новости | Инвесторы дальневосточных ТОР просят президента защитить обещанные им налоговые льготы —2

новости | США готовятся снять еще одно ограничение в сфере нераспространения оружия массового уничтожения —2

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Вторник 16 июня 2020 №104 (6825 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

культура | Вышло подробное жизнеописание лидера группы «Зоопарк» Майка Науменко —8

новости | Американец Пол Уилан, обвиненный ФСБ России в шпионаже, получил 16 лет колонии —4

Отказ от гонки сооружений

В восстановительный план правительства вернут отраслевые модули и удалят популизм

Работа над «восстановительным» планом правительства продолжается, его завершения в ближайшие дни ожидать не следует, процесс обсуждения новых мер стимулирования роста ВВП будет синхронизирован с подготовкой бюджета на 2021–2023 годы, которая, видимо, ведется в более плотном графике, чем было принято в прошлые годы. Это основные результаты совещания у президента Владимира Путина, основной темой которого была реализация уже действующих пакетов антикризисных мер марта—мая 2020 года. В июне Белый дом может вернуться к идее включения в среднесрочную повестку отраслевых инициатив — в рабочих версиях плана они обсуждались ограниченно и в основном в отношении инфраструктуры. Кроме того, президент окончательно отказал сторонникам безадресного стимулирования роста ВВП и господдержки восстановления, объявив эти меры «популизмом».

Рабочее совещание у президента с представителями правительства и регионов, как предполагалось накануне, должно было ответить на вопросы о судьбе правительственного плана поддержки восстановительного роста экономики, в начале июня (см. „Ъ“ от 3 июня) переданного из Белого дома на рассмотрение в Кремль. Но Владимир Путин предпочел обсудить на совещании реализацию утвержденных в период максимальной «коронавирусной» волатильности рынков, в марте — начале мая, пакетов мер поддержки — это заняло большую часть совещания. Два этих пакета вместе с мерами ЦБ по регуляторным послаблениям в отношении финансовой системы оценивались в начале мая предельно в 2,1–2,2% ВВП.

Обсуждение того, насколько вырастет объем бюджетного по происхождению стимула для более быстрого восстановления экономики из искусственной комы (вызванной в основном карантинными мерами и обвалом спроса и предложения), к июню уже потеряло смысл: сложение лимитов правительственных расходов (которые к тому же корректируются) с суммами фактических расходов и ростом возможностей банков по кредитованию и перекредитованию компаний мало что дает для оценки адекватности действий Белого дома в кризис, масштабы и структура которого, исходя из апрельской и майской статистики, сильно отличаются от мартовских ожиданий. К тому же оба пакета должны быть интегрированы в сводимый в Минэкономики с середины мая 2020 года общенациональный план посткризисного восстановления, рассчитанный на два года,— сопоставления этих цифр с двухлетним прогнозным ВВП никто еще не предпринимал.

Президент одобрил размеренное движение правительства к новому бюджету и восстановительному плану ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

В конце совещания президент коротко пояснил слова министра экономики Максима Решетникова, констатировавшего, что работа над планом, основные пункты которого переданы президенту еще 3 июня, продолжается. По словам Владимира Путина, «вопросы долгосрочной повестки» будут обсуждаться отдельно (очевидно, в ближайшие недели), а «с учетом этого предстоит работа над приоритетами бюджета на предстоящие три года». Из этого, очевидно, следует, что принятия плана Минэкономики, по крайней мере в ближайшие дни, не произойдет: документ остается проектом в стадии доработки.

При этом в стандартном годовом графике работы Минфина июнь — период довольно активной подготовки федерального бюджета на 2021–2023 годы: завершается подготовительная работа и проходят базовые совещания по его основной конструкции. На 2021 год, напомним, принято принципиальное решение об ограничении федеральных расходов расходами этого года. Учитывая же, что на июнь и начало июля придется также работа по коррекции нацпроектов, возможно, бюджетный график в этом году будет сдвинут на несколько недель: Белый дом и так явно не настроен на слишком быстрое решение по «плану восстановления», в том числе в ожидании данных о характере восстановления в июне 2020 года.

новости — с2

БЕЛЫЙ ДОМ ПОРАБОТАЕТ НА ШЕЛЬФЕ

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ ДОСТУПА К АРКТИЧЕСКИМ ПРОЕКТАМ МОЖЕТ ПОПАСТЬ В АНТИКРИЗИСНЫЙ ПЛАН

Как стало известно „Ъ“, вице-премьер Юрий Трутнев продолжает борьбу за повышение статуса своего предложения о расширении доступа частных компаний к арктическому шельфу. Господин Трутнев в письме к первому вице-премьеру Андрею Белоусову предложил включить эту меру в план по восстановлению экономики от коронавируса, который скоро должен быть рассмотрен президентом РФ. Законопроект о либерализации доступа к шельфу планируется внести в Белый дом в середине июля. Впрочем, он уже получил критический отзыв Минприроды.

Вице-премьер Юрий Трутнев предложил включить в общенациональный план восстановления экономики меру, обеспечивающую участие частных инвесторов в проектах на шельфе. Соответствующее письмо господин Трутнев направил первому вице-премьеру Андрею Белоусову в начале июня, рассказали собеседники Ъ“, знакомые с текстом документа. Инициатива господина Трутнева связана с подготовленным Минвостокразвития законопроектом, который бы разрешал частным компаниям создавать консорциумы по проектам на шельфе с уполномоченной правительством РФ компанией, доля которой должна быть не менее 25,1%. В качестве такой компании Минвостокразвития предложило структуру ВЭБа АО «Фонд развития Дальнего Востока и Арктики». По данным „Ъ“, проект Минвостокразвития направлен в профильные министерства, которые по поручению Юрия Трутнева до 22 июня должны рассмотреть проект, а до 14 июля проект должен быть внесен в правительство.

Общенациональный план восстановления экономики определит приоритеты работы правительства РФ на ближайшие годы, сообщил „Ъ“ представитель Юрия Трутнева.

с6

«Моссад» ищет выход из берегов

Израиль хочет аннексировать палестинские территории, не поссорившись с арабскими соседями

Израиль предпринимает попытку смягчить сопротивление арабских стран своему плану аннексии части Западного берега реки Иордан, реализацию которого премьер-министр страны Биньямин Нетаньяху обещал начать 1 июля. Контакты курирует израильская внешняя разведка «Моссад». Однако пока арабские страны непреклонны. США воздерживаются от критики Израиля, но в Вашингтоне опасаются, что аннексия может похоронить мечту президента Дональда Трампа положить конец палестино-израильскому конфликту.

Директор «Моссада» Йоси Коэн ведет переговоры с руководством арабских стран, в том числе Иордании и Египта, относительно плана Израиля по аннексии части Западного берега реки Иордан. Об этом сообщают израильские СМИ. Они не исключают, что господин Коэн не ограничится удаленными контактами и осуществит в ближайшее время несколько личных встреч.

Газета The Jerusalem Post напоминает, что именно господин Коэн сыграл заметную роль в выстраивании связей между Израилем и арабскими странами Персидского залива. У Израиля нет с ними дипломатических отношений, однако его контакты с Оманом, ОАЭ и Саудовской Аравией давно перестали быть секретом. Бывших врагов сблизило противостояние Ирану. Арабские страны пользовались опытом Израиля в области кибербезопасности и борьбы с терроризмом. По информации The Jerusalem Post, директор «Моссада» смог даже убедить некоторые из стран Залива закупить израильские лекарства для борьбы с коронавирусом. Но как бы стремительно ни развивались отношения Израиля с арабским миром, ни одна из ближневосточных стран не готова поддержать аннексию Западного берега. Иордания, чья граница с Израилем считается самой надежной, уже пригрозила израильтянам разрывом дипломатических отношений.

На прошлой неделе посол ОАЭ в США Юсеф аль-Отейба пошел на беспрецедентный шаг, опубликовав статью в израильской газете Yedioth Ahronoth, в которой подчеркнул, что аннексия может остановить процесс нормализации отношений еврейского государства с арабскими странами. «Весь прогресс, который мы достигли, улучшающееся отношение общества к Израилю, спад враждебности — все это может быть в одночасье разрушено решением об аннексии. Все наши достижения могут быть перечеркнуты одним лишь шагом»,— отметил он.

новости — с4

Не признан — не газ

«Газпром» сменил схему поставок в ДНР и ЛНР

«Газпром» впервые прекратил раскрывать в своей отчетности объемы поставок газа в непризнанные республики ДНР и ЛНР как поставки на Украину. С 2015 года монополия взяла на себя газоснабжение республик по гуманитарным соображениям, поставив туда газ на $3 млрд, но записывала эти объемы на счет НАК «Нафтогаз Украины», хотя оплату не получала. Поскольку с 2020 года прямого контракта с «Нафтогазом» уже нет, вести учет прежним способом невозможно. Как выстроена новая схема поставок, «Газпром» не объясняет. Наиболее вероятны два варианта: через посредника или записывая на «технологические нужды».

«Газпром» официально прекратил поставки газа в ЛНР и ДНР, следует из отчета монополии за первый квартал по РСБУ. Так, в январе—марте объем поставок на Украину оказался равен нулю — до сих пор «Газпром» всегда раскрывал данные по ЛНР и ДНР именно в этой графе, согласно официальной позиции РФ, которая признает республики частью Украины. Согласно прежней логике «Газпрома», платить за этот газ должен был «Нафтогаз Украины» как единственная украинская компания, с которой у монополии был контракт, действовавший до конца 2019 года.

В Газпроме „Ъ“ сообщили, что перестали раскрывать объемы поставок в ЛНР и ДНР из-за отсутствия контракта с «Нафтогазом», отказавшись от дальнейших комментариев. В «Нафтогазе» „Ъ“ не ответили.

ДНР и ЛНР снабжаются российским газом с февраля 2015 года, после того как «Нафтогаз Украины» прервал поставки в непризнанные республики, заявив, что газопроводы разрушены из-за боевых действий. Фактически же Киев принял тогда новую политику, направленную на прекращение торговли с неподконтрольными территориями.

Юридический статус поставок был спорным: «Газпром» считал, что за поставки должен платить «Нафтогаз», записывая их в долг компании, «Нафтогаз» же от этих обязательств отказывался. Таким образом, вся финансовая нагрузка за поставки в республики легла на сам «Газпром», с чем компания окончательно смирилась, согласившись не рассматривать данный вопрос в ходе общего урегулирования споров с «Нафтогазом» в конце 2019 года.

Всего в ДНР и ЛНР было поставлено около 12 млрд кубометров газа, в том числе 2,75 млрд кубометров — в 2019 году. Стоимость этого газа, исходя из средней цены импорта газа на Украину в 2015–2019 годах, составляет $2,91 млрд.

деловые новости — с6

деловые новости

05 **Креслам не хватает места**
Производители мебели хотят новых ограничений для иностранных конкурентов

05 **Субсидия распределилась нелогистично**
Машиностроители просят увеличить поддержку дальнего экспорта

05 **«Яндекс.Еда» упакует продукты**
Сервис опробует новую модель работы

06 **Госдолг импортозамещается**
Иностранцы сокращают вложения в ОФЗ

06 **«Связной» нашивается на пандемии**
Ритейлер запустил производство масок

07 **Веб-камеры показали рост**
Продажи компьютерных аксессуаров поставили рекорд

07 **Stone Hedge продаст «Правду»**
На территории бывшей типографии построят офисы за 14 млрд рублей

Продукты минимум-класса

Граждане экономят на еде и повседневных товарах

Падение доходов из-за ограничений в связи с пандемией COVID-19 заставило российских потребителей быть более внимательным к ценам. В мае доля низкого ценового сегмента в продуктах питания и товарах повседневного спроса достигла 17,7% против среднегодового значения 16,9%. Переключение на дешевые продукты может дать стимул для развития собственных торговых марок (СТМ) сетей: на фоне кризиса потребители будут менее требовательны к брендам.

Продукты питания и товары повседневного спроса (FMCG) низкого ценового сегмента начали пользоваться повышенным спросом, сообщили „Ъ“ в Nielsen. Это наблюдается в почти половине категорий. В результате доля низкого ценового сегмента в продажах выросла со среднегодового значения 16,9% до 17,7% в мае, следует из данных Nielsen. Доля товаров премиального ценового сегмента напротив сократилась с 35,8% в среднем по году до 34,4% в мае.

Тенденция коснулась мяса, фруктовых соков, воды, чая, макаронных изделий и др., указывают аналитики. Так, если в среднем на низкий ценовой сегмент приходилось 18,7% годовых продаж макаронных изделий, то за 27 апреля—24 мая показатель достиг 22,8%. В категории майонеза доля низкого ценового сегмента за тот же период выросла с 7,3% до 9,5%, в продажах шоколадных конфет на развес — с 14% до 15,7%. Доля премиума в категории макаронных изделий при этом сократилась с 37,1% до 33,7%, в шоколадных конфетах — с 30,8% до 28,7%.

Как отмечает директор по работе с ритейлерами «Nielsen Россия» Константин Локтев, 24% опрошенных потребителей в стране говорят о влиянии пандемии COVID-19 на доходы, что будет сказываться на динамике продаж FMCG в краткосрочной и среднесрочной перспективе. Старший аналитик Газпромбанка Марат Ибрагимов также называет тенденцию закономерным результатом сокращения доходов потребителей из-за карантинных ограничений и сжатия экономики. Глава Минэкономики Максим Решетников ранее оценивал падение доходов россиян во втором квартале в 6%, по итогам года министерство ожидает сокращение показателя на 3,8%. При этом из-за сокращения доходов изменилось и восприятие ценников, говорит господин Локтев. По его словам, 66% покупателей в РФ заметили повышение цен, хотя данные продаж говорят о том, что в период пандемии средняя стоимость товаров в сетях почти не изменилась.

деловые новости — с7

Подписной индекс 50060 П1125

НОВОСТИ

Китай не спешит

Экономика КНР восстанавливается медленнее, чем ожидалось

Национальное бюро статистики КНР опубликовало порцию данных об экономике страны за май — от объемов промышленного производства и капвложений до состояния розничных продаж. Почти по всем показателям зафиксирован рост, однако он оказался слабее, чем ожидали аналитики. К тому же стоит учитывать, что увеличение инвестиций и рост производства в определенных секторах связаны в первую очередь с наращиванием вложений в инфраструктуру в рамках государственного плана поддержки экономики.

Объем промышленного производства Китая в мае увеличился на 4,4% по сравнению с тем же месяцем 2019 года (месяцем ранее — плюс 3,9%), в целом же за пять месяцев с начала года наблюдается спад на 2,8%, свидетельствуют данные Нацбюро статистики КНР. Аналитики в среднем ожидали в мае более значительного роста — на 5%. Капвложения в мае год к году выросли на 3,9% после роста на 0,6% в апреле (в том числе вложения в инфраструктуру — на 11,6% против 4,6%). Однако в целом за январь—май к аналогичному периоду прошлого года показатель сократился на 6,3%, аналитики ожидали чуть меньшего снижения — на 5,9%.

В рознице темпы падения продаж в Китае в мае замедлились до минимальных с декабря 2,8% (в апреле было 7,5%). Экспертные ожидания — замедление спада продаж до 2%. На таком общем фоне было зафиксировано повышение продаж товаров долгосрочного пользования, в частности спрос на автомобили вырос на 3,5%. В целом сектор услуг в КНР в мае впервые показал рост — на 1% год к году, тогда как еще в апреле наблюдался спад на 4,5%. Уровень безработицы среди городского населения в Китае за месяц опустился до 5,9% с апрельских 6%.

Некоторое увеличение инвестиций и рост производства в Китае в первую очередь связаны с наращиванием вложений в инфраструктуру в рамках плана поддержки экономики ФОТО XINHUA / AFP

Что касается одного из самых важных внешних показателей, экспорта Китая, то в мае он вновь сократился — на 3,3%, до $206,8 млрд, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Импорт сжался значительно сильнее — на 16,7%, до $143,9 млрд. В итоге профицит в торговле вырос до рекордно высоких $62,9 млрд ($45,34 млрд в апреле), сообщило ранее таможенное ведомство КНР. Отметим, что в апреле объемы торговли несколько восстановились — поставки за рубеж показали тогда рост на 3,5% год к году, но этот эффект оказался кратковременным.

В Capital Economics указывают, что «в мае активизировалось строительство инфраструктуры в рамках плана по поддержке экономики, что привело к ускорению промпроизводства и росту капвложений, это объясняет половину прироста инвестиций». Рост в секторе услуг также оказался положительным, в итоге общий объем выпуска впервые после начала вспышки COVID-19 оказался выше уровня 2019 года, замечают в центре. Что касается безработицы, то она коснулась в первую очередь рабочих-мигрантов, не учитываемых при подсчете показателя для городского населения. В ING Bank также отмечают ускорение роста в новых отраслях — так, производство промышленных роботов выросло на 16,9%. Однако в банке ожидают, что в целом по итогам второго квартала ВВП страны может сократиться на 3,1%, а по году — на 1,5%.

По данным госстатистики, ВВП Китая в первом квартале этого года сократился на 6,8% год к году и на 9,8% к четвертому кварталу 2019 года (тогда рост составил 6%, а в целом за прошлый год — 6,5%). Промпроизводство по итогам квартала сократилось на 8,4%. Отметим, что это первый спад экономики КНР с тех пор, как в 1992 году стали публиковаться квартальные данные по ВВП.

Татьяна Едовина

Тяжелые беспилотники нацелили на рынок

США пересмотрят еще одну договоренность в сфере нераспространения оружия массового уничтожения

Совет национальной безопасности США собирается 16 июня одобрить предложение ряда американских ведомств о пересмотре обязательств страны в рамках режима контроля за ракетными технологиями (РКРТ). Вашингтон хочет вывести из ограничительного списка РКРТ тяжелые ударные и разведывательные беспилотники, что позволит американским компаниям поставлять их в том числе и в «нестабильные» страны. В России предупреждают, что такой шаг существенно навредит режиму нераспространения. Однако этот аргумент на администрацию Дональда Трампа вряд ли подействует: США хотят потеснить конкурентов на быстрорастущем многомиллиардном рынке вооружений.

Администрация Дональда Трампа продолжает избавляться от обязанностей и ограничений, наложенных на США в рамках международных договоренностей в самых разных сферах. Едва ли не стремительнее всего это происходит в области нераспространения оружия массового уничтожения и контроля над вооружениями. При действующем президенте Вашингтон вышел из иранской ядерной сделки и Договора о ликвидации ракет средней и меньшей дальности, объявил об отсутствии планов добиваться ратификации Договора о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний, инициировал процесс выхода из Договора по открытому небу и грозится не продлевать Договор о стратегических наступательных вооружениях. А во вторник в Белом доме, как сообщило агентство Reuters, оформят решение о пересмотре подходов США к РКРТ.

Режим контроля за ракетными технологиями — это неформальное объединение 35 стран, договорившихся о совместных «ответственных» подходах к экспорту ракетных вооружений и технологий. Оно было основано в 1987 году семью западными странами, Россия к нему присоединилась в 1995 году. В рамках принятых в соответствии с РКРТ договоренностей страны придерживаются определенных ограничений на экспорт вооружений и технологий, обмениваются информацией и координируют свою национальную лицензионную деятельность. По данным Reuters, в администрации Дональда Трампа с 2017 года вынашивают планы по пересмотру участия США в этом режиме.

Активнее всех снятие с США части ограничений лоббирует военно-промышленный комплекс. Прежде всего бизнес просит вывести из категории I, существенно ограничивающей возможности передачи другим странам, ракеты с максимальной дальностью 300 км и более при весе полезной нагрузки 500 кг и более, а также тяжелые ударные и разведывательные беспилотники. Речь идет о дронах, чья скорость не превышает 800 км/ч. Ранее такие страны, как Саудовская Аравия, ОАЭ, Иордания и Румыния, проявляли интерес к закупке американских беспилотников, однако РКРТ делал подобные сделки невозможными. Продавать их США ранее могли лишь своим ближайшим союзникам—членам РКРТ: Великобритании, Франции и Австралии.

В отсутствие конкуренции со стороны США другие производители тяжелых дронов, прежде всего Китай и Израиль, не являющиеся членами РКРТ, хотя и обещавшие соблюдать его положения, фактически поделили между собой этот перспективный рынок. Между тем, по прогнозу американских экспертов, к 2029 году его годовой объем вырастет до $20 млрд с нынешних $15,8 млрд.

От вывода из категории I тяжелых дронов выиграют прежде всего такие гиганты военно-промышленного комплекса США, как Northrop Grumman Corp. (производитель Global Hawk) и General Atomics Aeronautical Systems Inc. (производит Reaper, при помощи которого США в январе ликвидировали иранского генерала Касема Сулеймани). Власти уже оповестили их о грядущих переменах. Новая интерпретация РКРТ уже одобрена Пентагоном, а также министерствами торговли, энергетики, юстиции и внутренних дел. Госдепартамент, как ожидается, первую сделку по новым правилам одобрит уже этим летом.

Директор администрации по вопросам безопасности оборонных технологий Пентагона Хайди Грант не прокомментировала журналистам информацию о намерении США изменить свой подход к РКРТ. В то же время она подтвердила, что США хотели бы увеличить свою долю на рынке беспилотников. «Если мы не отреагируем на растущие потребности, то выстрелим себе в ногу»,— сказала она.

В Москве к планам Вашингтона относятся отрицательно. Заместитель главы МИД РФ Сергей Рябков сказал агентству «РИА Новости», что вывод американцами тяжелых беспилотников из контрольного списка РКРТ станет серьезным ударом по соглашению, хотя пока речи о полном выходе США из этого режима не идет. Он отметил, что «позиция России в отношении этой идеи отрицательная, американцам об этом хорошо известно».

Между тем в 2021–2022 годах Россия должна принять на себя председательство в РКРТ. «И вряд ли Москва будет безучастно наблюдать за односторонним подходом к изменению если не содержания, то толкования положений очередного многостороннего режима, и, вероятно, у России в этом найдутся в том числе и европейские союзники»,— предположил в беседе с „Ъ“ научный сотрудник Центра международной безопасности ИМЭМО РАН, сооснователь проекта «Ватфор» Дмитрий Стефанович. В то же время эксперт отмечает, что распространение тяжелых разведывательных и ударных дронов — это уже реальность. «Нельзя сказать, что они радикально меняют картину вооруженного противоборства, но в целом получение таких систем способствует наращиванию возможностей бесконтактной войны и при этом снижает издержки эскалации. Как в смысле самого нанесения точечных ударов без применения пилотируемой авиации, так и в контексте последствий потери таких систем»,— поясняет Дмитрий Стефанович. При этом он не исключает, что действия американцев позволят активизировать работу по «управляемому» уточнению руководящих принципов РКРТ на основе консенсуса, чтобы, например, в перспективе создать условия для экспорта российских крылатых ракет с дальностью, превышающей 300 км.

Ведущий научный сотрудник Института международных исследований МГИМО Виктор Мизин, в свою очередь, отмечает, что отход США от универсальных подходов к РКРТ станет «еще одним шагом к подрыву ими основ глобальных режимов нераспространения оружия массового уничтожения и контроля над вооружениями». «Они себя здесь ведут просто как слон в посудной лавке. Снимая с себя часть обязательств по РКРТ, они в будущем не будут иметь никакого морального права давить на тех, кто распространяет соответствующие технологии,— говорит собеседник „Ъ“.— А между тем именно эти технологии сейчас активнее всего осваивают террористы и иные несистемные акторы. Так, например, представители Пентагона сами жалуются, что американские войска в Сирии подвергаются атакам с дронов, и неясно, кто ими управляет». По мнению эксперта, «выстрелят себе в ногу американцы, именно если пересмотрят свой подход к режиму ракетного распространения».

Елена Черненко

Отказ от гонки сооружений

с1

Учитывая, что обсуждение долгосрочных приоритетов еще предстоит, вполне вероятно, что заключительная версия антикризисного плана будет верстаться уже вместе с базовыми бюджетными проектировками.

Исходя из поступающих из министерств инициатив, правительство Михаила Мишустина уже приняло решение в этой связи по крайней мере об обсуждении отраслевых предложений, которые, напомним, ранее практически не играли роли: проект, вопреки стандартной в последнее десятилетие логике формирования таких планов, не собирался полностью из «кубиков» предложений министерств только в финансово-экономическом блоке Белого дома. Одна из причин такого подхода — отчетливая ориентация правительства на новые инфраструктурные расходы в 2020–2021 годах как стимул для роста ВВП. Впрочем, исходя, например, из возрождения «шельфовой» программы вице-премьера Юрия Трутнева (см. стр. 1) и обсуждения в Белом доме спецпрограммы активного развития микроэлектронной и IT-промышленности по инициативе премьер-министра, на втором этапе подготовки плана отраслевые инициативы в нем также могут появиться, и совещания по «долгосрочным приоритетам» могут быть посвящены именно им.

У правительства есть и дополнительные причины не слишком спешить с планом, и они также обсуждались вчера у президента: судя по приводимым Максимом Решетниковым и главой ФНС Даниилом Егоровым совершенно разноплановым цифрам, имеющим отношение к реальной востребованности мер первых двух пакетов антикризисной поддержки, пространство для маневров у Белого дома в ряде случаев больше, чем ожидалось. Так, майские оценки безработицы (6% по МОТ) много лучше прогнозов. В июне происходит очень быстрое сокращение числа рабочих мест, в отношении которых работодатели объявили о возможных сокращениях. «Если у нас в апреле под различными ограничениями было 15 млн рабочих мест, то на сегодняшний день 5 млн рабочих мест находятся под различными ограничениями, а к концу недели будет 2,5 млн рабочих мест»,— заявил Максим Решетников. ФНС оценивает выручку в рознице на уровне 95% от уровня февраля, а общий объем уже реализованных выплат для поддержки предпринимательского сектора — в 756 млрд руб. (0,65% ВВП), что значимо меньше ожиданий. В такой ситуации быстрое согласие на все просьбы о поддержке, с одной стороны, ослабит ее адресность (а Владимир Путин вчера совершенно отчетливо заявил, что неадресные меры поддержки рассматриваются им как популизм), а с другой — сократит возможности реагировать на вторичные негативные эффекты кризиса (их в Белом доме пока могут только предполагать).

Дмитрий Бутрин

Дальневосточные льготы пошли по судам

Пониженные страховые взносы стали причиной спора налоговиков с инвесторами

Резиденты территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) Дальнего Востока и свободного порта Владивосток обратились к президенту Владимиру Путину с просьбой помочь им сохранить льготную ставку страховых взносов в прежнем виде. Причиной обращения стали тяжбы в судах с налоговиками, которые доначисляют суммы взносов, опираясь на измененную в 2018 году редакцию льготной нормы Налогового кодекса. Резиденты в письме предупреждают о возможном срыве программ по Дальнему Востоку. В ФНС же отмечают, что льгота вводилась для стимулирования создания новых рабочих мест, а ее применение в прежнем виде привело бы к тому, что суммы выпадающих доходов за десять лет превысили бы размер инвестиций по проектам впятеро.

Инвесторы ТОСЭР «Камчатка» и «Хабаровск», а также Свободного порта Владивосток (СПВ) просят президента защитить их право на налоговые льготы, ранее обещанные им на десятилетний срок. Напомним, появление таких территорий было инициировано правительством в 2015 году, а в 2016-м их резиденты получили пониженную ставку страховых взносов — 7,6% вместо стандартных 30%.

Сначала льгота была дана на десять лет тем, кто станет резидентом в первые три года работы ТОСЭР. В 2018 году поправками к Налоговому кодексу власти это ограничение сняли, но одновременно сделали существенное уточнение: льготную ставку можно применять в отношении уже не всех рабочих мест, а только лишь новых — созданных для исполнения соглашения о деятельности в ТОСЭР.

Год спустя, в 2019-м, ФНС своим письмом разъяснило: с 2018-го применение льготы доступно лишь в отношении новых рабочих мест, при этом как «новыми», так и «старыми» резидентами (теми, кто зарегистрировался в ТОСЭР в первые три года). Как отмечают авторы письма, такое толкование стало неожиданностью для бизнеса — они ссылаются на ранее звучавшие на совещаниях у президента и премьера обещания сохранить налоговый режим для уже получивших статус резидентов на десятилетний срок.

Ограничение льготы задним числом ФНС в своем письме объяснило тем, что поскольку поправка отменила трехлетний ограничительный срок регистрации при определении права на пониженные взносы, то она является нормой, улучшающей положение налогоплательщиков, и, соответственно, согласно НК, имеет обратную силу. В результате, по информации директора Союза резидентов ТОСЭР Дениса Грося, размер доначислений ФНС страховых взносов резидентам за период с третьего квартала 2018 года по настоящее время составляет не менее 1 млрд руб. По его словам, в нынешних условиях такие потери носят критический характер. В письме президенту авторы говорят о рисках срыва программы возрождения Дальнего Востока и об угрозе своего банкротства.

Минюст и Минвостокразвития в целом поддержали резидентов, Минфин согласился с логикой ФНС. В самой ФНС „Ъ“ пояснили, что руководствуются ст. 427 НК, согласно которой с 3 августа 2018 года резиденты ТОСЭР вправе применять пониженные тарифы взносов исключительно в отношении выплат физлицам, занятым на новых рабочих местах. Отметим, что резиденты пытались оспорить письмо налоговиков в Верховном суде, но 19 февраля 2020 года этот орган поддержал позицию ФНС. «Фактически суд рассмотрел письмо ФНС по существу и установил в решении, что положения письма соответствуют положениям НК»,— сообщили „Ъ“ в налоговой службе. (Рассмотрение апелляционной жалобы, поданной резидентами на решение Верховного суда, назначено на 2 июля.)

Свою логику в ФНС поясняют следующим образом: одним из критериев (как до, так и после принятия поправок), по которым оценивается заявка на получение статуса резидента ТОСЭР, является создание новых рабочих мест для увеличения объема производства, появления предприятий и объектов инфраструктуры. По данным службы, анализ отдельных инвестпроектов резидентов показал, что фактически предоставленные льготы по страховым взносам «значительно превышают инвестиционные вложения таких лиц». «С учетом права резидентов ТОСЭР на применение пониженных тарифов страховых взносов в течение десяти лет со дня получения ими статуса резидента объем полученных льгот по страховым взносам примерно в пять раз и более превысит сумму инвестиционных вложений, предусмотренных соглашением»,— пояснили в службе. Столь большие суммы выпадающих доходов возникают при применении резидентами льготы не только в отношении работников, задействованных при реализации инвестиционного проекта, а для всего персонала организации (от 1,5 тыс. человек и более). При этом, отмечает ФНС, по сведениям Минвостокразвития, на 1 июля 2019 года отдельными резидентами ТОСЭР создано только 14 новых рабочих мест.

Татьяна Гришина, арбитражная группа

Коммерсантъ ежедневная газета 16+ | **ОГОНЁК** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №1493 | **WWW. KOMMERSANT. RU.** Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ:** АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** тел. (495) 797 69 86.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **61 632**

Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. **В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»** Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Дюпин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Денис Скоробогатько, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варывдин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак | **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 **РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Коммерсант – Черноземье» (473) 239 09 76, 239 09 69; **Екатеринбург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

По двухпартийной системе

«Единая Россия» готова поддержать на губернаторских выборах самовыдвиженцев из других партий

«Единая Россия» поддержит всех самовыдвиженцев на выборах губернаторов в сентябре, в том числе члена «Справедливой России», исполняющего обязанности главы Чувашии Олега Николаева, сообщили „Ъ“ в партии. В руководстве ЕР считают нормальной практикой поддерживать самовыдвиженцев, так как они кандидаты президента. Эксперты отмечают, что самовыдвижение кандидатов в губернаторы не оставляет партии выбора: не заявив о поддержке, она может лишь «выйти из игры».

Членство в одной партии не помешало врио главы Чувашии Олегу Николаеву обратиться за поддержкой к другой и получить ее
ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

«Единая Россия» поддержит всех врио губернаторов, подавших документы для участия в сентябрьских выборах в качестве самовыдвиженцев, рассказали „Ъ“ источники в руководстве партии. О поддержке главы Иркутской области Игоря Кобзева, сменившего ушедшего в отставку коммуниста Сергея Левченко, уже заявил ранее секретарь генсовета ЕР Андрей Турчак: «Естественно, партия будет поддерживать кандидата, которого президент назначил временно исполняющим обязанности». Господин Турчак подчеркнул тогда, что считает партийную поддержку самовыдвиженца нормальной практикой. О поддержке самовыдвиженцев будет объявлено на заседаниях региональных отделений ЕР в июне. Под поддержкой подразумевается публичное заявление, пояснили собеседники в руководстве партии.

Как ранее сообщал „Ъ“, областной парламент принял в этом году поправки, позволяющие самовыдвижение кандидатам в губернаторы Иркутской области, однако знакомые с ситуацией источники „Ъ“ утверждали, что способ выдвижения господина Кобзева будет зависеть от рейтинга ЕР перед назначением выборов. Теперь источники „Ъ“ в ЕР признали, что невысокий рейтинг партии в регионах, где главы выбрали самовыдвижение, не позволил им выдвинуться от партии. По последним данным ВЦИОМа, рейтинг ЕР составляет 32,2%. В Иркутской области у партии власти высокий антирейтинг, подтвердил „Ъ“ источник в региональной администрации.

О самовыдвижении заявили также врио губернаторов Владимир Солодов (Камчатский край) и Олег Николаев (Чувашия). Такая возможность сохраняется и у врио главы Пермского края Дмитрия Махонина, который возглавлял региональный партсписок «Яблока» на думских выборах 2016 года. Член центрального совета партии «Справедливая Россия» Олег Николаев, сменивший отправленного в отставку в связи с утратой доверия Михаила Игнатьева, сам обратился к ЕР с просьбой о поддержке, сообщили „Ъ“ источники в руководстве партии. Ранее он пояснял, что пошел самовыдвиженцем, так как «когда руководитель региона сильно привязан к конкретной политической структуре, то автоматически появляется некий крен». ЕР не видит противоречия в обращении члена «Справедливой России» к партии власти: «самовыдвижение — вне партийной принадлежности».

Неясным пока остался способ участия в выборах врио главы Коми Владимира Уйбы, назначенного в начале апреля после отставки прежнего губернатора Сергея Гапликова на фоне новостей о вспышке коронавируса в одной из больниц в регионе. В ЕР рассчитывают, что он пойдет на выборы от партии, так как «проблем с рейтингом партии в республике нет».

Отказ Игоря Кобзева и Владимира Солодова выдвигаться от ЕР собеседники в исполкоме партии объясняют тем, что они не члены партии. При этом два беспартийных губернатора — Вениамин Кондратьев (Краснодарский край) и Сергей Ситников (Костромская область) — решили избираться от ЕР. Напомним, председатель партии Дмитрий Медведев по итогам выборов в прошлом году выступил против того, чтобы кандидаты, поддерживаемые единороссами, шли на выборы как самовыдвиженцы (в 2019 году так поступили шесть из 16 кандидатов от власти на прямых выборах глав регионов). «У людей возникает недоумение. Если кандидат идет от ЕР, то почему он прячется? Наши сторонники начинают в нем сомневаться и могут не проголосовать. А те, кто не собирался голосовать за кандидата ЕР, все равно за него не проголосуют: партия же его поддерживает»,— сказал глава партии на встрече с губернаторами. Самовыдвижение Игоря Кобзева и Владимира Солодова не противоречит словам Дмитрия Медведева, считает источник „Ъ“ в исполкоме ЕР: они не были связаны с партией, и некорректно обвинять их в том, что они «прячутся».

К публичной поддержке самовыдвиженцев со стороны ЕР обязывает муниципальный фильтр, считает политолог Константин Калачев: муниципальные депутаты от ЕР должны понимать, почему они ставят свои подписи в поддержку врио. Для партии отказ врио выдвигаться от ЕР означает выбор — поддержать будущего победителя либо вообще выйти из игры, и партия, естественно, предпочитает первое, говорит политолог Аббас Галлямов. Изобразить «независимых» кандидатов у врио все равно не получится, считает эксперт.

Мария Макутина

Закон об образовании правят в воспитательных целях

Патриотизм и гражданственность хотят закрепить в программах учебных заведений

В российских школах и вузах должно быть усилено патриотическое воспитание, формирующее чувство «гражданственности и уважения к памяти защитников Отечества». Это следует из внесенного президентом РФ законопроекта, который 16 июня должен получить одобрение комитета Госдумы по образованию. С помощью поправок предполагается укрепить «воспитательную составляющую» в учебных заведениях. Курсы воспитания детей, в том числе с патриотическим уклоном, в школах пытались вводить не раз, но теперь предлагается сделать их предметом строгой отчетности, что может вызвать неприятие учителей, считают эксперты. Впрочем, для таких программ не готовы рекомендации по расчетам нормативных затрат, что создает «риск имитации работ по воспитанию» из-за отсутствия финансирования в 2020/21 году, добавляют они.

Проект поправок к закону «Об образовании» Владимир Путин внес в Госдуму в мае 2020 года. Президент предложил расширить понятие воспитания учащихся так, чтобы оно было направлено на формирование «чувства патриотизма и гражданственности, уважения к памяти защитников Отечества и подвигам героев Отечества, к закону и правопорядку, человеку труда и старшему поколению, взаимного уважения, бережного отношения к культурному наследию и традициям многонационального народа», к природе и окружающей среде. В закон будет включена ст. 12.1 о «требованиях к организации воспитания», по которому школам и вузам предлагается составить календарный план воспитательной работы. Глава государства ранее объяснил инициативу желанием «укрепить, акцентировать воспитательную составляющую образовательной системы», пояснив, что система «не только учит, но и воспитывает, во многом формирует личность». Принятие поправок будет способствовать «всестороннему духовному, нравственному и интеллектуальному развитию обучающихся», говорится в пояснительной записке к документу. 16 июня поправки рассмотрит комитет Госдумы по образованию. В проекте говорится, что закон должен вступить в силу в сентябре 2020 года, а воспитывать по-новому учебные заведения начнут уже в сентябре 2021 года.

Отметим, в законе «Об образовании» воспитание упоминается и сейчас, но патриотический контекст в определении отсутствует. В частности, речь идет о деятельности по развитию личности, созданию условий для самоопределения и социализации «на основе социокультурных, духовно-нравственных ценностей и принятых в обществе правил». Необходимость поправок в пояснительной записке увязывается с новой ст. 67.1 Конституции РФ (должна быть одобрена на всенародном голосовании 1 июля). В этой статье говорится как «о тысячелетней истории» и сохранении «памяти предков», так и о детях в роли «важнейшего приоритета» госполитики РФ и создании для них условий по «воспитанию патриотизма, гражданственности и уважения к старшим».

Сопредседатель профсоюза «Учитель» Всеволод Луховицкий говорит, что «в общественном представлении сложилось, что некоторое время, скажем в 1990-е, в школах отказывались от воспитания, но это не так: учителя всегда воспитывали учащихся на уроках». «Были и программы воспитания толерантности и патриотизма для классных руководителей, но они были формальными, за их выполнением никто не следил»,— вспоминает господин Луховицкий. Зампред комитета Госдумы по образованию Любовь Духанина привела „Ъ“ в пример опрос 1,1 тыс. педагогов в 78 регионах, проведенный ОНФ в 2018 году, когда почти треть учителей посчитали, что в их школах «воспитательная работа организована достаточно формально». Госпожа Духанина сказала, что новые программы воспитания должны быть «живыми, выполняемыми, прозрачными и понятными», а для их разработки учебным заведениям следует привлекать родителей (такая возможность оговорена поправками). Господина Луховицкого настораживают программа воспитания и календарный план, упоминаемые в законопроекте. «Если это способ заставить писать лишнюю отчетность, это вызовет реальное неприятие большого количества учителей. Ведь уже несколько лет нас кормят обещаниями о сокращении отчетности»,— говорит он. В Минобрнауки лишь сказали, что учебные заведения сами разрабатывают образовательные программы, учитывая требования законодательства.

Директор Института развития образования НИУ ВШЭ Ирина Абанкина считает, что в случае принятия поправок воспитательная работа станет «подотчетной и рискованной» из-за возможных санкций к администрациям учебных заведений, не подготовивших рабочие программы (впрочем, нормативной базы об этом пока нет). Госпожа Абанкина предупреждает о рисках «вменения дополнительных обязанностей педагогам, которые и сейчас считают себя перегруженными». Наконец, эксперт сетует на отсутствие методических рекомендаций по расчетам нормативных затрат на воспитательную работу. По словам госпожи Абанкиной, это ведет к отсутствию бюджетного финансирования в 2020/21 году на воспитательные цели и «риску имитации или бюрократизации» подобных работ.

Александр Воронов, Анна Васильева

СК защитил честь ветерана

Против Алексея Навального возбудили дело о клевете

Следственный комитет возбудил уголовное дело о клевете против Алексея Навального из-за его комментария к ролику Russia Today. На видеозаписи общественные деятели, в том числе ветеран войны Игнат Артеменко, высказывались в поддержку поправок к Конституции. Господин Навальный назвал всех персон на видео «холуями» и «позором страны». Опрошенные „Ъ“ эксперты отмечают, что соответствующая статья УК не предполагает наказания в виде лишения свободы даже с учетом предыдущей судимости, и новые ограничения для политической деятельности оппозиционера возникнут только в случае переквалификации.

В начале июня член Общественной палаты РФ Илья Ремесло направил в прокуратуру Москвы и в Следственный комитет РФ обращение с просьбой проверить на признаки нарушения ст. 5.61 КоАП РФ (оскорбление) и ст. 354.1. УК РФ (реабилитация нацизма) комментарий оппозиционного политика Алексея Навального. Комментарий в Twitter касался видео канала Russia Today об одобрении поправок к Конституции общественными деятелями. Господин Навальный, в частности, назвал людей на видео «холуями»: «Надо признать, что пока команда продажных холуев выглядит слабовато. Посмотрите на них: это позор страны. Люди без совести. Предатели». Среди героев ролика был 93-летний ветеран Великой Отечественной войны Игнат Артеменко, участник партизанского движения в Белоруссии, кавалер ордена Отечественной войны II степени, награжденный также медалью «За боевые заслуги». Вслед за господином Ремесло аналогичные обращения в Генпрокуратуру и СКР направил член Центрального штаба ОНФ Михаил Моисеев, а в СМИ стали появляться видео с обращениями ветеранов, осуждающих поступок оппозиционера. Господин Навальный, в свою очередь, обвинил главного редактора Russia Today Маргариту Симоньян в организации «позорного спектакля» и «отвратительной эксплуатации» ветерана войны.

8 июня на change.org появилась петиция, составленная «членами ветеранских и патриотических организаций», в которой они требовали «привлечь Навального к ответственности» за оскорбление господина Артеменко. «Ветераны — настоящие герои, люди, жертвовавшие своими жизнями для того, чтобы подарить нам мирное небо над головой,— говорится в сообщении.— Они заслужили уважение и почтение, а любые оскорбления их чести необходимо пресекать на корню». Петицию подписали более 12,7 тыс. человек.

15 июня Следственный комитет сообщил, что возбудил против господина Навального дело по ч. 2 ст. 128.1 УК РФ (клевета, содержащаяся в публичном выступлении, наказывается штрафом в размере до 1 млн руб. или в размере дохода осужденного за период до одного года либо обязательными работами на срок до 240 часов). По мнению следствия, господин Навальный «преследовал цель распространения клеветы среди широкого круга лиц». В этот же день в пресс-службе прокуратуры Москвы сообщили, что признали законным постановление о возбуждении уголовного дела по данной статье.

Алексей Навальный в этот же день опубликовал пост о том, что ожидал нового уголовного дела, так как у него «скоро заканчивается условный срок». Директор ФБК Иван Жданов пояснил, что речь идет о завершении испытательного срока по делу «Ив Роше» в декабре 2020 года (по нему господин Навальный был приговорен к 3,5 годам условно). Напомним, в 2018 году ЦИК отказался допустить господина Навального к президентским выборам из-за условного срока по делу «Кировлеса».

Руководитель практики защиты репутации адвокатского бюро А-ПРО Антон Воробьев сказал „Ъ“, что дела о клевете «редко возбуждаются, в большинстве случаев в возбуждении отказывает суд, а количество оправдательных приговоров почти в два раза превышает количество обвинительных»: «Дело в том, что именно обвинению, а не обвиняемому необходимо доказывать не только порочащий, но и утвердительный характер высказывания, несоответствие его действительности и тот факт, что обвиняемому заранее было известно, что сообщаемые факты ложны. Здесь можно говорить именно об оценке видео и принявших в агитации за принятие поправки к Конституции лиц. Такой позиции придерживается и российская судебная практика, и Европейский суд по правам человека». Юрист полагает, что в итоге уголовный состав могут переквалифицировать в административное дело об оскорблении. Доцент кафедры уголовного права МГЮУ им. О. Е. Кутафина Анастасия Рагулина, напротив, считает, что состав преступления есть, оппозиционер обвинил ряд лиц в продажности, и «если у господина Навального нет оснований для подобного вывода, то эти сведения будут признаны ложными».

Президент Ассоциации политических юристов Роман Смирнов отмечает, что ст. 128.1 не предполагает наказания в виде лишения свободы и уголовное дело по ней не должно препятствовать политической активности господина Навального. С другой стороны, эксперт не исключает, что дело могут переквалифицировать и это в дальнейшем создаст для оппозиционера новые ограничения.

В мае 2016 года против господина Навального возбудили дело по ч. 5 ст. 128.1 УК РФ (клевета, соединенная с обвинением лица в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления). Заявление на политика написал бывший сотрудник МВД Павел Карпов, который участвовал в «деле Магнитского». В октябре 2018 года оппозиционер был вызван на допрос по этому делу, но обвинение ему предъявлено не было.

Владимир Хейфец, Кира Дюрягина, Наталья Глухова, Николай Сергеев

Проверку пройдут не все

Регионы решат, тестировать ли членов избиркомов на коронавирус

Центризбирком решил отказаться от идеи всеобщего тестирования членов избирательных комиссий на коронавирус во время голосования по поправкам к Конституции 1 июля. Теперь проверка будет проводиться «в случае необходимости», если этого потребует эпидемиологическая ситуация в регионе. В понедельник ЦИК опубликовал новую версию рекомендаций по профилактике рисков, связанных с распространением COVID-19.

Напомним, на заседании 2 июня ЦИК утвердил порядок общероссийского голосования по конституционным поправкам, подготовленный согласно рекомендациям Роспотребнадзора. К обязательным мерам безопасности на участках относилось измерение температуры голосующим гражданам, наличие масок, перчаток, санитайзеров и одноразовых ручек, дезинфицирующего коврика и разметки социального дистанцирования. Всех членов комиссий планировалось обязать сдать тесты на COVID-19, однако, как ранее сообщал „Ъ“, это оказалось трудновыполнимой задачей. Так, например, в избиркоме Башкирии „Ъ“ заявили, что протестировать 33 тыс. членов местных ТИК и УИК «просто нереально». В ряде регионов выяснилось, что средства на проведение такого тестирования в бюджете отсутствуют. Неделю назад глава ЦИКа Элла Памфилова сообщила „Ъ“, что ей известно об этих проблемах и в рекомендации «в ближайшие дни будут внесены ряд изменений». Тогда же источник „Ъ“, близкий к администрации президента, сообщил, что вопросы организации тестирования могут быть оставлены на усмотрение региональных властей.

В новых рекомендациях ЦИКа, опубликованных в понедельник, говорится: «Обследование членов избирательных комиссий на новую коронавирусную инфекцию методом ПЦР проводится при возникновении необходимости, обусловленной эпидемиологической ситуацией, в соответствии с предписаниями главных государственных врачей территорий».

В Роспотребнадзоре комментировать изменения не стали и порекомендовали обратиться в Центризбирком. Источник в ЦИКе сообщил „Ъ“, что решение проводить тестирование по рекомендации врачей обусловлено «значительными различиями в эпидемической обстановке от региона к региону»: «В некоторых субъектах заболеваемость отмечается на очень низком уровне, а где-то, наоборот, очень много заболевших и люди опасаются выходить из дома. Поэтому было бы нецелесообразно обязать избирательные комиссии тратить бюджетные средства на поголовное тестирование всех сотрудников, задействованных на голосовании. Рекомендацию в данном случае, как и во всех случаях, касающихся здоровья граждан, должны давать врачи, а не члены избирательных комиссий».

Сопредседатель движения в защиту прав избирателей «Голос» Андрей Бузин предположил, что ЦИК скорректировал рекомендации по профилактике рисков, получив информацию об эпидемиологической ситуации в регионах. Господин Бузин считает, что в ЦИКе нет специалистов-эпидемиологов и данные об эпидситуации комиссия получила не прямо от таких специалистов, а от администрации президента.

В обновленном документе смягчен характер рекомендаций организации голосования на свежем воздухе. В первом варианте такой вид голосования рекомендовался как предпочтительный, причем с использованием веранд, армейских палаток, тентов и иных приспособлений для защиты от погодных условий. Теперь же указывается, что голосование на свежем воздухе можно организовать «в ряде случаев», если традиционное помещение не полностью соответствует требованиям эпидемиологической безопасности.

В рекомендациях остается требование выделения специального помещения под «обсерватор» на случай, если на участок придет человек с признаками ОРВИ, и требование о регулярной влажной уборке помещения для голосования с дезинфекцией всех поверхностей. Однако в прошлой версии предлагалось это делать каждый час, устраивая перерыв в голосовании. Предполагалось, что вся документация на этот перерыв будет убираться в сейф. Теперь же подчеркивается, что процесс голосования на время уборки прерываться не должен, а за сохранность документации будет отвечать председатель комиссии в присутствии наблюдателя.

В обновленной версии рекомендаций также указывается, что гражданин должен предъявить паспорт из своих рук, но на таком расстоянии, которое позволит члену комиссии разглядеть указанные в нем данные. В прошлой версии этого уточнения не было, и это привело к появлению опасений, что с дистанции в полтора-два метра член комиссии не сможет сверить паспортные данные избирателя с данными в списке.

Ксения Веретенникова, Ангелина Галанина, Елена Рожкова

ДНИ РОЖДЕНИЯ

Сегодня исполняется 65 лет генеральному директору ГК «Роснано» **Анатолию Чубайсу**

Его поздравляет писатель, профессор Высшей школы экономики **Александр Архангельский:**

— Дорогой Анатолий Борисович! Мало в мире людей, которые могут сказать о себе: я дал свое имя эпохе. Вы — из их числа. Приватизация, демонополизация, развитие — триединая формула ваших побед. При этом в кадре вы всегда выглядите уверенным в себе и своей правоте, а «за кадром» можете спокойно разбирать свои прорывы и провалы; ни гордыня, ни самоуничижение вам несвойственны. А свойственны решительность и глубина. Сердечно поздравляю вас с 65-летием. Многая и благая лета!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

НОВОСТИ

Шпион, который не вернулся с холода

Приговор Полу Уилану не поставил точку в его деле

В Мосгорсуде (МГС) завершился уголовный процесс, международный аспект которого не уступал чисто юридическому. Бывший американский морской пехотинец Пол Уилан был обвинен ФСБ России в шпионаже и получил 16 лет колонии. По версии чекистов, экс-морпех собирал данные о личном составе одного из управлений спецслужбы. Американская сторона с самого начала настаивала на беспочвенности обвинений, предъявленных господину Уилану, а также о нарушении его прав на защиту в ходе процесса. Приговор точку в этом деле не поставил: адвокат осужденного сообщил, что может состояться его обмен на наиболее известных российских заключенных, содержащихся в США, Виктора Бута и Константина Ярошенко, однако в американском посольстве пока такой вариант не рассматривают. В свою очередь, пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков отметил, что суд принял доказательства вины Пола Уилана.

Пол Уилан (справа) после оглашения приговора назвал свое дело политическим
ФОТО ИГОРЯ ИВАНКО

Процесс по уголовному делу в отношении американца Пола Уилана начался в апреле этого года и изначально содержал дополнительную интригу: заседания проходили с соблюдением карантинных мер предосторожности, вызванных распространением COVID-19. Это позволило адвокатам американца говорить об ограничении права подсудимого на защиту. Впрочем, процесс был бы и без того закрытым, поскольку в материалах расследования содержались сведения, составляющие государственную тайну. Отметим при этом, что господину Уилану было предоставлено право участвовать в каждом заседании, несмотря на то что ФСИН запретила вывоз заключенных из СИЗО: бывшего морпеха в МГС доставлял специальный конвой из сотрудников ФСБ.

На оглашение приговора пустили и журналистов. Во-первых, ограничения на посещение судов были к этому времени сняты, а во-вторых, на заседании зачитали только резолютивную часть судебного решения, государственных тайн не разглашающую. На этот раз «аквариум», в котором находился Пол Уилан, охраняли атлетического телосложения сотрудники в штатском, один из которых и вовсе надел легкую рубашку с коротким рукавом.

Приговор сенсацией не стал. Пол Уилан был признан виновным в шпионаже (ст. 276 УК РФ) и получил 16 лет колонии строгого режима (в прениях прокуратура просила 18 лет). МГС согласился с доводами гособвинения, утверждавшего, что бывший американский морской пехотинец является действующим сотрудником разведки своего государства (при этом, отметим, у подсудимого имеются паспорта еще трех стран), а в России, куда он уже давно время от времени приезжает, гражданин США пытался вербовать сотрудников Минобороны и ФСБ, собирая данные об этих ведомствах. По версии ФСБ, для прикрытия господин Уилан использовал свою работу в известном кадровом агентстве Kelly Services, а затем — в компании—производителе автокомпонентов BorgWarner. Там он, по его собственным словам, получал $60 тыс. в месяц, однако американец утверждал, что это были его реальные места работы, с разведкой не связанные.

Согласно версии ФСБ, Пол Уилан предпринял активные попытки завязать знакомства с действующими военными и чекистами уже во время своего первого визита в Москву в 2007 году. В то время, кстати, он официально еще служил в армии США и участвовал в боевых операциях в Ираке. Тогда же сотрудники ФСБ взяли его в разработку. В уголовном деле в отношении бывшего морпеха говорится, что он не скрывал своей принадлежности к спецслужбам и якобы даже бравировал ею.

В декабре 2018 года американец был задержан чекистами в номере гостиницы «Метрополь» сразу после того, как получил от действующего сотрудника управления «К» ФСБ флеш-карту, на которой якобы содержались сведения о кадровом составе этого подразделения. Одним из основных доказательств вины американца стала аудиозапись его беседы с контрразведчиком. В частности, последний сообщил, что на флешке находится «даже больше, чем ты просил», а гражданин США выразил удовлетворение услышанным.

Защита господина Уилана на всем протяжении следствия и процесса выражала сомнения в убедительности доказательств. В частности, говорили адвокаты, содержание флешки перед передачей американцу было однозначно тщательно «вычищено» и не содержало никаких секретов. А кроме того, в свою последнюю поездку в Москву господин Уилан ежедневно употреблял в компании знакомых российских силовиков значительное количество алкоголя и к моменту задержания вряд ли вообще соображал, что происходит.

Ожидаемый приговор вызвал и ожидаемую реакцию. Сам Пол Уилан через переводчика заявил, что считает процесс в отношении него политическим и позорным, а себя — невиновным. Он также пожаловался на плохое медицинское обслуживание в России и призвал президентов США, Канады и Ирландии вмешаться и оказать давление на российское правительство с целью изменения его судьбы. Кстати, по данным „Ъ“, за пару недель до вынесения приговора американцу в Институте имени Склифосовского вырезали паховую грыжу, и он был очень доволен действиями хирургов, однако затем обратился к представителям американского посольства с просьбой передать ему мирамистин для перевязки, поскольку не доверял тюремным врачам.

Госсекретарь США Майк Помпео заявил, что возмущен приговором Полу Уилану. «Россия не смогла обеспечить Уилану справедливое разбирательство в независимом и непредвзятом суде, а во время его содержания под стражей ставила его жизнь под угрозу, игнорируя давние проблемы со здоровьем»,— сказал он. В таком же тоне высказался сразу после вынесения приговора и посол США Джон Салливан. Он также отметил, что намерен добиваться освобождения осужденного без каких-либо условий, в том числе обмена. Последняя фраза выглядит примечательной, поскольку адвокат Пола Уилана Владимир Жеребенков выразил уверенность, что его клиент не отсидит полный срок, «а будет обменян на две русские души»: по данным защитника, речь идет о содержащихся в американских тюрьмах Константине Ярошенко и Викторе Буте. От более подробных комментариев адвокат отказался, отметив, что приговор американцу обязательно будет обжалован.

В свою очередь, пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков заявил, что Полу Уилану были предъявлены обвинения, «которые были доказаны в суде и приняты судом». При этом он не стал комментировать решение суда и дальнейшую судьбу американца.

Владислав Трифонов

В Арктике нашли измену

ФСБ обвинила известного ученого в передаче секретных данных КНР

Президент Арктический академии, бывший офицер ВМФ, профессор и доктор технических наук 78-летний Валерий Митько стал обвиняемым в государственной измене. По версии следователей петербургского управления ФСБ, ученый во время поездки в Китай передал спецслужбам этой страны сведения о разработках в области гидроакустики и способов обнаружения подводных лодок. Заключать в СИЗО пожилого мужчину, несмотря на тяжесть обвинений, не стали, а, учитывая его многочисленные заболевания и заслуги, оставили под домашним арестом. Сам ученый, участвовавший, помимо прочего, в разработке арктической доктрины России, свою вину категорически отрицает.

О задержании и предъявлении обвинений профессору Валерию Митько стало известно от представителей правозащитного объединения «Команда 29». Как оказалось, господин Митько был задержан следователями УФСБ по Санкт-Петербургу и Ленинградской области еще в начале февраля. Однако некоторые подробности носящего гриф секретности уголовного дела появились лишь после того, как адвокаты «Команды 29» на днях вступили в дело. По словам руководителя объединения и защитника Ивана Павлова, следователи ФСБ, несмотря на тяжесть обвинения в государственной измене (ст. 275 УК РФ), изначально не планировали арест 78-летнего мужчины. Как предполагает адвокат, это связано отчасти и с заслугами господина Митько, но в большей степени с состоянием его здоровья — помимо трех перенесенных инфарктов у него имеется еще целый ряд хронических заболеваний. А потому в Дзержинский райсуд Санкт-Петербурга было подано ходатайство о помещении Валерия Митько под домашний арест, которое и удовлетворили. «На днях срок меры пресечения был продлен до октября Всеволожским горсудом Ленинградской области — по месту жительства Валерия Брониславовича»,— пояснил „Ъ“ господин Павлов, отметив, что это решение уже обжаловано в апелляционной инстанции Леноблсуда, но дата рассмотрения еще не назначена. Адвокаты намерены добиваться изменения меры пресечения или хотя бы смягчения условий домашнего ареста, которые запрещают не только прогулки, но и встречи с кем-либо, включая собственных детей, которые являются свидетелями по уголовному делу.

По версии следователей УФСБ, президент Арктической академии передал в Китай секретную информацию по разработкам в области гидроакустики и способов обнаружения подводных лодок. Иван Павлов отмечает, что в материалах дела, с которыми знакомилась сторона защиты, не уточняется, какие именно секретные материалы передал в Китай ученый. «Материалы, которые он брал с собой в заграничные поездки, всегда касались только его научной и преподавательской деятельности»,— заявил адвокат, особо подчеркнув, что свою вину его подзащитный категорически отрицает. Согласно имеющейся информации, Валерий Митько действительно несколько раз выезжал в Китай по приглашению Даляньского университета для чтения лекций как автор многих научных трудов об Арктике. По данным «Команды 29», последний раз господин Митько посещал КНР в 2018 году. По неподтвержденной информации, во время поездки за ученым было установлено негласное наблюдение, его почтовые отправления и переписка в мессенджерах активно проверялись спецслужбами, что якобы и позволило установить передачу им секретных сведений за определенное вознаграждение. Между тем обыск в квартире ученого в феврале 2020 года прошел примерно через полгода после того, как тиражом 100 экземпляров были изданы тезисы к его монографии «Эволюция геополитических факторов, определяющих Арктическую миссию России».

Как отмечают защитники, во время введенных из-за пандемии коронавируса ограничений следственных действий с пожилым ученым не проводилось, возможно, из соображений его собственной безопасности. «Следствие идет, оно не сообщает нам о своих планах, но действия с обвиняемым проводятся достаточно редко и нерегулярно»,— сообщил представитель «Команды 29», пояснив, что одним из последних являлся забор образцов почерка ученого для проведения неких исследований (очевидно, графологической экспертизы).

Надо отметить, что Валерий Митько является весьма известным в своих кругах ученым. Уроженец Чернигова, он окончил Военно-морское училище радиоэлектроники и большую часть жизни отдал службе на флоте. Сначала он был главой радиотехнической службы спасательного судна на Тихоокеанском флоте, а потом начальником той же службы на атомной подводной лодке. Тогда он впервые оказался в Арктике, а после окончания службы в звании капитана первого ранга занимался ее изучением. Валерий Митько является доктором технических наук, профессором, членом-корреспондентом Санкт-Петербургской инженерной академии, членом Российской академии естественных наук, председателем Санкт-Петербургского отделения секции геополитики и безопасности, одним из создателей Академии арктических наук и до сих пор числится ее президентом. Сама академия была создана еще в 2003 году, а одной из ее основных целей является формирование и реализация доктрины России в арктическом регионе, обеспечение там национальной безопасности, а также международное сотрудничество в этой сфере.

«Валерий Брониславович очень тяжело переживает обвинения в госизмене, так как является не только одним из авторов арктической доктрины, но и настоящим государственником, получившим такой сюрприз от государства»,— заявил „Ъ“ Иван Павлов. По словам адвоката, налицо очередная «атака на науку», которая является продолжением дела Виктора Кудрявцева — ученого из ЦНИИМаша, который оказался в СИЗО по аналогичному обвинению в возрасте 74 лет, но осенью прошлого года был отпущен под подписку о невыезде. По версии следствия, он передавал бельгийскому Фон Кармановскому институту гидродинамики секретную информацию — о применении гиперзвуковых технологий в боевых ракетных комплексах «Авангард» и «Кинжал». Коллеги и близкие физика говорили, что обмен информацией с институтом шел в 2011–2013 годах в рамках международного проекта по аэродинамике космических кораблей. Но контрразведчики посчитали иначе: по их версии, научная переписка ученого с бельгийским институтом была лишь прикрытием для передачи секретных сведений спецслужбам стран НАТО.

«Помимо Кудрявцева есть и другие ученые, пострадавшие от спецслужб»,— говорит господин Павлов. Он считает, что это связано со сферой их работы, где они, с одной стороны, являются носителями «чувствительной информации», а с другой — общаются с иностранцами, что для сотрудников спецслужб — «красная тряпка», открывающая «карьерные возможности». При этом, как отметил Иван Павлов, из дела Виктора Кудрявцева было выделено в отдельное производство расследование в отношении его предполагаемого подельника Романа Ковалева, которое уже окончено и на днях передано для рассмотрения по существу в закрытом режиме в Московском областном суде.

Сергей Сергеев;
Марина Царева, Санкт-Петербург

«Моссад» ищет выход из берегов

с1

По мнению посла, аннексия спровоцирует насилие и рост экстремизма по всему региону, в том числе отразится на стабильности в Иордании, а также повредит усилиям ОАЭ, направленным на культурное сближение между израильтянами и арабами, евреями и мусульманами. «ОАЭ и большинство арабских стран хотели бы видеть в Израиле потенциального партнера, а не врага. Мы сталкиваемся со слишком большим количеством общих вызовов и угроз и видим большой потенциал для сотрудничества. Решение Израиля об аннексии станет ясным сигналом, как он воспринимает арабские страны»,— заключил посол. Одновременно с этим Саудовская Аравия инициировала проведение экстренной встречи глав МИДов стран—членов Организации исламского сотрудничества, потребовав от них занять единую позицию, чтобы помешать планам Израиля.

О намерении аннексировать палестинскую территорию премьер-министр Израиля Биньямин Нетаньяху заговорил еще год назад в ходе предвыборной кампании в Кнессет. В частности, речь шла об установлении суверенитета Израиля над Иорданской долиной. После публикации в январе плана президента США Дональда Трампа по разрешению арабо-израильского конфликта «Мир ради процветания», более известного как «сделка века», границы территории, которую хочет аннексировать Израиль, несколько видоизменились. Речь идет примерно о 20–30% Западного берега реки Иордан. Планируется, что все еврейские поселения, построенные на оккупированной территории, войдут в план аннексии. Совместная американо-израильская комиссия начала работу по разметке карты.

Однако пока из Вашингтона нет ясного сигнала, готова ли администрация Трампа поддержать одностороннюю аннексию. Как неоднократно заявлял госсекретарь США Майк Помпео, решение остается за Израилем. При этом Вашингтону важна приверженность израильского руководства «сделке века», тогда как односторонняя аннексия может окончательно разрушить надежды Дональда Трампа на реализацию своих мирных инициатив. Помирить израильтян и палестинцев — одно из немногих предвыборных обещаний в области ближневосточной политики, которое президент США не сдержал. Как отмечают израильские СМИ, в окружении президента Трампа нет общего видения: одни считают необходимым поддержать планы Израиля по аннексии, другие высказываются более осторожно, опасаясь взрыва насилия на Ближнем Востоке и негативной реакции арабских стран.

По информации израильского англоязычного издания The Times of Israel, на прошлой неделе Американо-израильский комитет по общественным связям (AIPAC) — одна из крупнейших лоббистских структур США — вопреки своей традиционной политике выступать против любой критики в адрес Израиля дал понять членам Конгресса США, что это правило не распространяется на планы по аннексии. Одновременно с этим The Jerusalem Post опубликовала статью Джоэла Розенберга, видного члена общины евангельских христиан, которые составляют одну из самых серьезных групп поддержки среди сторонников Республиканской партии США. По его словам, одобрение Дональдом Трампом израильского плана аннексии не принесет президенту дополнительных голосов членов общины на предстоящих выборах. Напротив, Дональд Трамп может их потерять, если аннексия приведет к новому взрыву на Ближнем Востоке. Господин Розенберг отметил, что евангельские христиане не хотели бы расширения израильских территорий за счет ущемления прав палестинцев, разрыва иордано-израильских отношений и ухудшения контактов Израиля с арабским миром в целом. Он считает, что заключение мирного договора с новой арабской страной при поддержке президента Трампа в глазах общины выглядело бы предпочтительнее, чем аннексия, которая может привести к эскалации насилия в регионе.

Единства относительно аннексии нет и в самом Израиле. Биньямина Нетаньяху критикуют не только левые, но и правые. Так, глава совета поселений Давид Лахиани считает аннексию части Западного берега недопустимой, если взамен Израилю придется согласиться на создание независимого палестинского государства.

На необходимости поддержки со стороны международного сообщества делают акцент бывшие политические соперники, а ныне соратники Биньямина Нетаньяху по правящей коалиции — лидеры блока «Кахоль-Лаван» сменный премьер-министр (заступит на пост в ноябре 2021 года, а пока является министром обороны) Бени Ганц и глава МИДа Габи Ашкенази. Они оба одобряют идею распространения суверенитета Израиля на Западный берег, вопрос лишь в том, как это будет реализовано.

Скорее всего, последнее слово останется за руководством израильских структур безопасности, которые сейчас оценивают возможные последствия аннексии. По информации израильских СМИ, руководство страны, включая Биньямина Нетаньяху, Бени Ганца и Габи Ашкенази, обсуждает с послом США в Израиле Дэвидом Фридманом разные варианты, в том числе отсрочку плана аннексии или его частичную реализацию.

Марианна Беленькая

деловые новости

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 16.06.20

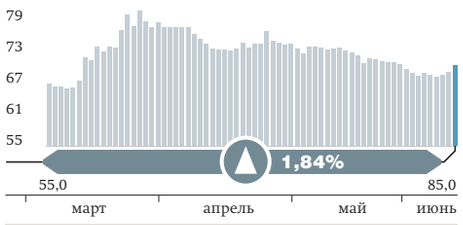
Австралийский доллар	48,0094	Доллар США	70,3950	Канадский доллар	51,5450	Сингапурский доллар	50,4768	Швейцарский франк	73,8822
Английский фунт	88,2613	Евро	79,1451	Китайский юань*	99,2248	Новая турецкая лира	10,3016	Японская иена**	65,5691
Белорусский рубль	13,9352	Индийская рупия**	92,5848	Норвежская крона*	72,3730	Украинская гривна*	26,2220	*За 10. **За 100.	
Датская крона*	10,6247	Казахский тенге**	17,3406	СДР	97,3246	Шведская крона*	75,1345	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 15.06.20 (пунктов)

Nikkei 225	21530,95 (–774,53)	DAX 30	11911,35 (–37,93)
PTC	1221,6 (–16,51)	DJIA*	25481,64 (–123,9)
FTSE 100	6064,7 (–40,48)	NASDAQ Composite*	9606,83 (+18,02)

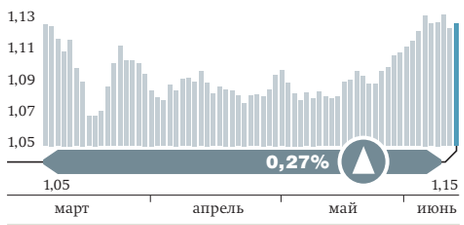
*На 19:38. По данным агентства Reuters.

руб. ● 70,3950



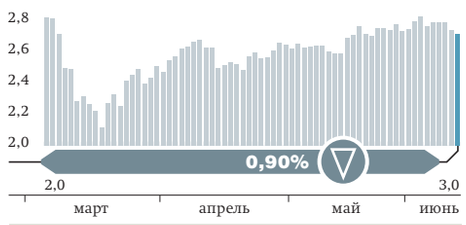
КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ

$ ● 1,1284



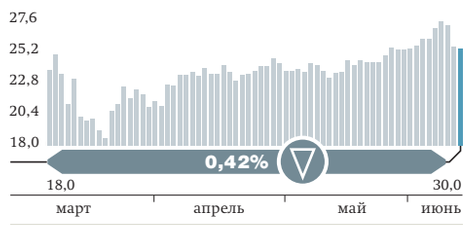
КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США

тыс. пунктов ● 2,719



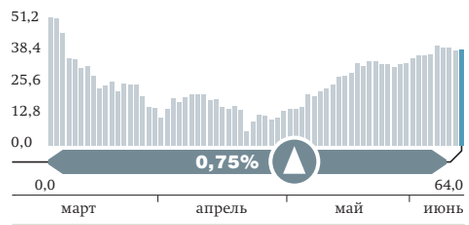
ИНДЕКС МОСБИРЖИ

тыс. пунктов ● 25,498



ИНДЕКС DOW JONES

$ / баррель ● 39,18

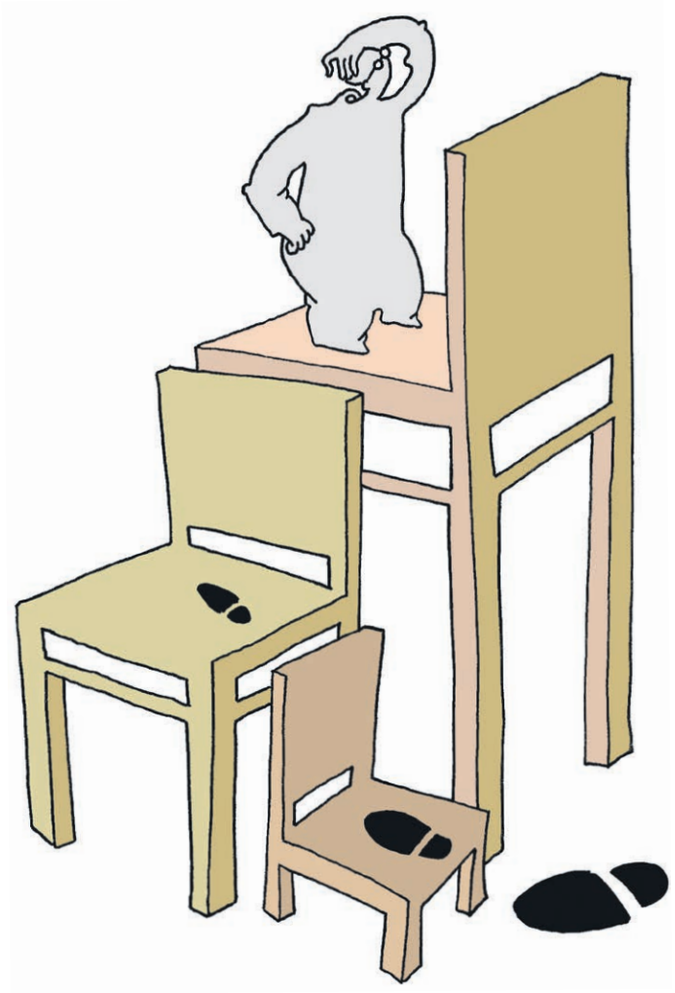


НЕФТЬ BRENT

Креслам не хватает места

Производители мебели хотят новых ограничений для иностранных конкурентов

Российские производители мебели добиваются расширения ограничений для иностранных конкурентов в государственных и муниципальных заказах. Ассоциация предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности (АМДПР) уверена, что приобретать на них должно быть разрешено только отечественную продукцию. Сейчас закупать импортную мебель таким способом можно при цене до 100 тыс. руб. за единицу. Конкурировать с зарубежными производителями на рыночных условиях российским компаниям мешает низкая стоимость китайской продукции и престиж европейских брендов.



ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

АМДПР обратилась в Минпромторг с предложением исключить мебельную продукцию из-под действия одного из пунктов апрельского постановления правительства о запрете закупок для государственных и муниципальных нужд перечня иностранных товаров. Об этом „Ъ“ сообщили в ассоциации. Этот пункт фактически выводит из-под ограничений закупки недорогих товаров стоимостью до 100 тыс. руб. за единицу. Также разрешены оптовые закупки таких товаров, если общая стоимость лота не превышает 1 млн руб.

В случае мебели запрет можно легко обойти, уверен президент АМДПР Александр Шестаков: «Любая компания может объявить закупку офисного кресла за 99 тыс. руб. или 10 кресел за 999 тыс. руб.». В качестве примера он приводит музыкальную школу в Пскове, которая закупила итальянские стулья по 80–100 тыс. руб. за единицу. «В них нет ничего такого, чего бы не мог сделать российский производитель, при этом их цена была бы гораздо ниже»,— возмущается господин Шестаков. По оценкам АМДРП, в сегменте до 1 млн руб. формируется большая часть госзаказов. Александр Шестаков также напоминает, что ФСБ, ФСО, СВР, органы внешней разведки Минобороны, МВД, Росгвардия, управделами президента и Главное управление специальных программ президента могут покупать иностранную мебель, если она стоит не дороже 2 млн руб.

В АМДПР настаивают на необходимости запрета закупок для государственных и муниципальных нужд импортной мебели вне зависимости от ее цены. Замглавы Минпромторга Виктор Евтухов подтвердил „Ъ“, что предложение обсуждалось с АМДПР и в целом поддерживается. По его словам, вопрос внесения изменений в соответствующее постановление правительства РФ сейчас прорабатывается.

Запрет на закупку госучреждениями импортной мебели действовал в период с 1 декабря 2017 года до 30 ноября 2019 года и регулировал процедуры закупок в рамках 44-ФЗ. Весной было принято новое постановление правительства, которое утвердило перечень из 125 различных товаров, в число которых попали мебельная продукция и матрасы. По данным АМДПР, в 2018 году в рамках госзаказа было закуплено мебели более чем на 14 млрд руб.— около 15% от общей стоимости всей выпущенной в РФ мебели.

Президент Askona Life Group Роман Ершов уверен, что российские производители мебели могут конкурировать с импортными производителями в рамках госзаказа и на рыночных условиях: качество продукции соответствует мировым стандартам, а цены после падения стоимости рубля стали наиболее доступными. Но ограничения для импортных производителей он поддерживает, ссылаясь на то, что у государственных и муниципальных структур в текущих условиях не может быть причин покупать импортную мебель. Инициатива АМДПР поможет российским производителям в краткосрочном плане, но в долгосрочной перспективе важно фокусироваться на эффективности производства и в будущем создать конкурентное преимущество перед импортом, добавляет гендиректор ООО «ИКЕА Закупочные услуги Рус» (подразделение IKEA) Алла Котюга.

Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров отмечает, что сложности у российских мебельщиков возникают в основном при конкуренции в низком и высоком ценовых сегментах: мебель из Китая значительно дешевле из-за более доступной фурнитуры, материалов и масштабов производства. В высоком ценовом сегменте, по мнению эксперта, российским компания мешает в основном маркетинговая составляющая: местные бренды менее престижны, чем европейские.

Александра Мерцалова, Анатолий Костырев, Никита Щуренков

Субсидия распределилась нелогистично

Машиностроители просят увеличить поддержку дальнего экспорта

Как выяснил „Ъ“, претендовать на получение дополнительных 10 млрд руб. логистической субсидии в этом году смогут только те компании, которые ранее не смогли пройти отбор на участие в программе или находятся в листе ожидания. При этом субсидия теперь будет покрывать и затраты на хранение продукции на складах. Но машиностроители считают, что рост объемов субсидии не решит проблемы, и призывают увеличить долю субсидируемых затрат — с 2019 года она составляет 11–13% от стоимости экспортируемого товара вместо прежних 25–27,5%.

Дополнительные средства на поддержку экспорта продукции машиностроения пойдут только на новый механизм субсидирования поставок в период коронавируса. Как сообщили „Ъ“ в Минпромторге, предложения по выделению 10 млрд руб. на его реализацию направлены в рамках формирования общенационального плана действий. Поддержку получат только те компании, кто не прошел отбор на субсидию в 2019 году или находится в списке ожидания. Также предусмотрена возможность субсидирования затрат, связанных с хранением продукции на складах. Документом, подтверждающим производство продукции в РФ, станет сертификат о происхождении товара, а выплата пойдет ежеквартально в порядке очереди подачи заявок.

В рамках логистической субсидии компании соревнуются за средства бюджета по трем группам: 48% объема субсидии получает машиностроение, 45% — обрабатывающие отрасли (в том числе химпром и металлурги), еще 7% — остальные отрасли, включая фармацевтику. Сейчас максимальный размер субсидии на одну компанию определен в 500 млн руб., период поставок — с 1 февраля по 31 декабря 2020 года. Глава Минпромторга Денис Мантуров 10 июня говорил, что за счет увеличения бюджета программы на 10 млрд, до 23 млрд руб., поставки за рубеж вырастут на 200 млрд руб. В 2019 году объем субсидии составлял 17,7 млрд руб.

Денис Максимкин из «Росспецмаша» говорит, что в листе ожидания на логистическую субсидию есть компании, которые могли бы обеспечить существенный объем экспорта. Но ключевой проблемой, особенно в условиях коронавируса, машиностроители называют ограничение размера субсидии. Сейчас она не может превышать 11% от стоимости экспортируемого товара для производителей и 13% для иных юрлиц (ранее 25–27,5%). Иными словами, при поставке машины стоимостью 1 млн руб. логистическая субсидия не может превышать 110 тыс. руб. В группе ГАЗ заявляют о том, что фактически субсидирование работает только в случае поставки в близлежащие страны и отсекает дальнее зарубежье. Между тем, именно дальнее зарубежье, например Вьетнам,— это сейчас наиболее перспективные направления, считают в группе ГАЗ, поскольку российские производители давно присутствуют в странах СНГ и уже не смогут там сильно расти в объемах. Кроме того, во время эпидемии стоимость логистики выросла, а экспортная выручка упала, добавляют в ГАЗе.

Поставки продукции в страны Ближнего Востока и Африки в январе—мае упали на 18%, что напрямую связано с изменениями мер господдержки, сообщали в «Ростсельмаше». «Сейчас компенсируется гораздо меньшая часть тарифа — в два-три раза меньше, чем было раньше. Соответственно, цена для сельхозпроизводителя в ЮАР выросла на 10–15%, что тоже вызывает у них недоумение»,— рассказывал гендиректор компании Валерий Мальцев (цитата по «Интерфаксу»). Денис Максимкин поддерживает идею увеличения размера субсидии с 11% и 13% до 15% и 17%, предлагая считать его не от суммы по каждому договору, а по всем договорам в заявке, где будут, к примеру, договоры с субсидией 7% и 20%, а суммарно 15%.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting отмечает, что из-за последствий коронавируса потребительская и инвестиционная активность снизилась слишком сильно, поэтому достижение целевых показателей нацпроекта по экспорту в машиностроении без дополнительной поддержки маловероятно. При этом совокупный рынок стран СНГ не такой емкий и динамично растущий, чтобы обеспечить целевые темпы роста экспорта, поэтому критически важно развивать экспорт в дальнее зарубежье: его драйверами должны стать продукты с высоким уровнем локализации, которые смогут использовать девальвационный эффект.

Ольга Никитина

«Яндекс.Еда» упакует продукты

Сервис опробует новую модель работы

«Яндекс.Еда» начнет работать по новой бизнес-модели — как внешняя служба доставки и сборки товаров для продуктовых ритейлеров. Первым партнером сервиса станет сеть «Верный», переговоры ведутся и с другими на федеральном и региональном уровнях. По похожей механике уже работают проекты iGooods и «Сбермаркет», предупреждающие о затратности модели.

«Яндекс.Еда» начала предлагать ритейлерам сборку и доставку товаров покупателям «под ключ» силами своих курьеров, рассказал „Ъ“ представитель сервиса. Для этого она задействует нынешний штат курьеров и расширит его за счет специально обученных сборщиков, которые также возьмут на себя взаимодействие с пользователями. Численность сборщиков может составить до 25% от общего числа курьеров, сотрудничающих с «Яндекс.Едой», оценивают в компании, не раскрывая их текущую численность.

Первым партнером станет сеть гастрономов «Верный», сообщили в «Яндекс.Еде», уточнив, что ведут переговоры и с другими партнерами, в том числе крупными федеральными сетями. Условия доставки для клиента остаются такими же, как при доставке еды (платно, от определенной суммы — бесплатно). Условия для ритейлеров в компании не детализируют.

«Яндекс.Еда» входит в фудтех-подразделение «Яндекс.Такси» (совместное предприятие «Яндекса» и Uber). В ней уже представлена продукция «Азбуки вкуса» и «Вкусвилла». Сервис не раскрывает показатели на постоянной основе. Согласно последним данным, его выручка во втором квартале 2019 года составила 776 млн руб., а по итогам первого квартала 2020 года выручка сегмента «Такси», который включает «Яндекс.Еду», выросла на 49% год к году, до 11,37 млрд руб. Выручка Delivery Club (принадлежит Mail.ru Group и Сбербанку), основного конкурента «Яндекс.Еды», по итогам первого квартала удвоилась до 1,82 млрд руб.

Delivery Club уже начал сотрудничать с «Вкусвиллом» и «Верным». По данным сервиса, к Delivery Club подключено более 1 тыс. продуктовых магазинов и dark stores (магазины, работающие только на доставку). В Delivery Club рассматривают разные варианты развития, сборка заказов силами курьеров — один из них, сообщили в пресс-службе компании.

Модель, которую планирует реализовать «Яндекс.Еда», уже используют в качестве основной iGoods и «Сбермаркет» (также входит в СП Mail.ru Group и Сбербанка). По итогам первого квартала эти сервисы нарастили выручку на 98% и 500% год к году соответственно, до 1,25 млрд и 1,49 млрд руб., следовало из отчета «Infoline-Аналитики». По итогам 2020 года рынок экспресс-доставки продуктов в России может вырасти с 700 млн до 30 млрд руб., сообщал „Ъ“ 13 мая.

«Чтобы договориться с крупными федеральными сетями, нужно провести серьезную работу, приобрести компетенции в части сборки заказов и привлечь специалистов по сборке, поэтому пока для условных Metro и „Ленты“ „Сбермаркет“ и iGooods выглядят более понятными»,— считает гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. Если же говорить о конкуренции экосистем, то у «Яндекса» до сих пор не было своего сервиса сборки и доставки продуктов, в отличие от Mail.ru Group и Сбербанка, а у такой модели в сочетании с рекламными возможностями компании есть перспективы, считает он. Кроме того, аналитик называет возможной интеграцию с приложением «Яндекс.Такси», а в дальнейшем и с принадлежащим «Яндексу» агрегатором скидок «Едадил».

Для ритейлеров же такие сервисы — выход на новую аудиторию, они заинтересованы, чтобы их было больше, благодаря чему они могут экспериментировать и присматриваться к тем, которые в перспективе можно приобрести, добавляет партнер Data Insight Федор Вирин.

Конкуренция на рынке усиливается, многие тестируют доставку, но не у всех получается ввести ее на постоянной основе, отмечает управляющий iGooods Григорий Кунис. «Яндекс.Еде» в рамках нового направления придется не только увеличивать штат, но и расширять компетенции сотрудников, согласен он. Высококачественная сборка заказов требует постоянных инвестиций в обучение людей и в разработку, говорят и в «Сбермаркете». Сейчас у сервиса численность специалистов по сборке примерно вдвое превышает количество курьеров.

Дмитрий Шестоперов

правила игры

в городки контейнерами изучает заместитель редактора отдела бизнеса

Наталья Скорлыгина

Глава ОАО РЖД Олег Белозеров неожиданно «на 99%» поддержал высказанную владельцем Первой грузовой компании (ПГК) Владимиром Лисиным идею разрешить возить контейнеры в полувагонах. «Это действительно интересное предложение, хорошая антикризисная мера»,— сказал топ-менеджер.

Сейчас контейнеры возятся на фитинговых платформах, но теоретически и по международным правилам их можно перевозить и в полувагонах: 40-футовые — поштучно горизонтально, 20-футовые — по два, а порожние 20-футовые — даже по три, поставленные на попа. До 2015 года ОАО РЖД разрешало такую практику, но потом технические условия, допускающие ее, были отменены. По соображениям безопасности и, рассказывают собеседники „Ъ“, ради повышения контейнеризации грузов и развития «Трансконтейнера», который в то время принадлежал ОАО РЖД.

Придирчивый зарубежный клиент, увидев, как его контейнер с ценным грузом закидывают в полувагон, может предпочесть море

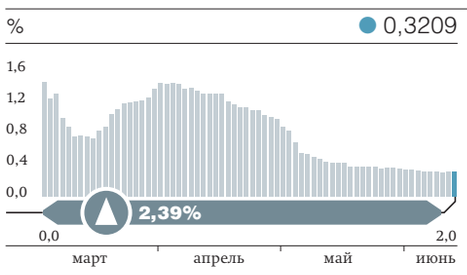
Когда в прошлом году вопрос о возврате перевозки контейнеров в полувагонах начали осторожно обсуждать, я наводила справки и получила почти единодушные отзывы вовлеченных персон о том, что этот «каменный век» никогда не вернется.

Но теперь ситуация на железных дорогах изменилась: профицит парка и вялая конъюнктура рынков привели к тому, что сотня тысяч полувагонов простаивает. Также, что немаловажно, ОАО РЖД в конце 2019 года рассталось с «Трансконтейнером», приобретенным за беспрецедентные 60,3 млрд руб. группой «Дело» Сергея Шишкарева.

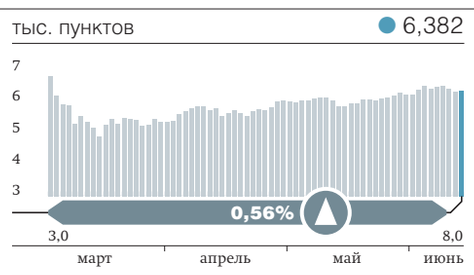
Собеседники „Ъ“ отмечают, что, с одной стороны, обратная загрузка полувагонов — полезная для экономики вещь. Полувагоны, идущие на Дальний Восток, возвращаются порожними в центр страны, а контейнеропоток идет во встречном направлении, и, казалось бы, сам бог велел одно с другим соединить. С другой стороны, это вредит экономике железнодорожных контейнерных операторов: у них отлажены транспортные цепочки, не рассчитанные на конкуренцию со стороны относительно дешевых и вездесущих полувагонов. Также контейнерные операторы опасаются, что придирчивый зарубежный клиент, увидев, как его контейнер с ценным грузом закидывают в полувагон, охладеет не только к этому способу перевозки, но и ко всему российскому сервису и предпочтет море.

У этой истории есть еще одна достойная упоминания грань. С продажи «Трансконтейнера» прошло лишь полгода, но, видимо, мотивация ОАО РЖД к поддержанию благоприятных коммерческих условий для него несколько ослабла. Один из собеседников „Ъ“ припоминает в этой связи продажу ОАО РЖД «Рефсервиса» в конце 2018 года: стоило только найти покупателя на актив, и вот уже монополия ровно с тем же полугодовым интервалом досрочно смягчает правила перевозки скоропортящихся грузов, что позволяет во многих случаях отказаться от дорогих рефрижераторных вагонов и возить, например, в крытых.

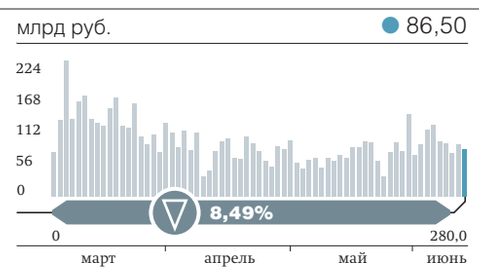
деловые новости



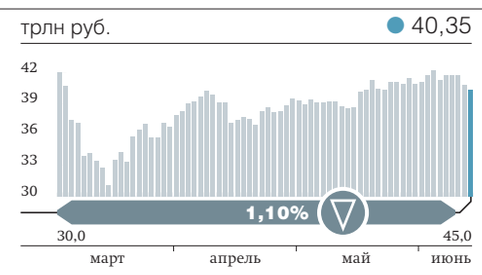
3-МЕС. LIBOR (REUTERS)



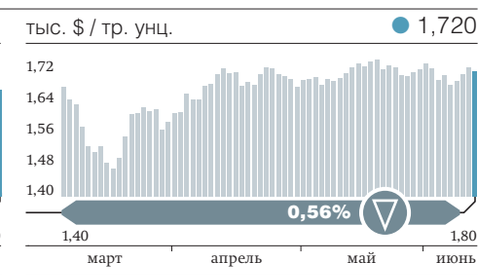
ИНДЕКС «ММВБ ФИНАНСЫ» (МБ)



ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ (МБ)



КАПИТАЛИЗАЦИЯ (МБ)



ЗОЛОТО (REUTERS)

Госдолг импортозамещается

Иностранцы сокращают вложения в ОФЗ

Опасения второй волны пандемии вынуждают иностранных инвесторов сокращать вложения в активы развивающихся стран, в том числе и в российские гособлигации. За последние три недели нерезиденты сократили вложения в ОФЗ на 60 млрд руб. Впрочем, за счет высокого внутреннего спроса Минфин продолжает успешно занимать на рынке на лучших условиях.

Международные инвесторы активно сокращают вложения на российском рынке суверенного долга. По оценкам главного аналитика долговых рынков БК «Регион» Александра Ермака, основанным на данных Национального расчетного депозитария, на минувшей неделе нерезиденты сократили вложения в ОФЗ почти на 20 млрд руб., до 2,92 трлн руб. Уверенный отток наблюдается третью неделю подряд, за которые было выведено почти 60 млрд руб. Продолжительнее и интенсивнее нерезиденты выводили деньги в марте, когда за месяц их вложения сократились на 278 млрд руб. В апреле и мае на рынке преобладали покупки в общей сложности на 156 млрд руб.

Выход иностранных инвесторов из российских суверенных облигаций происходит на фоне общего ухудшения глобальной рыночной конъюнктуры. Беспокойство на рынках вызывает увеличение числа заболевших вирусом до 130–140 тыс. новых случаев каждый день. «Инвесторы начали переоценивать риски повторной волны пандемии в развитых странах, а также скорость восстановления мировой экономики, что спровоцировало волну фиксации прибыли в рисковых активах. Российские ОФЗ не стали исключением, основные объемы продаж со стороны нерезидентов наблюдались в длинных выпусках — в 14-летнем на 10 млрд руб. и 19-летнем на 6 млрд руб.»,— отмечает управляющий банковского и финансового рынков ПСБ Дмитрий Грицкевич.

В результате охлаждения интереса инвесторов к ОФЗ ставки по длинным бумагам вновь вернулись к значениям выше 6% годовых. По мнению начальника аналитического управления банка «Зенит» Владимира Евстифеева, инвесторы закономерно фиксируют прибыль по бумагам, которые сильно выросли в цене на ожиданиях снижения ключевой ставки ЦБ на 100 базисных пунктов. Этот фактор был одним из ключевых, поддержавших интерес к долговым бумагам в мае. «Это событие инвесторы практически полностью заложили в цены, что вызвало волну фиксации прибылей. Речь не идет о структурных сдвигах и массовом выходе нерезидентов, скорее, это похоже на обычное коррекционное движение»,— считает господин Евстифеев.

ЦИТАТА

Задел низкой инфляции в начале этого года позволяет нам продолжить снижение ключевой ставки, причем более решительным шагом, несмотря на то что внешние факторы, такие как падение цен на нефть, имели проинфляционный характер

— Эльвира Набиуллина,
глава ЦБ, на заседании Госдумы 10 июня 2020 года

Несмотря на падение спроса иностранных инвесторов на ОФЗ, Минфин продолжает достаточно успешно проводить аукционы за счет внутренних инвесторов. На аукционах, состоявшихся 3 июня, при спросе 161 млрд руб. министерство привлекло почти 109 млрд руб., 10 июня спрос достиг максимального значения за последние пять месяцев — 239 млрд руб., однако удовлетворено было только 22% заявок. «Интерес российских инвесторов, в первую очередь со стороны кредитных организаций, как показали последние аукционы, остается достаточно высоким, но, правда, с ожиданиями получения относительно больших премий, с которыми не был согласен Минфин»,— отмечает Александр Ермак. Как указывает Владимир Евстифеев, с начала июня в банковской системе сохранялся структурный профицит ликвидности на уровне 1,8 трлн руб., что формирует базу для сохранения спроса на рынке ОФЗ. «Спрос на гособлигации формируется и под влиянием защитных стратегий, когда банки увеличивают портфели рублевого госдолга в расчете на ухудшение ситуации на рынке капитала. При возникновении дефицита ликвидности они будут иметь внушительную залоговую базу для обеспечения по сделкам репо с ЦБ»,— отмечает господин Евстифеев.

Углубление коррекции на мировых рынках останется основным фактором сокращения портфеля ОФЗ нерезидентами, считают аналитики. «Смена глобальных настроений приведет к быстрому возврату спекулятивного капитала. Локальные долгосрочные инвесторы при этом останутся основными бенефициарами снижения ключевой ставки ЦБ к новым минимумам»,— отмечает Дмитрий Грицкевич. «Мы ожидаем гибкую политику заимствования Минфина на рынке ОФЗ при сохранении высокого потенциала ликвидности российской банковской системы и восстановления спроса со стороны инвесторов-нерезидентов на фоне роста реальной доходности ОФЗ»,— отмечает Александр Ермак.

Виталий Гайдаев

Белый дом поработает на шельфе

с1

«Мы исходим из того, что одним из таких приоритетов является расширение доступа частных инвесторов к проектам на арктическом шельфе,— пояснил он.— Такая задача поставлена в указе президента от 5 марта 2020 года №164 „Об основах госполитики РФ в Арктике на период до 2035 года“». Представитель Андрея Белоусова отказалась от комментариев. В Минэкономики на запрос не ответили.

План восстановления экономики, по словам пресс-секретаря президента Дмитрия Пескова, вскоре будет представлен президенту Владимиру Путину. Цели в разделе плана, посвященном ТЭКу, соответствуют поручениям президента по итогам апрельского совещания с представителями отрасли (см. „Ъ“ от 20 мая). На нем тема либерализации доступа к шельфу не поднималась, и целом в последние годы ее актуальность уменьшилась из-за низких цен на нефть и введенных в 2014 году западных санкций.

В письме господина Трутнева говорится, что государство в рамках предложенной концепции сохранит контроль за реализацией проектов на шельфе, а обеспечить доступ к шельфу планируется с декабря 2020 года. В письме также сообщается, что предложение поддерживается «Минэнерго (Александром Новаком)», хотя министерство никогда не было активным сторонником либерализации доступа к шельфу. Кроме того, в документе сообщается, что предложение «концептуально» поддерживается всеми профильными министерствами. При этом проект Минвостокразвития уже сталкивался с резкой критикой Минприроды (см. „Ъ“ от 10 июня), а недропользователи пока не выражали открытого интереса к идее Юрия Трутнева.

Дмитрий Маринченко из Fitch напоминает, что освоение арктического шельфа требует огромных капиталовложений и в условиях волатильных цен и риска падения спроса на нефть является высокорисковой инвестицией. Либерализация доступа к шельфу может попасть в план восстановления экономики, допускает управляющий партнер Zharov Group Евгений Жаров. Но общенациональный план сейчас — это, скорее, заявление о намерениях и индикатор приоритетности сфер с точки зрения государственной политики, считает он. Минвостокразвития еще в прошлом году разработало концепцию законопроекта для доступа частных инвесторов на шельф, но она не получила однозначно положительной оценки ни со стороны инвесторов, ни со стороны Минэнерго, напоминает юрист. По мнению господина Жарова, такая инициатива при текущей цене на нефть не слишком актуальна.

Дмитрий Козлов

«Связной» нашивается на пандемии

Ритейлер запустил производство масок

Сотовый ритейлер «Связной» запустил собственное производство одноразовых защитных масок объемом более 1,5 млн штук в месяц. Предполагается, что большая часть пойдет на обеспечение сотрудников, но компания не исключает и продажи их в рознице. «Связной» рассчитывает, что сможет сэкономить на закупках масок, цены на которые были завышены, но эксперты указывают, что предложение на рынке уже становится избыточным.

«Связной» запустил производство одноразовых масок на базе собственных площадей в Подольске, рассказал „Ъ“ представитель компании. Ежемесячно ритейлер планирует выпускать более 1,5 млн единиц продукции. Маски пойдут на обеспечение сотрудников розницы и центрального офиса компании, а в перспективе, возможно, и в продажу. Инвестиции в запуск производства составили около 15 млн руб., тогда как закупка необходимого количества масок ежемесячно обходилась минимум в 22,6 млн руб., уточнил представитель «Связного», добавив, что в последние месяцы компания, как и многие другие, столкнулась с дефицитом масок на рынке и в некоторых случаях с завышенными ценами.

Другие ритейлеры электроники пока не планируют таких проектов. «М.Видео-Эльдорадо» закупает средства защиты оптом через тендерные торги, что позволяет оптимизировать расходы, а также регулировать объем и качество в зависимости от потребностей, сообщили „Ъ“ в компании. Аналогичные закупки проводят МТС и «Вымпелком», рассказали их представители. В Tele2 также не планируют запускать собственное производство, но подчеркнули, что обеспечивают всех консультантов точек продаж масками и антисептиками. Затраты «МегаФон Ритейла» на покупку масок для розницы в апреле-мае составляли 2,5 млн руб. в месяц, рассказал гендиректор компании Андрей Левыкин.

Среди продуктовых ритейлеров «Магнит» занимается пошивом многоразовых масок со сменными фильтрами в швейных цехах своих распределительных центров, рассказали в компании. Ими обеспечивают сотрудников этих центров. Всего с начала пандемии было пошито около 120 тыс. масок, их производство продолжается. Помимо этого «Магнит» также закупает маски у сторонних производителей.

Большинство же опрошенных „Ъ“ продуктовых ритейлеров не видят смысла в собственном производстве средств защиты. Так, в сети «ВкусВилл» закупками магазины занимаются самостоятельно внутри группы, в которую входит до 300 торговых точек, уточнили в компании. «С учетом большого предложения масок на рынке и высокой конкуренции в настоящее время мы закупаем маски по приемлемой цене, преимущественно на внутреннем рынке»,— сообщил представитель X5 Retail Group.

Инициатива «Связного» выглядит запоздалой, поскольку пик стоимости масок уже пройден, оптовые цены на них снизились, полагает гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. Совокупные затраты крупных продуктовых ритейлеров на средства защиты для сотрудников в пиковые периоды могли доходить до сотен миллионов рублей, признает он, но тем не менее они не рассматривали создание собственных производств масок, обходясь закупками. «Поэтому запускать производство для „Связного“, значительная часть салонов которого была в период пандемии закрыта, не очень логично, если только компания не планирует трудоустроить туда сотрудников из салонов, которые не открылись»,— рассуждает эксперт.

Сейчас в Европе, России и СНГ спрос на маски существенно сократился — до уровня декабря 2019 года, а предложение на рынке стало избыточным, утверждает источник „Ъ“ на рынке интернет-торговли. Таким образом, производители масок столкнулись с трудностями сбыта продукции, чему не помогает даже падение стоимости масок с 35 руб. на пике спроса до 15 руб., говорит он. «Связано это прежде всего с тем, что ряд производителей не просчитали возможное перенасыщение рынка, а также отложенный эффект поставок из Китая»,— поясняет собеседник. В то же время, добавляет он, начало производства масок крупными ритейлерами для собственных нужд можно рассматривать как «пример социальной ответственности» на фоне возможной второй волны эпидемии.

Юлия Тишина, Никита Шуренков, Дмитрий Шестоперов

У банков выправляются цифры

Начало июня выдалось предварительно не провальным

Регулятор представил обобщенные данные по основным результатам российского банковского сектора за май и дал предварительную оценку на июнь. Ситуация с кредитованием, объемом депозитов, банковской прибылью оказалась лучше, чем ожидали эксперты. Впрочем, исключить отрицательный финансовый результат по итогам года для системы в целом аналитики пока не готовы.

В понедельник Банк России опубликовал обобщенные показатели банков за май. Согласно им, объем корпоративных кредитов за месяц практически не изменился (против роста в апреле на 1,4%). Розничный кредитный портфель увеличился на 0,2%. Это лучше результата апреля (сокращение на 0,7%), но все же гораздо ниже среднемесячных темпов прироста в 2019 году. Объем средств организаций вырос незначительно — на 0,3% (в апреле отмечалось снижение на 1,9%). Вклады населения незначительно сократились (–0,1%), что характерно для этого месяца — больше траты из-за праздников.

Однако данные за 1–9 июня включительно (предварительные, также предоставленные ЦБ) говорят о том, что в фондировании был заметный рост. Объем депозитов организаций увеличился на 2%, в основном в рублях. Средства населения на счетах также прибавили (0,5%), причем росли остатки как в рублях, так и в валюте. Требования банков к компаниям снизились на 0,1% (как в валюте, так и в рублях), тогда как розничный кредитный портфель (включая требования к индивидуальным предпринимателям) увеличился на 0,3%, что выше, чем за аналогичный период апреля и мая. Как сообщалось ранее, прибыль банковского сектора в мае была рекордно низкой — 0,5 млрд руб. По итогам пяти месяцев банки заработали чистую прибыль в размере 561 млрд руб.

Эксперты ожидали худших результатов. По мнению главы люксембургского офиса KRK Group Никиты Рябинина, банковский сектор на сегодняшний день не так сильно пострадал от кризисных условий — это хороший знак, означающий устойчивость финансовой системы в целом. «Конечные цифры, представленные Центробанком, выглядят гораздо лучше, чем прогнозировалось в начале эпидемии,— указывает главный инвестиционный стратег „БКС Брокер“ Максим Шеин.— Показатели стали восстанавливаться после снятия ряда ограничений в регионах. По многим критериям банки уже начали восстановление к докризисным показателям». Рост кредитования в начале июня возобновляется, положительная тенденция может объясняться тем, что режим ограничительных мер был ослаблен, считает директор аналитической группы по финансовым организациям Fitch Ratings Антон Лопатин. Одновременно с этим, по его словам, если будет вторая волна COVID-19 и введение аналогичных ограничений, которые действовали последние два месяца, рост может быть ниже. Как отмечает партнер ФБК Алексей Терехов, статистически подтвержденным результатом завершения периода самоограничения является отсутствие оттока денежных средств населения и предприятий из банковской системы. «Это хороший результат, особенно на фоне отсутствия повышения ставок по депозитам»,— говорит он.

Говоря о будущем, эксперты осторожны. «Прогноз давать рано и неблагодарное это занятие, просроченные кредиты в конце финансового года все расставят по своим местам»,— полагает Алексей Терехов. По словам младшего директора по банковским рейтингам «Эксперт РА» Вячеслава Путиловского, если в перспективе четырех—шести месяцев не будет наблюдаться активизации распространения COVID (второй волны), то темпы роста в основном вернутся к общим к концу года. «В первую очередь пандемия сказалась на прибыли банковского сектора, за апрель она упала в шесть раз по отношению к марту — до 32 млрд руб.,— отмечает главный аналитик ГК АЛОР Алексей Антонов.— Сейчас складывается ситуация, когда банки вынуждены распаковывать средства и доначислять резервы, здесь показательно поведение Сбербанка и ВТБ, которые за один месяц доначислили резервы 63,4 млрд и 17,3 млрд руб. соответственно».

Ксения Дементьева, Ольга Шерункова

Не признан — не газ

с1

Российский газ, безусловно, по-прежнему поставляется на восточную Украину, но теперь «Газпрому» пришлось найти новую юридическую схему для этого. „Ъ“ не удалось выяснить, как она в точности выглядит, но возможны два варианта.

В первом случае поставки могут быть организованы через компанию-посредника, которая не опасается попасть под санкции из-за работы с непризнанными республиками. Собеседники „Ъ“ считают наиболее вероятным возможным посредником структуру «Газ-Альянс» Сергея Курченко, который активно занимался торговлей нефтепродуктами и углем на восточной Украине. Однако в таком случае компания-посредник должна была получить разрешение на экспорт газа (по закону это может делать только «Газпром»), что представляется маловероятным.

Согласно другому варианту, поставки в ЛНР и ДНР могут быть классифицированы как газ, идущий на технологические нужды газотранспортной системы (ГТС), оператором которой является «Газпром». Расход газа по этой статье в рамках всей ГТС весьма велик: в 2019 году он составил 38 млрд кубометров, в 2019 году — 40,14 млрд кубометров. Потребности ДНР и ЛНР составят всего 6–7% от этих объемов и будут малозаметны на фоне годовых колебаний. Схожая схема применяется для энергоснабжения ЛНР и ДНР из России после отказа Украины от поставок туда электроэнергии: эти «гуманитарные поставки» списываются на технологические потери Федеральной сетевой компании и учитываются при расчете тарифов для российских потребителей.

Татьяна Дятел, Юрий Барсуков

информационное сообщение Размещение рекламы по телефону: 8 (495) 797 6996 РЕКЛАМА

ТОРГИ

26 и 29 июня 2020 года проводятся торги в форме открытых аукционов по продаже земельных участков и иного имущества закрытого паевого инвестиционного фонда недвижимости под управлением **ООО «УК ВЕЛЕС Менеджмент»***.
Получить информацию о порядке участия в торгах можно, обратившись в **ООО «УК ВЕЛЕС Менеджмент»** по телефону **+7 (495) 967-0913**, а также в сети Интернет по адресу: **https://www.veles-management.ru/ru/Company/Auction**

** ООО «УК ВЕЛЕС Менеджмент». 123610, Москва, Краснопресненская набережная, д. 12, под. 7, эт. 5, пом. 514. Лицензия на осуществление деятельности по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами № 21-000-1-00656 от 15 сентября 2009 года выдана ФСФР России, без ограничения срока действия.*

недвижимость РЕКЛАМА

СОБСТВЕННИК ПРОДАЕТ ОФИСНО-СКЛАДСКОЙ КОМПЛЕКС
Московская область, г. Дзержинский, ул. Академика Жукова, 18
(16-й км МКАД, внешняя сторона)

- Огороженная и охраняемая ЧОП территория.
- Площадь земельного участка – 5200 кв.м.
- Действующее 3-этажное офисное здание пл. 1685 кв.м.
- Действующее отапливаемое складское здание пл. 950 кв.м.
- Действующее холодное складское здание пл. 350 кв.м.
- Земля и все здания в собственности, построены в 2002 г.

- Все центральные коммуникации, перед офисом парковка.
- Газовая котельная с 2 котлами «Де Дитриш».

Продажа производится в связи с переездом собственника.

E-mail: kna099@gmail.com
Тел. +7 963 643 8227

ИД «Коммерсантъ» предлагает вашему **ВНИМАНИЮ** тематический рекламный блок

Недвижимость

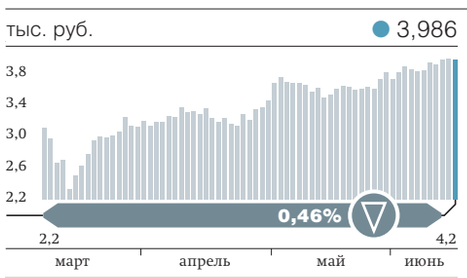
Рубрика выходит по вторникам, средам и четвергам

По вопросам размещения рекламы звоните Екатерине Ерохиной по телефонам: **8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970**

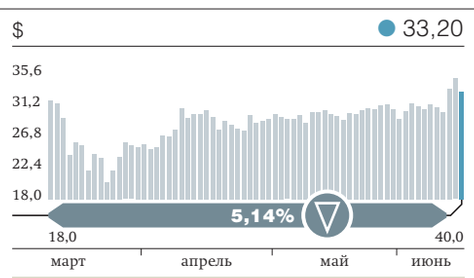
kommersant.ru

16+

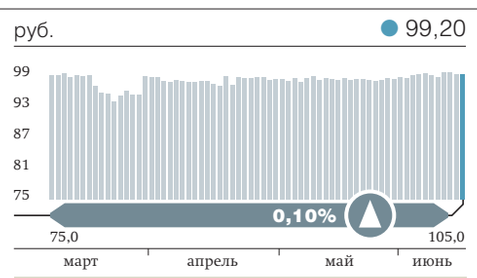
деловые новости



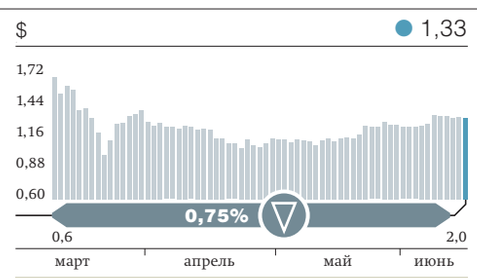
«МАГНИТ» (МБ)



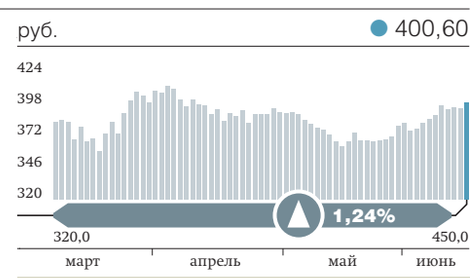
X5 (LSE, REUTERS)



«ПРОТЕК» (МБ)



ETALON GROUP (LSE, REUTERS)

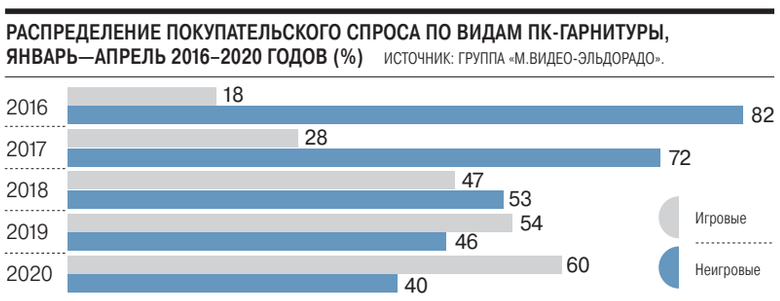


ГРУППА ПИК (МБ)

Веб-камеры показали рост

Продажи компьютерных аксессуаров поставили рекорд

За январь—апрель 2020 года в России было продано рекордное за пять лет количество компьютерных аксессуаров, свидетельствуют данные ритейлеров. В частности, сразу на 85% выросли продажи веб-камер, необходимых для удаленной работы и учебы. Приобретая новые устройства, покупатели отдавали предпочтение тем, на которых можно и работать, и играть, отмечают участники рынка.



На фоне самоизоляции в России продано рекордное за пять лет количество веб-камер, мышек, клавиатур и других компьютерных аксессуаров — всего около 5,8 млн штук на 8,5 млрд руб., сообщили „Ъ“ в группе «М.Видео-Эльдорадо» по итогам анализа спроса с января по апрель 2020 года. Это на 10% в штуках и на 25% в деньгах больше, чем годом ранее. При этом 53% приобретенных аксессуаров в денежном выражении и 29% в натуральном пришлось на геймерские, выручка от них второй год подряд превышает показатели продаж офисных аксессуаров, отмечают в ритейлере.

Рост на 85% в штуках и в 2,4 раза в деньгах за первые четыре месяца 2020 года по сравнению с прошлым годом показали продажи веб-камер. Средний чек на них вырос на 25%, до 2,5 тыс. руб. Пользователи выбирали более дорогие HD-камеры для качественной видеосвязи для работы, учебы или видеоблогинга, отмечают в «М.Видео-Эльдорадо». В число наиболее популярных производителей веб-камер вошли Logitech, Defender, Sven, A4 Tech и Canyon.

Кроме того, выросли и продажи сетевого оборудования для выхода в интернет — на 20% в штуках и 28% в деньгах. Более 85% рынка заняли роутеры, остальные продажи распределились между ретрансляторами Wi-Fi-сигнала и точками доступа к Wi-Fi. Пик спроса на такие устройства пришелся на март и апрель.

Потребность пользователей в аксессуарах явно растет, подтверждает представитель Defender. Переход на удаленную работу принес разочарование в имеющихся аксессуарах, поэтому и возникла потребность в новых, отмечают в компании, добавляя, что покупатели отдавали предпочтение продуктам «двойного назначения» — тем, на которых можно и работать, и играть.

В Sven также подтверждают резкий рост продаж веб-камер и «существенный рост» спроса на бюджетные компьютерные гарнитуры, мышки и клавиатуры. При этом и продажи более дорогих игровых аксессуаров «практически не просели», несмотря на общее падение спроса из-за закрытия магазинов. А уже во втором квартале наметился существенный спад продаж товаров, подходящих для использования на улице,— беспроводных bluetooth-наушников и портативной акустики, добавляют в компании.

Несмотря на пандемию и меры по самоизоляции, практически по всем категориям показатели второго квартала оказались выше, чем первого, отмечает директор по закупкам «Ситилинка» Олег Пчельников. При этом пик продаж веб-камер пришелся на март, когда они показали рост в четыре раза, уточняет он. Продажи же клавиатур, мышек и комплектов, по его словам, росли еще с начала года: уже в январе—феврале рост составлял около 40% к аналогичному периоду прошлого года, в марте он достиг 50%, а в апреле — 60%. Кроме того, долю в рамках всех категорий с 27% до 33% у «Ситилинка» нарастили товары для гейминга.

Продажи геймерских устройств растут постоянно и достаточно плавно, в целом их доля среди компьютерных аксессуаров составляет около 20–25%, оценивает директор департамента «Аудио, аксессуары, портативная техника» компании «Марвел-Дистрибуция» Александр Розов. Обычная офисная периферия, по его словам, все еще сохраняет «очень серьезные позиции».

Юлия Степанова

Storytel подпишет на разговор

Шведский сервис опробует подкасты на российском рынке

Сервис аудиокниг Storytel запустил в России платформу для подкастов и за год планирует загрузить на нее 1 млн записей. Сервис готов отдавать авторам контента 20% заработка от прослушиваний, но запрещает им размещать рекламу. Такое ограничение отпугнет крупные подкаст-студии, для которых рекламные интеграции — основной доход, предупреждают эксперты.

Storytel запустил в России платформу Storytel Hub, с помощью которой авторы смогут самостоятельно загружать аудиозаписи на сервис и получать доход от их прослушивания, рассказал „Ъ“ представитель компании. Платформа нацелена на подкастеров, лекторов, писателей и чтецов, самостоятельно озвучивающих произведения из общего доступа. За год Storytel планирует загрузить около 1 млн единиц контента. Storytel Hub запущен только в России, если он будет показывать хорошие результаты, его «возьмут на глобальный уровень» (компания работает в 20 странах), уточнил представитель сервиса.

Согласно договору на сайте платформы, авторы будут получать 20% от дохода Storytel от прослушивания их контента, также сервис намерен платить им по 50 руб. за каждого нового пользователя, перешедшего по реферальной ссылке. Для загрузки контента авторам нужно создать аккаунт, оформить документы, загрузить аудиофайл, аннотацию и обложку, затем файлы проходят модерацию, и произведение становится доступно подписчикам. При этом аудиоконтент, содержащий рекламу, модерацию не пройдет — Storytel берет плату за подписку, что предполагает свободу от рекламы, говорит его представитель.

В компании рассчитывают на рост числа подписчиков, так как подкасты «в тренде и очень востребованы». Например, на сервисе VK Podcasts, который «ВКонтакте» запустила в сентябре 2018 года, сейчас зарегистрировано 4,5 тыс. авторов, говорят в пресс-службе социальной сети.

Сейчас в нише подкастов в России работают Apple Podcasts, Google Podcasts, «Яндекс.Музыка», но нет единой платформы, говорит руководитель отдела подкастов «Лайфхакера» Родион Ильин. Подкастеры получат выход на новую аудиторию в случае, если у новой платформы получится ее собрать, рассуждает он: «В противном случае мы получим еще один хаб с аудиодорожками, которые каждый знает довольно много».

Сравнивать новую платформу с существующими агрегаторами подкастов некорректно, так как Storytel ориентируется на разные аудиоформаты и принимает платежи от пользователей, в отличие от Apple Podcasts и других, указывает председатель комитета аудиорекламы IAB Russia и сооснователь Unisound Михаил Ильичев. Для создателей аудиоконтента, чей доход сейчас составляют рекламные интеграции, появляется новый способ монетизации, указывает он.

Но для производителей подкастов требование по отсутствию рекламы может стать серьезным ограничителем, предупреждает шеф-редактор «МБХ медиа», выпускающего семь подкастов, Сергей Простаков. «Подкастеры потратили много времени и сил, чтобы доказать рекламодателям ценность своей сравнительно небольшой, но вовлеченной аудитории, и сейчас у крупных производителей, например студии „Либо/Либо“, практически в каждом выпуске есть рекламные интеграции»,— напоминает он. Гендиректор книжного сервиса Bookmate Андрей Баев также говорит, что монетизация книг, озвученных любителями, часто идет через рекламу, что несовместимо с моделью сервисов по подписке, а их контент — среднего качества.

Валерия Лебедева

Быстрые платежи берут на оклад

В банках обсуждают перевод зарплат через СБП

Системы прямого зачисления заработной платы в различных странах

Страна	Великобритания	Австралия	Канада	Швеция	США
Название	BACS	BECS	ACSS	Bankgirot Löner	ACH Network
Оператор	Pay.UK	AusPayNet*; Банк Австралии**	Payments Canada	Bankgirot*; Банк Швеции**	Fed; Electronic Payments Network
Участники	Организации, осуществляющие платежи	Организации, осуществляющие платежи	Организации, осуществляющие платежи	Банки, компании-работодатели	Организации, осуществляющие платежи
Сроки расчетов	Три рабочих дня	В тот же день	Два-три рабочих дня	Три рабочих д ня	Два-три рабочих дня либо в тот же день
Изменение банка	Через организацию, осуществляющую платежи	Через работодателя или самостоятельно в специальном сервисе	Через работодателя или самостоятельно в специальном сервисе	Через сайт Bankgirot или организацию, осуществляющую платежи	Через работодателя или самостоятельно в специальном сервисе

*По данным ассоциации «Финтех». *Управление. **Окончательный расчет.*

Банк России совместно с представителями банковского сообщества обсуждает возможность выплат зарплат через систему быстрых платежей (СБП). Сторонники проекта утверждают, что это позволит повысить конкуренцию и решить проблему «зарплатного рабства». Противники говорят, что проблема «зарплатного рабства» давно решена, а для того, чтобы сегодня менять сложившийся порядок выплаты зарплаты, нет ни экономического, ни социального обоснования.

Банк России подготовил ответы на вопросы и предложения Ассоциации банков России к новому проекту положения «О платежной системе Банка России» (с ними ознакомился „Ъ“). 9 из 39 предложений банкиров были приняты, по остальным были даны разъяснения. В частности, регулятор сообщил, что выплата заработной платы исключена из проекта положения, потому что он содержит минимальный набор сервисов, которые банк обязан предоставить. При этом в ЦБ подчеркнули, что банки смогут предоставлять этот сервис на добровольной основе.

Банк России совместно с Национальной системой платежных карт (НСПК) уже разрабатывает специальный сервис, а его обсуждение ведется между АБР и ассоциацией «Финтех» (АФТ). Последняя подготовила презентацию (с ней ознакомился „Ъ“), согласно которой крупнейшие банки, среди которых ВТБ, Альфа-банк, «Открытие», Росбанк, Совкомбанк, «Тинькофф», поддерживают идею выплаты зарплаты через СБП, потому что это повысит конкуренцию на рынке и позволит решить проблему «зарплатного рабства».

Банкиры отмечают, что без дополнительного сервиса вряд ли удастся обойтись. По словам директора департамента корпоративных продаж банка «Открытие» Дмитрия Криштопа, «выплата зарплаты отличается от платежей b2c (от юрлиц физлицам. — „Ъ“), так как имеет пиковые даты (середина и конец любого месяца), в которые по всем работающим гражданам страны придут данные на валидацию». Поэтому необходим сервис, «который будет способен обработать огромное количество запросов в секунду и именно в определенные дни», считает он. Кроме того, как отмечает исполнительный директор по развитию банка «Русский стандарт» Елена Петрова, компаниям «будет заметно удобнее и проще отправлять одним реестром средства, предназначенные для выплат заработной платы, сразу в разные банки». В «Тинькофф» отмечают, что отдельный сервис «позволит банкам реализовать в рамках этого проекта еще и b2b-переводы через СБП — например, перечислять работодателям часть оборота в виде кэшбэка с зарплатных выплат». Впрочем, в ВТБ считают, что выплата зарплат в рамках СБП должна быть альтернативным вариантом, «пока отсутствуют техническое описание и схема реализации функционала на стороне всех участников».

Согласно презентации АТФ, банки предлагают различные варианты работы зарплатного сервиса СБП. Большинство выступает за то, чтобы за него в равных долях платили как банк работника, так и банк работодателя — по три рубля за трансакцию. Однако банк «Тинькофф» считает, что за все платит банк работника, более того, кроме выплат, положенных ЦБ (6 руб.), он еще должен будет заплатить по 0,1% суммы перечисления банку работодателя и самому работодателю. И в этом случае у работодателя появляется финансовый стимул пойти навстречу работнику.

Противники идеи зарплатного сервиса СБП считают, что сейчас перестройка действующих механизмов выплаты зарплаты не имеет экономического и социального обоснования. Как сообщили „Ъ“ в одном крупном банке, «„зарплатное рабство“ было отменено довольно давно, выплата зарплаты через СБП несет в себе значительные риски — как технологические, так и финансовые — для участников процессов». Да и сама проблема, по мнению экспертов, несколько преувеличена. По словам директора по банковским рейтингам «Эксперт РА» Ивана Уклеина, многие клиенты имеют по две-три дебетовые карты различных банков: на одну может зачисляться зарплата, на другой выше процент на остаток, по третьей выгоднее условия кэшбэка. Всегда есть способы преодолеть остатки «зарплатного рабства» у наиболее инерционных работодателей — снять деньги наличными или воспользоваться «обратным платежом» в другом банке. К тому же именно для того, чтобы быстро переводить деньги, в том числе между своими картами, и была создана СБП, и для этого не нужен не только специальный сервис b2c, достаточно стандартного перевода между счетами физического лица.

Максим Буйлов

На правах рекламы

ООО «Балтийская электронная площадка»
(ИНН: 7810596232, тел. +7(812)380-44-57) сообщает о проведении электронных торгов на понижение по реализации принадлежащих Акционерному обществу «Акционерный Банк «РОССИЯ» (ИНН 7831000122) прав требования к АО «Новозыбковский машиностроительный завод» (ИНН: 3204001047) на общую сумму 4 004 036 181,51 рублей.
Начальная цена продажи Лота: 4 004 036 181,51 рублей.
Торги будут проходить 10.07.2020
на электронной площадке http://universal.bepspb.ru.
Подробная информация о проводимых торгах, в том числе о реализуемых правах требования, сроках, порядке участия, размещена по адресу: http://universal.bepspb.ru/Tender/T-0000013/1

Продукты минимум-класса

с1

В Auchan подтверждают все больший переход клиентов на товары низкого и среднего ценовых сегментов, а также рост спроса на СТМ. Там ожидают, что в ближайшее время тенденция сохранится. В «Магните» также видят рост продаж СТМ, большая часть ассортимента которых находится в сегменте «первой цены», примерно на 20% с начала года. Это связано не только с изменением покупательского поведения, но и с оптимизацией портфеля СТМ, указывают там. В X5 Retail Group («Пятерочка», «Перекресток», «Карусель»), «Ленте» и Metro на вопросы не ответили.

Рост доли низкого ценового сегмента в структуре продаж не единственный сигнал на рынке о стремлении покупателей к экономии, говорит Константин Локтев. Так, по данным Nielsen, если во время ажиотажного спроса доля промо в FMCG сокращалась до 45%, то в мае показатель вернулся к докризисному значению — около 50%. По оценкам аналитиков, 30% покупателей в России стали чаще, чем до пандемии, искать в магазинах товары со скидками.

ЦИТАТА

Потребитель должен доверять собственным торговым маркам сетей
— Игорь Шехтерман,
CEO X5 Retail Group, в интервью газете «Ведомости», апрель 2020 года

Старший аналитик «Атона» Виктор Дима, впрочем, серьезного дальнейшего роста доли промо не ожидает: в первом квартале сети показали хорошую динамику сопоставимых продаж, второй квартал, судя по комментариям компаний, также будет удачным. К тому же сети фокусируются на индивидуальных программах лояльности для удержания покупателей, напоминает он.

Господин Ибрагимов полагает, что текущий кризис также может стать катализатором для развития СТМ, которые как раз в основном находятся в низком ценовом сегменте: «Этот процесс во многом сдерживало недоверие к СТМ со стороны некоторых потребителей, но теперь на фоне падения доходов они могут стать менее требовательны к брендам». По данным Nielsen, в первом квартале на СТМ приходилось 4,7% в FMCG. При этом «Магнит» и X5 планируют увеличить долю СТМ в продажах до 20%, говорится в презентациях компаний.

Анатолий Костырев

Stone Hedge продаст «Правду»

На территории бывшей типографии построят офисы за 14 млрд руб.

Девелоперская группа Stone Hedge Максима Гейзера и Артема Санфирова определилась с проектом застройки участка бывшего издательства и типографии «Правда» в Москве. На территории появятся три офисные башни общей площадью около 70 тыс. кв. м, вложить в строительство которых планируется 14 млрд руб. Найти покупателей на офисы по желаемой цене от 210 тыс. руб. за 1 кв. м в строящемся проекте может быть сложно.

Группа Stone Hedge определилась с проектом застройки участка в Бумажном проезде, 19 возле метро «Савеловская» в Москве, сообщил ее представитель. На участке 1,4 га девелопер реализует три офисные башни класса А, комплекс будет называться Stone Towers. Первую из башен площадью 14 тыс. кв. м планируется сдать во втором квартале 2022 года, еще две башни общей площадью 55 тыс. кв. м — к концу 2023 года. Объем инвестиций в проект — 14 млрд руб. На части площадей планируется разместить коворкинг, около 60% офисов компания намерена продать по цене от 210 тыс. руб. за 1 кв. м, а остальное будет сдавать в аренду самостоятельно.

Площадку в Бумажном проезде Stone Hedge приобрела у группы ПСН в 2019 году. Участок находится на бывшей территории издательства и типографии «Правда», о застройке которой ПСН объявила еще в 2017 году. Сейчас участок принадлежит закрытому паевому инвестиционному фонду «Доходная недвижимость-1», которым управляет «Финам Менеджмент», уточнил представитель девелопера.

Stone Hedge принадлежит Максиму Гейзеру и Артему Санфирову, специализируется на строительстве комплексов, совмещающих офисы и апартаменты. Сейчас в ее портфель входят бизнес-центры общей площадью 320 тыс. кв. м. По словам Максима Гейзера, в ближайшие три года компания намерена увеличить этот объем еще на 300 тыс. кв. м. В частности, Stone Hedge сейчас обсуждает покупку 40 тыс. кв. м офисов в Северо-Восточном округе, а также участка компании «Грамзапись» на Кронштадтском бульваре, 7 на севере Москвы, где планировалось построить офисный комплекс площадью 77,5 тыс. кв. м.

Управляющий партнер ILM Андрей Лукашев считает, что в текущем рынке проект Stone Hedge выглядит «футуристично»: немногие компании будут готовы покупать площади в строящемся проекте дороже чем за 150 тыс. руб. за 1 кв. м. Реализовать офисы по заявленной цене будет достаточно сложно еще и потому, что инвесторы сейчас предпочитают вкладываться в готовый проект, чтобы избежать риска задержек в строительстве или снижения качества готового объекта, добавляет он.

Управляющий партнер Colliers International Николай Казанский, напротив, считает стоимость офисов адекватной — главное, чтобы продаваемые блоки не находились в одном здании с площадями Stone Hedge и девелоперу не приходилось конкурировать по ставкам аренды с новыми собственниками. По данным господина Казанского, ставки аренды в будущем комплексе будут около 27 тыс. руб. за 1 кв. м, а темпы продаж могут достигать 10 тыс. кв. м в год. Он напоминает, что сейчас в отличие от других кризисов переизбытка свободных офисных площадей на рынке нет, к тому же продолжают заключаться крупные сделки: в июне группа «Тинькофф» подписала договор об аренде 78 тыс. кв. м в комплексе AFI Square возле метро «Белорусская».

Елизавета Макарова

На правах рекламы

ПРОДАЕТСЯ ПРАВО ТРЕБОВАНИЯ К ЮРИДИЧЕСКОМУ ЛИЦУ В МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ
Торги будут проходить в форме аукциона 10.07.2020 на площадке ЗАО «СБЕРБАНК-АСТ». Прием заявок проводится с 06.06.2020 по 06.07.2020. Цена продажи – **2 100 000 000 руб.** Сумма долга – **2 800 000 000 руб.**

культура

ПРЕМЬЕРА КИНО

Откопалипсис сегодня

В сети вышли «Пятеро одной крови» Спайка Ли

На Netflix вышел фильм Спайка Ли «Пятеро одной крови» (Da 5 Bloods) об афроамериканских ветеранах вьетнамской войны, спустя полвека вернувшихся на поля былых сражений в поисках сундука с золотом и собственных забытых судеб. Рассказывает Юлия Шагельман.

Трудно представить более подходящий момент для выхода нового фильма Спайка Ли: слова Black lives matter звучат с экрана в унисон с голосом улиц, а многочисленные документальные вставки доходчиво объясняют, что протесты возникли не на пустом месте. Это, разумеется, не намеренная эксплуатация повестки (съемки картины начались в 2019 году), но и не случайное совпадение: кино о том, что черные жизни важны, Ли снимает примерно всю жизнь.

Четверо крепких стариков — Пол (Делрой Линдо), Отис (Кларк Питерс), Эдди (Норм Льюис) и Мелвин (Исайя Уитлок-мл.) — приезжают в Хошимин, где предыдущий раз они побывали в 1971 году, когда город еще назывался Сайгоном. Тогда их было пятеро, но их «кровный брат» и командир их маленького отряда, Норман по прозвищу Штормовой Норм (Чедвик Боузман), лег в раскисшую землю где-то в джунглях, навечно оставшись молодым. Теперь бывшие однополчане хотят разыскать его останки, чтобы вернуть их на родину и захоронить как положено, со всеми воинскими почестями. Однако эта цель не единственная: там же, рядом с телом Нормана, они закопали ящик с золотыми слитками, которые самолет ЦРУ вез для оплаты помощи северовьетнамского народа лаху в войне с Вьетконгом, да был сбит по дороге.

За прошедшие годы трое друзей вполне приспособились к нормальной мирной жизни (Эдди так и вовсе достиг настоящего американского успеха, став хозяином крупной сети автосалонов), и только Пол, кажется, так и не вернулся из боя: призраки войны преследуют его во сне, а с возвращением в «Нам» начинают приходить и наяву. К тому же он единственный из всех голосовал за Трампа (что Спайк Ли явно считает признаком душевного нездоровья) и носит кепку с надписью Make America great again», которая по ходу фильма будет переходить с одной головы на другую, символически обозначая перемены не только в судьбе персонажей, но и ни много ни мало в мировой политической обстановке.

За Полом во Вьетнам увязывается его сын Дэвид (Джонатан Мэйджерс), узнавший о золоте из взломанной отцовской переписки. Так что героев снова становится пятеро, и вместе они отправляются в новое путешествие к сердцу тьмы. Путь этот тянется долгие 2,5 часа, успевая несколько раз сменить ритм и жанровый характер: от приключенческого кино о поисках сокровищ через семейную драму, завязанную на отношениях Пола и Дэвида, к трагедии людей, сломленных войной. Здесь снова на первый план выходит Пол, по сути главный герой картины, чьи безумные монологи на грани бреда — самые мощные и эмоционально заряженные ее моменты. Но жертвы обнаруживаются по обе стороны фронта — от радикала Ли меньше всего ждешь признаний того, что белые и желтые жизни важны тоже, однако же вот они. Все это в характерной для режиссера манере щедро пересыпано политическими речами прямо в камеру и хроникальными иллюстрациями к ним, а также приветами едва ли не всем когда-либо снятым «вьетнамским фильмам».

В картине 2008 года «Чудо святой Анны» Ли возвращал право памяти афроамериканским солдатам Второй мировой. В новом фильме он делает то же самое с вьетнамским мифом, закрепленным в американском коллективном сознании десятками кинолент, прежде всего «Апокалипсисом сегодня» Копполы, с которым «Пятеро одной крови» постоянно иронически перекликается. Несмотря на то что чернокожие составляли примерно треть воевавших во Вьетнаме американцев, в общепринятом нарративе об этой войне они оказались в лучшем случае на втором плане, о чем режиссер говорит со свойственной ему неутихающей яростью и плакатной прямотой. А в последних кадрах, уже после «хеппи-энда», не забывает напомнить, что война еще не закончена. И достаточно открыть любую сводку новостей, чтобы оценить его правоту.

Показывая странствия героев, фильм многократно меняет свои жанровые черты — от приключенческого кино до памфлета ФОТО 40 ACRES & A MULE FILMWORKS

ПРЕМЬЕРА КНИГА

Родом из бегства

Вышла книга Александра Кушнира о Майке Науменко

В издательстве «Выргород» вышла книга журналиста Александра Кушнира «Майк Науменко. Бегство из зоопарка». Богато иллюстрированный том о лидере группы «Зоопарк» получился похожим на музей, некоторые экспонаты которого заслуживают особого внимания, считает Борис Барабанов.

Главный труд Александра Кушнира «100 магнитоальбомов советского рока» недавно был с большой помпой переиздан. За 20 лет сменилось поколение, и новые читатели нашли в нем не неизвестные факты из жизни хорошо знакомых персонажей, а совершенно новую вселенную супергероев. Под телогрейками дворников и сторожей у них бились горячие рок-н-ролльные сердца, а к их сверхспособностям относилось умение извлекать звук из непригодных для этого предметов и сочинять прекрасные песни, находясь под действием опасных жидкостей.

Любимый метод трудоголика Кушнира, известный по «100 магнитоальбомам»,— детальный опрос сотен персонажей с целью создания достоверной картины. Он взят на вооружение и в книге о Майке Науменко, которая стала заключительной частью трилогии о «жизни запрещенных людей» (первыми двумя были биографии Сергея Курёхина и Ильи Кормильцева).

В «Бегстве из зоопарка» невероятное множество говорящих предметов. Многие из них были переданы писателю другом Майка Науменко Борисом Мазиным — его памяти посвящена книга. Машинописные тексты, редкие фото, письма, постеры, старый самиздат, магнитофонные пленки — ко всему этому Кушнир испытывает едва ли не более теплые чувство, чем к людям.

В свое время о Майке писали Павел Крусанов и Алексей Рыбин, знавшие его лично. А в 2018 году на экраны вышел фильм Кирилла Серебренникова «Лето», сценарий которого вырос из нескольких страниц воспоминаний супруги Майка Науменко Натальи. По словам Александра Кушнира, идея написать книгу появилась вовсе не из желания прокатиться на скандальной славе «Лета», а в силу стечения ряда обстоятельств — знакомств с коллекционерами, приобретения редких артефактов и даже снов. И все же «Бегство из зоопарка» — не только собрание фактов и каталог редкостей, похожий на «Музей важного дерьма» Ника Кейва.

Помимо бесконечных описаний меломанских пьянок и подпольных квартирников, которые плавно перетекают друг в друга на всем протяжении книги, на ее страницах есть несколько акцентов, которые автор этих строк не встречал у других биографов. В первую очередь это история знакомства Майка Науменко и его друга Бориса Гребенщикова с Олегом Осетинским — сценаристом «Звезды пленительного счастья» и «Михайлы Ломоносова», а также отцом и продюсером пианистки Полины Осетинской. В отношении БГ нередко используют определение «гуру», а Майк над этим словом откровенно потешался (ср. «Здравствуйте, я гуру из Бобруйска» из альбома «LV»). На страницах «Бегства из зоопарка» разворачивается история о том, как молодые, но уже авторитетные звезды рока сами попали под серьезное влияние наставника-манипулятора, который считал себя их продюсером и на каком-то этапе действительно помог ленинградцам заявить о себе в Москве.

О том, как Майку удалось слезть с иглы его покровительства, хотелось бы почитать подробнее. Есть и еще ряд тем, которым можно было бы уделить больше внимания. Например, взаимоотношениям с бит-квартетом «Секрет», для которого сам Майк был учителем и который во многом сделал себе имя, исполняя его «Мажорный рок-н-ролл» и «Буги-вуги каждый день». Получал ли Майк отчисления как автор хитов, звучащих на концертах «Секрета» до сих пор? И были ли «секретовцы» рядом в поздний, алкогольно-депрессивный период жизни Майка?

Александр Кушнир лишь вскользь фиксирует и странную «шпиономанию» Майка, которая вылилась в его категорическое нежелание участвовать в контактах ленинградских рокеров с американской певицей и продюсером Джоанной Стингрей. Результатом стало отсутствие «Зоопарка» в знаменитом сборнике «Red Wave». Хотелось бы понять, как получилось, что человек, чье мировоззрение было сформировано лучшими представителями англоязычного рока — T. Rex, The Rolling Stones, Бобом Диланом и др.,— в перестроечные годы ни разу не выехал с концертами за рубеж и вообще не воспользовался «гласностью» для международного продвижения своего творчества, как это сделали его товарищи БГ и Цой.

Фактически книга рассказывает о человеке, который потерял интерес к жизни как раз тогда, когда она предложила новые горизонты. Все реже писал песни, распускал один состав «Зоопарка» за другим, по большей части сидел в своей коммуналке перед телевизором, а на гастролях жестко пил. Если верить книге Кушнира, комфортнее всего подпольный рокер Науменко чувствовал себя в застойном СССР с его системой запретов, но и с его расслабленной параллельной арт-жизнью. Тайные, словно в шпионских романах, сходки, машинописные переводы с английскими словами, вписанными от руки, глубокомысленные рассуждения на страницах самиздата о Фрэнке Заппе и о том, как «американцы не врубаются», все это — пример жизни в придуманном мире, вполне пригодном для обитания. Перемены же сулили как большие возможности, так и большие разочарования. Майк, как мудрый человек, это понимал — и, похоже, перемен боялся.

спорт

КХЛ

Потолочная текучесть

Новый финансовый инструмент увеличил хоккейную миграцию

ИВАН ВОДОПЬЯНОВ

Жесткий потолок зарплат вынуждает ведущие клубы КХЛ, в том числе обладателя Кубка Гагарина ЦСКА, расставаться с некоторыми из своих лидеров

Одной из главных особенностей нынешнего межсезонья в Континентальной хоккейной лиге (КХЛ) стало повышение кадровой текучки. Она, несомненно, в значительной степени связана с важным новшеством финансового регламента КХЛ — жестким потолком зарплат в 900 млн руб., который впервые появится на ближайшем чемпионате. Внедрение этого инструмента в середине прошлого десятилетия в Национальной хоккейной лиге (НХЛ) кардинально изменило ее облик.

В числе наиболее примечательных моментов, связанных с российской спортивной отраслью, на стыке весны и лета, безусловно, оказалась повышенная трансферная активность клубов Континентальной хоккейной лиги. КХЛ регулярно публикует таблицу переходов, и в той, что была обновлена на исходе минувшего уикенда, в графе «ушли» значились фамилии 310 хоккеистов. По итогам межсезонья 2019 года в ней оказалось 375 фамилий. Но надо учесть, что, после того как в апреле, в разгар пандемии коронавируса, отказался от участия в очередном первенстве владивостокский «Адмирал», членами КХЛ являются не 24, а 23 клуба, а главное, дистанцию до старта будущего сезона. Он предварительно запланирован на 2 сентября. Учитывая обилие времени на проведение селекционной кампании, тот факт, что в таблицу не попали некоторые игроки, про чье намерение покинуть клуб уже хорошо известно (президент ЦСКА Игорь Есмантович, например, анонсировал отъезд в НХЛ Кирилла Капризова — лучшего снайпера минувшего первенства, прерванного коронавирусом на стадии play-off), показатели годичной давности наверняка будут существенно перекрыты.

Кадровая текучка, по крайней мере отчасти, несомненно, связана с важным новшеством финансового регламента КХЛ, внедрение которого инициировал вице-премьер РФ Дмитрий Чернышенко, до января этого года занимавший должность президента лиги. Оздоровить финансовую ситуацию в ней и поднять градус конкуренции он предполагал с помощью жесткого, то есть не допускающего превышения, потолка зарплат. Вместо действовавшего до сих пор мягкого (в 850 млн руб. в предыдущем сезоне), но с возможностью существенного и относительно безболезненного превышения он вводится начиная как раз с ближайшего чемпионата. Размер потолка — суммы годовых контрактов всех хоккеистов клуба — был установлен на отметке 900 млн руб.

Председатель совета директоров КХЛ Геннадий Тимченко, объясняя „Ъ“ принципы действия потолка, отмечал, что реальная платежная ведомость клуба вместе с не входящими в него некоторыми индивидуальными и командными бонусами может составлять 1,26 млрд руб. Но, даже принимая во внимание эти нюансы, ожидания насчет того, что целому ряду клубов придется приспосабливаться к потолку, выглядели естественными.

В 2019 году РБК опубликовал платежные ведомости команд КХЛ перед последним сезоном действия мягкого потолка. По его версии, сразу пять не укладывались даже в лимит, обозначенный Геннадием Тимченко,— это остающийся обладателем Кубка Гагарина ЦСКА, выступающий с ним в Западной конференции принципиальный соперник СКА (у обоих платежная ведомость оценивалась в 1,75 млрд руб.), а также гранды Восточной конференции «Металлург» (1,5 млрд руб.), «Авангард» (1,4 млрд руб.) и «Ак Барс» (1,35 млрд руб.). Рубеж в 900 млн руб. перекрывали еще три команды — «Салават Юлаев» с «Автомобилистом» (по 1,2 млрд руб.) и московское «Динамо» (1 млрд руб.). Нет ничего странного в том, что некоторые клубы из этого списка находятся в числе самых заметных на рынке именно в качестве продавцов если не с количественной, то с качественной точки зрения. Так, и ЦСКА, и СКА, возглавлявшие неофициальный «рейтинг финансового благополучия» в КХЛ, уже покинула целая группа твердых игроков основы, часть из которых, как утверждают различные источники, уходили, не согласившись на предложения по сокращению зарплаты, необходимому, чтобы уложиться в жесткий потолок.

Прогнозируя чисто спортивные последствия внедрения жесткого потолка, актуальны воспоминания о североамериканской хоккейной лиге. В НХЛ он был внедрен вместо мягкого после локаута, сорвавшего сезон 2004–2005 годов. Основной причиной внедрения являлось желание лиги купировать риски финансового характера и контролировать рост зарплат игроков, а следовательно, предотвратить слишком стремительный рост клубных расходов. Между тем введение инструмента радикально изменило облик чемпионата НХЛ, лишив иерархию в ней какой-либо устойчивости.

До 2005 года привычным явлением в североамериканском хоккее были команды-«династии», серийно завоевывающие Кубок Стэнли. В разные периоды ими были «Монреаль Канадиенс», «Нью-Йорк Айлендерс», «Эдмонтон Ойлерс», «Детройт Ред Уингс». После появления жесткого потолка «династии» исчезли, а «дубль» «Питсбург Пингвинс», взявшего Кубок Стэнли дважды подряд — в 2016 и 2017 годах,— воспринимался как экстраординарное событие, как и успехи в первой половине завершающегося десятилетия «Чикаго Блэкхокс» и «Лос-Анджелес Кингс»: они завоевывали приз по два раза с интервалом всего один год.

Жесткий потолок, как выяснилось, фактически уничтожил возможность комплектации состава на годы вперед, а кубковые успехи стали иметь обратный эффект — в виде скачущего вверх спроса на героев розыгрыша, которых триумфаторы не могли сохранить, не превысив потолок. Или могли, но пожертвовав другими значимыми персонажами. В результате кадровая текучка, обусловленная причинами финансового характера, вместе с позиционированием свободного пространства под потолком в качестве серьезного конкурентного преимущества в НХЛ превратилась в норму. В норму в ней превратились и неожиданности, когда только что смотревшийся скромно клуб, воспользовавшись доступностью лидеров более мощных соперников, сам обретал мощь и совершал прорыв и, наоборот, недавний фаворит, прижатый потолком, вдруг резко опускался вниз. В этом смысле примеры «Чикаго» и «Лос-Анджелеса» крайне показательны. Клубы, чьи позиции несколько лет назад казались прочнейшими, вскоре после своих взлетов осели в аутсайдерской нише и никак не могут ее покинуть.

Теперь любопытно будет посмотреть на то, какой эффект окажет жесткий потолок на спортивную составляющую КХЛ, в которой разделение на ниши всегда было более четким и в которой прорывы и падения случались пореже, нежели в НХЛ, к 2008 году — году запуска отечественного проекта — уже три сезона применявшей жесткий потолок (см. справку). А еще любопытно будет посмотреть на то, будут ли предприниматься новые атаки на потолок со стороны недовольных его размером.

КХЛ весной уже дважды приходилось отбивать их. Впервые еще в начале марта, когда на его повышении до 1,3 млрд настаивала Федерация хоккея России, в своем письме отмечавшая, что инструмент вынуждает клубы «приостановить переговоры о заключении контрактов на следующий сезон с членами сборной команды России ввиду невозможности предложить им конкурентные с Национальной хоккейной лигой условия» и что такое положение создает «серьезный риск срыва подготовки сборной России к Олимпиаде 2022 года», «так как из клубов КХЛ уедут ведущие и наиболее талантливые хоккеисты». Повторно — в конце апреля, когда вопрос о смягчении потолка был поставлен на голосование на совете директоров лиги (сама она утверждала, что по инициативе в первую очередь ЦСКА). Особенно любопытно — потому что, в отличие от НХЛ, ежегодно понемножку свой лимит платежной ведомости приподнимающей, в КХЛ, напротив, предусмотрено его дальнейшее постепенное снижение.

Алексей Доспехов, Евгений Федяков

Количество топ-клубов КХЛ и НХЛ

	КХЛ	НХЛ
Чемпионы	6	6
Финалисты	9	10
Полуфиналисты	13	21
Четвертьфиналисты	22	28

Начиная с сезона 2008/2009 годов.

Выходы в финал или титулы в КХЛ и НХЛ на следующий год после невыхода в play-off

Лига	Клуб	Сезон	Результат
КХЛ	ХК МВД	2009/2010	Финал
НХЛ	«Нью-Джерси»	2011/2012	Финал
НХЛ	«Сан-Хосе»	2015/2016	Финал
НХЛ	«Лас-Вегас»*	2017/2018	Финал
НХЛ	«Сент-Луис»	2018/2019	Титул

**Первый сезон в НХЛ. Начиная с сезона 2008/2009 годов.*

Успешные защиты титулов в КХЛ и НХЛ

КХЛ	НХЛ
«Ак Барс» (2009, 2010)	«Питсбург» (2016, 2017)
«Динамо» (Москва) (2012, 2013)	

Невыходы в play-off действующих чемпионов КХЛ и НХЛ (начиная с сезона-2008/2009)

Лига	Клуб	Сезон	Результат
КХЛ	«Салават Юлаев»	2011/2012	1/8 финала
КХЛ	«Динамо» (Москва)	2013/2014	1/8 финала
НХЛ	«Чикаго»	2010/2011	1/8 финала
НХЛ	«Бостон»	2011/2012	1/8 финала
НХЛ	«Лос-Анджелес»	2014/2015	Невыход в play-off
НХЛ	«Чикаго»	2015/2016	1/8 финала
НХЛ	«Вашингтон»	2018/2019	1/8 финала

Начиная с сезона 2008/2009 годов.