

Коммерсантъ



Четверг 25 июня 2020 №110 (6831 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | Операторы техосмотра просят признать их пострадавшими от пандемии — 2



новости | Президент Сербии получил от Владимира Путина «советы и анализ» перед переговорами в США по Косово — 4

Слуги парада

Как Владимир Путин и Александр Лукашенко прошли по Красной площади

24 июня верховный главнокомандующий Владимир Путин принял беспрецедентный парад на Красной площади, а специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников старался разглядеть под масками лица, которые, казалось, можно и не видеть еще пару пандемических периодов. Но нет, разглядел — и не пожалел об этом.

Волонтеры предлагали маски уже на дальних подступах к Красной площади, на Ильинке, на Никольской улице.

— В наших масках можно дышать, — сочувственно объяснял мне один из них, глядя на мою.

— А в ваших перчатках что можно делать? — переспрашивал я.

— А в перчатках наших руки не потеют, — пожимал он плечами, опять снисходительно глядя на мои.

И ведь как же прав оказался, черт. Но нет, я не взял у него ни то ни другое.

Зато два седовласых генерала запасались перчатками у волонтеров, казалось, на весь полк, вернее на два.

— Помню, нам в храме как-то свечки тоже раздавали бесплатно... — сентиментально вздохнул один генерал.

— Да, помню... — вторил ему товарищ. — Там еще патриарх был...

— Поэтому и раздавали... — кивнул тот.

По этой логике, подумал я, сегодня маски и перчатки бесплатно раздавали тоже потому, что должен быть верховный главнокомандующий.

Тут, по улице Никольской, к предпоследнему до входа на трибуну кордону подошел лидер ЛДПР Владимир Жириновский в маске. Показал приглашение, полицейский посмотрел на него и попросил паспорт. Господин Жириновский вытаскил удостоверение, кажется, депутата Госдумы, но оно не произвело на полицейского никакого впечатления.

— Паспорт ваш нужен, — внятно объяснил он.

Господин Жириновский (я теперь уже и сам не был уверен, что это точно он) занервничал и даже задергался. Спокойным и даже расслабленным оставался только полицейский. Он ждал паспорта. Лидер ЛДПР требовал старшего командира (хотя мне казалось, уже нужен был врач, тем более



Владимир Путин и не мог по-другому ответить на вопрос, как ему парад. ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

на таком солнцепеке). В ту секунду, когда он отошел куда-то с особым возмущением, полицейский удовлетворенно сказал коллеге, и так поглядывавшего на него с восхищением:

— Спорим, никто еще не заставлял его так долго искать паспорт?

В конце концов Владимир Жириновский придумал. Он снова подошел к ним, снял маску и замер. «Похоже?» — говорила вся его осанка, которая когда-то наверняка и в самом деле была.

Впрочем, полицейский решил уже, видимо, наконец перестать его мучить, тем более в такой день, и кивнул проходить.

Здесь, у трибуны, стоял уже между тем лидер КПРФ Геннадий Зюганов без маски.

— Скажите, а вы не собираетесь отозвать в последний момент свое несогласие с поправками в Конституцию? — с тревогой спросил я его.

— А это не моя воля, — быстро ответил он. — Воля партии! Как же отозвать? Мы, между прочим, предложили пакет своих поправок из 15 пунктов — не были услышаны даже! Что нам оставалось делать.

Мне казалось, что он не должен оправдываться.

— Вот вчера президент, наконец, сказал, что надо уже решать с этой священной коровой олигархии, плоской шкалой налогов...

— Это была ваша поправка? — понял я.

Геннадий Зюганов кивнул: — На 2% сдвинули. Хотя можно было на семь сразу.

— Видимо, это только начало? — предположил я.

— Ох, все это стыдобушка в высшей степени... — вздохнул

Геннадий Зюганов. — Так, знаете что: давайте чуть влево...

Я не хотел влево. Мне хорошо и справа, если что. Ну, может быть, левее на 2%...

Оказалось, Геннадий Зюганов имел в виду, что надо отойти ближе к брусчатке, чтобы не мешать движению гостей. До 9:30, когда вход на трибуну закрывался, оставалось уже минут пять всего.

— И вот что: зачем отгораживаться от истории?! — вдруг совсем уже сердито воскликнул лидер КПРФ, показав рукой на задекорированный к парадной фанерой Мавзолей.

Сакральный знак великой эпохи... (Как сказал!.. Отточил формулировку за годы пренебрежения к идеалам. — А. К.) Тут все творилось, поэтому мы обязаны соблюдать...

А за этим забором — 32 маршала и генерала, которые ковали победу!..

Я не видел проблемы: их никто же не задекорировал к этому дню.

— Было коллективное обращение от нас, от ветеранов, писате-

лей... Даже не ответили... — с горечью признался Геннадий Зюганов. — Но я не хочу... В святой день и праздник... Не будь этого праздника, не было бы вообще никаких других. Ни Нового года, ничего...

— А что было бы? — переспросил я.

— Новый год начинался бы с дня рождения Гитлера, — пояснил Геннадий Зюганов. — Спасли честь планеты, человечества честь... Эх, да что там — все спасли...

— А маску вы не носите из каких-то принципиальных соображений? — спросил я.

— Да есть у меня! — воскликнул Геннадий Зюганов и даже полез за ней в карман, но потом спохватился. — А, почему не ношу... Так я вчера прошел обратку!..

В Ново-Огарево, что ли, ездил, подумал я. Через тоннель проведи? И обратно?..

НОВОСТИ — С3

05 Лекарствам прописали вирус. Продажи препаратов выросли на рекомендациях Минздрава

05 ВТБ продлил масла в огонь. Ипотечные каникулы от банка разочаровали заемщиков

05 В заграничных разумах. Возобновление международных полетов предложено начать с СНГ

06 Госкомпаниям придержат прибыль. «Транснефть» и ОАО РЖД не могут выплатить дивиденды

06 Торговля налично себя чувствует. Безналичные платежи остались на карантине

06 Центробанк стимулировал золото. Цены стремятся к историческому максимуму

07 Зерно усохло в закромах. ОЗК требует более 850 млн руб. убытков с экс-главы элеватора

Ковидно, не сезон

Гостиницы и санатории откладывают возобновление работы

Рекомендации Роспотребнадзора по массовому тестированию сотрудников, предоставлению дополнительных справок и закупке средств дезинфекции затруднили работу гостиниц и санаториев. Многие из них не готовы принимать туристов, несмотря на формальное возобновление курортного сезона. Не спешат на отдых и туристы. Участники рынка опасаются, что 10–30% средств размещения в этом сезоне могут не открыться и ждут падения оборотов на порядок.

Несмотря на снятие ограничений и рекомендации для возобновления работы, часть средств размещения и санаториев оказались пока не готовы начать прием туристов, свидетельствуют данные «Опоры России». По расчетам организации, в Сочи сейчас работают 20 из 65 здравниц, в Тартарстане — 2 из 50, в Кавказских Минеральных Водах — 6 из 120. Похожие оценки приводят в Ассоциации оздоровительного туризма и корпоративного здоровья (АОТ), указывая, что в целом в Краснодарском крае сейчас работают 90 из более 200 объектов, в Ставропольском крае — 30 из 124.

Со сложностями столкнулись и обычные отели. Гендиректор туроператора «Дельфин» Сергей Ромашкин указывает, что пока готовность принимать туристов с 1 июля официально подтвердили около половины отелей Крыма и 80% — Краснодарского края. Хотя средства размещения продолжают открываться, эксперт предполагает, что не возобновит работу в этом году могут 10–20% объектов. «Это малые и средние отели, крупному бизнесу удалось пережить кризис», — говорит он. В основном вице-президента Федерации операторов и отельеров Вадима Прасова, возобновить работу не смогли 25–30% отелей, в основном гостиниц с высокой кредитной нагрузкой, которые не способны обслуживать займы.

Формально санатории в ряде регионов могли открыться для туристов еще 1 июня. Гостиницы в курортных зонах постепенно возобновляли работу ближе к концу месяца. Для восстановления отрасли были разработаны рекомендации Роспотребнадзора, устанавливающие правила уборки, дезинфекции помещений и размещения туристов. Медицинский директор АОТ Михаил Данилов настаивает, что из-за этих норм стало сложнее конкуррировать с другими объектами: для заселения в санатории требуются справки об отрицательном результате теста на COVID-19 и эпидемиологического заключения, а в случае с обычными отелями от этого требования отказались. В результате, по словам господина Данилова, открывшиеся санатории заполнены на 20–30% и работают в убыток, а многие здравницы отложили открытие.

деловые новости — С7

Такова сжижзнь

Низкие цены вынуждают Америку не наращивать производство СПГ

Американские проекты по сжижению газа на фоне падения мировых цен массово переносят сроки ввода новых мощностей, из-за чего их прирост в 2021–2022 годах может стать минимальным. По оценке Platts, возможна ситуация, когда в ближайшие годы не будет принято ни одного инвестиционного проекта по новым СПГ-проектам в Северной Америке. Это создает окно возможностей для «Газпрома», особенно учитывая, что падение спроса на газ в Европе пока не выглядит беспрецедентным и при таких низких ценах рынок может сравнительно быстро восстановиться.

Оператор американского СПГ-проекта Freeport LNG перенес принятие инвестиционного решения по четвертой очереди завода на 5 млн тонн в год как минимум на год, до 2021 года. Это объявление стало очередным в целой серии подобных в этом году (см., например, „Ъ“ от 27 февраля) и ставит под сомнение прежние планы американских экспортеров по агрессивному наращиванию своей доли на рынке.

На данный момент в США работают шесть СПГ-заводов — Sabine Pass, Cove Point, Corpus Christi, Cameron, Elba Island и Freeport, общая мощность которых на данный момент достигает 55 млн тонн в год. До конца года ожидается ввод одной

новой линии на Cameron (4,5 млн тонн) и трех на Elba Island (0,75 млн), что доведет общую мощность американских СПГ-заводов до 60 млн тонн.

Однако в 2021 году ожидается ввод только одной новой линии — на Corpus Christi в 4,5 млн тонн. Что касается 2022 года, то формально Venture Global в 2019 году приняла инвестиционное решение по проекту Calcasieu Pass на 10 млн тонн, который должен быть запущен в конце 2022 года. Тем не менее, учитывая ситуацию на рынке, сроки могут быть перенесены. Таким образом, в ближайшие два года мощности по экспорту американского СПГ почти перестанут расти.

Более того, согласно обзору Platts Analytics, высока вероятность, что в ближайшие пять-шесть лет ни один новый североамериканский СПГ-проект не сможет выйти на принятие инвестиционных, учитывая продолжительный период низких цен на газ в мире и сложности в заключении долгосрочных контрактов. «Мы думаем, что этот прогноз, вероятнее всего, сбывается», — заявил главный аналитик по американскому рынку СПГ Росс Вьено в ходе состоявшегося 23 июня вебинара.

деловые новости — С6

Иного нет у нас IT

Из-за мер поддержки отрасли может подорожать софт

Правительство нашло способ компенсировать упущенные доходы бюджета от объявленного президентом 23 июня «налогового маневра» в IT-отрасли. Согласно предложению Минкомсвязи, проработать которые поручил первый вице-премьер Андрей Белоусов, льготы компенсировать возмездно НДС при продажах софта. Уже в 2021 году это должно принести в бюджет 42,5 млрд руб. Отечественным компаниям из специального реестра введение НДС предлагается компенсировать субсидиями, но остальной софт подорожает более чем на 16%. Участники рынка опасаются, что это нивелирует эффект обещанных мер поддержки.

Расходы федерального бюджета на поддержку IT-отрасли предлагается компенсировать за счет отмены с января 2021 года нулевого НДС на продажу исключительных прав на программное обеспечение (ПО) и прав на пользование ПО по лицензионным договорам, следует из предложений Минкомсвязи (копия есть у „Ъ“) по результатам совещания у президента РФ Владимира Путина 10 июня. 17 июня первый вице-премьер Андрей Белоусов поручил Минэкономики и Минфину проработать эти предложения и предоставить согласованную позицию (копия поручения есть у „Ъ“).

О мерах поддержки IT-отрасли Владимир Путин объявил в обращении 23 июня. Среди них — бессрочное снижение ставки страховых взносов с 14% до 7,6% и налога на прибыль с 20% до 3%. Это будет одна из самых низких налоговых ставок в мире, подчеркнул президент. Согласно предложению Минкомсвязи, на фоне расходов на эти меры отмена льготы по НДС в 2021 году принесет в бюджет дополнительный доход в размере 42,5 млрд руб. При этом IT-компаниям, ПО которых включено в реестр отечественного, предлагается предоставить субсидии, на которые в 2021 году уйдет 11,4 млрд руб.

В пресс-службе правительства вопросы переезда в Минкомсвязь, в которой отмечают, что в процессе подготовки предложений прорабатывались разные варианты. Источник, знакомый с документом, поясняет, что в одной из версий предлагалось выплачивать субсидии, компенсирующие отменную льготу по НДС, юридическим лицам — покупателям программ из реестра. В Минфине и Минэкономике не ответили на запросы „Ъ“.

С 2017 года для зарубежных компаний уже действует так называемый налог на Google, согласно которому НДС облагаются «электронные услуги», например подписка на сервисы или продажа контента.

деловые новости — С7

Подписной индекс 50060 П1125

НОВОСТИ

Меньше скорость, больше ямы

МВФ усугубил оценки падения и сроков восстановления мировой экономики

Спад мировой экономики будет более значительным, чем ожидалось в апреле, и составит 4,9% в 2020 году, рост же в 2021-м окажется слабее, следует из обновленного прогноза Международного валютного фонда (МВФ). Сильнее всего были скорректированы оценки по зоне евро и США, где экономика в этом году сократится на 8–12%. По России прогноз также был дополнительно ухудшен: теперь в МВФ ждут сокращения ВВП на 6,6%, несмотря на повышение прогнозной цены на нефть.

Мировой ВВП в этом году сократится на 4,9% (в кризис 2009 года спад составил 2,1%), а не на 3%, как ожидалось в начале апреля, следует из обновленного макропрогноза МВФ. При этом в 2021 году прирост составит лишь 5,4%, а не 5,8% — в итоге ВВП 2021 года будет на 6,5% ниже, чем прогнозировалось в январе, до разворачивания коронавирусной пандемии. Новый базовый сценарий МВФ не предполагает масштабной второй волны ограничений из-за коронавируса, хотя повторные вспышки и не исключены в отдельных странах. Но восстановление финансовых рынков не соответствует фундаментальным экономическим показателям, предупредили в фонде.

Спад будет более выраженным в развитых странах — минус 8% (6,1% в апрельском прогнозе) в этом году с возвратом к росту (на 4,8% против



Международный валютный фонд сильнее ухудшил прогнозы развитых экономик FOTO REUTERS

4,5%) в следующем. В развивающихся же странах ВВП сократится на 3% (а не на 1%), а затем вырастет на 5,9% (ранее ожидалось, что на 6,6%).

По России прогноз также ухудшен: по оценке МВФ, ВВП сократится в этом году на 6,6% вместо 5,5%, но рост в следующем году ускорится до 4,1% вместо 3,5%. При этом фонд повысил прогнозную среднюю цену на нефть, исходя из которой строится прогноз, на этот год — с \$35,61 до \$36,18 за баррель, снизив ее на следующий — с \$37,87 до \$37,54 за баррель. Напомним, официальный прогноз Минэкономики предполагал

снижение ВВП РФ в 2020 году на 5%, а в 2021 году — рост на 2,8%. Банк России ожидает спада экономики в 2020 году в диапазоне 4–6%. В первом квартале, по предварительным данным Росстата, экономика выросла на 1,6% в годовом выражении.

Экономика стран зоны евро по новой оценке МВФ просядет на рекордные 10,2% (7,5% по апрельской оценке), но через год вернется к росту на 6% (4,7%). Предсказуемо самая глубокая рецессия будет в этом году зафиксирована в Италии и Испании — минус 12,8% (против 9,1% и 8% соответственно), во Франции — минус 12,5% (минус 7,2%), в Германии — минус 7,8% (минус 7%). ВВП Великобритании просядет на 10,2% (минус 6,5%). Восстановле-

ние же в следующем году нигде не будет полным (самые высокие темпы прогнозируются во Франции — 7,3%). По Японии прогноз скорректирован несильно — с 5,2% до 5,8% спада. В США же, наоборот, оценка падения ухудшена существенно — с 5,9% до 8%, а рост в 2021 году может составить 4,5%, а не 4,7%. Темпы роста экономики Китая в МВФ оцениваются минимальными, но тем не менее положительными: 1% с резким ускорением до 8,2% в 2021 году, а корректировка незначительна: к апрелю основной спад деловой активности в КНР уже завершился. Резко была ухудшена оценка по Бразилии, где усложился рост числа зараженных, — минус 9,1% в этом году с ростом на 3,6% в 2021-м (было минус 5,3% и 2,9%). Из-за падения спроса на нефть рецессия затронет и Саудовскую Аравию (минус 6,8% в 2020-м, плюс 3,1% в 2021-м).

Заметим, даже после обновления прогноза МВФ более оптимистичен, чем у других международных организаций. Всемирный банк (ВБ) 8 июня сообщил, что прогнозирует снижение мировой экономики в текущем году на 5,2%, при этом в 2021 году ВБ ожидает роста глобального ВВП на 4,2%. ОЭСР же ждет падения мирового ВВП в 2020 году на 6% в отсутствие второй волны пандемии и 7,6% — при ее появлении до конца года. В следующем году ОЭСР прогнозирует рост мировой экономики на 5,2% без второй волны и на 2,8% — с ней.

Татьяна Едовина

Страховщиков выводят на дистанцию

В Госдуме обсудили перевод выплат в онлайн

Экспертный совет Госдумы по страхованию одобрил концепцию перевода оформления страховых выплат по обязательным видам в электронный формат. Законопроект об этом депутаты намерены внести на рассмотрение палаты уже осенью. При его принятии автомобилисты, жертвы техногенных аварий и пострадавшие от перевозчиков смогут заявлять о страховых случаях дистанционно. Страховщики не против вывести все общение с клиентами в онлайн, но предупреждают — это может привести к росту числа случаев мошенничества.

Как стало известно, «Б», экспертный совет Госдумы по страхованию рассмотрел изменения в три закона об обязательном страховании — ответственности автомобилистов, владельцев опасных объектов (ОПО) и перевозчиков (ОСГОП). Предполагается, что в виде законопроекта поправки будут оформлены для внесения в Госдуму осенью — автором станет глава экспертного совета депутат Алексей Изотов. По его словам, инициатором идеи переноса урегулирования в онлайн был Российский союз автостраховщиков. Участники рынка, впрочем, сообщили, «Б», что движение к «оцифровке» выплат происходит с подачи Центробанка. В любом случае, на заседании совета было решено, что далее предложения будут дорабатываться с учетом замечаний регулятора и страховых компаний.

Согласно поправкам, потерпевшие смогут обратиться в компанию с заявлением о страховом случае в электронном виде — загрузив документы на сайте страховщика или через портал госуслуг. В сопроводительных материалах к поправкам отмечается, что электронные документы с усиленной цифровой подписью, как и данные, полученные через портал госуслуг, подделка будет затруднительно. Обмен информацией между потерпевшим и страховщиком по поводу урегулирования убытка через сайт компании позволит и «сократить злоупотребления страховщиков в части необоснованного уклонения от страховой выплаты».

Учитывая высокий риск мошенничества, предполагается, что если у страховщика появится подозрение в корректировке представленных клиентами фото- и видеоматериалов, он будет вправе запросить дополнительные подтверждающие документы. Согласно одной из попра-

вок (в закон об организации страхового дела в РФ), организации и органы власти будут обязаны предоставлять страховщикам информацию по страховым случаям. Страховщики, в свою очередь, должны будут соблюдать режим ее защиты. Поправки предполагают поэтапное внедрение изменений. В части ОСГОП и ОПО — уже через год после принятия закона, ОСАГО — через два года.

Дистанционное оформление убытков уже ограниченно применяется в системе «европротокол» с помощью мобильного приложения «Помощник ОСАГО». Как сказал, «Б» Алексей Изотов, «перевод урегулирования страховых случаев в электронный вид в эпоху цифровизации выглядит ожидаемым и логичным». «Мы понимаем, что появляется почва для мошенничества, — говорит депутат. — Но, как мы помним, при появлении возможности продажи ОСАГО онлайн возникли и мошенники, которые завлекали автомобилистов низкими тарифами за счет корректировки коэффициента мощности и территории использования авто. Около 3 млн автовладельцев воспользовались их услугами — но 95% получили удобный способ покупки полиса и экономии за счет конкуренции страховщиков». Господин Изотов указывает, что электронное оформление выплат предпологается лишь как альтернатива бумажному. «Не везде есть интернет, старшее поколение привыкло к бумаге — существующий способ оформления выплат мы сохраним», — пообещал он.

«Дистанционное урегулирование — это хорошо и удобно для клиента», — говорит замглавы «Ингосстраха» Илья Соломатин. — Но, анонсируя такие технологии, рынок и государство должны быть к ним готовы с технической точки зрения». Должна быть готова и нормативная база. «Риск мошенничества — это еще одна сдерживающая составляющая, — считает господин Соломатин. — Но с учетом существования баз ГИБДД и страховщиков — при объединении этих ресурсов для вычисления мошенников будет меньше возможностей для злоупотреблений». «Да, надо максимально упростить контакты компании с клиентами, — говорит заместитель гендиректора «РЕСО-Гаранти» Игорь Иванов. — Но не во всех случаях можно доверять фото- и видеосъемке. Если страховщик утратит право осматривать поврежденный автомобиль, это включает «зеленый свет» мошенникам».

Татьяна Гришина

Централизацию закупок начали со своих

Казначейство проведет ее в подотчетных Минфину госорганах

Белый дом дал старт централизации закупочных функций ведомств в Федеральном казначействе, хотя ее периметр из-за пандемии сильно сократился, теперь это лишь закупки канцелярии и бумаги для подведомственных Минфину Росимущества и Пройбрия палаты. Казначейству отойдут средства на эти цели и функционал от планирования до приемки товаров. Впрочем, планы по объединению в казначействе обеспечения деятельности органов власти сохраняются — на очереди создание системы казначейских платежей и единая бухгалтерия.

Белый дом с 23 июня передал Федеральному казначейству часть функций ведомств по централизованным закупкам товаров и услуг. На сроки запуска пилотных проектов повлиял коронавирус — прави-

тельство переориентировалось на разработку и запуск экстренных мер поддержки экономики, в частности в сфере госзаказа (см. «Б», например, от 16 марта) — и трудности на этапе согласования участников эксперимента. Изначально старт пилотных проектов по централизации закупок в казначействе был запланирован на февраль и должен был распространиться на Росимущество, Росрыболовство и десять региональных отделений ведомств (см. «Б» от 9 января). К июню Росрыболовство заменила работающая при Минфине Федеральная проприетарная палата. Также под эксперимент попадут четыре межрегиональных управления: Верхневолжское и управления по Центральному, Южному и Уральскому федеральным округам.

Контроль над закупками ведомств получат Центр по обеспечению деятельности Казначейства и

его филиалы — к ним перейдут планирование и осуществление закупок, заключение контрактов и их исполнение, в том числе приемка и при необходимости экспертиза поставок. Росимущество и Пройбрия палата при этом должны будут участвовать лишь в приемке товаров и сообщать казначейству о потребностях в товарах с указанием их количественных и качественных характеристик. Средства на эти закупки ведомств также будут консолидированы в казначействе. Централизация закупок должна снизить издержки ведомств на проведение закупочных процедур за счет их укрупнения. Оптимизировать расходы позволит и сокращение численности контрактных служб в ведомствах — расширение штата казначейства этих целей не предусмотрено.

Ранее в Минфине указывали на возможность расширения экспери-

мента по аутсорсингу закупочных функций, но конкретных сроков не называли. Централизация закупок в казначействе лишь продолжает работу Минфина по консолидации в ведомстве бюджетных функций министерств. Для повышения финансовой дисциплины к концу года ведомств будут переданы и бухгалтерские функции федеральных министерств, при этом централизованная бухгалтерия будет интегрирована с Единой информационной системой в сфере госзакупок и бухгалтерия поставщиков при работе с госзаказом (см. «Б» от 20 декабря 2019 года). Прозрачность госрасходов с 2021 года обеспечит создание системы казначейских платежей — переход к Федеральному казначейству всех бюджетных транзакций в интересах ведомств (см. «Б» от 5 июля 2019 года).

Диана Галиева

Операторы техосмотра включают заднюю

Компании просят президента отменить решения в области ТО

Операторы техосмотра (ТО) жалуются, что из-за спешно принятого парламентом закона, позволившего автовладельцам временно получать ОСАГО без диагностической карты, они остались без клиентов и на грани банкротства. Совокупные потери отрасли они оценивают в 1,4–1,68 млрд руб. в месяц. В обращении к президенту Владимиру Путину, премьеру Михаилу Мишустину и спикеру Госдумы Вячеславу Володину представители более ста компаний просят способствовать отмене введенных из-за коронавируса норм, включить отрасль в перечень пострадавших от пандемии, установить налоговые каникулы для компаний и разработать новую методику расчета стоимости ТО. В Российском союзе автостраховщиков считают, что «операторы не совсем понимаем, что происходит». В Госдуме также не согласны с призывами править новые нормы.

Письмо президенту Владимиру Путину, премьеру Михаилу Мишустину и спикеру Госдумы Вячеславу Володину направили 120 операторов техосмотра в связи с «осложненной» ситуацией на рынке (есть у, «Б»). В 2019 году, напомним, Госдума приняла законопроект о реформе ТО: диагностические карты переводят в электронный вид; вводится фотосъемка процесса ТО; растут штрафы для операторов, торгующих картами; вводится штраф 2 тыс. руб. за езду без ТО для водителей. Нововведения должны были заработать в июне 2020 года, но из-за пандемии срок передвинули на 2021–2022 годы. При этом Госдума с подачи Минэкономики и ЦБ с апреля 2020 года установила новую периодичность ТО

вые легковые машины до четырех лет проверку теперь могут не проходить, четырех-десяти лет — каждые два года, старше десяти лет — каждый год. До 30 сентября ОСАГО можно оформить без диагностической карты.

«В итоге получается, что страховая компания без заключения о возможности безопасного использования транспортного средства допускает его к участию в движении, — пишут операторы в обращении. — Неисправный автомобиль несет существенную опасность». Критикуют они и решение по увеличению периодичности ТО: за четыре-пять лет эксплуатации у автомобиля может быть «достаточно большой» пробег и «серьезные неисправности, которые также могут привести к смертельным ДТП». Основная же проблема, на которую жалуются компании, — тяжелое экономическое положение всей отрасли. Из-за «необязательного» ТО при оформлении полисов уменьшился поток машин, приезжающих на диагностику. В сфере ТО занято около 30 тыс. техэкспертов и 10–13 тыс. человек обслуживающего персонала, а выплаты им зарплата нет средств. В перечень пострадавших от коронавируса отраслей техосмотр власти не включили, получить кредит по 0% для выплат зарплат невозможно. «Операторам приходится работать себе в убыток, обречая свой бизнес на банкротство, — пишут компании. — До 30 сентября на пунктах техосмотров посетителей не будет, и, как нам выживать в данной ситуации, неизвестно». Ущерб отрасли (всего зарегистрировано около 5 тыс. операторов) оценивается в 60–70 млн руб. в день, посчитал по просьбе «Б» один из авторов письма, гендиректор тюменской ООО «Энергоресурс» Леонид Блувштейн, или 1,4–1,68 млрд руб. в месяц.

Компании просят отменить закон, позволяющий получать полис ОСАГО без подтверждения техосмотра, а ранее запланированную реформу запустить уже с 1 января 2021 года, а не поэтапно к 1 марта. Отрасль ТО нужно включить в перечень пострадавших от пандемии, установить «налоговые каникулы» для компаний. Авторы письма также просят разработать новую методику расчета стоимости прохождения ТО (сейчас тарифы устанавливаются регионами по методике 2012 года, в ряде субъектов они не превышают 200–300 руб.), а также сделать куратором отрасли ГИБДД. Глава некоммерческого партнерства станций диагностики «Безопасность и транспорт» (объединяет 60 операторов) Ярослав Васичков заметил, что главная проблема — перенос сроков реформы. «Ее можно было запустить в июне, добросовестные операторы ждали и готовились к ней, — говорит эксперт. — Благодаря штрафам за нарушение сроков прохождения ТО начали бы приезжать машины, операторы смогли нормально просчитать бизнес. Жултики, торгующие диагностическими картами, постепенно бы исчезли. Но зачем-то решили оставить все как есть на два года».

В течение двух-трех лет система ТО будет кардинально меняться, пояснил «Б» заместитель исполнительного директора Российского союза автостраховщиков (РСА) Сергей Ефремов. «Операторы не совсем понимают, что происходит, в итоге критика получалась односторонняя и необъективная», — говорит он. Господин Ефремов не поддержал недовольства по поводу новой периодичности проверок. «Корейские, японские автопроизводители давно перешли на пятилетнюю гарантию, зачем

лишний раз гонять автовладельца на проверку? Понятно, что операторы переживают за свой бизнес, но лучше все-таки подумать о водителях», — говорит он. Временная отмена полисов от диагностических карт — неизбежная мера, поясняет господин Ефремов. В Москве и области в первую очередь (на них приходится 30% всего автопарка России) пункты ТО закрыли из-за пандемии, а транспорт должен был ездить, доставка продуктов, лекарств не останавливалась. «Поскольку без полиса выехать нельзя, было решено ввести временное правило — оформлять страховку без карты, — поясняет он. — В противном случае транспортное сообщение остановилось бы. Такси и автобусы, к примеру, обязаны проходить ТО дважды в год». При этом РСА поддерживает призывы операторов по пересмотру тарифов. «Новую методику готовит ФАС, надеюсь, к сентябрю-октябрю это будет сделано, — отмечает господин Ефремов. — В целом, наверное, государство должно обратить больше внимания на ситуацию с операторами, оказать им помощь».

Руководство Госдумы уполномочило дать ответ представителям отрасли главу комитета Госдумы по транспорту Евгению Москвичеву. Проблемы операторов не в законе, а в том, что «70% транспорта стоит, никто не едет проверяться», заявил он «Б». Депутат подчеркнул, что вопросы поддержки бизнеса решает правительство. Получить комментарий от Минэкономики (куратор реформы ТО) 24 июня не удалось. Ранее в ведомстве заявляли, что изменение периодичности проверок позволит сэкономить автовладельцам до 20 млрд руб. за три года.

Иван Буранов

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЕК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
еженедельный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Периодика толк с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ № 1549. | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ПРОДАЖИ ПОДПИСКИ И В РОЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rodiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (суботный выпуск). | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 69 66.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Сушинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационной политике платформ АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатов, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов (группы), Максим Выдаев (общество), Вячеслав Полов, Михаил Пророков, Ольга Боровкина (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варыadin (преступность), Леонид Танкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладимов (финансы), Олег Саложков (экономическая политика), Сергей Ходчев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Иван Богачев (специорус «Прямая речь»), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранный информация), Иван Макаров (спертная информация), Татьяна Трафимова (региональная корсет), Петр Колобаев (нормативно-словарная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | ВЫПУСК — Наталья Когут | Анастасия Гусев — автор макета, Сергей Цюмик — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лошак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермолова, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д. 2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д. 2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Коммерсантъ», Черновозьмь (473) 239 09 76, 239 09 69. Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05. Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075. Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125. Казань ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41. Красноярск ООО «Юмб» (861) 201 94 26. Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43. Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92. Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 203 34 42, 223 03 93, 212 02 42. Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56. Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01. Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88. Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96. Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Энак» (347) 292 79 66. Челябинск ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газет
«Коммерсантъ» 61 108

ABC Тираж сертифицирован
Бюро тиражного учета — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Размещение рекламы и услуги подлежат обязательной сертификации
Материалы на этом фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Слуги парада

Лидер КПРФ поднялся на трибуну номер три, соседнюю с той, где уже сидели многочисленные члены правительства и другие официальные лица, а я увидел главного раввина России Берла Лазара и президента Федерации еврейских общин Александра Бороду.

— Вы выздоровели, слава богу? — обратился я к Берлу Лазару.

Он ведь болел этой заразой.
— А что, по мне не видно? — уточнил он. — И не спрашивайте, почему я без маски!

А я как раз открыл рот, чтобы спросить. Впрочем, он не мог этого увидеть, так как я-то был в маске.

— Потому что, — продолжил он, — я уже во многом состою из антигел...

— А вы? — повернулся я к Александру Бороде.

— А я как Лукашенко, — объяснил тот. — Это же он сказал, что нет смысла закрывать границы, когда они и так у всех закрыты: значит, и твоя на замке. Вот и я не ношу маску там, где все в масках!

Тут я увидел культовую теперь главу Роспотребнадзора Анну Попову, которая, в свою очередь, увидела автора культовой поправки (к Конституции о запрете на отчуждение территорий России. — «Ъ») Владимира Машкова и обнялась с ним, а потом махнула рукой:

— Ой, сама всем запретила и сама ведь со всеми обнимаюсь!..

Я-то не понимал пока вот чего: как тут люди так легко узнают друг друга, в этих-то масках? Вот, например, генерал Владимир Шаманов, уже даже сев на место, успевал, увидев кого-то, в основном тоже без маски, вскочить и не то что обнять, а обязательно и поцеловать... А то и в маске был человек...

Между тем в 9:45 я заметил странное движение у церкви со стороны Никольской. То есть слышен был какой-то шум, вплоть до звона (не колокольного) и крика. Потом там кого-то, кажется, били. Потом (именно ему, по всей вероятности) заломали руки и быстро, почти бегом повели от церкви куда-то вдоль по Никольской. Те, кто, так же как и я, успел разглядеть это все (а было недалеко), предполагали все, что угодно.

Вот-вот, между тем, должен был начаться наконец парад, а пожилой полковник, сидевший передо мной, все еще втолковывал кому-то в трубку:

— Да я на параде... На па-ра-де я!.. А ты не суетись там, давай уже налей стакан и выпей... И считай, что я с тобой!.. Но ищи меня там, в телевизоре!.. Да как это рано пить?.. Да какое там утро!.. Я в пять часов встал!..

Я оглянулся. 11-я трибуна оказалась не вся заполнена людьми. Такое я видел здесь, конечно, впервые. И дело было не только в том, что рассадка была через два санитарных кресла. Нет, там, наверху, несколько рядов были вообще почти не заняты (в приглашенном был номер трибуны и не был указан ряд и место, так всегда и бывает). Но вот притом, что приглашений было роздано мало по причине небольшого, по сравнению с обычным, количества мест (80 ветеранов и два сопровождающих каждому, к примеру), все равно



Президент Белоруссии Александр Лукашенко, приехав в Москву, на людей посмотрел, а главное, себя показал

не все пришли. То ли вирус все еще производит на кого-то впечатление, то ли еще что.

Но на тех, кто пришел, он не производил, конечно, никакого впечатления: иначе бы и не пришли.

Сколько бы в полной тишине ни начинали парад этой музыкой и словами «Священной войны», а всегда будут бегать мурашки по коже, всегда.

Все тут было как заведено: объезд министром обороны войск на площади на Augus, выступление президента...

— Невозможно даже представить, — говорил он, — что стало бы с миром, не встань на его защиту Красная армия... Ее солдатам не нужны были ни война, ни другие страны, ни слава, ни почести. Они стремились добить врага, одержать Победу и вернуться домой. И заплатили за свободу Европы невосполнимую цену: многие сотни тысяч бойцов полегли на чужбине...

Но, с другой стороны, не могли же взять и остановиться, дать опомниться и восстать из ада, собраться с силами... Вот до Тбилиси в 2008 году не дошли, и что теперь?..

Даже сейчас Владимир Путин, между тем, казалось, отстаивал ту правду о войне, которую он защищает уже который месяц:

— В 1941 году свыше 80% вооруженных сил Германии и ее сателли-

тов были сосредоточены против СССР. Но эта безжалостная армия оказалась бессильной перед сплоченностью советских граждан. Именно наш народ смог одолеть страшное, тотальное зло, разгромил более 600 дивизий врага, уничтожил 75% от общего числа самолетов, танков, артиллерийских орудий противника и до конца, до победной точки прошел свой героический, праведный, беспредельно жертвенный путь.

Дело, давал он понять, не только, да и чего там говорить, не столько в союзниках, которые вообще уже перестали упоминать про советских солдат, предпочитая их так и называть — не бросающимся в глаза словом «союзники»... Ну и на планете сейчас тем же. Таких слов, как «США», «Великобритания», не было здесь произнесено. «Мы никогда не забудем вклад наших союзников в приближение победы, значение второго фронта, открытого в июне 1944 года», — ограничился тем же верховный главнокомандующий.

— В этом, — продолжал он, — и состоит главная, честная, ничем не замутненная правда о войне. Мы обязаны ее беречь и отстаивать, передавать нашим детям, внукам и правнукам. Сегодняшний военный парад — в честь этой священной правды, в честь выдающегося поколения победителей, которые определили исход всей Второй мировой войны.

Да, его речь на параде была в этот день немного более публицистична, чем как правило.

Проход войск был длительным, учитывая, что, как и предупреждал Владимир Путин, по Красной площади прошли в этот раз представители Азербайджана, Армении, Белоруссии, Индии, Казахстана, Киргизии, Китая, Молдавии, Монголии, Сербии, Таджикистана, Туркменистана, Узбекистана (не все их президенты даже приехали).

Все прошло хорошо и гладко, или, точнее сказать, ровно, только однажды за все время один сапер на мгновение сбился на подходе к главной трибуне... Ну так сапер и ошибается один раз... Может себе позволить...

И техники тоже было в механизированной колонне больше, чем обычно, в том числе исторической техники, и не возникало вопроса, зачем все это нужно... Просто нужно, и все...

А потом, после вертолетов и самолетов, по площади в направлении Александровского сада пошли возглавлять венки приехавшие лидеры государств, и, конечно, выделялся среди них Александр Лукашенко (еще и потому, что не было с ними Владимиром Путиным, которого остановил один ветеран и долго объяснял что-то президенту), ближе всех шедший к трибуне, и ему вдруг и крик-

нул громко с трибуны еще один мой сосед (он отличался некоторой повышенной тревожностью все это время, да, я обратил на это внимание: он то доставал, то убирал подальше в подарочный рюкзак свой полевой бинокль, то вставал нехотя, когда все сидели... В общем, словно готовился к каким-то действиям, как будто даже боевым):

— Спасибо, что приехали!

Александр Лукашенко неожиданно услышал да, подумав, распахнул объятия:

— В столицу страны приехали! И охнула трибуна. Эй-богу, благодарно. То что надо сказал. Про Советский Союз, надо понимать. Ведь в столицу этой страны он на самом-то деле и приехал. И здесь, на этой трибуне, было много жителей и граждан этой страны.

— Держись, батька! — крикнул еще кто-то.

И ведь опять услышал.

— Не бойте! — крикнул в ответ. И снова ведь знал, что сказать.

У ворот Александровского сада Владимир Путин, который показал большой палец на вопрос, как ему парад (вряд ли он мог показать что-нибудь другое), нагнал коллег.

А гости в это время разбрелись по Красной площади. Останавливались, фотографировались. Я увидел, как в один из электрокаров, подвизавших к выходу с площади вете-

ранов, не спеша, словно в космический аппарат, усаживается Валентина Терешкова, и не удержался, спросил у нее:

— Не жалеете, что участвовали в этой истории с поправкой? Столько шума... Столько обрушилось на вас... Может, стоило воздержаться?

Водитель электрокара оглянулся на нее, рассчитывая, что она будет повелевать: ехать ему или остаться. Может, он подумал, что она не хочет отвечать, и он мог избавить ее от этой необходимости, ей стоило только кивнуть...

— Не жалею... Видно было, что вопрос все-таки был не такой уж простой для нее. Она сейчас думала, что сказать. И электрокар не трогался с места.

— А вы что, в 90-е хотите? — переспросила она меня наконец.

Я пожал плечами. Там времена, кстати, было неплохое.

— А, — кивнула она, — тогда вы будете против тех, кто хочет, чтобы у нас был мир и порядок!

Мир будущего Валентины Терешковой был понятен и совсем не сложен. Но и не прост все же. В этом мире был порядок. Причем полный.

Она наконец кивнула водителю. Они быстро исчезли из вида в не желающей редеть толпе гостей. Без шума и пыли.

Это ж электрокар был. **Андрей Колесников**



Председатель Духовного управления мусульман РФ и Совета муфтиев России Равиль Гайнутдин прятал себя в маску, как в скорлупу



Уполномоченный по правам человека РФ Татьяна Москалькова отдалась празднику всей душой и телом

Конституционный суд подключают к решению генетических проблем

КС просят рассмотреть вопрос закупок дорогостоящих лекарств

Ставропольский краевой суд подтвердил право девочки со спинальной мышечной атрофией на бесплатное получение препарата «Спинраз» и обязал министерство здравоохранения Ставропольского края обеспечить ее дорогостоящим лекарством. Таким образом, суд отклонил апелляцию краевого минздрава, который утверждал, что «Спинраз» не включена в региональный перечень льготных препаратов. Юристы считают, что в схеме закупок дорогостоящих лекарств присутствует «системная проблема», и надеются, что ее решит Конституционный суд.

В конце 2019 года двухмесячной Аде Кешишянц был поставлен диагноз «спинальная мышечная атрофия» (СМА) — генетически обусловленное заболевание, которое поражает двигательные нейроны спинного мозга. Заболевшие либо умирают в раннем возрасте, либо живут с нарастающей мышечной слабостью. В России официально зарегистрирован лишь один препарат для людей с СМА — «Спинраз». Лекарство имеет поддерживающий эффект и приостанавливает последствия заболевания, однако стоимость одной инъекции составляет более 7,5 млн руб. Ежегод-

но требуется несколько уколов, терапия необходима до конца жизни.

Как ранее писал «Ъ», в феврале 2020 года родители девочки обратились в минздрав Ставропольского края с запросом о предоставлении лекарства за счет бюджета, однако получили отказ. Ведомство заявило, что «Спинраз» не входит ни в один перечень лекарств для льготного отпуска, а следовательно, законодательно утвержденных оснований для закупки нет. Чиновники также указывали на отсутствие стандартов оказания медицинской помощи детям с СМА и опыта применения данного препарата у региональных больниц. Еще одним аргументом стало то, что «на федеральном уровне не определены критерии отбора пациентов с СМА с учетом возраста и типа заболевания».

Семья Ады Кешишянц обратилась в суд, и 14 апреля Ленинский районный суд обязал ведомство предоставить лекарство. Региональный минздрав подал апелляцию в Ставропольский краевой суд. В мае представители девочки обратились в Европейский суд по правам человека (ЕСПЧ) с просьбой о применении экстренных мер. Не рассматривая дело по существу, 6 мая ЕСПЧ впервые потребовал от России срочно обеспечить ребенка необходимым

лекарством. В конце мая стороны обменялись обновлениями по делу, рассказала «Ъ» юрист «Правовой инициативы» Ольга Киселева. «Лекарства к 27 мая, как и сейчас, предоставлено не было. Однако Россия отмечала, что рассматривается возможность внесения поправок в бюджет Ставропольского края с целью предоставить 100 млн руб. на закупку препарата», — сказала госпожа Киселева. Она добавила, что 21 мая комитетом по государственным закупкам Ставропольского края был объявлен тендер на покупку трех инъекций препарата, вскоре власти начали закупку еще девяти.

«При таких обстоятельствах апелляционная жалоба регионального минздрава особого смысла уже не имела: ведомство и так уже приступило к закупке препарата», — рассказал адвокат семьи Борис Малахов. Тем не менее он назвал решение Ставропольского краевого суда «большой победой» и выразил надежду, что девочка получит инъекцию «Спинраз» в ближайшие недели. Однако господин Малахов отметил, что одна закупка не обеспечит ребенка на всю жизнь, поэтому «важно, чтобы подобные закупки происходили постоянно».

Для решения этой проблемы юрист Института права и публич-

ной политики Виталий Исаков призывает решить правовую коллизию в вопросе региональных закупок дорогих лекарств. С одной стороны, принцип правового государства не допускает выход органа исполнительной власти за пределы полномочий: в данном случае не позволяет закупать «Спинраз», которая не входит в территориальную программу бесплатного оказания гражданам медицинской помощи. С другой стороны, Конституция требует эффективной защиты и обеспечения права на жизнь, «в том числе ребенка, страдающего редким заболеванием». В результате, указывает юрист, «буквальное истолкование» закона органами исполнительной власти ведет к тому, что «по формально-юридическим основаниям правоприменитель не может не отказаться» закупать дорогостоящее, но единственно подходящее лекарство вне перечня. А это, в свою очередь, приводит к «лишению жизни ребенка». «Таким образом, вводится новый вид ограничения права: не федеральным законом, а территориальным перечнем», — поясняет Виталий Исаков.

На заседании во вторник господин Исаков ходатайствовал о передаче судьей Ставропольского краевого суда запроса в Конституцион-

ный суд (КС) с просьбой проверить соответствие Конституции тех региональных законов, на которые опирается краевой минздрав в деле Ады Кешишянц. По его словам, с трудностями в получении препаратов сталкиваются не только в одном регионе, поэтому общеобязательная позиция КС «очень важна». «Пройдет какое-то количество времени, и в Ставропольском суде опять будет аналогичное дело. Зачем повторять одну и ту же процедуру, тратить время и силы родителей, если можно добиться универсальной правовой позиции КС и настаивать на ее исполнении всеми минздравами на территории всей РФ?» — сказал Виталий Исаков. Однако суд в передаче запроса отказал. По мнению Бориса Малахова, это может быть связано с «экстраординарностью механизма»: краевой суд «воспринял заявление с большим удивлением».

Юристы Института права и публичной политики планируют добиваться передачи запроса в КС. По их словам, только в Ставропольском крае лечения добиваются 30 семей, из которых семь уже подали иски. На сегодняшний день, по статистике фонда «Семья СМА», в России зарегистрировано 939 пациентов с таким диагнозом. «Сейчас родитель ребенка с СМА обязан идти

в суд, обязан выбивать лекарство. И даже если суд встанет на его сторону, то минимум полгода приходится ждать, когда препарат закупят», — рассказал господин Исаков. По мнению юриста Ольги Киселевой, нежелание региональных минздравов закупать препарат можно объяснить его ценой. «Это большая нагрузка на бюджеты, это большие деньги, которые должны быть потрачены на конкретное лекарство, и власти субъектов не хотят принимать эту нагрузку», — говорит она. Ранее в интервью «Ъ» директор «Семьи СМА» Ольга Германенко говорила, что в некоторых регионах сумма «Спинраз» для всех пациентов перекрывает весь бюджет на лекарственное обеспечение. В начале июня вице-премьер Татьяна Голикова сообщила об этой проблеме и предложила Владимиру Путину создать фонд поддержки детей с СМА, который бы финансировал как федеральные власти, так и «социально ориентированный бизнес». Владимир Путин во вторник, 23 июня, объявил, что с 1 января 2021 года НДФЛ на заработок свыше 5 млн руб. в год будет повышен с 13% до 15%. Полученные средства направлят на лечение детей с орфанными заболеваниями.

Елизавета Ламова

НОВОСТИ

Россия разъяснила Сербии американский план

Владимир Путин подготовил Александра Вучича к переговорам по Косово

Стали известны детали плана косовского урегулирования, который США предложат лидерам Сербии и Косово на встрече в Вашингтоне в конце этой недели. В его основе — «формула Шэньчжэня», предполагающая создание экономического союза Сербии и Косово по примеру аналогичной специальной зоны в Китае. В Вашингтоне президент Сербии Александр Вучич полетит после встречи в Кремле с Владимиром Путиным, от которого, по признанию сербского лидера, он получил «советы и анализ» по Косово в связи с предстоящими переговорами в США. С подробностями — корреспондент «Ъ» на Балканах Геннадий Сысоев.

Предстоящие 27 июня в Вашингтоне переговоры по Косово США анонсировали как прорывные: они призваны не просто возобновить сербско-косовский диалог, но и заложить основы нормализации отношений Белграда и Приштины. На встречу в Белом доме приглашены президенты и премьеры Сербии и Косово — Александр Вучич с Аной Брнабич и Хашим Тачи с Авдулахом Хотичем.

Идею плана, который США предложат для принятия лидерам Сербии и Косово, раскрыл спецпредставитель американского президента по косовскому урегулированию Ричард Гренелл. В интервью телеканалу Newsmax он объявил, что, в отличие от прежних попыток косовского урегулирования через решение политических вопросов, нынешняя администрация США решила поставить во главу угла экономику. В основе американского плана — «формула Шэньчжэня», предполагающая создание в Сербии и Косово экономической зоны по аналогии с одноименной специальной зоной Китая. Иными словами, создание своего рода экономического союза Сербии и Косово при активном участии американских и европейских компаний. «Мы хотим помочь, поскольку после 20 лет (попытку решения косовской проблемы. — «Ъ») не видим, чтобы ситуация сильно изменилась», — констатировал американский эмиссар.

К реализации своего плана США, по сути, уже приступили. Сначала при посредничестве Ричарда Гренелла Сербия и Косово договорились возобновить авиасообщение, которое было прервано 21 год назад — полеты между Белградом и Приштиной должна начать немецкая авиакомпания Lufthansa. Потом последовали договоренности о возобновлении железнодорожного сообщения и автомобильных перевозок.

«Если нам удастся подтолкнуть обе стороны сотрудничать в экономике, тогда пойдет очередь и до политических вопросов. А за политические вопросы ответственна Европа», — раскрыл



Президент Сербии Александр Вучич (справа) признался, что обсудил в Кремле «идеи и способы решения косовской проблемы» и «получил от президента Путина определенные советы и хороший анализ» ФОТО REUTERS

Ричард Гренелл схему предполагаемой реализации американского плана.

«США явно рассчитывают стать автором формулы возобновления сербско-косовского диалога, чтобы объявить о начавшейся при их посредничестве нормализации отношений между Белградом и Приштиной. Ключевые и самые сложные вопросы урегулирования — политические — они, похоже, оставляют ЕС», — пояснил «Ъ» на условиях анонимности источник в европейских дипломатических кругах.

Выяснить намерения Сербии и Косово перед саммитом в Вашингтоне европейцы смогут уже в четверг. В этот день в Брюсселе будут находиться сербский президент и косовский премьер — у них запланированы переговоры с руководством Евросоюза.

Однако для главы Сербии Александра Вучича куда более важное значение перед визитом в Вашингтон имели, судя по всему, контакты с российским руководством: переговоры с президентом РФ Владими-

ром Путиным 23 июня в Кремле и встреча с главой МИД РФ Сергеем Лавровым 18 июня в Белграде. Центральной темой обеих встреч было как раз Косово. А точнее, предстоящие переговоры в Вашингтоне.

После встречи с Владимиром Путиным, которая была не просто закрытой, а проходила в формате «с глаз на глаз», господин Вучич сообщил сербским журналистам, что в Кремле обсудил «все возможные идеи и способы решения косовской проблемы», и добавил, что «получил от президента Путина определенные советы и хороший анализ».

Между тем после встречи с министром иностранных дел РФ главой Сербии был более открыт: «Получил от Сергея Лаврова определенную оценку о планах и идеях решения косовского кризиса, которые меня как президента еще больше беспокоили. Ясно, что нас ждет тяжелый период и давление по реализации планов, о которых нам и не говорили. Поэтому, по оценке России, мы должны быть внимательны и осторожны, когда нам будут преподносить эти планы».

Таким образом, на переговорах в Вашингтоне президент Сербии отправляется вооруженный оценками, советами и предупреждениями Москвы. Насколько Александр Вучич готов им следовать, станет ясно уже скоро — когда он вернется из США.

Перед бывшим полковником замаячила вышка

Осужденный экс-командир подразделения ВКС обвинен в новом преступлении

Как стало известно, «Ъ», бывший командир подмосковной войсковой части «Истра-1» воздушно-космических сил (ВКС) России Николай Кошечкин, уже отбывающий в колонии срок за целый ряд преступлений, в том числе за незаконный оборот оружия и наркотики, стал фигурантом нового уголовного дела. На этот раз бывшему офицеру, лишенному судом звания полковника запаса, инкриминируют незаконную продажу вышек 40В6М для зенитных ракетных комплексов С-300. Вскоре экс-полковник, по всей видимости, вновь окажется в Москве и будет участвовать в следственных действиях в качестве обвиняемого.

По данным источников «Ъ», уголовное дело в отношении бывшего командира войсковой части «Истра-1» Воздушно-космических сил Николая Кошечкина по ч. 4 ст. 160 УК РФ (растрата в особо крупном размере) было возбуждено 316-м военным следственным отделом (ВСО) ВСУ СКР по Восточному военному округу в мае этого года. Основанием для этого послужили материалы управления ФСБ РФ по объединениям ВКС.

Как установили военные контролеры, в июле 2016 года к тогда еще полковнику Кошечкину обратились представители ОАО «Хабаровский радиотехнический завод» (ОАО «ХРТЗ»), основным видом деятельности которого было обслуживание и ремонт зенитных ракетных комплексов, а также ОАО «СпецПромГрупп» (занимается поставкой электронных компонентов промышленного и военного назначения). Они, по данным оперативников, попросили господина Кошечкина продать им хранившиеся на обособленном складе запасы для списанной зенитной ракетной техники. Речь шла и о двух вышках 40В6М (эти вышки обеспечивают подъем радаров над позицией и обеспечивают комплексу С-300 более широкие возможности для обнаружения и сопровождения маловысотных целей). В дальнейшем военное оборудование предполагалось отправить в Хабаровский край.

Договорившись о цене, в августе 2016 года полковник Кошечкин, как следует из материалов уголовного дела, отдал начальнику отдела хранения распоряжение помочь представителям ХРТЗ и «Спец-

ПромГрупп» отобрать подходящие им вышки и подготовить к отправке.

В ходе расследования было установлено, что в сентябре 2016 года были отобраны, а затем в два этапа — в октябре и декабре того же года — вывезены с территории части в адрес «СпецПромГрупп». Следствие оценило незаконно вывезенное имущество войсковой части в 11,8 млн руб., эта сумма и составила ущерб по уголовному делу.

Обвинение бывшему командиру части было предъявлено в исправительной колонии №4 строгого режима, расположенной в городе Ковров Владимирской области. Там экс-офицер отбывает наказание по своему первому уголовному делу. Как ранее подробно рассказывал «Ъ», в феврале 2019 года Одинцовский гарнизонный военный суд признал тогдашнего командира части Кошечкина виновным в хищении в 2008 году вверенного ему имущества и злоупотреблении должностными полномочиями, повлекшими тяжкие последствия (ч. 3 ст. 160 УК РФ и ч. 3 ст. 285 УК РФ). Речь тогда шла о 22,6 га земель, которые ранее занимали склады воинской части в Истринском районе, а затем на них благодаря незаконным действиям полковника предприниматели развернули строительство коттеджного поселка «Счастье», а также о незаконной продаже четырех газотурбинных агрегатов питания от комплексов С-300. Кроме того, суд счел доказанной вину господина Кошечкина в незаконном обороте оружия и боеприпасов, а также их хищении из войсковой части (ст. 222 и 226 УК РФ). В ходе обыска у офицера тогда нашли незарегистрированные коллекционные револьверы Lefauchaux и Defender, дальнозарядный капсульный пистолет и боеприпасы к ним, а также патроны к современному оружию и взрывчатку. Кроме того, к этим обвинениям добавилось хищение наркотических средств и их незаконный оборот (ст. 228 и 229 УК РФ). Основанием для этого стал тот факт, что дома у полковника сжищниками была обнаружена и изъята крупная партия списанных ампул с морфином и промедолом. В итоге Николая Кошечкина приговорили к восьми годам колонии строгого режима и штрафу в размере 400 тыс. руб., а также лишили звания и запретили после отбытия наказания занимать должности на госслужбе и в органах самоуправления.

Юрий Сенаторов

Ким Чен Ын опять обернулся добрым молодцем

Лидер КНДР собрал своих генералов и приказал немедленно прекратить замышлять войну с Югом

Северная Корея приостанавливает подготовку к военным действиям против Южной Кореи и сворачивает пропагандистскую кампанию против Сеула. О внезапном решении отложить силовой сценарий в отношении с Югом объявил лично северокорейский лидер Ким Чен Ын. Он сделал это в среду после совещания с военным руководством страны, после чего тон публикаций государственных СМИ КНДР о Южной Корее резко изменился. Примирительные жесты Пхеньяна призваны сохранить окно возможностей для диалога с Сеулом, которое может закрыться после ухода президента Южной Кореи Мун Чжэ Ина и прихода к власти нового лидера, готового говорить с КНДР с позиции силы.

Северокорейский лидер Ким Чен Ын подтвердил репутацию непредсказуемого политика, совершив очередной резкий разворот в отношениях с Южной Кореей. На состоявшемся в среду заседании центрального военного комитета Трудовой партии Кореи, проходившем под председательством Ким Чен Ына, представители высшего военного командования КНДР узнали новую установку вождя: подготовка к войне с Югом, которая в КНДР с 16 июня шла полным ходом, приостанавливается. Распространившаяся новость северокорейского агентства ЦТАК не сообщает подробностей, ограничившись упоминанием того, что на совещании обсуждались основные пункты военной политики КНДР.

Еще одним подтверждением того, что концепция отношений с Сеулом, который еще несколько дней назад в Пхеньяне называли врагом, снова радикально изменилась, стало внезапное удаление с северокорейских интернет-ресурсов публикаций с выпадами в адрес Южной Кореи и ее лидера Мун Чжэ Ина. Смена тона государственных СМИ КНДР произошла в считанные часы. Еще в ночь перед заседанием центрального военного комитета Трудовой партии Кореи сайты «Корея сегодня», «Эхо объединения» и «Эхо» вышли с обличительными статьями о Южной Корее. Однако после

выступления Ким Чен Ына на совещании с военным руководством эти публикации исчезли. Ведущие печатные СМИ КНДР — газеты «Нодон Синмун» и «Минчжу Чосон» также вышли в среду без привычной порции пропагандистских выпадов в адрес Южной Кореи.

В связи с этим южнокорейское агентство «Рёнхэп» высказывает предположение, что в Пхеньяне в последний момент отменяют широко разрекламированную в последние дни акцию по заброске на Юг продукции северокорейского агитпропа. Еще 20 июня в КНДР был представлен макет листовок с оскорблениями в адрес южнокорейского президента Мун Чжэ Ина, а уже на следующий день агентство ЦТАК сообщило, что 12 млн листовок отпечатаны ударными темпами и в ближайшие дни ждут отправки на юг на 3 тыс. воздушных шаров. Судя по всему, теперь в Пхеньяне как минимум возьмут паузу с запущенной пропагандистской шаровой войной.

Таким образом, новая холодная война в отношениях двух Кореи продлилась две недели и закончилась так же внезапно, как и началась. Ее точкой отсчета стала осуществленная 6 июня неправительственными организациями Южной Кореи, созданными перебежчиками из КНДР, заброска антиправительственных листовок в Северную Корею. Для проведения акции использовались такие же воздушные шары, какие северяне планировали отправить на Юг. Хотя эта информационная атака шла вразрез с курсом Сеула на нормализацию отношений с Пхеньяном, пресечь ее южнокорейские власти не смогли, так как формально НПО действовали в правовом поле: в Южной Корее нет закона, запрещающего подобные акции. В итоге КНДР возложила ответственность на официальный Сеул.

После этого уже 9 июня в Пхеньяне объявили об отключении всех коммуникационных линий между Севером и Югом, об установлении которых в 2018 году договорились Мун Чжэ Ин и Ким Чен Ын. На заседании руководства правящей Трудовой партии Кореи, в котором принимала участие сестра Ким Чен Ына Ким Ё Чен, было

принято решение отказаться от дальнейшей работы с Югом и начать новый этап «борьбы с врагом».

В рамках нового курса 16 июня в штаб КНДР заявили о проработке плана военных действий против Южной Кореи, в частности предполагается введение северокорейских войск в демилитаризованную зону в Пханмунджоме. После этого северокорейская сторона устроила показную акцию с подрывом здания межкорейского офиса связи, находившегося на территории промышленного комплекса в северокорейском Кэсоне, как бы давая понять, что отношения двух стран прошли точку невозврата и теперь конфронтация неизбежна.

Между тем обращает на себя внимание, что стремительное сворачивание отношений между Сеулом и Пхеньяном происходило без непосредственного участия самого Ким Чен Ына, который два года назад трижды встречался с южнокорейским президентом Мун Чжэ Ином. В апреле 2018 года лидеры двух государств провели «историческую встречу» в демилитаризованной зоне в Пханмунджоме, по итогам которой была подписана Декларация о мире, процветании и объединении Корейского полуострова. А в сентябре того же года Мун Чжэ Ин посетил Пхеньян с визитом, проходившим с большой помпой и изобиловавшим ритуальными жестами, призванными продемонстрировать готовность сторон к сближению. По итогам межкорейского саммита было подписано соглашение, предусматривающее открытие нескольких каналов связи между Севером и Югом и реализации дальнейших шагов по деэскалации на Корейском полуострове. При этом Ким Чен Ын получил приглашение посетить Сеул с ответным визитом, который он, впрочем, пока так и не нанес.

Нынешние действия северокорейского лидера свидетельствуют о том, что он все еще хочет сохранить для себя окно возможностей для взаимодействия с Югом, учитывая, что у власти в Сеуле находится хорошо знакомый ему политик, который демонстрирует неизмеримо более тер-

пимое отношение к северному соседу, чем его предшественники. Даже в самый разгар недавнего кризиса Сеул призывал следовать договоренностям, достигнутым в 2018 году. При этом президент Мун Чжэ Ин оказался под огнем критики оппозиции, требующей от него прекратить «заигрывать с северокорейским диктатором».

Уже в мае 2022 года в Южной Корее пройдут новые президентские выборы, на которых может победить кандидат от консервативной оппозиции, способный вернуться к прежнему курсу по максимальному сдерживанию Пхеньяна. Учитывая это, северокорейский лидер, судя по всему, хочет воспользоваться шансом для развития отношений с Югом, который для него пока еще существует, но через два года может исчезнуть.

Сергей Строкань

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 45 лет 14-му чемпиону мира по шахматам Владимиру Крамнику

Его поздравляет экс-президент ФИДЕ Кирсан Илмужинков: — Дорогой Владимир, поздравляю тебя с днем рождения! Ты величайший шахматист и, к счастью, мой друг. Желаю тебе всего доброго, светлого, чтобы твой жизненный путь был чистым, ясным. Как шахматист ты достиг всего, о чем только можно мечтать, став чемпионом мира, но как шестой президент ФИДЕ я бесконечно тебе благодарен за то, что ты согласился на объединительный матч и, несмотря на все передряги, шахматный мир вновь стал единым. Низкий поклон тебе за это от многомиллионной армии шахматистов и поклонников этого вида спорта. Ты много занимаешься с молодежью, и дай Бог, чтобы ты воспитал нового чемпиона. Будь здоров!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИИ

Коммерсантъ

25 июня

ВЫГОДА ДЛЯ БИЗНЕСА ИЗ-ЗА КОНФЛИКТА ИТ И ИБ ПОСЛЕ COVID-19

07 июля

БИОМЕТРИЯ ПРОТИВ ПАНДЕМИИ

08 июля

ЦИФРОВОЙ РЕЦЕПТ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКИ

09 июля

ЭРА ЦИФРОВЫХ РАБОЧИХ МЕСТ: ОТ КОНЦЕПЦИЙ К РЕАЛИЗАЦИИ

реклама 16+

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 25.06.20

Австралийский доллар	47,5737	Доллар США	68,8376	Канадский доллар	50,7315	Сингапурский доллар	49,5555	Швейцарский франк	72,8363
Английский фунт	85,9300	Евро	77,7590	Китайский юань*	97,3025	Новая турецкая лира	10,0365	Японская иена**	64,6150
Белорусский рубль	13,3600	Индийская рупия**	90,9017	Норвежская крона*	71,9141	Украинская гривна*	25,8172	*За 10 **За 100	
Датская крона*	10,4345	Казахский тенге**	17,1257	СДР	95,0998	Шведская крона*	73,8609	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 24.06.20 (пунктов)

Nikkei 225	22534,32 (-14,73)	DAX 30	12093,94 (-429,82)
FTSE 100	6123,69 (-196,43)	NASDAQ Composite*	9944,39 (-186,98)
PTC	1281,18 (+24,41)	DJA*	25539,47 (-616,63)

*На 20:10. По данным агентства Reuters.



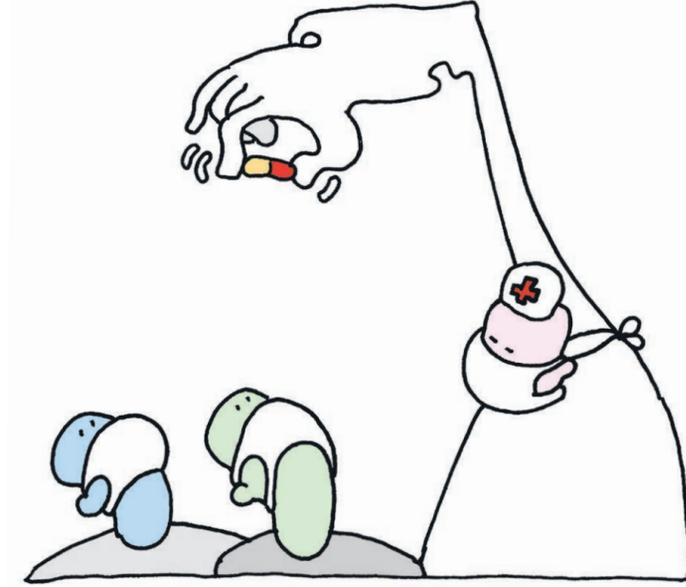
Лекарствам прописали вирус

Продажи препаратов выросли на рекомендациях Минздрава

Попадание в список рекомендованных лекарств для лечения COVID-19 Минздрава позволило производителям этих препаратов нарастить поставки в 2,5 раза. В январе—мае объем их госзакупок достиг почти 9 млрд руб. против 3,6 млрд руб. годом ранее. Дополнительный спрос из-за COVID-19 привел к нехватке таких препаратов у пациентов, принимающих лекарства для лечения других заболеваний.

Объем госзакупок препаратов, которые вошли в рекомендованный Минздравом список для лечения COVID-19, в январе—мае достиг 8,9 млрд руб. Это почти в 2,5 раза больше поставок этих лекарств за аналогичный период 2019 года (3,6 млрд руб.). Такие данные приводятся в исследовании Headway Company и отраслевого издания «Новости GMP». Для лечения COVID-19 Минздрав рекомендовал 13 международных непатентованных наименований (МНН). Среди них — лопинавир + ритонавир, применяемый в терапии ВИЧ-инфекции, противовирусный умифеновир, препараты для пациентов с ревматоидным артритом тоцилизумаб и гидроксихлорохин. Все они показали эффективность в рамках клинических испытаний на пациентах с COVID-19, сообщил Минздрав.

Самый большой рост показал гидроксихлорохин: за пять месяцев 2020 года продажи лекарства выросли в 30 раз, до 188,5 млн руб. год к году. Большая часть средств — 170 млн руб. — пришла на российский аналог, разработанный «Биокомом» (входит в АФК «Система» Владимира Евтушенкова). По словам гендиректора управляющей организации ЗАО «Биоком» — АО «Фарм-Центр» Сергея Клыкова, ранее компания выпуска-



ла около 4 тыс. упаковок гидроксихлорохина в год исходя из потребности.

В марте препарат был рекомендован Минздравом для лечения COVID-19 и спрос на него резко вырос. «Биокому» пришлось перепрофилировать мощности для наращивания производства. При этом, продолжает топ-менеджер, компания столкнулась с дефицитом необходимых импортных субстанций, так как к этому времени уже 16 стран использовали гидроксихлорохин против COVID-19.

В результате субстанция стала доступна лишь в небольших объемах, а цена на нее выросла в три-пять раз, говорит господин Крылов.

Закупки тоцилизумаба, выпускаемого швейцарской Roche под брендом «Актемра», по итогам января—мая выросли в 2,5 раза, до 707,3 млн руб. год к году. Продажи умифеновира, который структура «Фармстандарта» Виктора Харитонина «Отисфарм» выпускает под брендом «Арбидол», увеличились в 3,5 раза, до 273,8 млн руб. Наибольший объем за-

купок лекарств против COVID-19 — 3,5 млрд руб. — пришелся на лопинавир + ритонавир. Год к году поставки препарата увеличились на 59%. В «Фармасинтезе» Викрама Пунни (выпускает это лекарство под брендом «Калидавир») говорят, что для закупки субстанций, необходимых для наращивания производства в связи с увеличившимся спросом, получили 1 млрд руб. заемных средств в Фонде развития промышленности. Для удовлетворения спроса пришлось организовать круглосуточную работу цеха, где выпускается «Калидавир», добавили в компании.

Из-за того что препараты начали использоваться против COVID-19, с их дефицитом столкнулись пациенты, имеющие хронические заболевания и принимающие их на постоянной основе. Так, в мае и начале июня в аптеках Москвы отсутствовал гидроксихлорохин, который помимо ревматоидного артрита используется для лечения волчанки.

При этом, отмечает директор по корпоративным связям Sanofi в Евразии (выпускает оригинальный препарат под брендом «Плаквенил») Юрий Мочалин, достаточных клинических оснований для заключения об эффективности и безопасности гидроксихлорохина против COVID-19 до сих пор нет. Предварительные результаты независимых исследований требуют дальнейшего анализа и более надежного и масштабного изучения, считает он. Из-за возникшего дефицита Sanofi приняла решение о приоритетном обеспечении пациентов по зарегистрированным показаниям препарата. С проблемами столкнулись и пациенты с ВИЧ (см. «Б» от 17 апреля), сроки поставок некоторых препаратов были сдвинуты из-за дефицита субстанций у производителей.

Мария Котова

правила игры



упрощает корреспондент отдела финансов **Илья Усов**

Работа ЦБ о пользователях рынка финансовых услуг безгранична и иногда даже выглядит избыточной. Такое впечатление создается после недавнего выступления главы Банка России Эльвиры Набиуллиной в Госдуме.

Для того чтобы граждане, потянувшиеся на фондовый рынок, «не разочаровались, не были бы обмануты», нужно скорее принять закон о категоризации инвесторов, а то они, как дети малые, будут играть со сложными инструментами, «которые неспециалист не может оценить», и понесут потери, а за ними придет разочарование, объяснила она.

Или, например, переход граждан между пенсионными фондами — «непрозрачный механизм, который часто базировался на введении в заблуждение людей». Тем более что переходы ведут к потерям. И хотя «в результате введенных ЦБ ограничений» и досрочные переходы, и потери снизились многократно, они

Забота ЦБ о пользователях рынка финансовых услуг безгранична и иногда даже выглядит избыточной

«все равно есть». Значит, нужны дополнительные меры, считает госпожа Набиуллина, поэтому ЦБ поддерживает позицию Минтруда «по ограничению деятельности агентов».

Разработанный министерством законопроект предусматривает полный запрет на привлечение НПФ «посредников для заключения от имени фонда договора об ОПС». То есть совсем скоро (планируется, что закон будет принят в этом году и почти сразу начнет действовать) банки или специализированные компании не смогут предлагать и оформлять перевод пенсионных накоплений гражданина в какой-либо НПФ. А если человек сам захочет перевести средства из неустраивающего его фонда (из-за низкой доходности или неправомерного перевода) в другой (уже без риска потерять деньги, используя только срочный переход), ему придется искать офис этого НПФ.

Учитывая норму подписания договора об ОПС исключительно гендиректором фонда, гражданину придется ехать в центральный офис. Но, например, единственный на Дальнем Востоке центральный офис НПФ, работающего с накоплениями, фонда «Алмазная осень», расположен в городе Мирный. Других просто нет. А если человек выбрал крупнейшие НПФ, ему предстоит не всегда близкий путь в Москву. Что-то подсказывает, что энтузиастов будет немного.

Зато всегда можно вернуться в ПФР. Ведь для этого не надо заключать договор об ОПС, да и отделения этого фонда есть почти везде. Непонятно только, зачем тогда нужны НПФ? Ведь новая норма уничтожает любую конкуренцию. Хотя какой-то стимул зарабатывать больше, чтобы привлечь клиентов, просто исчезает.

Кажется, излишней заботой о потребителях финансовых услуг, которые могут разочароваться и быть обмануты, ЦБ, сам того не желая, вредит не только им, но и себе. Ведь упрощение схем и продуктов не только избавляет инвесторов от рисков, но и лишает их гибкости, а самого регулятора отучает решать сложные задачи.

ВТБ продлил масла в огонь

Ипотечные каникулы от банка разочаровали заемщиков

Ипотечные заемщики ВТБ массово жалуются на предоставление им собственной программы банка вместо каникул в рамках господдержки. По программе банка сроки кредитов удлиняются не на три-четыре месяца, а на три-четыре года, переплата достигает 2 млн руб. В банке утверждают, что подпадают под тот или иной вид каникул только исходя из обращения заемщика, а доля желающих отключить услугу незначительна. Юристы и правозащитники говорят о нарушении прав граждан, однако о фиксации действий, подтверждающих данный факт, заемщикам необходимо позаботиться заранее.

Жалобы клиентов банков на оформленные кредитные каникулы не редкость (см. «Б» от 28 мая). Однако в последний месяц многочисленные претензии на форуме banki.ru граждане предъявляют в первую очередь к ВТБ — вместо каникул по ипотеке в соответствии с 106-ФЗ банк предоставляет им свои программы.

По телефону заемщики получают стандартную информацию: удлинение срока на три-четыре месяца и увеличение суммы кредита на проценты, начисленные за пе-

риод каникул. Но график платежей, появляющийся после подключения услуги, отличается от этих условий. У одного заемщика срок кредита вырос на три года, а размер — более чем на 1,5 млн руб., у другого — на четыре года и 2,2 млн руб. Жалуются клиенты из Москвы, Санкт-Петербурга, Краснодарского края, счет претензиям идет на десятки.

Недовольных заемщиков банк информирует, что от услуги нельзя отказаться после подключения. Впрочем, в ряде случаев он все-таки проводил «исправительные мероприятия», по завершению которых услуга была аннулирована, а «график погашения восстановлен». В других отзывах ВТБ готов аннулировать услугу и вернуть заемщику старый график платежей при условии внесения средств за пропущенные в рамках программы месяцы.

«На сайте ВТБ размещена подробная информация об условиях каникул, в том числе по процедуре их отключения», — пояснили в пресс-службе ВТБ. — Клиент может сделать предварительный расчет по изменению графика после применения кредитных каникул, обратившись в контакт-центр». Если клиент хочет отключить услугу, банк рассматривает заявление в индивиду-

альном порядке, причем такие обращения «носят единичный характер».

По данным ЦБ, на 17 июня банки одобрили 50,9 тыс. обращений о предоставлении каникул по ипотечным кредитам в рамках 106-ФЗ, по собственным программам — 61,2 тыс. заявок. «Крайне важно, чтобы требование заемщика о реструктуризации, адресованное кредитору, было корректно сформулировано, заемщикам настоятельно рекомендуется фиксировать собственные действия и в случае нарушения со стороны кредитора — обращаться за защитой своих прав», — подчеркнули в ЦБ. Там отметили, что кредитор, как правило, уведомляет заемщика о предоставлении льготного периода в рамках собственных программ. Одновременно регулятор отмечает, что «при инициативном предложении банками льготных условий погашения задолженности от клиента также должно быть получено согласие на изменение первоначальных условий договора».

Правозащитники напоминают, что по кредитным каникулам законом предусмотрен упрощенный порядок оформления, однако для собственных программ реструктуризации никаких послаблений нет.

Как отмечает руководитель проекта ОНФ «За права заемщиков» Евгения Лазарева, «если договор или дополнительное соглашение не подписано, заемщик не ознакомился с документом и его положениями — действия банка неправомерны и их можно расценивать как нарушение закона „О потребительском кредите“». По ее мнению, «у ЦБ в этой ситуации есть все основания для осуществления мер надзорного реагирования».

Юристы разделяют это мнение. «Ипотечные каникулы, предусмотренные 106-ФЗ, и реструктуризация — это разные механизмы, и банк не может подменять один механизм другим без согласия клиента», — говорит партнер NOVATOR Александр Катков. По его словам, по возможности нужно записывать телефонные разговоры с сотрудниками банка, «чтобы зафиксировать, что они говорили, какие условия обещали». Если банк поменял условия договора на невыгодные для заемщика — это можно считать введением потребителей в заблуждение, подчеркивает юрист, что грозит штрафами (для юрлиц — 20–50 тыс. руб.) и проверками со стороны контролирующих органов, в том числе ЦБ.

Светлана Самусева

В заграницах разумного

Возобновление международных полетов предложено начать с СНГ

Как выяснил „Б“, глава Росавиации Александр Нерадько предложил правительству начать возобновление международного авиасообщения со стран СНГ. Полеты в страны дальнего зарубежья предложено открывать в индивидуальном порядке в зависимости от эпидемиологической обстановки. Источники „Б“ в отрасли говорят, что разрешение летать в ближнее зарубежье не окажет существенного влияния на доходы авиакомпаний — лето все равно будет убыточным. Эксперты же допускают, что сообщение со странами дальнего зарубежья может быть закрыто до конца лета или даже дольше.

Замминистра транспорта, руководитель Росавиации Александр Нерадько направил в Роспотребнадзор и в аппарат вице-преьера Татьяны Голиковой письмо, в котором предлагает поэтапное снятие ограничений на международные полеты, начиная со стран СНГ. Об этом рассказали „Б“ несколько источников в отрасли. Авиасообщение с другими странами господин Нерадько предлагает от-

крывать в зависимости от эпидемиологической обстановки в них. Источники „Б“ в Росавиации подтвердили факт существования письма. Официально в ведомстве ситуацию не комментируют.

В секретариате Татьяны Голиковой сказали, что оперативный штаб по предупреждению завоза и распространения новой коронавирусной инфекции поручил МИДу, Росавиации и Роспотребнадзору рассмотреть вопрос возможного открытия авиасообщения: «Вопрос находится в стадии проработки. Решения о возобновлении международного авиасообщения будут приняты симметрично, с учетом договоренностей России с другими странами, исходя из эпидемиологической ситуации». В Роспотребнадзоре и авиакомпаниях не ответили „Б“.

Источники „Б“ в одной из компаний полагают, что обращение Росавиации вряд ли приведет к немедленным последствиям. «В существующей схеме принятия решений в правительстве руководитель Росавиации не может принимать решение об открытии международного авиасообщения. Его принимает оперативный штаб. В данном случае обра-

щение Александра Нерадько похоже на формальность — он отвечает за авиацию, поэтому должен был так или иначе представить правительству какую-то позицию», — полагает собеседник „Б“ в другой авиакомпании.

Собеседники „Б“ в авиакомпаниях сомневаются в том, что открытие сообщения со странами СНГ кардинально повлияет на загрузку флота. Наиболее перспективные направления — Узбекистан и Таджикистан благодаря трудовым мигрантам. Напомним, что Грузия с 2008 года не входит в СНГ и прямое авиасообщение между Россией и Грузией слета 2019 года по-прежнему остановлено.

«Открыть полеты в Европу было бы гораздо логичнее — заболеваемость в европейских странах сегодня упала до нескольких десятков человек в сутки, что существенно ниже, чем в СНГ. Другой вопрос — захотят ли там принимать русских туристов», — говорит один из собеседников „Б“. Впрочем, другой источник „Б“ уверен, что любое снятие ограничений положительно скажется на отрасли. «Продажи на июль идут, но по такой цене, что выйти в прибыль по итогам лета все равно уже не получится. И страны СНГ си-

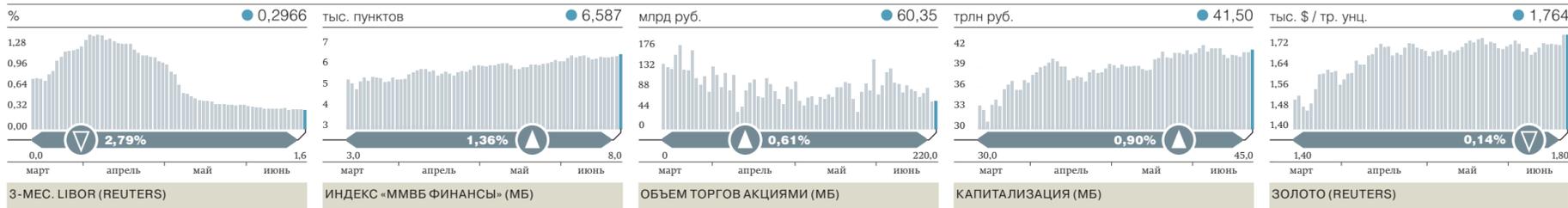
туацию не спасут. Все, у кого есть деньги, поездки этим летом из-за пандемии не планируют», — отмечает еще один собеседник „Б“.

Есть и еще одна проблема: в дальнем зарубежье не то чтобы ждут россиян. Страны Евросоюза, открывающие границы с 1 июля, по данным The New York Times, не готовы принимать приезжающих из России, США и Бразилии.

Глава Infomost Борис Рыбак считает, что, поскольку Россия продолжает оставаться одним из мировых лидеров по числу заболевших коронавирусом, а авиасообщение, видимо, планируется открывать по принципу взаимности, «центры принятия решений об открытии международного авиасообщения в этом году будут находиться за пределами страны». Он согласен, что международные рейсы в страны СНГ могут быть востребованы, но кардинально не исправят общую картину в отрасли. Эксперт добавил, что существует вероятность, при которой международное сообщение с Россией будет закрыто до конца лета или даже на более длительный срок.

Герман Костринский

деловые новости



Центробанки простимулировали золото

Цены стремятся к историческому максимуму

Котировки золота на мировом рынке обновили восьмилетний максимум, приблизившись к отметке \$1780 за тройскую унцию. Масштабные монетарные программы по стимулированию национальных экономик и соответствующий рост инфляционных ожиданий, а также обострение старых конфликтов между разными странами заставляют инвесторов все больше внимания обращать на защитные активы, в том числе золото. Поэтому эксперты не исключают достижения его котировок \$1900 за унцию в ближайшие месяцы.

В среду, 24 июня, котировки золота на мировом спот-рынке, по данным агентства Reuters, поднимались до отметки \$1779,06 за тройскую унцию, максимального значения с 9 октября 2012 года. Уверенный рост цен продолжается четвертый день подряд, за это время золото подорожало на 3,3%, а с начала года цены выросли на 17,3%.

Возвращение цен к многолетним максимумам происходит на фоне расширения программ монетарного стимулирования со стороны ведущих финансовых регуляторов. По оценкам „Б“, основанным на данных Bank of America, страны G20 в период с марта по конец мая объявили программы фискального стимулирования на общую сумму \$10,3 трлн, денежного стимулирования — на \$8,6 трлн. Крупнейшие программы были запущены в США (на \$2,8 трлн и \$3,7 трлн) и в Европе (на \$5,6 трлн и

\$4,1 трлн). При этом останавливаться на достигнутом центробанки не собираются. На прошлой неделе Федеральная резервная система (ФРС) США и Европейский ЦБ объявили о расширении спектра выкупаемых облигаций, а Банк Японии и Банк Англии увеличили программы выкупа активов на \$300 млрд и \$125 млрд соответственно. На пресс-конференции по итогам последнего заседания глава ФРС Джером Пауэлл подтвердил готовность к дальнейшему монетарному стимулированию экономики и сделал прогноз, что до конца 2022 года ставки будут оставаться на текущем низком уровне.

Новые стимулы от регуляторов на фоне повсеместного снятия карантина могут привести к разгону инфляции. «Золото традиционно рассматривается в качестве антиинфляционного актива, поскольку, в отличие от валют, его покупательная способность не зависит от действий центральных банков», — отмечает директор аналитического департамента ГК «Регион» Валерий Вайсберг.

Высокому интересу инвесторов на золото способствуют и нарастающие риски второй волны COVID-19. В США за неделю, закончившуюся 21 июня, число новых случаев заражения вирусом увеличилось на 25% по сравнению с предыдущей неделей. Беспокойство вызывает ситуация в Бразилии, где темпы прироста зараженных уже превышает показатели США. По данным Министерства здравоохранения страны, число зараженных коронавирусом за минувшие сутки увеличилось почти на 40 тыс., до 1,1 млн. «Ускорение ро-

ста новых случаев заболевания коронавирусом в некоторых крупных странах создает угрозу второй волны пандемии, что способно вызвать более глубокий и продолжительный кризис мировой экономики. Золото традиционно используется в качестве защитного актива в период усиления неопределенности как экономического, так и геополитического характера», — отмечает эксперт по фондовому рынку «БКС Брокер» Дмитрий Бабин. По его словам, в последние недели наблюдается эскалация сразу нескольких давних конфликтов — на Корейском полуострове, между Индией и Китаем, на Ближнем Востоке.

В таких условиях участники рынка ожидают дальнейшего повышения стоимости металла. По словам трейдера ИК «Велес Капитал» Ярослава Калугина, при сохранении инфляционных, геополитических и экономических рисков котировки золота вполне могут обновить исторический максимум на уровне \$1900 за унцию до конца этого года. Однако по мере того как мировая экономика начнет выходить из кризиса, спекулятивный спрос на металл может сократиться. «В среднесрочной и долгосрочной перспективе мы по-прежнему считаем, что улучшение экономической ситуации должно сказаться на спросе на защитные активы, что приведет к снижению цен на золото», — отмечает руководитель направления перспективных исследований Next Generation группы Julius Baer Карстен Менке.

Виталий Гайдаев

Торговля налично себя чувствует

Безналичные платежи остались на карантине

Несмотря на почти три месяца карантина, вынудивших граждан максимально использовать безналичные платежи, популярность наличных быстро возвращается. Эксперты уверены, что, несмотря на все усиления банков и регулятора, уйти от «живых» денег удастся не скоро. К этому не готов и бизнес, особенно малый, и граждане.

Московский кредитный банк (МКБ) и компания «Элекснет» (совместная сеть устройств самообслуживания насчитывает более 10 тыс. банкоматов и терминалов) проанализировали поведение граждан в части использования наличных. Согласно ему, объем ежедневного снятия наличных в банкоматах достиг январских показателей, но пока ниже февраля на 16%.

В феврале по сравнению с январем объем снятия наличных вырос на 122%, в марте на фоне начала пандемии коронавируса он увеличился еще на 8% (в конце месяца уже начал действовать ограничения). В апреле, во время самых жестких ограничений передвижения граждан, сокращение составило 44% к марту. Первая положительная динамика, впрочем, появилась уже в мае — рост на 2%. В июне же объем снятия наличных увеличился уже на 36%. Похожая ситуация и на рынке самоинкассации (предприниматели сами вносят выручку в банк через терминалы и банкоматы).

Оборот по наличным в сфере самоинкассации и оплаты через тер-

минальную сеть быстро восстанавливается. «Оплата наличными для торговли выгоднее в силу себестоимости, даже несмотря на то что ЦБ вынудил платежные системы снизить тарифы на интернет-эквайринг по некоторым областям до 1%, себестоимость обработки наличных составляет 0,2–0,5%, — отмечает управляющий директор „Элекснет“ Денис Майоров. — Наличные как инструмент расчетов продолжают пользоваться популярностью у населения, а рост объема по самоинкассации говорит о том, что не получилось глобально перенаправить физических лиц в безналичные каналы оплаты».

В ЦБ, который агитировал граждан в условиях пандемии не пользоваться наличными деньгами, „Б“ заверили, что интерес пользователей к безналичным инструментам оплаты сохраняется. «Но мы не планируем и не планируем ограничивать оборот наличных денег и отказываться от наличных. Граждане должны иметь возможность самостоятельно выбирать», — заверили там.

Банкиры по-разному оценивают восстановление спроса на наличность. Так, в Альфа-банке „Б“ сообщили, что «в июне наблюдают рост количества операций в банкоматах на 18% по сравнению с маем и апрелем». По словам исполнительного директора банка «Русский Стандарт» по развитию Елены Петровой, спрос на наличные восстанавливается, хотя и не быстро: «Если крупные торговые сети, средний и малый бизнес в

обязательном порядке принимают карты к оплате, то микробизнес и самозанятые — пока реже». В Сбербанке утверждают, что, несмотря на небольшую подъем по сравнению с маем, в июне спрос на снятие наличных все еще ниже объемов прошлого года. Руководитель управления некрédитных продуктов Райффайзенбанка Максим Степачкин с конца марта видит «устойчивое снижение спроса на операции по снятию наличных в банкоматах» и надеется, что «эти привычки останутся и после пандемии».

Независимые эксперты, впрочем, эти надежды не разделяют. «Спрос на наличные восстанавливается из-за снятия ограничений и увеличения объемов услуг, за которые идет наличный расчет», — отмечает главный инвестиционный стратег „БКС Брокер“ Максим Шенин. — Далеко не все самозанятые спешат выйти в официальное поле». По мнению главы совета директоров АО «Кселл» Алексея Буянова, наличные предпочитают сами клиенты. «Причин для этого не так мало: банкноты надежны и не зависят ни от каких устройств, их невозможно отследить, на операции с наличными нет никаких лимитов и т. д.», — отмечает он. Переход на безналичную оплату идет рядом обстоятельств, полагает член генерального совета «Деловой России» Алим Бишенов, и продавцы в ряде случаев выставляют такие условия, и для граждан наличные остаются привычным способом оплаты.

Ксения Дементьева

Госкомпании придержат прибыль

«Транснефть» и ОАО РЖД не могут выплатить дивиденды

«Транснефть» и ОАО РЖД не могут определиться с выплатой дивидендов за 2019 год из-за невыхода директивы правительства. Причина — в спорах о размере выплат: ОАО РЖД просит оставить всю прибыль на реализацию инвестпрограммы и выплатить дивиденды только на привилегированные акции, а «Транснефть» — выплатить нормативные дивиденды с расщеплением на три года. Источники ожидают выхода директивы по «Транснефти» только в сентябре.

Ряд госкомпаний из-за отсутствия правительственной директивы по голосованию госпредставителей в совете директоров примут решение о выплате дивидендов за 2019 год с запозданием. Так, «Транснефть» 23 июня объявила, что проведет по этому вопросу заочное голосование после получения директивы. Совет директоров рассматривал вопрос о дивидендах 19 июня, но, как поясняет источник „Б“, близкий к правительству, из-за отсутствия директивы не смог принять решение. По его словам, она может быть утверждена в сентябре, так как госкомпаниям разрешили отложить собрания акционеров до этого срока из-за пандемии.

В самой компании „Б“ пояснили, что совет директоров признал наилучшим вариантом выплату 50% нормализованной прибыли по МСФО за 2019 год, или 81 млрд руб., частями: около половины суммы сразу, а остальное — в течение трех лет. В аппарате курирующего вице-премьера Юрия Борисова отказались от комментариев. Глава Минэнерго Александр Новак 24 июня подтвердил, что правительство обсуждает возможность отсрочки или снижения дивидендов «Транснефти», но окончательного решения нет. Само Минэнерго поддерживает расщепление.

Похожая ситуация и у ОАО РЖД, давнего настаивающего на освобождении его от выплаты дивидендов по обыкновенным акциям, причем не только на 2020 год, но и на весь пери-

ЦИТАТА



Мы поддержали часть дивидендов расщепить для того, чтобы сохранить инвестиционную программу «Транснефти» в полном объеме, но все равно правительство будет принимать решение исходя из текущей ситуации с бюджетом и возможностью

— Александр Новак, министр энергетики и глава совета директоров «Транснефти», 24 июня

од действия его долгосрочной программы развития (ДПР) до 2025 года. Хотя такое допущение было утверждено правительством вместе с самой ДПР, впоследствии против выступил Минфин. На начало года правительство хотело от ОАО РЖД около 86 млрд руб. дивидендов в 2020 году (см. „Б“ от 14 февраля). Но с учетом кризиса на мировых товарных рынках и пандемии власти вернулись к обсуждению вопроса, и Минтранс в апреле предлагал разрешить транспортным госкомпаниям оставлять прибыль на инвестпрограммы. В Минтрансе „Б“ подтвердили, что придерживаются этой позиции в отношении ОАО РЖД. В самой монополии, Минэкономики и секретариате курирующего первого вице-премьера Андрея Белоусова комментариев „Б“ не дали, в Минфине не ответили на запрос „Б“.

21 мая комитет по аудиту и рискам совета директоров ОАО РЖД принял решение о распределении 5% чистой прибыли, или 2,67 млрд руб., — в резервный фонд, 2,98% от

номинала привилегированных акций — на дивиденды от них (2,68 млрд руб.), а основную сумму — 48,12 млрд руб. — оставить в компании на финансирование инвестпрограммы. Но совет директоров так и не рассматривал этот вопрос, говорит источник „Б“, знакомый с ситуацией, нет его и в повестке ближайших заседаний. Когда будет директива, говорят собеседники „Б“, пока неизвестно.

Директива должна быть издана к моменту проведения годового собрания, в повестку которого вносится вопрос о дивидендах, поясняет партнер фирмы «Рустам Курмаев и партнеры» Дмитрий Горбунов. Если же к этому моменту директивы не будет, то решение о распределении прибыли просто не может быть принято, отмечает юрист, что не мешает вынести его на повторное голосование в будущем.

У ОАО РЖД в 2019 году выход директивы уже задерживался: правительство обдумывало, согласиться ли на выплату дивидендов «натурой» (см. „Б“ от 7 июля 2019 года). Но для монополии сроки непринципиальны, так как и обыкновенные, и привилегированные акции принадлежат государству. Что касается «Транснефти», то, по словам источников „Б“, дивиденды на префы будут выплачены сразу, иначе они станут голосующими, что изменит баланс сил в управлении компанией. По мнению Сергея Парамиты из Райффайзенбанка, даже если правительство откажет в расщеплении, «Транснефть» сможет выплатить дивиденды, учитывая очень низкий чистый долг и свыше 300 млрд руб. на балансе. Более принципиальным для монополии является вопрос о снижении тарифов в два раза, который сейчас обсуждается в правительстве по просьбе главы «Роснефти» Игоря Сечина. По данным источников „Б“, совещание у Юрия Борисова по этой теме было назначено на 23 июня, но не состоялось.

Наталья Скольгина, Ольга Мордошенко

Такова сжижзнь

По состоянию на март общая мощность СПГ-проектов в США, получивших от регуляторов разрешение на строительство и экспорт, составила 158 млн тонн.

Американские проекты испытывают сильное давление из-за падения цен на экспортных рынках в Европе и Азии до уровня в \$2 за MBTU (около \$70 за 1 тыс. кубометров), что лишь немногим выше цен на внутреннем рынке самих США. В июне, по информации Минэнерго США, поставки газа на заводы по сжижению упали в 2,5 раза по сравнению с показателями марта, до менее чем 110 млн кубометров в сутки: покупатели массово отказываются от грузов, поскольку экономика экспорта стала глубоко отрицательной. По данным Минэнерго США, в июне — июле покупатели отказались от 70 грузов. По расчетам Platts, за апрель — август отказы соста-

вили 130 грузов, что, по оценке „Б“, может составлять около 35% от общего контрактного количества.

2,5 раза составило падение среднесуточных поставок газа на СПГ-заводы в США в июне по сравнению с мартом

Хотя в нынешней ситуации, когда хранилища газа в мире полны, а спрос пострадал от коронавируса, проигрывают все экспортеры, к концу года в наилучшей позиции окажутся те, кто может быстро нарастить производство.

Тот факт, что американская СПГ-индустрия не сможет в ближайшие

два года серьезно нарастить поставки, сохраняет «Газпрому» надежду по крайней мере на сохранение доли на европейском рынке, где СПГ уже стал его главным конкурентом. По оценке Анука Оноре из OIES, по итогам года потребление газа в Европе (включая Великобританию) может упасть всего на 7%, примерно до 462 млрд кубометров, то есть потребление будет все же выше, чем в 2014 и 2015 годах.

Такому относительно скромному сокращению потребления в немалой степени способствует текущая низкая цена газа, которая позволяет ему вытеснять уголь из электрогенерации во всех крупных европейских странах. Решающим для показателей экспорта «Газпрома» в этом году станет четвертый квартал, когда средняя цена по портфелю компании снизится с полугодиевым лагом вслед за ценой нефти, а спрос в Европе — хотя бы частично восстановится.

Юрий Барсуков

недвижимость

РЕКЛАМА

СОБСТВЕННИК ПРОДАЕТ ОФИСНО-СКЛАДСКОЙ КОМПЛЕКС
Московская область, г. Дзержинский, ул. Академика Жукова, 18
(16-й км МКАД, внешняя сторона)

- Огороженная и охраняемая ЧОП территория.
- Площадь земельного участка — 5200 кв. м.
- Действующее 3-этажное офисное здание пл. 1685 кв. м.
- Действующее отопляемое складское здание пл. 950 кв. м.
- Действующее холодное складское здание пл. 350 кв. м.
- Земля и все здания в собственности, построены в 2002 г.

- Все центральные коммуникации, перед офисом парковка.
- Газовая котельная с 2 котлами «Де Дириш».

Продажа производится в связи с переводом собственника.
E-mail: kna099@gmail.com
Тел. +7 963 643 8227

ИД «Коммерсантъ» предлагает вашему **ВНИМАНИЮ** тематический рекламный блок

Недвижимость

Рубрика выходит по вторникам, средам и четвергам

По вопросам размещения рекламы звоните Екатерине Ерохиной по телефону: 8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970

kommersant.ru

10.07 NB-IoT Development Kit*
Как и зачем работать с сетями интернета вещей
Коммерсантъ

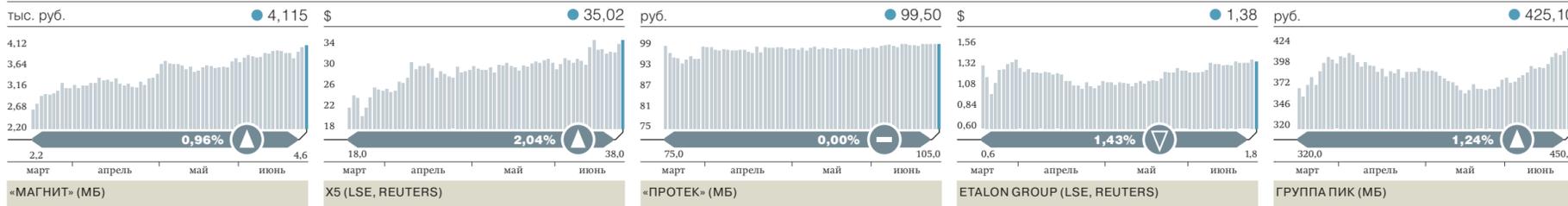
генеральный партнер

МТС

*комплект для разработки устройств на сети интернета вещей NB-IoT

реклама 16+

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Зерно усохло в закромах ОЗК требует более 850 млн руб. убытков с экс-главы элеватора

Отсутствие системного контроля за элеваторами продолжает осложнять бизнес участников зернового рынка. Объединенная зерновая компания (ОЗК) взыскивает более 850 млн руб. с экс-гендиректора своего Палласовского элеватора, что может быть связано с хищением около 80 тыс. тонн зерна. Проблема воровства зерна в России «носит системный характер», признают эксперты, но промахи такого масштаба крайне редки.

ОЗК (50% плюс 1 акция принадлежит государству, остальное контролирует ВТБ) обратилась в Арбитражный суд Волгоградской области с заявлением о взыскании 853,8 млн руб. убытков с Евгения Гущина, следует из картотеки дел. Третьим лицом к спору привлечено ОАО «Палласовский элеватор», которое управляет одноименным предприятием мощностью единовременного хранения более 140 тыс. тонн. Господин Гушин был гендиректором ОАО в 2010–2019 годах, следует из ЕГРЮЛ. ОЗК владеет 51% компании, еще 35,91% через Ruselco LP контролирует международный холдинг Louis Dreyfus.

По словам двух истцов «Б», ОЗК взыскивает с Евгения Гущина убытки за пропавшее зерно, которое

хранилось на Палласовском элеваторе в период его руководства. В компании подозревают, что товар был похищен, добавил один из собеседников «Б». Первое заседание по иску ОЗК назначено на 14 июля. В компании отказались от комментариев. В Louis Dreyfus не ответили на вопросы «Б».

32,6 миллиарда рублей составила выручка группы ОЗК в 2019 году, согласно отчетности

По оценкам директора «Совзкона» Андрея Сизова, 850 млн руб. эквивалентно около 80 тыс. тонн зерна, что может быть сопоставимо с годовым оборотом среднего элеватора. Случаи хищения зерна в таких объемах очень редки. Для сравнения, в конце 2018 года сама ОЗК сообщила о «беспрецедентном» хищении зерна из интервенционного фонда в Орле, когда было похищено более 19 тыс. тонн. В случае Палласовского элеватора речь идет не о зерне из интервенционного фонда, а товаре самой ОЗК.

Связаться с Евгением Гущиным «Б» не удалось. По словам знакомого топ-менеджера, он находится под арестом. На сайте главного управления МВД России по Волгоградской области сообщается о расследовании уголовного дела в отношении директора одного из элеваторов Палласовского района по подозрению в хищении переданного на хранение зерна. В пресс-службе управления на вопросы «Б» не ответили. ОАО «Палласовский элеватор» с января находится в процедуре наблюдения по заявлению о собственном банкротстве. Крупнейшие кредиторы — кооператив «Ромашковский» с долгом 420,2 млн руб., структура ОЗК «ОЗКЮ» (102,5 млн руб.), трейдер «Зерно-трейдер» (108 млн руб.). В 2019 году компания получила иски на 357 млн руб. за нарушения договоров хранения зерна.

Взыскание убытков с топ-менеджмента распространено при процессах, связанных с банкротством, отмечает партнер коллегии адвокатов Rep & Rare Станислав Данилов. По его словам, ОЗК потребует доказать факт промахи зерна и то, что гендиректор либо своими действиями способствовал промахе, либо не выстроил внутренний контроль. Фактическое получение денежных средств — вопрос добросовестности ответчика,

и предсказать перспективы крайне тяжело, тем более что нет публичных сведений об арестованном имуществе, поясняет юрист.

По словам Андрея Сизова, случаи, когда зерно просто исчезает, нечасты. Более распространена практика, когда элеваторы используют зерно, которое им не принадлежит, для коммерческих операций — продажи по высоким ценам в расчете на то, что в будущем, например после поступления урожая, смогут заместить его, закупив дешевле, поясняет эксперт.

Гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько подчеркивает, что проблема воровства зерна в России «носит системный характер». По его словам, распространение практики связано в том числе с тем, что в стране до сих пор не установлен орган или полномочная государством частная организация, которой вменен контроль за деятельностью коммерческих элеваторов, хранящих зерно клиентов. Такая система сегодня действует, например, в США и Канаде, отмечает эксперт. По его мнению, в РФ введение ее аналога ограничило бы возможности злоупотреблений со стороны менеджеров элеваторов.

Алексей Полухин, Анатолий Костырев

Пандемия охватила интернет-торговлю

Покупатели начинают привыкать к онлайн-шопингу

Период самоизоляции принес миллионы новых пользователей российским сервисам онлайн-торговли. По разным оценкам, их общая аудитория выросла на 15–17 млн человек. Однако положительный эффект для рынка станет заметен не сразу, а растянется на несколько лет, так как сначала эта аудитория вернется в торговые центры, предупреждают эксперты.

Пандемия и ограничительные меры в России обеспечили приток до 15 млн новых покупателей в онлайн-магазины, оценил партнер аналитического агентства Data Insight Федор Вирин. По его словам, речь идет о клиентах, которые раньше никогда не делали покупки в интернете или делали давно и перестали до пандемии. На начало 2020 года аудитория интернет-торговли в России оценивалась в 60–65 млн человек, уточнил эксперт.

Близкие оценки роста у сервиса «Яндекс.Маркет Аналитика». По словам его руководителя Ильи Зинченко, к апрелю аудитория интернет-торговли в России выросла с начала года на 17 млн пользователей, до 63 млн, то есть почти на 40%. Впрочем, уже в мае прирост к январю заметно спал, до 11 млн. В аудиторию онлайн-торговли сервис включает пользователей, которые в течение месяца «искали товары в интернете, посещали сайты интернет-магазинов или совершали онлайн-покупки».

● По данным Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ), объем рынка e-commerce в России в 2019 году составил 2,03 трлн руб. Покупательскую аудиторию в интернете АКИТ оценивала в 47,2 млн человек, что на 4,4 млн больше, чем годом ранее.

Сами интернет-магазины отмечают рост числа новых клиентов во время пандемии на 100–200% год к году, говорит президент АКИТ Артем Соколов. При этом трудно с уверенностью сказать, идет ли речь именно о новичках в e-commerce или о тех, кто уже делал покупки в других магазинах, уточнил он.

На Wildberries, который лидирует по обороту среди онлайн-ритейлеров на российском рынке, за три месяца с середины марта зареги-

стрировалось около 6 млн новых пользователей (регистрация в сервисе обязательна для покупок), что почти втрое превышает аналогичный показатель прошлого года, а общая база клиентов теперь насчитывает 30 млн человек, рассказали «Б» в пресс-службе компании. По ее оценке, аудитория выросла за счет покупателей из небольших населенных пунктов с численностью более 5 тыс. жителей и новой аудиторией старше 55 лет.

На Ozon число активных клиентов почти удвоилось в апреле год к году — до 2,7 млн человек, рассказала заместитель гендиректора по связям с индустрией Мария Заикина. Также, по ее словам, в апреле — мае росло число повторных заказов, что также стимулировало покупку подписки Premium, число пользователей которой за три недели апреля выросло на 20 тыс.

Президент Национальной ассоциации дистанционной торговли Александр Иванов более сдержан в оценках. По его словам, участники рынка интернет-торговли за время самоизоляции могли получить до 6–7 млн новых покупателей, однако это лишь «резерв», то есть потенциально активные покупатели в будущем.

Докарантинная практика, по его словам, говорит, что для 70–75% из числа опробовавших интернет-заказы они входят в привычку в течение одного-двух лет. Но чтобы получить этот «резерв» и увеличить долю рынка, его участники во время пандемии «сожгли кучу денег», тогда как у населения, в свою очередь, денег нет, указывает эксперт.

Федор Вирин полагает, что 15 млн новых покупателей в e-commerce дадут около 200 млн покупок в год, или до 20% роста рынка. Но это увеличение будет растрянато во времени на один-два года, пока новые покупатели выйдут на тот же объем покупок в интернете, что и нынешняя активная аудитория, подтверждает он. По мнению эксперта, после снятия ограничений в городах можно будет наблюдать заметный отток уже существующей онлайн-аудитории, которая направится за покупками в ТЦ, но позднее вернется в интернет.

Дмитрий Шестоперов

Иного нет у нас IT

Если вы, например, покупаете подписку на мобильное приложение у Google, то в его цену входит НДС, а если его продает российская компания — не входит, поясняет советник практики IP/IT компании Tomashevskaya & Partners Роман Янковский. Льгота по НДС действует при покупке софта в интернете и в магазинах приложений, так как при этом продается именно лицензия на пользование им, это распространяется на ПО всех компаний, включая иностранные, указывает зампред комитета Российского союза промышленников и предпринимателей Анатолий Семенов. При этом компенсирование НДС за счет субсидий и льготы по сборам с фонда оплаты труда касается только российских компаний, а значит, их фактически будут субсидировать за счет НДС, который пользователи будут платить за иностранные лицензии, рассужда-



ет он. Введение НДС в размере 20% даст повышение цены иностранного софта на 16,67%. По мнению господина Семенова, здесь могут быть правовые риски: такой подход напоминает запрещенную ВТО дискриминацию по национальному признаку.

Зато предложенный маневр позволит крупному IT-бизнесу выхо-

дить на зарубежные рынки, ведь экспорт IT-разработок по умолчанию не облагается НДС, отмечает зампред комиссии по правовому обеспечению цифровой экономики московского отделения Ассоциации юристов России Михаил Успенский. Отмена льготы по НДС, с одной стороны, действительно будет стимулировать экспорт ПО, согласен директор департамента налогового и юридического консультирования КИМГ в России и СНГ Антон Гребенчук, но с другой — приведет к увеличению стоимости ПО на внутреннем рынке.

Повышение цен снизит конкурентоспособность компаний в условиях кризиса, опасается директор по взаимодействию с государственными органами «АВВУЮ Россия» Ольга Минаева, для поддержки отрасли важно, чтобы новые льготы стали дополнительными, а не появлялись за счет отказа от уже действующих.

В «Лаборатории Касперского» также надеются, что в итоговый план не будут включены положения, которые могут негативно повлиять на предложенные меры поддержки, отметил управляющий директор компании в России, СНГ и Балтии Михаил Прибоций. В Apple, Google и Microsoft оперативно не ответили на запросы.

IT-компаниям, продающие софт, уже сталкиваются с задержкой платежей и отсрочкой заключения контрактов со стороны заказчиков, и введение НДС лишь усугубит положение, соглашается директор ассоциации разработчиков программных продуктов «Отечественный софт» Ренат Лашин. Объявленные президентом меры помощи отрасли восприняла с оптимизмом, напоминает он, и они не должны сопровождаться контрмерами, которые снижают или исключают позитивный эффект такой поддержки.

Юлия Степанова

Цифры идут в народ Депутаты предложили отдать сотовые номера абонентам в собственность

Депутаты Госдумы от «Справедливой России» предложили закрепить в законодательстве возможность передачи номеров мобильных телефонов, по сути, в собственность абонентов, которые, таким образом, смогут перепродавать их или передавать по наследству. Операторы связи указывают, что и так уже предоставляют услуги сохранения номера и смены его пользователя. Сама же номерная емкость принадлежит государству. Эксперты опасаются, что принятие проекта приведет к росту мошенничества и дальнейшему росту цен на «красивые» номера, которые и так достигают 1 млн руб.

Депутаты Федот Тумусов и Дмитрий Ионин предложили поправки к ст. 45 закона «О связи», следует из законопроекта, с которым ознакомился «Б». Его планируется внести 25 июня. В законе предлагается записать, что пользователь мобильной связи «вправе сохранить выделенный абонентский номер за собой, а также распоряжаться им, в том числе передавать третьему лицу на возмездной или безвозмездной основе», уведомив об этом мобильного оператора. Такая возможность считается «дополнительной услугой», которую пользователь сможет в любой момент отключить. Если в течение полугода абонент не будет оплачивать связь, оператор вправе более не оказывать услугу, и номер перестанет сохраняться за абонентом.

Согласно действующему законодательству, абонентские номера не являются частной собственностью. При этом, по мнению авторов законопроекта, они становятся все более «эконо-

мически ценными», о чем свидетельствуют рынок продажи «красивых» номеров, а также законодательно закрепленная возможность сохранения номера при смене оператора. «Вопрос сохранения и дальнейшего использования абонентского номера становится особенно актуальным, если человек, к примеру, ведет популярный канал в социальных сетях, является участником криптовалютных бирж, ведет онлайн-бизнес или же попросту имеет аккаунт с большим количеством подписчиков», — говорится в пояснительной записке к законопроекту. — Лишившись абонентского номера, пользователь может потерять доступ к аккаунту, а дальнейшее восстановление или переоформление номера может занять время». Депутаты отмечают, что законопроект позволит «обеспечить права пользователей мобильной связи», поскольку закрепит за ними «возможность выступать своего рода собственниками». Как пояснил «Б» господин Тумусов, передача номера в собственность будет дополнительной услугой, которая будет обязательной только по желанию абонента. По его мнению, она позволит собственнику, к примеру, передавать номер по наследству.

Минкомсвязь вряд ли поддержит инициативу, считает член комиссии по правовому обеспечению цифровой экономики московского отделения Ассоциации юристов России Борис Едидин, поскольку она «прямо противоречит использованию телефонного номера как одного из самых востребованных идентификаторов». «Упрощение администрирования и учета номеров не только снизит качество данных операторов связи, но и позволит еще шире использовать те-

лефонные номера в мошеннических схемах», — считает эксперт. К тому же, добавляет господин Едидин, операторы мобильной связи уже предлагают услуги блокировки номера с сохранением его за владельцем.

Это «Б» подтвердили в МТС, «МегаФоне» и «Вымпелком». Как пояснили в МТС, сейчас абонент может сохранить номер, один раз в полгода совершая какое-то оплачиваемое действие. «У пользователей также нет проблем с изменением лица по договору и переоформлением номера на нового абонента», — добавили в «Вымпелком».

Номерная емкость принадлежит государству, а операторы получают номера за фиксированную плату на определенный срок с привязкой к конкретному региону, поясняет руководитель агентства Content Review Сергей Половников. «Соответственно, по аналогии с номером паспорта или номером автомобиля, которые также выдаются государством, мобильный номер не может быть объектом собственности абонента», — отмечает он.

По мнению аналитика Mobile Research Group Эльдара Муртазина, инициатива грозит тем, что усилятся спекуляции номерами. Уже сейчас цены на перепродажу «красивых» номеров доходят до 1 млн руб., отмечает он, а если абоненты будут конкурировать с операторами в этом сегменте, стоимость получения номеров для самих операторов возрастет. Кроме того, предупреждает господин Муртазин, перепродажа или сдача в аренду номеров несет риски информационной безопасности, если к номеру, например, привязан мобильный банк.

Владимир Хейфец, Юлия Тишина, Кира Дюрягина

Ковидно, не сезон

Вице-президент «Опоры России» Алексей Кожевников поясняет, что туристов пугает не только перспектива сдать тест на COVID-19, но и стоимость процедуры, которая в регионах доходит до 2,5 тыс. руб. «Справка об эпидобстановке также платная, в результате расходы на семью увеличиваются более чем на 10 тыс. руб. за поездку», — добавляет он. Еще одной ключевой проблемой здоровья господин Кожевников называет обязательное тестирование сотрудников на COVID-19 каждую неделю. Один из санаториев в Крыму на 223 номера отложил открытие, так как только эта процедура обойдется примерно в 2 млн руб. в месяц, указывает он. Отели же достаточно протестировать сотрудни-

ков один раз перед началом работы. Но Сергей Ромашкин отмечает, что у отелей также возникают сложности с закупкой необходимых для проведения дезинфекции товаров и с набором сотрудников. «Спрос на персонал, который отсутствовал несколько месяцев, за день оказался колоссальным. Отели, которые не держали сотрудников в штате, теперь не могут их нанять, кроме того, все они после принятия в штат должны проходить тестирование на COVID-19», — рассказывает он. Это, по словам топ-менеджера, растянет открытие курортных отелей на весь июль. Господин Кожевников опасается, что ситуация приведет к переориентации туристов на размещение в частном секторе. В Роспотребнадзоре «Б» заявили, что рекомендации не раз корректиро-

вались по просьбе бизнеса и Ростуризма. В случае поступления обращений ведомство готово рассмотреть их. В Ростуризме на вопросы не ответили.

Даже при корректировке требований заработать в этом сезоне смогут не все средства размещения. Президент Ассоциации отелей Казани и Татарстана Гульнара Сафина указывает, что некоторые отели в регионе решили не открываться до зимы на фоне низких показателей загрузки, которые в Казани находятся в среднем на уровне 15–20%, тогда как порог рентабельности — 35–40%. В среднем, добавляет Владимир Правос, в этом году оборот отелей сократится в восемь-десять раз относительно прошлого года.

Александра Мерцалова, Анатолий Костырев

b2b аутсорсинг
РЕКЛАМА

**АДВОКАТСКОЕ БЮРО
ЩЕГЛОВ И ПАРТНЕРЫ**

«У любой проблемы всегда есть одно свойство. Её можно решить»
Юрий Щеглов

www.advokats.ru
(495) 748-00-32 (964) 566-99-84

В ГАЗЕТЕ «КОММЕРСАНТЪ» ВЫ МОЖЕТЕ РАЗМЕСТИТЬ МЕЛКОФОРМАТНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ ТЕМАТИЧЕСКИХ БЛОКАХ:

- Рестораны • Работа и образование
- Недвижимость • Деловые предложения
- Бизнес-маркет • Здоровье • Туризм
- Семинары и конференции и др.

По вопросам размещения рекламы звоните Алине Колосовой или Екатерине Ерохиной по телефонам: 8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970

первые лица

«Мы видим волнения инвесторов»

Глава НКЦ Эдди Астанин о коронавирусе, китайских инвесторах и двух ногах биржевого рынка

Национальный расчетный депозитарий (НРД) недавно впервые за 11 лет сменил руководителя. Его бессменный с конца 2010 года глава Эдди Астанин получил предложение возглавить Национальный клиринговый центр (НКЦ), проводящий расчеты и контролирующий торговые риски и, так же как НРД, входящий в группу Московской биржи. О смысле этого кадрового решения, о рисках, с которыми сталкивается биржевая инфраструктура, и перспективах выхода из кризиса в своем первом интервью в новой должности рассказал „Ъ“ глава НКЦ Эдди Астанин.

— Почему принято решение о назначении вас главой НКЦ?

— Для меня это оказалось достаточно неожиданным предложением. Я ориентировался на то, что продолжу работать в НРД, если бы наблюдательный совет депозитария поддержал на новый срок. Когда поступило предложение по НКЦ, я исходил из того, что для того же НРД мой переход будет нести дополнительные плюсы. И НКЦ, и НРД — это две посттрейдинговые «ноги», на которых стоят биржевые рынки Московской биржи. Здесь есть зоны, где могут возникать синергетические эффекты, например снижение издержек за счет оптимизации поддерживающих функций, будь то расчеты, управление обеспечением, комплаенс. Есть возможности по созданию хороших совместных продуктов. Эта идея меня привлекла.

— Какая перед вами стоит задача в НКЦ?

— Это должна быть операционно-автономная компания в группе Московской биржи. Сейчас она юридически автономна, но бизнес-процессы — нет. В самом начале и депозитарная, и клиринговая деятельности выросли из единой торгово-клиринговой системы биржи, которая существовала в 1990-х годах как отдельное подразделение. Потом выделилась депозитарная часть вместе с платформой, лицензиями и организационной структурой, а клиринговая — оставалась встроенной в деятельность биржи.



ЛИЧНОЕ ДЕЛО ЭДДИ ВЛАДИМИРОВИЧ АСТАНИН

Родился 16 декабря 1961 года в Москве. В 1984 году окончил Военный инженерный институт им. А. Ф. Можайского (Ленинград), в 1996 году — Институт переподготовки и повышения квалификации кадров по финансово-банковским специальностям Финансовой академии при правительстве РФ. В 1984–1994 годах работал в одном из закрытых НИИ Минобороны. В 1994 году начал работу на ММВБ (сейчас Московская биржа), где прошел путь от ведущего экономиста до директора департамента государственных ценных бумаг и инструментов денежного рынка. В 2005 году начал работать в ЗАО «Национальный депозитарный центр» (сейчас Национальный расчетный депозитарий, НРД) в должности заместителя директора. Спустя четыре года возглавил депозитарий. В качестве руководителя НРД принимал непосредственное участие в создании центрального депозитария, допуске международных центральных депозитариев Euroclear и Clearstream на российский рынок и проведении масштабной реформы системы корпоративных действий в России. 18 июня 2020 года вступил в должность председателя правления Национального клирингового центра. Награжден медалью «За безупречную службу в вооруженных силах СССР» III степени.

COMPANY PROFILE НАЦИОНАЛЬНЫЙ КЛИРИНГОВЫЙ ЦЕНТР

Национальный клиринговый центр (НКЦ) входит в группу Московской биржи. Создан в мае 2006 года. Выполняет функции клиринговой организации и центрального контрагента на российском финансовом рынке. НКЦ гарантирует исполнение обязательств перед всеми добросовестными участниками, а также избавляет их от необходимости оценивать риски и устанавливать лимиты друг на друга. Банк России присвоил НКЦ статус квалифицированного центрального контрагента и признал системно значимым центральным контрагентом. В октябре 2019 года НКЦ получил статус участника клиринга на Shanghai Gold Exchange. Имеет рейтинги агентства Fitch в национальной и иностранной валюте на уровне BVB, прогноз стабильный. По данным отчетности МСФО, собственные средства НКЦ на 1 января 2020 года составляли 73,2 млрд руб., чистая прибыль по итогам 2019 года — 16,4 млрд руб.

Когда появился закон о центральном контрагенте и клиринге, процесс выделения просто не запустили. Вся клиринговая система, в том числе и модель центрального контрагента, осталась сильно встроенной, фактически растворенной в деятельности Московской биржи. Сейчас принято решение и эту работу автономизировать, не нарушая бизнес-процессов, не увеличивая издержек для клиентов. Процесс управления контрагентом и клиринговой компанией должен быть более самостоятельным, что ближе к модели НРД.

— Зачем?

— Это снижает риски. У биржи как у публичной компании есть правильное и естественное стремление максимизировать прибыль для акционеров. НКЦ, как и НРД, — это инфраструктурная компания, которая управляет рисками. Чем доходнее какой-то новый проект, тем выше риски. И здесь должен быть разумный баланс. Видимо, в нынешней модели с учетом тех случаев, которые известны на рынке, здесь был дисбаланс. И риски принимались в той степени, которая была неприемлемой, в результате возникли случаи с потерями.

— Вы имеете в виду историю весны 2019 года с пропавшей из хранилищ зерна, выступавшего обеспечением по биржевым сделкам?

— Да, в том числе. Задача в том, чтобы найти баланс между получением прибыли и риском, потому что НКЦ — это такой же системно значимый институт, как и центральный депозитарий. — А не проще было бы сменить акционера?

— Вопрос не в структуре акционерного капитала, а в перестройке бизнес-процессов. Это касается и системы принятия решения, и самих технологических сервисов, и того, как

Процесс управления контрагентом и клиринговой компанией должен быть более самостоятельным

делится ответственность между НКЦ и биржей за принятие решений и реализацию проектов. Вопрос в том, чтобы разумно перенастроить процессы. Революция не нужна, это тонкая настройка.

— С чего начнете?

— С формирования команды. Часть людей я планирую пригласить из НРД, не хочу пока называть имена. Потом посмотрю, как выстроены бизнес-процессы, проведу аудит и предложу решение. С точки зрения НРД, тоже должен быть разумный баланс. Сотрудники НРД — это элита, проверенные профессиона-

лы, которых я хотел бы всех забрать. С другой стороны, я не могу обескровить депозитарий. НРД для меня остается таким же ценным институтом, каким становится НКЦ.

— Какой срок перед вами поставлен для реализации задачи?

— В течение года ситуация должна поменяться.

— Через год, решив поставленную задачу, чем займетесь?

— Это стратегия группы, где НКЦ участвует в проектах. Их реализация также входит в мои обязательства. Отдельный проект — развитие технологической платформы НКЦ, которая сейчас сильно связана с платформой биржи. Надо провести работу по ее автономизации, это очень тонкое выпиливание лобзиком.

— Это касается внебиржевых сделок?

— Мы проговаривали с коллегами с биржи, насколько НКЦ, как и НРД, будет готов предоставлять сервисы вне рынков группы Московской биржи, и договорились, что если мы видим такую возможность и это дает доход, то по согласованию со всеми НКЦ может этим заниматься, в частности в сегменте ОТС (внебиржевой рынок, — „Ъ“). Но пока эта задача не в приоритете — скорее, потенциальное направление развития.

— Помимо автономности НКЦ если ли у вас КРМ, связанные с результатами финансовой деятельности компании, например с увеличением доходов?

— Планы по деятельности НКЦ остаются прежними. Процессы приня-

тельные контрагенты и депозитарий законодательно разделены, а есть — где эти функции объединены. Вопрос в стадии изучения, а не принятия решения. Есть сторонники этой идеи, есть сомневающиеся.

— Какие вы видите плюсы и минусы объединения?

— Плюсы — в минимизации издержек, потому что обе компании обеспечивают функции посттрейдинга. Генетически это близкие сервисы для рынка. К тому же улучшается координация, потому что проекты, где есть клиринг, центральный контрагент, расчеты, доступ на разные рынки через междепозитарные линки, имеют очень большой потенциал для клиентов. Минусы — это, видимо, достаточно большая концентрация рисков. Как построить «китайские стены» и не допустить, чтобы центральный контрагент мог в какой-то момент получить доступ к активам клиентов, которые хранятся в центральном депозитарии.

— Кто, по-вашему, может стать хорошим новым главой НРД?

— Это решение набовета НРД. В нынешнем состоянии НРД может работать автономно с исполняющим обязанности главы компании от нескольких месяцев до года. Есть стратегия, есть команды под ее исполнение, все менеджеры понимают свои задачи. И смена председателя правления не повлияет на деятельность компании в течение нескольких месяцев.

— Как вы оцениваете влияние эпидемии коронавируса на экономику?

— Это изменит бизнес компаний, поскольку повлияет на прибыли, по крайней мере этого года. Конечно, под сильным ударом все, что связано с туризмом и отдыхом. Коронавирус как медицинское явление останется навсегда с нами, как грипп.

С точки зрения инфраструктуры мы не наблюдаем какого-то критического влияния. Мы видим волнения инвесторов, но они сейчас вышли на уровень, аналогичный началу года. Опять же кризис — это новые возможности. Значительный импульс развития получили дистанционные сервисы, такие как электронное голосование на собраниях акционеров — E-voting, продукт НРД.

— Вы прорабатывали негативные сценарии?

— У нас в стратегии есть три сценария развития ситуации — пессимистический, оптимистический и базовый. Мы в марте на набсовете декла-

дывали текущую ситуацию с исполнением стратегии, на тот момент мы были в рамках базового сценария. Полагаю, в конце этого года нужно будет сделать дополнительный анализ исполнения стратегии и НРД, и НКЦ, и самой биржи. Посмотреть, где мы находимся, и принять решение, нужно ли корректировать пятилетнюю стратегию. С точки зрения бюджета, я думаю, мы очень уверенно закончим год — и НРД, и Московская биржа, — потому что любая волатильность на рынке традиционно дает дополнительные доходы для инфраструктуры.

— НРД ассоциируется с вашим именем, при вас он стал центральным депозитарием. Какие последние нововведения в НРД вы считаете самыми важными?

— Если брать трехлетний период с 2017 года, то хочу отметить реформу корпоративных действий, когда мы динамично изменили законы при поддержке регулятора и внедрили соответствующие автоматизированные технологии, в результате выстроена цепочка обмена информацией от эмитента до финального инвестора. Она включает и тему электронного голосования, и упрощенного раскрытия инфор-

Репозитарий — это учетная система, платежи — это расчетная система, управление обеспечением — это классическая функция центрального депозитария. Плюс статус независимой инфраструктуры, все возможные клиенты российского финансового рынка, то есть НРД может предлагать платформенные решения по обмену сообщениями, проведению расчетов, как «Транзит» в частности, что отвечает мировым трендам. Риски есть, но они управляемые.

— Работа НРД застрахована? Как в целом вы управляете рисками?

— Да, мы страхуем нашу деятельность с самого начала работы, когда компания называлась «Национальный депозитарный центр». Это финансовая страховка. С другой стороны, система риск-менеджмента НРД признана продвинутой по квалификации консультантов. Банк России досконально НРД проверял в прошлом году и тоже признал систему устойчивой. Это не бумажная модель, когда есть правила и мы пишем отчетность, а реально работающая модель, которая имплементирована в бизнес-процессы. Система мониторинга, система автоматизации, которая снижает риски ручных операций, система двойного контроля, кибербезопасность.

Заполучить китайских инвесторов стремятся многие, но пока полноценно это никому не удалось

— У кого и на сколько застрахована ответственность НРД?

— В «Ингосстрахе», договор предполагает страхование от убытков, которые мы можем нанести клиентам, если возникают ошибки. Страховая сумма — \$65 млн. Плюс собственный капитал в размере 7 млрд руб., который тоже позволяет чувствовать себя уверенными.

— В этом году изменяются требования к кибербезопасности участников фондового рынка. Вы уже подготовились?

— Мы по этому поводу стали проводить работу уже давно. Мы понимаем, что концентрация активов под управлением в НРД выглядит привлекательным объектом для атак, здесь есть деньги, ценные бумаги. Поэтому мы давно и серьезно инвестируем в это направление, в кадры, в системы, в образование персонала. Проводим тесты на киберустойчивость. Специальные упражнения от специализированных компаний.

— Сколько денег тратите на это?

— Примерно 6–7% ИТ-бюджета, так же как банки и финансовая индустрия в целом.

— Когда НРД получит функции регистратора финансовых транзакций (РФТ), компания зайдет в сферу деятельности регистраторов. Стоит ли так расширять функции?

Любая волатильность на рынке традиционно дает дополнительные доходы для инфраструктуры

— Слова похожие, но смысл разный. Регистратор с точки зрения функционала — это инструмент эмитента, например провести корпоративное действие, выкуп или конвертацию акций, выплату дивидендов, это комплексное обслуживание. Регистратор финансовых транзакций обслуживает инвестора. Он будет хранить данные о том, что клиент, к примеру, в такой-то день купил пять акций «Газпрома», и подтверждать, что эти акции на сегодняшний день у него есть. То есть РФТ — это доверенная среда, база данных.

— У НРД с регистраторами очень хорошие отношения, они считаются партнерами. Каждый день проводится сверки, обмен информацией. Мне кажется, они НРД не боятся, а уважают.

— Задавать сложно, но хотелось бы в этом году, потому что регуляторы России и Китая наконец договорились о запуске процесса. Это даст доступ многочисленным китайским инвесторам на российский рынок, что приведет к притоку ликвидности. Заполучить этих инвесторов стремятся многие, но пока полноценно никому не удалось. Соответственно, российские инвесторы смогут получить упрощенный доступ к китайским инструментам, когда ситуация стабилизируется. Это направление очень перспективное — сотни миллионов новых инвесторов дадут российскому рынку дополнительный капитал. Мечта!

— Регистратор финансовых транзакций тоже без вас будет реализован?

— Саму технологию регистратора финансовых транзакций мы уже сделали на базе репозитария. Но он не работает без платформы маркетплейса Московской биржи. Мы выстроены в общий проект. Сначала должен появиться закон, затем биржа должна реализовать саму платформу. Сейчас проект получил дополнительный импульс. В этом году, я думаю, он будет запущен.

— В рамках НРД сконцентрировано много функций, вы не считаете, что риски слишком велики для одной компании?

— Не считаю. Любое явление в рынке связано с рисками. НРД имеет в основе учетно-расчетную функцию депозитария, все остальные виды деятельности релевантны к основной.

— Слова похожие, но смысл разный. Регистратор с точки зрения функционала — это инструмент эмитента, например провести корпоративное действие, выкуп или конвертацию акций, выплату дивидендов, это комплексное обслуживание. Регистратор финансовых транзакций обслуживает инвестора. Он будет хранить данные о том, что клиент, к примеру, в такой-то день купил пять акций «Газпрома», и подтверждать, что эти акции на сегодняшний день у него есть. То есть РФТ — это доверенная среда, база данных.

— У НРД с регистраторами очень хорошие отношения, они считаются партнерами. Каждый день проводится сверки, обмен информацией. Мне кажется, они НРД не боятся, а уважают.

— Задавать сложно, но хотелось бы в этом году, потому что регуляторы России и Китая наконец договорились о запуске процесса. Это даст доступ многочисленным китайским инвесторам на российский рынок, что приведет к притоку ликвидности. Заполучить этих инвесторов стремятся многие, но пока полноценно никому не удалось. Соответственно, российские инвесторы смогут получить упрощенный доступ к китайским инструментам, когда ситуация стабилизируется. Это направление очень перспективное — сотни миллионов новых инвесторов дадут российскому рынку дополнительный капитал. Мечта!

— Регистратор финансовых транзакций тоже без вас будет реализован?

— Саму технологию регистратора финансовых транзакций мы уже сделали на базе репозитария. Но он не работает без платформы маркетплейса Московской биржи. Мы выстроены в общий проект. Сначала должен появиться закон, затем биржа должна реализовать саму платформу. Сейчас проект получил дополнительный импульс. В этом году, я думаю, он будет запущен.

— В рамках НРД сконцентрировано много функций, вы не считаете, что риски слишком велики для одной компании?

— Не считаю. Любое явление в рынке связано с рисками. НРД имеет в основе учетно-расчетную функцию депозитария, все остальные виды деятельности релевантны к основной.

— Слова похожие, но смысл разный. Регистратор с точки зрения функционала — это инструмент эмитента, например провести корпоративное действие, выкуп или конвертацию акций, выплату дивидендов, это комплексное обслуживание. Регистратор финансовых транзакций обслуживает инвестора. Он будет хранить данные о том, что клиент, к примеру, в такой-то день купил пять акций «Газпрома», и подтверждать, что эти акции на сегодняшний день у него есть. То есть РФТ — это доверенная среда, база данных.

— У НРД с регистраторами очень хорошие отношения, они считаются партнерами. Каждый день проводится сверки, обмен информацией. Мне кажется, они НРД не боятся, а уважают.

— Задавать сложно, но хотелось бы в этом году, потому что регуляторы России и Китая наконец договорились о запуске процесса. Это даст доступ многочисленным китайским инвесторам на российский рынок, что приведет к притоку ликвидности. Заполучить этих инвесторов стремятся многие, но пока полноценно никому не удалось. Соответственно, российские инвесторы смогут получить упрощенный доступ к китайским инструментам, когда ситуация стабилизируется. Это направление очень перспективное — сотни миллионов новых инвесторов дадут российскому рынку дополнительный капитал. Мечта!

— Регистратор финансовых транзакций тоже без вас будет реализован?

— Саму технологию регистратора финансовых транзакций мы уже сделали на базе репозитария. Но он не работает без платформы маркетплейса Московской биржи. Мы выстроены в общий проект. Сначала должен появиться закон, затем биржа должна реализовать саму платформу. Сейчас проект получил дополнительный импульс. В этом году, я думаю, он будет запущен.

— В рамках НРД сконцентрировано много функций, вы не считаете, что риски слишком велики для одной компании?

— Не считаю. Любое явление в рынке связано с рисками. НРД имеет в основе учетно-расчетную функцию депозитария, все остальные виды деятельности релевантны к основной.

Интервью взяла Полина Смородская

полная версия
kommersant.ru/12905