяет риски проектирования, строительства и эксплуатации;
- инвестор несет риск не построить дорогу в рамках сметы и в срок и может потерять часть внесенного капитала в рамках обеспечения долгового финансирования и штрафных санкций;
- инвестор несет риск ненадлежащей эксплуатации, рискуя потерять часть капитала за счет выплаты штрафных санкций;
- половина расходов на строительство обеспечивается за счет собственных и привлеченных средств инвестора;
- около 20% расходов на эксплуатацию и на возврат инвестиционных расходов покрывается за счет тарифной выручки от использования построенного инвестором объекта, которая собирается в бюджет, который далее платит концессионеру.

Как можно заметить, налицо отсутствие квалификации в анализе проекта.

Но гораздо большая беда — это сама политика, направленная на то, чтобы задавить аренду, ГЧП и концессии, оставив только госзаказ, то есть все ту же распределительную модель.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

«Трасса Стерлитамак — Кага — Магнитогорск связывает два промышленных центра, сокращая дорогу в разы.

При этом она присоединяет Челябинскую область и Восточный Урал к международной транспортной магистрали Западная Европа — Западный Китай, то есть к зоне экономического пояса Шелкового пути»

Всему этому благоприятствовало то, что объект коммунальной инфраструктуры мог быть сдан в аренду без конкурса — просто решением муниципального совета. Конечно, процедура допускала возможность нарушений, злоупотреблений, передачи объекта в руки недобросовестного арендатора. История знает случаи расторжения аренды сразу же (как, например, компания РКС вышла из Волгограда), а также случаи рез-

Спрашивается, а был ли шанс? Например, в Великобритании рынок водоснабжения одновременно разделили более 15 региональных компаний. Между ними ведется так называемая сравнительная конкуренция по показателям технической и экономической эффективности. С ее учетом формируются среднесрочные бизнес-планы и тарифы. Кто проигрывает в конкуренции, неизбежно получает меньшую доходность, теряет в сто-

Одна из причин — необходимость проверки так называемого сравнительного преимущества использования ГЧП по сравнению с госзаказом. Физическая способность Минэкономразвития обеспечить такую проверку в масштабах российского рынка вызвала вопросы, поэтому разработчики закона из Центра развития ГЧП предложили создать специальную ассоциацию со своим участием и под эгидой Торгово-промыш-

Как создать успешную сеть халяльного быстрого питания

Фастфуд с правоверным вкусом



ФОТО: Александр Левин для РБК

Свой первый павильон фастфуда, формой напоминающий тубетейку, Султан Сафин открыл в Казани в 2015 году. Сегодня под брендом «Тюбетей» помимо семи павильонов и двух кафе в Казани работают по франшизе точки в Свердловской области, несколько павильонов и кафе в Булгаре и Нижнекамске, а также в Москве и Самаре

РЕГИНА САДЫКОВА

Султан Сафин предпочел татарский фастфуд карьере в крупнейшей нефтяной компании Саудовской Аравии. Сейчас точки под брендом «Тюбетей» открыты во многих городах России, а оборот бизнеса в 2016 году достиг 27 млн руб.

Султану Сафину было тяжело учиться — будучи студентом геологического факультета Казанского университета, он все время страдал от того, что не мог найти качественного халяльного фастфуда. Как правоверный мусульманин, он не всегда мог есть в университетской столовой. Доступная по цене халяльная еда была в маленьких кафе, однако блюда были ближневосточными или узбекскими и сильно отличались от традиционных татарских. «Было обидно, что наши эчпочмаки и элешки настолько обесценены — они продавались в основном на вокзалах и в переходах, в то время как за гамбургерами в «Макдоналдс» выстраивались очереди», — вспоминает Султан.

Особенно сильно по домашней еде он скучал во время трехмесячной стажировки в Китае в

2010 году. Тогда у него и родилась идея сети халяльного фастфуда с татарским колоритом. Правда, к ее реализации Сафин приступил не сразу: в 2012-м выиграл грант и уехал в Саудовскую Аравию — учиться в магистратуре Университета науки и технологий короля Абдаллы, а затем получил предложение о работе в крупнейшей нефтяной компании страны Saudi Aramco. «Туда обычно не берут без солидного опыта работы, но мне повезло — после пяти собеседований мою кандидатуру одобрили», — вспоминает Сафин.

Пирожки вместо нефти

Свой первый павильон, формой напоминающий традиционный татарский головной убор — тубетейку, предприниматель открыл в Казани только в 2015 году. Концепцию проекта Сафин разрабатывал параллельно с учебой в Саудовской Аравии. «Я приезжал каждые полгода домой, встречался с технологами, носился с презентацией, пытаюсь найти партнеров и инвесторов», — вспоминает предприниматель. Как-то он рассказал об идее своим друзьям Руслану Гильмутдинову и Айнуру Камалиеву, которые работали ин-

женерами-нефтяниками, а также Азату Назмутдинову, который в ту пору торговал безалкогольными напитками. Решили развивать проект вместе: друзья — в Казани, Сафин — удаленно, продолжая трудиться в Саудовской Аравии.

У партнеров было 6 млн руб. собственных накоплений, порядка 4 млн из которых Сафин заработал в Saudi Aramco. Они планировали открыть сразу пять точек, а продукцию закупать у казанских пищевых цехов и продавать ее в красивой упаковке. Но, продегустировав в городе все эчпочмаки — треугольные пирожки из бездрожжевого теста с картошкой и мясом — и элешки — круглые пирожки с мясом, поняли — ни один из вариантов не дотягивает до эталонного «бабушкиного» вкуса, который они все помнили с детства.

Пришлось корректировать план и налаживать собственное производство. В итоге бизнесмены вложили 5 млн руб. в цех по изготовлению полуфабрикатов — замороженных пирожков с разными начинками, для которого сняли помещение площадью 350 кв. м в промзоне на окраине Казани, закупили оборудование и наняли поваров, которые вручную лепили пироги.

Оставшийся 1 млн руб. ушел на открытие первой точки. В 300 тыс. руб. обошлось изготовление каркаса задуманной формы. Еще примерно во столько же — оборудование, печки для выпекания пирожков и кофемашины. Долго искали подходящее место. В итоге удалось договориться с владельцами парковки напротив центрального вокзала в Казани.

Летом 2015 года Татарстан готовился к проведению чемпионата мира по водным видам спорта, и проект закусок с национальным колоритом оказался весьма кстати. «Я был в Аль-Кобаре, когда мои партнеры презентовали проект дирекции спортивных мероприятий — еще за неделю до фактического открытия первой точки», — вспоминает Сафин. Правда, чиновники поставили условие: «Тюбетей» сможет представлять свою продукцию в парке FINA, основной развлекательной площадке чемпионата, если успеет установить еще шесть «Тюбетеек» за оставшиеся до его старта полтора месяца.

В этот момент Сафин понял, что надо выбирать — карьера в крупнейшей нефтяной компании мира или развитие собственного проекта в Татарстане. И выбрал последнее.

Экономика павильона «Тюбетей» в Казани, тыс. руб. за месяц

Доходы

500

Расходы

400

Продукты 240

Аренда и ЖКХ 20

Зарплаты 110

Логистика 5

Маркетинг 7

Прочие расходы 18

Прибыль до налогов и амортизации

100

Источник: данные компании

Съедобные виды спорта

Уволившись из Saudi Aramco, Сафин вернулся в Казань и начал искать инвесторов. На открытие новых точек было нужно еще 10 млн руб. Вложиться в проект согласилась нефтетрейдинговая компания «Ядран-Ойл». На этом проблемы не закончились: в Татарстане нашлась всего одна компания, способная изготовить каркасы павильонов округлой формы в столь короткие сроки, да и ту пришлось долго уговаривать. Не хватало рук и на производстве, и в рознице, ведь требовались продавцы, которые могли бы обслуживать на трех языках — русском, татарском и английском. Производством расширяли на ходу: нанимали новых поваров, посменно проводили обучение. Когда рабочих рук не хватало, партнеры лепили пироги сами.

Расширять сеть поставщиков тоже было непросто. Ведь в продукции «Тюбетей» используется не фарш, а рубленое мясо. Предприниматели рассчитывали на поток максимум 20 тыс. посетителей за две недели, но организаторы чемпионата огорошили — накормить надо до 50 тыс.

Кроме того, погода в июле 2015-го выдалась жаркой: приготовленные на молоке лепешки кыстыбый стали быстро портиться, поэтому рецепты корректировали на ходу.

Но все усилия окупились: за две недели соревнований молодая компания заработала более 5 млн руб.

А главное, благодаря чемпионату мира о компании узнали и в Татарстане, и далеко за его пределами: партнеры стали получать многочисленные заявки на франшизу. Первую франчайзинговую точку открыли в Москве, в бизнес-центре на Дербеневской набережной. «Мы были первыми франчайзи «Тюбетей», и многие вещи приходилось отрабатывать на ходу», — говорит приятель Сафина, Евгений Грохотов. Московскому уху слова «эчпочмак» и «кыстыбый» были непривычны, и такого ажиотажа, как в Казани, кафе

тнерам семи павильонов и двух кафе в Казани работают по франшизе точки на двух фуд-кортах в Свердловской области, несколько павильонов и кафе в Булгаре и Нижнекамске, а также в Москве и Самаре. На открытие точки «Тюбетей» требуется от 1,5 млн до 5 млн руб. в зависимости от формата — павильон размером 3 x 3 м (1–1,5 млн руб.), кафетерий площадью 20–40 кв. м (2–2,5 млн руб.) или полноценное кафе от 60 кв. м (4,5–5 млн), из которых 250 тыс. руб. — паушальный взнос.

По минимуму из оборудования необходимы печка для выпекания, кофемашина, бойлеры, а также морозильная камера; для расширенных форматов требований больше. Роялти партнер не платит, но обязан закупать полуфабрикаты у головной компании. Замороженную продукцию (срок хранения до 60 дней) до-

зи и предприниматели понимают уровень ответственности создания бренда национальной кухни и уровень качества, большинству нужны быстрые деньги».

С прицелом на Париж

Халяльное сырье на 20% дороже обычного, утверждает Сафин, но сеть старается сохранять демократичные цены. Средний чек в «Тюбетее» — 120 руб. Порционная выпечка стоит от 29 руб. (маленький треугольник), большие пироги — от 230 руб./кг, чай — 30 руб., латте — 99 руб. «На еду у нас довольно низкая маржа, мы работаем с дорогим сырьем, поэтому фуд-кост — около 50%. Зарабатываем в основном на напитках», — поясняет Султан. Выручка сети с начала года составила 13 млн руб., чистая прибыль — 1,5 млн.

Самые популярные позиции — эчпочмаки и элечи, а также татарский чай из трав. Самая прибыльная собственная точка сети — павильон неподалеку от Казанского университета. Дневная выручка там — в среднем 20 тыс. руб.

Рентабельность открытых по франшизе точек составляет в среднем 15–20% в зависимости от стоимости аренды. Если расходы на аренду превышают 5–10% от месячной выручки, то рентабельность существенно падает.

Сейчас компания развивает новый формат — рестораны быстрого питания площадью от 200 кв. м. Открытие первого из них планируется в сентябре этого года. Прогнозируемые инвестиции, по расчетам партнеров, — 10 млн руб., окупаемость — 1–1,5 года. Акцент будет сделан на кыстыбый. «Это татарская лепешка, в которую можно завернуть любую начинку — сладкую, мясную, диетическую. Наш ответ заморским гамбургерам и такосам», — смеется Сафин.

Весной 2017 года «Тюбетей» стал поставлять полуфабрикаты (в основном пельмени и манты) в сеть супермаркетов «Шифа». За-

Всемирный халяль

Сегодня в мире насчитывается до 1,8 млрд мусульман. Глобальный рынок продуктов с маркировкой «халяль», то есть приготовленных в соответствии с требованиями ислама, вырос с \$700 млрд в 2009 году до \$1,2 трлн к началу 2017 года, утверждают эксперты выставки Moscow Halal Expo. По их данным, в России производство халяльной продукции ежегодно увеличивается на 15%. «В России потребление халяльной еды растет, но не так быстро, как, например, в Европе», — говорит Айрат Касимов, основатель ком-

пании Halal Guide, разрабатывающей приложение для поиска халяльных магазинов, кафе и ресторанов. — Халяльную продукцию выбирают не только соблюдающие обряды мусульмане, но и те, кому важно качество. Как правило, для получения маркировки «халяль» запрещается использовать некоторые добавки». В России эту маркировку можно получить у нескольких организаций, сертифицированных Духовным управлением мусульман России. В Москве и Казани работает несколько сотен халяльных кафе и ресторанов. Однако рынок не-

простой: за последние два года в российской столице закрылось четыре магазина сети «Бахетле», визитной карточкой которой как раз является татарская домашняя еда. Со сложностями столкнулись и «Татарские пироги»: у сети, некогда насчитывающей более десяти павильонов по всей Москве, осталось только две точки. Основатель «Татарских пирогов» Рашид Кусембаев пытается сохранить бизнес с помощью смены стратегии: вместо открытия офлайн-точек он сфокусировался на доставке и кейтеринге.

Уволившись из Saudi Aramco, Сафин вернулся

в Казань и начал искать инвесторов.

На открытие новых точек было нужно

еще 10 млн руб. Вложиться в проект согласилась

нефтетрейдинговая компания «Ядран-Ойл»

не вызвало. Вдобавок московский «Тюбетей» был запущен в предельно простом формате — барная стойка с несколькими стульями. Основной аудитории кафе — офисным служащим — обедать в таких условиях оказалось непривычно. Зато, распробовав национальные блюда, работники бизнес-центра стали заказывать доставку. Сегодня выручка точки — порядка 300 тыс. руб. в месяц, аренда обходится в 70 тыс. руб. Прибыль Грохотов не раскрывает, но говорит, что окупить вложения еще не успел.

Сегодня под брендом «Тюбетей» помимо принадлежащих пар-

тнерам из Казани фурами. Партнеры утверждают, что в среднем франшиза окупается в течение года-полтора.

Один из партнеров Сафина, Азат Назмутдинов, решил самостоятельно развивать точку в Казани на правах франчайзи, но без паушального взноса. «Я начинал под брендом «Тюбетей», но у нас с ребятами было разное видение и разный подход к ведению бизнеса. В итоге я отделился и сейчас развиваю свой бренд «Кыстыбый», тоже планирую наладить франшизу», — говорит Назмутдинов. Говоря о бывшем партнере, Сафин вздыхает: «Не все франчай-

ключить договор удалось благодаря знакомству одного из соучредителей Руслана Гильмутдинова. «Продажи идут на достойном уровне, ребята постоянно проводят дегустации и активничают в соцсетях», — говорит Антон Сайфутдинов, коммерческий директор магазинов «Шифа». Позже контракты на поставку халяльных изделий заключили с сетями «Эссен» и «Зельгросс». Пока в структуре выручки компании доходы от сотрудничества с сетями не превышают 5%.

В ближайшее время Сафин планирует выводить сеть татарского фастфуда в Европу. В этом

мае «Тюбетей» ставил временную точку в центре Парижа — партнеры тестировали спрос во время городского праздника в одном из парков. «Мы привезли с собой 1000 единиц выпечки в виде полуфабрикатов. Очередь стояла с самого утра, так что не всем хватило. В Париже очень много мусульман, а выбор халяльной еды скромный», — утверждает Сафин. Сейчас он обсуждает условия сотрудничества с потенциальными партнерами из Европы. «Главное для меня — сделать татарскую халяльную кухню не просто доступной, но и модной», — говорит предприниматель. ■

Международный
Финансовый
Конгресс

ФИНАНСЫ
ДЛЯ РАЗВИТИЯ

Организатор: Банк России

6+ РЕКЛАМА

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, 12—14 ИЮЛЯ 2017 г.



Банк России
Центральный банк Российской Федерации



Правительство
Санкт-Петербурга

РОСКОНГРЕСС

Телефон: +7 (812) 635 8003
Факс: +7 (812) 635 8002
Email: info@ibcongress.com
www.ibcongress.com

Как изменение расчетной базы индикатора MSCI EM повлияет на китайские акции

Индексу добавляют юаней

ДАНИЛ СЕДЛОВ,
АЛЕКСАНДРА КИРАКАСЯНЦ,
АНДРЕЙ ПИСАРЕВ

MSCI включит в свой индекс развивающихся рынков китайские акции, номинированные в юанях. Компания ожидает усиления притока инвестиций в КНР. Как это скажется на китайских акциях и можно ли на них заработать.

Провайдер индексов MSCI Inc. решил включить в 2018 году акции китайских компаний, торгующиеся на Шанхайской и Шэньчжэньской биржах и номинированные в юанях, в расчетную базу своего индикатора развивающихся рынков MSCI Emerging Markets. В портфель индекса попадут бумаги категории «А» 222 компаний крупной капитализации, включая таких гигантов, как Bank Of China и пивоваренная компания Tsingtao Brewery, крупнейшая в Китае.

Сегодня в индекс MSCI Emerging Markets входят только те бумаги китайских корпораций, которые торгуются за рубежом или в Гонконге. После того как в расчетную базу индикатора будут включены еще и акции с листингом в КНР, вес Китая в индексе MSCI EM увеличится на 0,73 п.п., до 28,39%. Ребалансировка бенчмарка будет проведена в два этапа: она начнется в мае и завершится в августе следующего года. Эту возможность MSCI обсуждала с крупными инвестиционными фондами на протяжении последних трех лет и каждый год отказывалась от этого шага, ссылаясь на разные причины.

В своем официальном релизе, опубликованном в среду, 21 июня, MSCI отметила, что решение увеличить вес КНР в индексе MSCI Emerging Markets связано в том числе с облегчением доступа иностранных инвесторов на китайские биржи, на которое пошел Пекин. Сейчас, несмотря на то что фондовый рынок Китая является вторым по величине в мире после американского, доля нерезидентов на нем составляет меньше 1,5%.

По оценкам MSCI, изменение расчетной базы индикатора приведет к значительному притоку зарубежного капитала в китайские бумаги: индекс развивающихся рынков отслеживают глобальные фонды с активами в \$1,6 трлн, которым придется купить добавленные в портфель бенчмарка китайские акции в рамках индексной стратегии. Глава департамента исследований MSCI в Азиатско-Тихоокеанском регионе Чин Пинчуа в ходе конференции, посвященной ребалансировке индекса, оценил возможный приток иностранных денег в китайские акции категории «А» на уровне \$17–18 млрд.

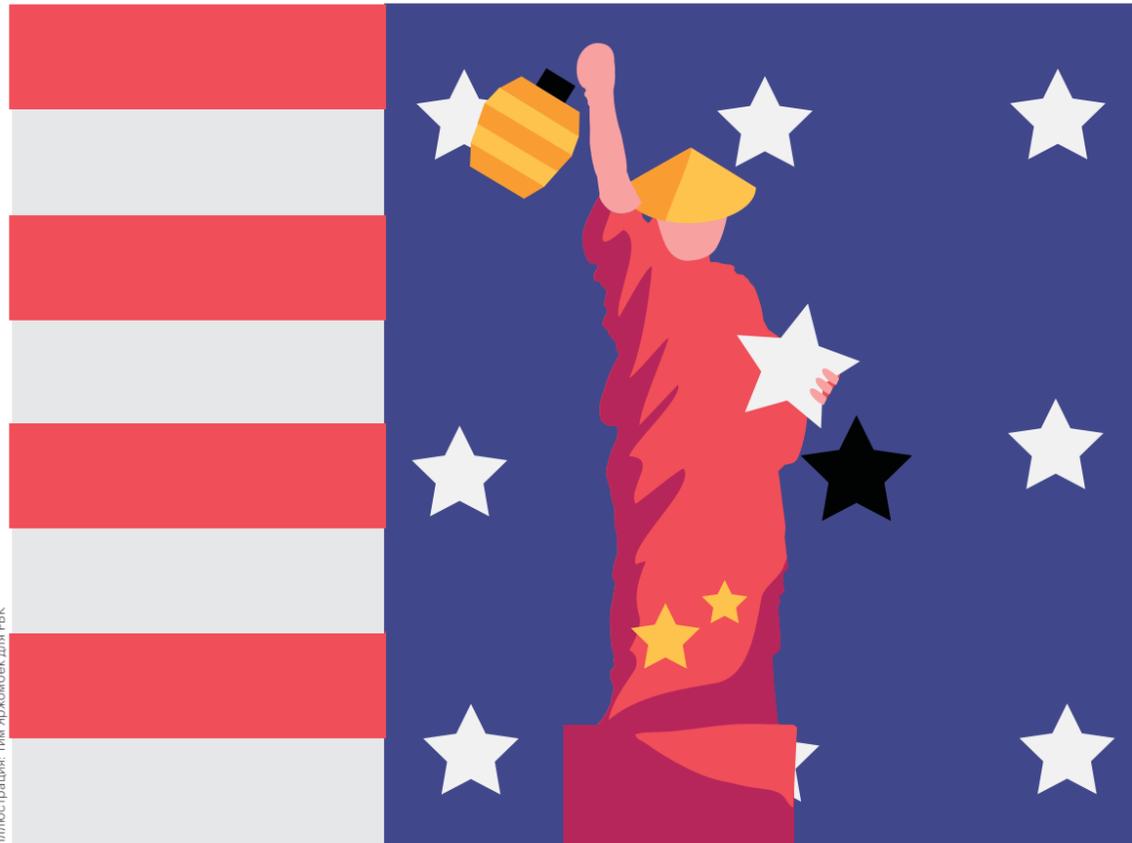


Иллюстрация: Тим Ярембек для РБК

В перспективе вес китайских компаний в индексе MSCI EM может достичь 45%, считают в MSCI. Инвестиционный банк Goldman Sachs прогнозирует, что в ближайшие пять лет индексные фонды могут вложить в акции КНР порядка \$210 млрд. В свою очередь, китайский банк HSBC в своем обзоре отмечает, что в случае включения всех китайских акций категории «А» в индексы MSCI и FTSE в течение ближайших пяти–десяти лет приток иностранных инвестиций в КНР может составить \$500 млрд.

Что это значит для инвестора

Приток средств в китайские акции в связи с пересмотром расчетной базы MSCI EM может позитивно сказаться как на их котировках, так и на всем фондовом рынке КНР, отмечают опрошенные РБК финансисты.

Ведущий аналитик по международным рынкам ФГ «Финам» Вадим Сысоев говорит, что благодаря деньгам иностранных инвесторов китайские акции категории «А» могут вырасти на 25–30% за полтора года. Это значительно больше, чем текущая динамика индекса широкого рынка Shanghai Composite — с начала этого года он вырос примерно на 1%.

«Основное движение будет во втором-третьем квартале 2018 года, когда будут точно известны компании, которые в августе включат в индекс MSCI», — поясняет Сысоев. По его словам, если инвестор рискнет в ближайшее время вложиться в китайские бумаги, то держать их нужно не менее года-полутора.

Генеральный директор УК «Спутник — Управление капиталом» Александр Лосев, впрочем, считает, что позитивный эффект от решения MSCI проявится не так быстро. «Китайский фондовый рынок пока живет своей жизнью, и доминируют там внутренние игроки. Иностранцы будут приходить, но это долгий процесс», — рассказывает финансист.

В перспективе вес китайских компаний в индексе MSCI EM может достичь 45%, считают в MSCI. Инвестиционный банк Goldman Sachs прогнозирует, что в ближайшие пять лет индексные фонды могут вложить в акции КНР порядка \$210 млрд

Впрочем, большинство китайских компаний ориентируется на внутренний рынок, а накануне запуска 13-й пятилетки начали звучать заявления о том, что необходимо повышать уровень жизни населения, напоминая Лосев. В связи с этим он рекомендует обратить внимание на компании из областей информационных технологий и инновационного сектора, ретейла, биотехнологий и медицины.

Генеральный директор ИК «Фридом Финанс» Тимур Турлов добавляет, что новости об изменении индекса развивающихся рынков могут добавить позитива всем китайским ак-

циям, в том числе торгующимся за рубежом.

А вот у банка UBS Wealth Management прогнозы менее оптимистичны. Там считают, что изменение расчетной базы MSCI EM окажет поддержку китайским акциям категории «А» только в краткосрочной перспективе. Так, фондовый индекс Shanghai Composite по итогам торгов 21 июня вырос на 0,3%.

Как инвестировать в Китай

Китайские акции, а также биржевые фонды (ETF) на них доступны для инвесторов, торгующих на американских площадках. Выход на американский рынок предоставляют все российские брокеры, но для вложений в ETF необходимо иметь статус квалифицированного инвестора. Чтобы получить его, российскому инвестору нужно

иметь на счете 6 млн руб. или обладать квалификационным сертификатом профучастника (ФСФР, CFA). На Московской бирже есть возможность вложиться в биржевой фонд FinEx MSCI China UCITS ETF, инвестирующий в компании из индекса MSCI China.

Конкретные инструменты зависят от аппетита инвестора к риску, говорит Сысоев. Тем, кто готов рисковать, можно купить ETF на акции из категории «А», например паи в Harvest CSI 300 China A-Shares ETF или KraneShares Boser MSCI China A Share ETF, которые торгуются на Нью-Йоркской фондовой бирже, рекомендует эксперт.

Тимур Турлов считает одними из самых перспективных бумаги логистической компании ZTO Express, которая работает в том числе с AliExpress. «Это одна из самых недооцененных компаний, — поясняет финансист. — После IPO в прошлом году ее котировки упали и пока не вернулись к старым значениям, хотя фундаментальные показатели говорят о том, что компания перспективная».

Какие существуют риски

Инвесторам, заинтересованным в китайском рынке, стоит помнить о рисках, связанных с китайской экономикой. Сейчас на китайском рынке есть факторы, сдерживающие его рост и снижающие интерес зарубежных инвесторов, отмечают опрошенные эксперты. «Все опасаются замедления темпов экономического роста, пристально следят за статистикой и рынком недвижимости, на котором, вероятно, сформировался пузырь», — рассказывает Сысоев. Такая ситуация может быть хорошей точкой входа, но абсолютной уверенности в том, что в китайской экономике не будет проблем, нет, поясняет он.

К тому же российской аналитики, которая могла бы помочь сформировать мнение о китайских компаниях, до сих пор нет, признают финансисты. Однако за результатами крупнейших китайских эмитентов следят глобальные инвестбанки, поэтому инвестор, который знает английский, может читать такие прогнозы, отмечает Турлов.

Александр Лосев убежден, что чтения аналитических материалов в любом случае недостаточно. Для понимания рынка необходимо знать культуру и быт, а лучше пожить и поработать в Китае. «Нужно понять, как строится иерархия, контроль, регулирование рынка, что допустимо или недопустимо со стороны руководства страны, и только потом изучать экономику компаний и их вовлеченность в экспорт», — резюмирует эксперт. ■