новости | Власть и бизнес достигли согласия по ключевым законопроектам реформы КНД —2

новости | На белорусских выборах Александру Лукашенко оставили четырех соперников и большие шансы на выигрыш в первом туре —4

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Среда 15 июля 2020 №123 (6844 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | Что рассказал академик Иван Дедов президенту Владимиру Путину о тераностике сахарного диабета —3

культура | Музыкальный сервис Spotify вступает сегодня в борьбу за российских пользователей —8

На зоне заваривают цифирь

«Ростех» предложил цифровую трансформацию ФСИН

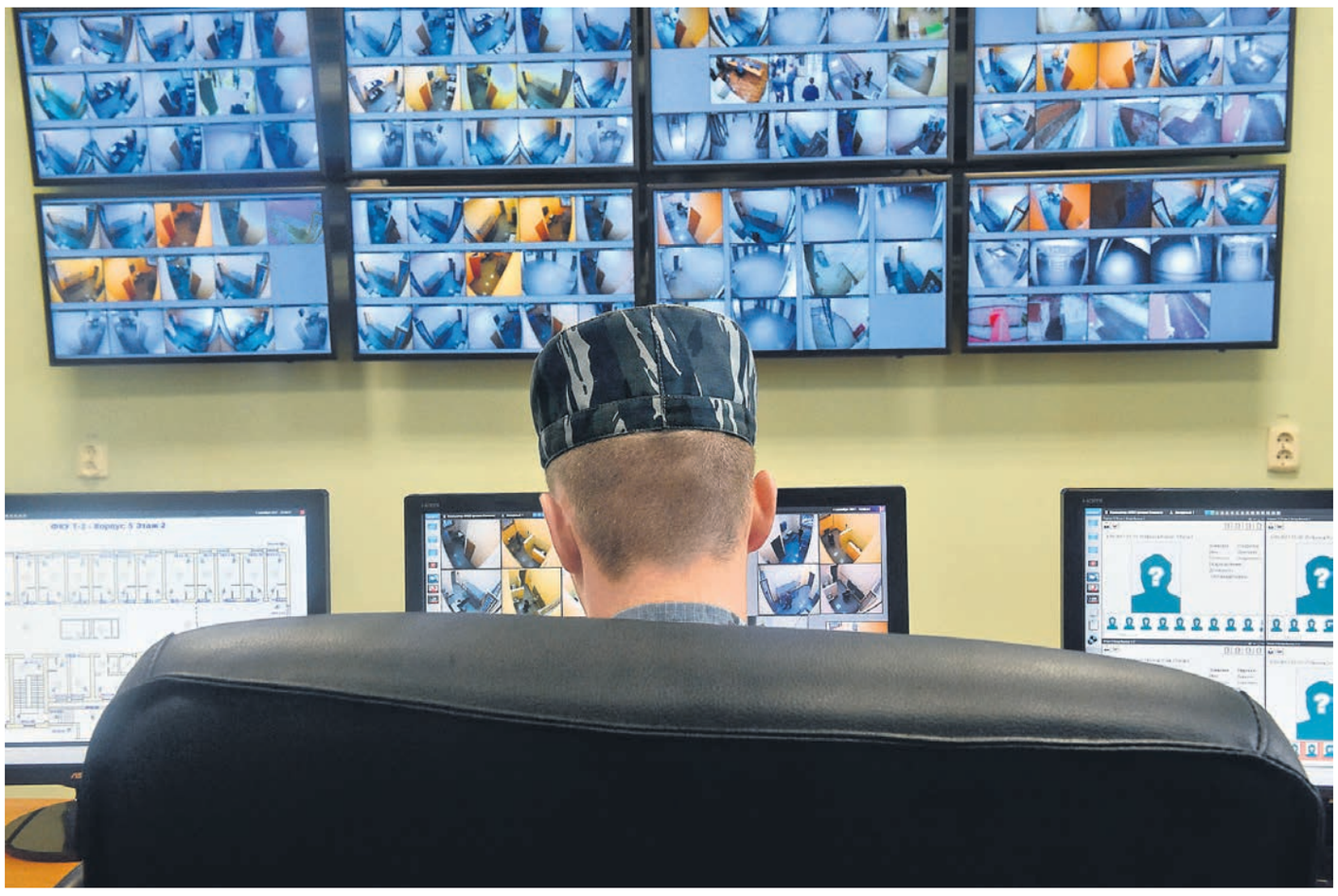
Госкорпорация «Ростех» и Федеральная служба исполнения наказаний (ФСИН) запросили у государства 5,8 млрд руб. на цифровизацию уголовно-исправительной системы в рамках «Цифровой экономики». «Ростех» хочет создать для ФСИН государственную информационную систему (ГИС), став единственным поставщиком проекта, хотя у службы уже есть цифровой партнер в лице Сбербанка. По мнению авторов проекта, система позволит усилить охрану заключенных, эффективнее использовать их труд, снизит коррупцию и «минимизирует манипулирование НКО информацией об условиях содержания осужденных». По мнению правозащитников, речь идет в первую очередь о недопущении утечек информации о пытках.

Гендиректор «Ростеха» Сергей Чемезов и директор ФСИН Александр Калашников попросили президента РФ Владимира Путина выделить на цифровизацию уголовно-исправительной системы 5,8 млрд руб. в рамках нацпрограммы «Цифровая экономика», следует из письма, с копией которого ознакомился „Ъ“. Согласно документу, «Ростех» планирует создать ГИС ФСИН, выступив единственным поставщиком.

На письме стоит виза с поручением премьеру Михаилу Мишустину рассмотреть предложения. В его пресс-службе не смогли оперативно прокомментировать эту информацию. В «Ростехе» подтвердили намерения, добавив, что реакцию на письмо пока не получили. Во ФСИН не ответили на запрос. В АНО «Цифровая экономика» воздержались от комментариев, сообщив, что еще не ознакомились с предложением.

Предполагается, что цифровизация позволит исключить незаконные действия сотрудников ФСИН по отношению к заключенным, помешать противозаконной связи спецконтингента с внешней средой, повысить уровень охраны, побороть коррупцию в тюрьмах, отслеживать спецтранспорт и заключенных, координировать производственно-экономическую деятельность исправительных учреждений, а также «минимизировать манипулирование НКО информацией об условиях содержания осужденных и лиц, содержащихся под стражей», говорится в письме.

В части цифровизации с ФСИН уже активно сотрудничает Сбербанк. Там отказались комментировать предложение «Ростеха», но первый зампред правления банка Александр Ведяхин подчеркнул, что в нескольких учреждениях ФСИН уже «пилотируются» биометрические решения кредитной организации, а также реализуется совместный проект трудовой адаптации, в котором осужденные занимаются разметкой данных и обучением искусственного интеллекта (ИИ) распознавать рукописный текст и изображения. Сотрудничество в этой сфере планируется продолжать, заверил топ-менеджер.



Цифровизация пенитенциарной системы призвана снизить уровень коррупции и оградить от утечек информации о состоянии учреждений
ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

Сбербанк, как и «Ростех», заинтересован в участии в проектах цифровизации госструктур по многим направлениям, интересы этих структур нередко пересекаются. Так, как сообщал „Ъ“ 18 апреля, Сбербанк хочет взять на себя создание платформы «Гостех» для взаимодействия граждан и бизнеса с государством, хотя подобные наработки, по данным источников, есть и у «Ростеха». Кроме того, свои предложения представил и консорциум ВТБ, «Ростелекома» и «Почты России». Также Сбербанк отвечает за «дорожную карту» по развитию в России ИИ, для которого скоро должен появиться отдельный нацпроект, и развивает проекты дистанционного обучения в школах.

В целом некая цифровизация в системе ФСИН уже есть, но степень ее развития очень отличается в разных регионах. Так, член Общественной наблюдательной комиссии Татарстана Альберт Зарипов рассказал „Ъ“, что в республике осужденные используют сервисы онлайн-писем, заказывают через интернет продукты и гигиенические наборы, с помощью телемедицины получают консультации врачей. «В Татарстане даже внедряют свидания по Skype. У нас в регионе это работает. Хорошо или плохо — другой вопрос. По моему опыту, чем дальше от Москвы, тем больше проблем с цифровизацией колоний и тюрем»,— отметил господин Зарипов.

Последнее подтверждают и опрошенные „Ъ“ правозащитники, указывающие, что в ряде колоний цифровые сервисы существуют лишь номинально либо ими не умеют пользоваться. «Не во всех колониях можно получить электронные письма или удаленно заказать продукты. Обычно это работает в Москве и других крупных городах. А в Костроме или Вологде даже не все сотрудники умеют пользоваться электронной почтой. Возьмите, например, историю с пытками в Ярославской области (летом 2018 года была обнародована видеозапись пыток осужденных в ИК-1 Ярославской области, сделанная на видеорегистратор сотрудника учреждения.— „Ъ“). Почему видео с регистраторов утекли в сеть? Потому что сотрудники ФСИН не умели пользоваться компьютерами и заставляли заключенных работать вместо себя»,— рассказал волонтер «Руси сидящей» Руслан Вахапов.

Ряд правозащитников и экспертов считают, что одна из целей централизованной цифровизации ФСИН — предотвратить утечки информации о пытках в колониях. «ФСИН пытается не допустить скандалов, аналогичных ярославскому. И решает это сразу по двум направлениям: с одной стороны, обещает большую открытость из-за цифровизации, с другой — уверяет, что проблемы связаны не с поведением самих сотрудников, которые избивают заключенных, а с НКО, которые делают такие факты достоянием гласности»,— поясняет главный редактор «Медиазоны» Сергей Смирнов. По словам координатора правозащитной организации «Зона права» Булата Мухамеджанова, в их практике также были случаи, когда в интернете публиковались видеозаписи издевательств над заключенными, которые ложились в основу уголовных дел.

Никита Королев

«У нас одна партия — родная земля»

К отчуждению территорий едва не приравняли распад СССР

Рассмотрение Думой законопроекта о приравнивании отчуждения российских территорий к экстремизму в первом чтении обернулось бурной дискуссией о том, кто виновен в распаде СССР. Спикер Госдумы Вячеслав Володин («Единая Россия») и представители фракции КПРФ обменялись обвинениями, но затем неожиданно помирились, решив, что партия у них одна — родная земля. Законопроект был принят почти единогласно.

Поправки к закону «О противодействии экстремизму» внесли сопредседатели рабочей группы по подготовке изменений в Конституцию, председатель комитета Госдумы по госстроительству и законодательству Павел Крашенинников и председатель комитета Совета федерации по конституционному законодательству и государственному строительству Андрей Клишас (оба — члены ЕР). «Отчуждение — и призывы, и действия — приравниваются к экстремистской деятельности»,— объяснил депутатам господин Крашенинников. Он добавил, что скоро в Думу поступят соответствующие поправки в КоАП и в УК РФ.

Несмотря на усердие законодателей, остается все еще не совсем ясно, кого именно будут привлекать к ответственности за отчуждение российских территорий. Вячеслав Володин частично пролил свет на то, кто может попасть под действие нового закона: по его словам, это могут быть, например, иностранные политики, которые призывают вернуть Крым Украине. В таких случаях Россия будет требовать их экстрадиции и наказания, а если они приедут в РФ сами, то могут быть арестованы. Председатель комитета Госдумы по безопасности Василий Пискарев (ЕР) считает, что под действие закона могут попасть и те, кто в социальных сетях публикует рассуждения на тему незаконного присоединения Крыма. Депутат Андрей Альшевских (ЕР) поспешил напомнить, что одна из федеральных политических партий не считает Крым территорией РФ (такой позиции придерживается «Яблоко»). «Будет ли она попадать под закон об экстремизме со всеми вытекающими последствиями — приостановка, ликвидация?» — поинтересовался господин Альшевских. Господин Крашенинников отвечал, что нормы права должны быть универсальными для всех.

Так или иначе, до сих пор речь шла о призывах к отчуждению российских территорий или об обсуждении такой возможности, но не об отчуждении как таковом. Было ясно, что вторая часть разговора окажется острее. И действительно, депутаты от КПРФ вскоре открыли полемику о случаях отчуждения российских территорий в новейшие времена.

новости — с3

«Роснефть» будто сгазили

Получение таймырских участков тормозится из-за рисков конкуренции с «Газпромом»

Как стало известно „Ъ“, «Роснефть», желающая получить три газовых участка на Таймыре для производства сжиженного газа, столкнулась с противоречивой позицией профильных министерств. Они опасаются, что в перспективе поставки СПГ нефтекомпании могут вступить в конкуренцию с трубопроводным экспортом «Газпрома». В «Роснефти» эти доводы отвергают, считая, что на рынке достаточно места для нового российского СПГ. Тем не менее «Газпром» в 2016 году уже успешно нейтрализовал предыдущий подобный проект «Роснефти» — «Печора СПГ».

Профильные министерства разошлись в оценках целесообразности лицензирования газовых участков на Таймыре, которые хочет получить «Роснефть» для транспортировки СПГ по Севморпути (СМП) в рамках ее масштабного проекта «Восток Ойл». Речь идет о Дерябинском, Турковском участках, а также участке, включающем Казанцевское месторождение с запасами 128 млрд кубометров газа.

Вопрос о целесообразности наращивания поставок по СМП «необходимо решать с учетом прогнозных оценок экономической ситуации на целевых рынках», следует из письма главы Минприроды Дмитрия Кобылкина к вице-премьеру Виктории Абрамченко. По его мнению, «такие оценки должны исключать конкуренцию морских и трубопроводных поставок углеводородов на целевых рынках», а лицензирование запрошенных участков «целесообразно осуществлять после подтверждения наличия гарантированных рынков сбыта».

В секретариате Виктории Абрамченко отказались комментировать переписку, в Минприроды сообщили: «Решение по выставлению участков на торги пока не принято, позиция по данному вопросу формируется». В Минэнерго и «Газпроме» от комментариев отказались, в «Роснефти» на запрос не ответили.

«Газпром» обладает монополией на трубопроводный экспорт газа и неоднократно выражал недовольство планами как «Роснефти», так и НОВАТЭКа по наращиванию экспорта СПГ, утверждая, что такие поставки конкурируют с его собственными и снижают цену на газ. До недавнего времени эта аргументация касалась Европы и не могла применяться к растущему рынку Китая, однако в конце 2019 года «Газпром» и туда начал поставлять газ по газопроводу «Сила Сибири».

Как следует из июльского письма главы «Роснефти» Игоря Сечина к Виктории Абрамченко, «Роснефть» отвергает наличие конкуренции между СПГ и трубопроводным газом в долгосрочной перспективе.

деловые новости — с6

деловые новости

05 **Трансграница на замке**
Россияне отложили онлайн-шопинг на зарубежных площадках до лучших времен

05 **В цементе не застывает ГОСТ**
Нормы сертификации продукта хотят смягчить

06 **Деньги на букву U**
Инвесторы просчитывают траекторию восстановления экономики

06 **Реестры с ограниченной ответственностью**
Регистраторы готовятся обслуживать ООО

07 **Офисы остались без еды**
Бизнес-центры могут лишиться до 25% магазинов и кафе

07 **В «Почтех» доставят инвестиции**
«Почта России» вложится в цифровые проекты

07 **Азбука вкуса» добавляет лекарств**
Продовольственная сеть расширяет число аптечных партнеров

Минтруд выступил доходчиво

Пенсионным фондам предложено возмещать потерянный гражданами инвестдоход

Минтруд предлагает законодательно закрепить возврат потерянного гражданами инвестдохода в случае признания факта неправомерного перевода их пенсионных накоплений. Общие потери застрахованных лиц превышают 111 млрд руб., а количество пострадавших исчисляется сотнями тысяч. Эксперты, приветствуя идею, уточняют, что возмещать следует не только потерянный инвестдоход, но и проценты по нему за неправомерное использование средств граждан.

Минтруд разрабатывает поправки к законам «О негосударственных пенсионных фондах» и «Об инвестировании средств для финансирования накопительной пенсии», которые предполагают обязательное возвращение застрахованным лицам потерянного инвестдохода в случае признания судом недействительным заключения договора об обязательном пенсионном страховании (ОПС). Это следует из уведомления о подготовке проекта, размещенного на федеральном портале проектов нормативных правовых актов. Предполагаемый срок вступления поправок в силу — начало следующего года.

С 2015 года без штрафных санкций гражданин может переводить пенсионные накопления один раз в пять лет. В случае досрочного перехода он лишается инвестдохода, накопленного с момента предыдущей смены страховщика. Согласно данным Счетной палаты, в результате переходных кампаний 2015–2018 годов граждане потеряли 108,4 млрд руб. инвестдохода (см. „Ъ“ от 31 июля 2019 года). По данным Банка России, по итогам прошлогодней кампании потери составили 3,1 млрд руб. Все эти деньги переходили в резерв по ОПС (РОПС, см. „Ъ“ от 6 апреля) фондов, из которых гражданин переводил накопления.

С самого начала активных переходов граждан между страховщиками возникла проблема неправомерных их переводов заинтересованными агентами (ими могут быть банки, страховые компании, специализированные брокеры и т. п.) и выгодоприобретателями (НПФ). За прошедшие годы могли пострадать сотни тысяч граждан, в прошлом году проблема стала объектом пристального внимания правоохранительных органов (см. „Ъ“ от 28 августа 2019 года).

Чтобы восстановить свои права и вернуться с деньгами к предыдущему страховщику, гражданин должен пройти сложную судебную процедуру (см. „Ъ“ от 3 февраля).

деловые новости — с6

Подписной индекс 50060 П1125

НОВОСТИ

КНД войдет в вечность

Бизнес просит сделать реформу контроля и надзора постоянной

После многолетних согласований власть и бизнес достигли компромисса по ключевым законопроектам реформы контрольно-надзорной деятельности (КНД) — ожидается, что вскоре они будут приняты Госдумой и далее их нормы будут дорабатываться уже на основании складывающейся практики применения. Кроме того, объявленный накануне Владимиром Путиным перезапуск нацпроектов зародил у бизнеса надежду, что работа по дерегулированию далее будет вестись на постоянной основе — в прежнем наборе нацпроектов места для КНД не нашлось.

Актуализация обязательных требований к бизнесу, необходимая для работы «регуляторной гильотины», может не завершиться в установленный срок — конец 2020 года, сообщил вчера глава профильного комитета РСПП Валерий Казикаев на форуме «Контрольно-надзорная и разрешительная деятельность. Взгляд в будущее». По его словам, пока обязательные требования разработаны для 56% видов госконтроля с 10,5 тыс. актов, которые еще только предстоит актуализировать.

Между тем бизнес надеется, что два ключевых законопроекта реформы контроля и надзора Госдума примет во втором, а затем и третьем чтении уже на следующей неделе. Напомним, после первого чтения в апреле эти проекты о госконтроле и об обязательных требованиях подверглись критике со стороны деловых объединений и были переработаны правительством (см. „Ъ“ от 20 апреля и 17 июня).

По словам главы РСПП Александра Шохина, сейчас проекты сбалансированы, но дискуссионные вопросы остались. Среди замечаний — сокращение срока уведомлений при проведении отдельных видов проверок (с трех дней до суток при выездной проверке) и чрезмерно широкий перечень исключений для контролирующих ведомств. Впрочем, бизнес считает, что поправки надо будет вносить в законы уже после их принятия — чтобы не тормозить запуск процесса дерегулирования.

Замглавы Минэкономики Алексей Херсонцев также считает, что работа над обсуждением законопроектов затянулась: «Будет сделан первый шаг, чтобы сдвинуть реформу с места, пять лет мы текст обсуждали. Поправки возникнут — будем улучшать по итогам практики». По его словам, некоторые новые нормы будут введены в формате пилотных проектов — речь, например, идет об эксперименте по досудебному обжалованию решений контролеров (см. „Ъ“ от 7 июля).

Реформаторы контроля и надзора, включая замглавы Минэкономики Алексея Херсонцева, считают, что законы о реформе пора принимать, а доработать можно и в процессе

ФОТО ДМИТРИЯ ДУХАНИНА

Сам бизнес подход к реформированию системы контроля и надзора переосмыслил — актуализация требований и корректировка КНД не должны быть разовым пересмотром регулирования, их следует проводить на постоянной основе. По этой части Александр Шохин указал на то, что тема КНД выпала из нацпроектов. Сейчас же, когда они перезапускаются (см. „Ъ“ от 14 июля), ситуация может измениться, надеются предприниматели.

О будущем КНД думает и замглавы комитета по промбезопасности РСПП Олег Николаенко. По его мнению, переработка многих подзаконных актов сейчас дефакто бессмысленна, поскольку они приводятся в соответствие с существующими законами. «Для многих федеральных норм и правил просто меняется обложка»,— добавляет он. Например, принятие нового закона «О промышленной безопасности» (сейчас он находится в стадии проекта с многочисленными замечаниями экспертов) потребует актуализации 90 федеральных норм и правил. При этом качество проработки документов снизилось, поскольку из процесса работы над новым регулированием убран этап разработки его общей структуры на основе анализа проблем и рисков, то подзаконные акты сейчас «штампуются» без единой структуры такого регулирования.

Диана Галиева

Устойчивое развитие переболело COVID-19

Без оценки последствий эпидемии в РФ невозможно оценить его успех

Минэкономики и представители НКО РФ вчера на Политическом форуме ООН представили альтернативные доклады о степени достижения страной целей устойчивого развития (ЦУР). В то время как авторы правительственного доклада акцентировали успешную интеграцию ЦУР в национальные проекты развития страны и заявили об особом успехе в достижении трех из них, эксперты гражданского общества оценили усилия РФ как минимальные. Впрочем, оба документа оперируют данными, не отражающими изменений в политике и обществе после эпидемии коронавируса, и не учитывают ни положительных трендов в госуправлении, ни отрицательных в экономике.

Вчера Россия впервые отчиталась перед ООН в работе по достижению целей устойчивого развития — доклад на сессии Политического форума высокого уровня по устойчивому развитию ООН представил глава Минэкономики Максим Решетников. Так называемый добровольный национальный обзор достижения РФ ЦУР ООН был составлен при участии аналитического центра при правительстве РФ, Минэкономики, МИДа, Росстата и ряда экспертных организаций. Выводы из этого документа, в целом позитивно оценивающие усилия России, оказались в противоречии с информацией альтернативного доклада, который составили и презентовали представители различных российских НКО.

Напомним, программный документ ООН в этой сфере «Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года» содержит 17 глобальных целей и 169 соответствующих задач, которые касаются экологии, социальной защиты, энергетики и права. Как следует из правительственного доклада, большая часть мероприятий, которые предусматривают достижение ЦУР, включены в национальные проекты, которые РФ реализует с 2018 по 2024 год. Как отмечают авторы доклада, работа по нацпроектам, а следовательно, и по ЦУР была успешной на всех направлениях, наибольших результатов удалось добиться в ликвидации нищеты, повышении качества образования и работы и экономического роста. Так, уже в 2018 году усилиями правительства удалось вывести из бедности 500 тыс. человек, что позволило, по предварительным данным за 2019 год, снизить численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума до 18,1 млн человек, или 12,3% от общей численности населения. Повышению качества образования, как следует из доклада, способствовало появление проектов дополнительного обучения разных групп учащихся. В их числе проекты под эгидой «Инициативы будущего», фонда «Сколково» и ассоциации «Национальная платформа открытого образования». Наконец, о достижении ЦУР в сфере роста экономики, по мнению авторов доклада, свидетельствуют рост ВВП РФ в 2018–2019 годах, сокращение безработицы и расширение возможностей для малого и среднего предпринимательства.

Авторы же альтернативного доклада отмечают, что с 2015 года ЦУР не было уделено должного внимания ни в стратегическом планировании развития страны, ни в работе исполнительной власти на национальном, региональном и местном уровнях. «Отдельные достижения», по их оценке, можно отметить только в сфере развития социальной политики, однако и там большая часть задач ЦУР остается нереализованной. В целом же для работы над всеми ЦУР РФ необходимо менять отраслевые законодательства, создавать более эффективные программы модернизации отраслевой инфраструктуры и увеличивать финансирование государственных услуг и мер поддержки частного сектора.

Хотя найти общие предложения в докладах с диаметрально противоположными оценками ситуации в РФ сложно и так, в ситуации распространения коронавируса оба эти документа оказываются устаревшими, так как ни первый, ни второй не учитывают последствий эпидемии для политики и общества РФ. Из-за нее, с одной стороны, сократились доходы населения, выросла безработица и обанкротился ряд отраслей экономики. С другой стороны, Россия инициировала пересмотр госполитики в части национальных целей в пользу развития социального государства (см. „Ъ“ от 14 июля), российское здравоохранение собрало рекордный объем частных пожертвований, большой стимул к развитию получили проекты в сфере цифровизации — от перевода в электронный вид выплат социальных пособий до появления нового регулирования удаленной работы. В результате по итогам года ситуация в РФ может претерпеть более значительные изменения, чем отметили в докладах о выполнении ЦУР как власти, так и представители гражданского общества.

Анастасия Мануйлова

Промышленникам вменяют полис

Экологические риски предложено закрыть страховкой

Страховое лобби предложило ЦБ, Минприроды, Росприроднадзору и Минфину сделать страхование экологических рисков промышленников вмененным — такой полис станет одним из способов допуска к профессиональной деятельности. Для снижения затрат предприятий на такую страховку им предложено дать возможность уменьшать на цену полиса плату за сверхнормативное загрязнение окружающей среды. Как уверяют авторы инициативы, такой подход соотносится с международной практикой, защищает интересы граждан и оберегает бизнес от дополнительных финансовых потерь.

Последствия разлива топлива на предприятии «Норникеля» возродили дискуссию о введении системы страхования экологических рисков. Как следует из письма (есть у „Ъ“) президента Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Игоря Юргенса главе департамента страхового рынка ЦБ Филиппу Габунии, регулятору совместно с Минприроды, Росприроднадзором и Минфином предлагается проработать «установление на законодательном уровне для организаций, осуществляющих деятельность, представляющую опасность для окружающей среды, требования о наличии финансового обеспечения» на случай ликвидации причиненного вреда.

В своих предложениях ВСС описывает три сценария. Первый — включить экологические риски в закон об обязательном страховании ответственности владельцев опасных объектов (ОПО). Сейчас в ОПО такие риски не входят, поскольку, как поясняют страховщики, нет реестра объектов — носителей потенциального вреда (по ОПО такой реестр есть). Кроме того, непонятно, как тарифицировать уже накопленный экологический вред среде. Названные в письме плюсы включения экорисков в ОПО: возможность отнесения затрат предприятий на страхование на себестоимость, распределение рисков в существующем пуле компаний, работающих в ОПО, и малые трудозатраты при реализации проекта. Из минусов — отсутствие возможности гармонизации с международным законодательством, неясность с возможностью дополнительного перестрахования за рамками пула, дополнительная нагрузка на бюджетные предприятия и привязка к перечню ОПО (он составлен с учетом вреда жизни и здоровью людей, а не экологии).

Второй сценарий — принятие закона об обязательном страховании экологических рисков. Плюсы те же (кроме того, появляется единая нормативная документация). Из минусов — то же движение против мирового тренда отказа от обязательных видов страхования. Кроме того, это «сложность процедур по разработке и утверждению документов» — очевидно, ожидается противодействие промышленного лобби, которое много лет успешно сдерживало запуск ОПО.

Наконец, третий вариант, на котором ВСС предлагает чиновникам остановиться,— введение вмененного вида страхования. Это вид обязательности, который не требует принятия отдельного закона и используется как допуск к профессиональной деятельности. Систему защиты от экорисков предлагается построить на праве выбора бизнеса между финобеспечением в виде страхового полиса или банковской гарантии и созданием резервного фонда. Такая система существует у туроператоров, но там страховщики говорят о необходимости ее реформирования из-за малой прозрачности турбизнеса. В случае же с промышленниками ВСС такой проблемы пока не видит.

К плюсам третьего сценария относится как отнесение затрат на страхование на себестоимость, так и богатый международный опыт по вмененным видам. «В целях минимизации рисков неполного страхового покрытия заключение договоров страхования должно осуществляться на основе внутреннего стандарта, утвержденного объединением страховщиков и согласованного с Банком России»,— говорится в письме ВСС.

Для мотивации промышленников предлагается разрешить им относить средства, потраченные на полис, в счет суммы, необходимой для восстановления нарушенных компонентов окружающей среды. «Возмещение затрат на устранение последствий загрязнения окружающей среды в первую очередь защищает интересы граждан. Бизнесу же предложенный механизм позволит, с одной стороны, использовать конкурентные рыночные механизмы для определения стоимости страховой защиты, а с другой — не нести дополнительных финансовых потерь»,— говорит Игорь Юргенс.

В ЦБ „Ъ“ сообщили, что изучат предложения страховщиков. В РСПП и «Норникеле» не стали комментировать инициативу.

Татьяна Гришина

Рост с перспективой загнуться о потолок

Эксперты не верят в полноту восстановления экономики и торговли

Промышленное производство в зоне евро в мае показало резкий рост во всех крупных экономиках, сильнее всего выпуск увеличился в Италии, тогда как в Китае вышедшая вчера торговая статистика зафиксировала рост не только импорта, но и экспортных поставок — все это свидетельствует об улучшении внешнего спроса. Однако эксперты не спешат говорить о полноценном восстановлении экономики — опережающие индексы указывают на то, что уже в июле деловая активность замедляется.

Промпроизводство в зоне евро в мае по сравнению с апрелем выросло на 12,4%, в целом по ЕС — на 11,4%, при этом год к году спад составил 20,9% и 20,5% соответственно, сообщил вчера Евростат. В апреле отмечался спад на 18,2% как в ЕС, так и в зоне евро. Самый высокий прирост был зафиксирован в Италии — на 42,1%, но этому предшествовал спад на 28,4% в марте и на 20,5% в апреле. Год к году самый существенный спад промпроизводства коснулся Словакии, Венгрии, Румынии, Португалии и Испании (больше чем на четверть), в Германии и Франции выпуск сократился на 23,1% и 24% соответственно. В большинстве стран валютного блока очевидный спад начался в марте, усилился в апреле, а в мае производство перешло к увеличению выпуска. Так, в Германии в марте показатель просел на 10,7%, в апреле — на 20,2%, в мае вырос на 9,7%, во Франции — упал на 17,2% и 21%, а затем показал рост на 20%.

Речь не идет о восстановлении экономики по V-траектории, полагают в ING Bank,— по сравнению с розничными продажами, которые в мае были лишь на 5,1% ниже, чем год назад, промпроизводство просело сильнее и будет восстанавливаться медленнее из-за нехватки заказов. Более того, резкий рост показателей может смениться выходом на плато уже в июле — в Германии опережающий индикатор ZEW (включает оценку финансистами состояния экономики) в этом месяце сократился впервые с февраля — до 59,3 пункта с 63,4 пункта в июне. «Изменения занятости и структурные изменения, которые последуют за кризисом, будут оказывать влияние на экономику и препятствовать полному восстановлению»,— ожидают в банке.

Тем временем китайская торговая статистика в июне также зафиксировала улучшение состояния экономики и повышение внешнего спроса — рост импорта в годовом выражении составил 2,7% (месяц к месяцу — 14,1%), тогда как еще месяц назад в годовом выражении он падал на 16,7%. Поставки из Китая год к году выросли на 0,5% в июне против падения на 3,3% в мае (месяц к месяцу рост составил 2,3%). «Учитывая сокращение экспорта различных медицинских товаров, рост показателя говорит о более широком улучшении внешнего спроса»,— отмечают в Capital Economics.

В ING Bank указывают на увеличение поставок одежды и обуви (вероятно, вызванное ростом спроса на фоне снятия ограничений в странах-импортерах), тогда как импорт в КНР вырос за счет ввоза зерна и соевых бобов на фоне наводнений, которые начались в июне. Увеличение ввоза бобов отмечалось не только из США (как того требует первая фаза торгового соглашения двух стран), но и из Бразилии. Торговый профицит КНР в июне резко сжался, составив $46,2 млрд против рекордных $62,9 млрд в мае. При этом в банке не изменили прогноз по спаду китайской экономики во втором квартале на 3,1% год к году (в первом квартале, по данным официальной статистики, спад составил 6,8%).

Татьяна Едовина

Коммерсантъ ежедневная газета 16+ | **ОГОНЁК** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №1773 | **WWW. KOMMERSANT. RU.** Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ:** АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»** Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Дюпин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Денис Скоробогатько, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варывдин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак | **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 **РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Коммерсант – Черноземье» (473) 239 09 76, 239 09 69; **Екатеринбург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** ЗАО «„Коммерсантъ“ в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **61 956**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.
В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Семь бед — один диабет

Как Иван Дедов Владимиру Путину наконец-то все объяснил

14 июля президент России Владимир Путин лицом к лицу (что важно в условиях постпандемии) встретился с президентом Национального медицинского исследовательского центра эндокринологии Иваном Дедовым, чтобы поделиться с ним своими болями, причем в буквальном смысле. Но и чужими тоже, обращает внимание специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников.

Иван Дедов прежде всего поблагодарил президента:

— Спасибо, Владимир Владимирович!.. Ваше поручение, ваше доверие центр выполнил!..

Я подумал, центр Ивана Дедова создал какое-нибудь лекарство или вакцину. Но это было другое:

— Мы закончили реконструкцию главного корпуса!

Да, но, с другой стороны, Иван Дедов очень просил, чтобы президент дал ему такое поручение и, главное, помог достойно профинансировать исполнение.

— Все (видимо, заболевания эндокринной системы.— **А. К.**), которые сегодня встречаются на планете,— это все входит в компетенцию наших специалистов и практики наших специалистов,— продолжал Иван Дедов.— Такие направления, как онкология, сахарный диабет с его осложнениями, конечно, детство, репродуктивная система и так далее… Эндокринная система пронизывает все области, поэтому, совершенно естественно, мы этим занимаемся.

Этот человек, без сомнения, был интересен Владимиру Путину, поэтому и встречался сейчас с президентом один на один. Дело в том, что Иван Дедов не говорит в общем и целом. Он рассказывает как есть все и сразу.

— Сахарный диабет — это главная проблема мира сегодня,— тут же сказал он и в этот раз,— на самом деле, когда мы пересчитали, у нас реально порядка восьми миллионов… Но, безусловно, очень много, как в любой стране, особенно второго типа… Люди даже не догадываются, что у них сахарный диабет.

Да, услышишь такое — и сразу начинаешь догадываться.

— Интересно,— продолжал Иван Дедов,— что коронавирус показал: привозят людей, которые никогда не болели сахарным диабетом, и у них на два пункта поднимается, как по линейке, уровень сахара! То есть COVID требуется энергия, глюкоза — это самая быстрая и самая усвояемая… Казалось бы, кислород убивает COVID, по нашему представлению… Берет глюкозу из сердца, из печени, из мышц… Это основное депо глюкозы! И переводит на себя, эту энергетику использует для того, чтобы устраивать эти штормы!..

Начинало штормить, по-моему, прямо в рабочем кабинете господина Путина.

— Это статистика, она грустная, конечно, когда каждые семь секунд в мире…— добавил Иван Дедов.— Сегодня 420 млн больных диабетом…

Некоторые о сахарном диабете еще даже и не мечтают
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

— В течение семи секунд умирает один человек в мире от диабета?! — ахнул Владимир Путин.

— Да,— неумолимо подтвердил тот.— Сахарный диабет, как айсберг, подпитывает онкологию и сердечно-сосудистые заболевания… Важнейший момент в сахарном диабете — это идеально выровнять гликемию. Вот здесь, по центру (показал на себе.— **А. К.**) небольшая помпа закладывается. Помпа заряжается, программа вставляется, маленький тестер, который удерживает в пределах нормы. Здесь тот же инсулин, но с помощью ручек все равно разброс огромный… При таком разбросе в 20 раз возрастает…

Ведь в самом деле редко с президентом страны ведут такие предметные разговоры (и к тому же рассказывают все так доходчиво). А жаль.

— А этот прибор автоматом вбрасывает что-то, да? — разбирался Владимир Путин.

— Да! — обрадовался доктор.— Сенсор подает сигнал: низкий или нет…

Имелся в виду, очевидно, уровень глюкозы.

— И инсулин вбрасывается! — оценил (или даже вбросил) Владимир Путин.

— И инсулин вбрасывается,— констатировал Иван Дедов.— Физическая нагрузка — вбрасывает больше. Если покушал человек — побольше выльется.

Он переходил к тому, из-за чего, видимо, на самом деле хотел оказаться в этом кабинете.

— Рак щитовидной железы — это самая главная проблема. 30–40% населения имеют вот эти узлы, эту опухоль,— сказал доктор.— И главная причина — до сих пор не подписан приказ, вернее, закон о йодном дефиците, о профилактике дефицита с помощью йодированной соли. До сих пор. У меня здесь есть бумага… Может быть, еще раз попробуем…

— Хорошо,— согласился президент.

То есть он готов был попробовать подписать закон, который он, видимо, принес с собой, чтобы все законопослушные на всякий случай ели йодированную соль. Жаль, что в прошлый так и не вышло.

— Но мы научились это лечить,— тем не менее признался Иван Дедов,— и сегодня мы придумали такую вещь, когда, удаляя рак щитовидной железы, мы сразу же стимулируем клетки, которые метастазировали, где бы они ни были, тиреотропным гормоном мощный даем толчок этим клеткам, они редко активизируются, и мы тогда им подносим хорошую дозу йода! Йод идет на построение гормонов щитовидной железы. Это прямой и очень простой пример тераностики — то есть и терапия, и диагностика одновременно, когда йод идет на построение тироксина, а в большой дозе с меткой, радиометкой, когда приносишь дозу, то они, как мыльные пузыри, лопаются! 98% выздоровления полного! Вчера это практически все погибающие были люди…

Снова хотелось обратить внимание: в этом кабинете услышать такие речи все-таки была большая редкость. Только если надеяться, что еще раз зайдет Иван Дедов.

А главное — смысл: все лечится.

Впрочем, воодушевляться, как выяснилось, было все-таки рано.

— Так что пока покупаем «Тироджин» — тиреотропный гормон,— пожал плечами доктор.— Но мы сейчас уже на стадии создания этих вещей…

— Выздоровление 95–98%? — все еще не верил президент.

— 95–98…— подтвердил доктор.— Выздоравливают, потому что эта тераностика… Это особое… Может быть, я вернусь потом и покажу вам…

Он был из тех, кто еще не ушел, но уже обещал вернуться.

— То, чем занимается детская эндокринология,— это как раз нозологии очень редкие, это персонализация: каждого буквально ведешь, меняются дозы, меняется возраст…

Тут он, кажется, осознал, что президент понимает его с полуслова, и перешел на разговор с ним на своем языке.

— Персонализированная медицина!.. Пример такой. Вот это наша сегодня медицина. И где-то в 75% случаев мы не получаем эффекта по тем самым стандартам, потому что нужна персонализация… Мы создаем вот такие панели… Они увеличиваются и уточняются… Конечно, уточняется диагноз. И мы можем предупредить эти наследственные заболевания. Сахарный диабет! — воскликнул Иван Дедов, словно позвал его зайти в кабинет. И не дождавшись, продолжил: — Зависимость от того, больны родители или ребенок заболел, какие проценты возможности заболеть сахарным диабетом… Но зная эти вещи, естественно, мы ведем так беременность и последующие этапы, что они, как правило, сегодня рожают абсолютно нормальных детей!

Он и сам был, кажется, уже не совсем в этом кабинете, по крайней мере мыслями и словами.

Но все-таки старался задержаться:

— Репродуктология, так называемое ЭКО. У нас очень хорошее ЭКО! Акушеры-гинекологи смотрят только (на что или, точнее, куда, понять бы…— **А. К.**)!.. А того, что щитовидная железа или гипофиз могут повлиять на репродуктивную систему, меньше касаются!

Владимир Путин между тем был заинтересован, кажется, даже больше прежнего.

Да, Иван Дедов оставался, к счастью, Иваном Дедовым. Время не меняет некоторых людей (и не в том смысле, что не лечит, нет).

— И самое последнее: мы организовали образовательный институт и взяли на себя компетенции Минздрава сейчас по организации службы, качеству лечебной работы, организации первичного звена, вторичного, третичного,— на всякий случай предупредил доктор президента.— Мы провели аудит, проехали 47 губерний, и мы видим, в каком это состоянии… Мы предложили, конечно, расширить целый ряд компетенций эндокринологов до семейного врача, участкового врача. Мы серьезно этими вопросами занимаемся...

Остается ждать следующей встречи, чтобы понять, насколько серьезно.

Но можно не сомневаться: где Иван Дедов, там победа!

«У нас одна партия — родная земля»

с1

Депутат Алексей Куринный поинтересовался, «по какому механизму производилось отчуждение части территорий Российской Федерации, в частности в Хабаровском крае (при делимитации российской-китайской границы в 2005 году по центру реки Амур Китай получил ряд территорий общей площадью 337 кв. км.— **„Ъ“**)» или «в пользу Норвегии — это перемещение границы соответствующее, в Баренцевом море». «Что вы имеете в виду, когда говорите, что мы территории страны отдали Норвегии? Это какой период времени?» — уточнил господин Пискарев. Депутат Сергей Иванов (ЛДПР) пояснил, что речь идет о договоре между Россией и Норвегией от 2010 года о разграничении морских пространств и сотрудничестве в Баренцевом море и Северном Ледовитом океане. Договором был урегулирован пограничный спор, существовавший с 1970 годов. Тогда Норвегия получила более 80 тыс. кв. км водного пространства и шельфа.

«Хотелось бы обратиться к представителям оппозиционных партий: у нас с вами страна одна, партийные интересы могут быть разные,— сказал господин Володин и тут же поднял вопрос об СССР: — Один раз страну потеряли! Особенно те, кто сейчас пытается камни кидать в Конституцию, должны понимать, что вы несете ответственность за развал страны, раз взяли на себя вот это тяжелое бремя преемственности КПСС». В зале стал слышен ропот. «Так, коллеги? Чего молчим-то? — продолжал господин Володин.— Все копаемся? Докопаемся. Откуда пришел Козырев? Шеварднадзе откуда пришел? Все члены ЦК (Андрей Козырев, первый министр иностранных дел РФ, никогда не был членом ЦК КПСС, Эдуард Шеварднадзе, глава внешнеполитического ведомства СССР с 1985 по 1991 год, был членом Политбюро ЦК КПСС.— **„Ъ“**)! Кто раздавал-то?» Выходило, что самое большое количество отчужденных земель — итог правления коммунистов: «Друзья мои, это будет с вами всегда. Некогда могучий Советский Союз вы разрушили. Молодцы! А кто подарил Крым и Севастополь? Генсек Хрущев! Вы выйдите сюда, покайтесь, покайтесь за это (Крымская область была передана из состава РСФСР в состав Украинской ССР 26 апреля 1954 года законом, принятым Верховным советом СССР после предварительного одобрения в Верховных советах РСФСР и УССР.— **„Ъ“**)!».

«А вот в президиуме сколько членов КПСС бывших сидят,— возразил спикеру первый заместитель руководителя фракции КПРФ Николай Коломейцев.— Это и есть предатели, которые разрушили Советский Союз!» «Я работал преподавателем, не был в партийной бюрократии,— ответил господин Володин.— Партийная бюрократия предала идеалы марксизма-ленинизма и страну, рвала партийные билеты, и потеряли из-за этого государство». Спикера поддержал депутат от ЕР Андрей Исаев: «Мы помним, что Беловежское соглашение было ратифицировано Съездом народных депутатов. Большинство депутатов принадлежало к Коммунистической партии Российской Федерации. Это объективная реальность».

Тут председатель комитета Госдумы по региональной политике и проблемам Севера и Дальнего Востока Николай Харитонов (КПРФ) попросил остановить «словесный блуд». «У нас, сидящих в этом зале, одна партия — родная земля, и туда все уйдем. Хотелось бы позже!» — завил депутат. «Это здравый голос из рядов фракции КПРФ»,— обрадовался господин Володин и поставил законопроект на голосование. За поправки было подано 383 голоса, против — ни одного, воздержался один.

Глава фонда «Петербургская политика» Михаил Виноградов считает, что поправки призваны «сделать любые разговоры по теме сепаратизма полукриминальными и полузапрещенными». Он подчеркивает, что происходит это в ситуации, когда темы сепаратизма нет во внутриполитической повестке, и «регионы в целом определились, зачем им нужна Россия — скорее, российское общество не всегда готово объяснить себе, зачем ему какие-то отдельные территории». При этом российские власти нередко «сочувственно относятся» к сепаратистским процессам за рубежом, «в том числе в отдельных постсоветских странах», отмечает эксперт.

Ксения Веретенникова

«Мирные» бранятся — только тешатся

Армения и Азербайджан обвиняют друг друга в военных и информационных провокациях

Вооруженные столкновения на армяно-азербайджанской границе приобретают все более угрожающие масштабы. В Баку вчера вечером утверждали: с их стороны погибло 11 военнослужащих, а с армянской — «до сотни». В Ереване эту информацию называли фейком, сообщая лишь о четырех погибших. На этом фоне все больше стран выражают готовность способствовать деэскалации конфликта. Из общего хора заявлений вчера выбивались лишь те, которые звучали из Турции. В Анкаре пообещали продолжать оказывать «посильную помощь и поддержку» вооруженным силам Азербайджана, столкнувшимся с «безрассудными и систематическими нападениями со стороны Армении».

Число жертв начавшегося 12 июля на армяно-азербайджанской границе обострения вчера продолжало расти. Как заявили в Баку, за три дня боев погибли одиннадцать военнослужащих азербайджанской армии, в том числе генерал-майор Полад Гашимов. При этом в Минобороны республики утверждают, что «по позициям противника были нанесены сокрушительные удары, в результате которых было уничтожено до сотни живой силы и большое количество боевой техники». «Наши генералы находятся на передовой вместе с солдатами, и мы не скрываем, если во время боевых действий несем потери,— сказал „Ъ“ начальник отдела администрации президента Азербайджана по международным делам Хикмет Гаджиев.— В то же время у нас есть точная информация, что Армения скрывает свои потери. Я приглашаю армянскую общественность серьезно заинтересоваться этим вопросом».

В Ереване заявления, звучащие из Баку, называют фейковыми. Вчера вечером пресс-секретарь Министерства иностранных дел Армении Анна Нагдалян заявила «РИА Новости»: с армянской стороны пять человек получили ранения и четыре погибли. «Среди мирных жителей пострадавших нет, хотя азербайджанская сторона умышленно нацеливается на гражданские инфраструктуры и население»,— добавила она.

Напомним, что местом столкновений в этот раз стала не спорная территория Нагорного Карабаха, а участок на международно признанной границе. При этом версии причин конфликта стороны представили разные. По заявлению Минобороны Армении, группа азербайджанских военнослужащих попыталась пересечь границу на грузовике «УАЗ». Армянская сторона открыла предупредительный огонь, после чего военные бросили автомобиль и вернулись на свои позиции. Затем, однако, они якобы попытались захватить опорный пункт и начали артиллерийский обстрел. Как заявил „Ъ“ источник в Минобороны Армении, с их стороны речь идет исключительно об ответе на обстрелы населенных пунктов Тавушской области. В Баку, напротив, уверяют, что огонь из артиллерийских установок был открыт изначально с армянской стороны. «Без всяких на то оснований по нашему военному посту был нанесен артиллерийский удар»,— рассказал в понедельник президент Азербайджана Ильхам Алиев. И добавил: «Господствующий в настоящее время в Армении хаос и приближение ситуации к кризисной отметке побудили их к этим грязным деяниям».

Есть еще одно несоответствие в информации, предоставляемой Баку и Ереваном. Ряд СМИ распространили сообщение о том, что жители приграничных сел Азербайджана начали покидать свои дома. В Армении на этот факт обратили внимание, особо отметив, что в их населенных пунктах такого не происходит. «Благодаря профессиональной работе наших вооруженных сил в области, и в приграничных населенных пунктах в частности, нет каких-либо панических настроений»,— заявил „Ъ“ губернатор Тавушской области Айк Чобанян. И добавил: «Все под контролем. Слава богу, нет жертв или раненых среди гражданского населения». Жительница приграничного села Паравакар Ангин Зограбян подтвердила в беседе с корреспондентом „Ъ“, что в их селе нет паники или желания уехать в более безопасное место. «В целом настроение людей хорошее. Сохраняя бдительность, продолжают свою повседневную работу. Наша армия полностью контролирует ситуацию»,— заявила она. Корреспондент „Ъ“ попытался проехать в приграничный город Берд, гражданскую инфраструктуру которого атаковали вчера утром азербайджанские ударные БПЛА, однако в целях безопасности въезд в город оказался ограничен: попасть туда сейчас можно лишь с разрешения губернатора. Если не считать поста полиции по дороге в Берд, казалось, что жизнь в регионе ничуть не изменилась с момента начала эскалации.

Между тем какой-либо паники нет и с противоположной стороны. Журналист агентства «Интерфакс-Азербайджан» Фардин Исазаде, находившийся вчера в прилегающем к линии огня азербайджанском селе Агдам, заверил „Ъ“: «Все жители села находятся в своих домах. Народ скопился у селения — их полиция не пропускает. Они приехали со всех сторон Азербайджана в Агдам, чтобы помочь армии».

Вчера вечером приграничные столкновения еще продолжались — и на этом фоне все больше стран высказывали готовность способствовать урегулированию конфликта. Так, министр иностранных дел Ирана Мохаммад Джавад Зариф провел в двустороннем формате телефонные переговоры с главами МИД Азербайджана и Армении Эльмаром Мамедъяровым и Зограбом Мнацаканяном. Днем ранее такие же звонки сделал глава российской дипломатии Сергей Лавров. Тему вчера обсуждали и на заседании постоянного совета Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ; входят Россия, Армения, Белоруссия, Казахстан, Таджикистан и Киргизия). «Выступил полномочный представитель Армении при ОДКБ Виктор Биягов, он довел информацию о ситуации на армяно-азербайджанской границе и произошедших вооруженных столкновениях. Информация была принята к сведению членами постоянного совета ОДКБ»,— сказал агентству «РИА Новости» пресс-секретарь организации Владимир Зайнетдинов. Ранее о том, что Ереван «рассчитывает на реакцию коллег из ОДКБ», заявил агентству ТАСС глава армянского диппредставительства в Москве Вардан Тоганян. Однако, по-видимому, от какого-либо серьезного вмешательства в конфликт ОДКБ решила воздержаться, по крайней мере пока.

Пожалуй, единственной страной, занявшей одностороннюю и жесткую позицию, стала Турция. Вчера президент Реджеп Тайип Эрдоган заявил: «Мы обеспокоены тем, что продолжающаяся со времен оккупации Нагорного Карабаха напряженность превратилась в конфликт с безрассудными и систематическими нападениями Армении. Я хотел бы отметить, что мы решительно осуждаем нападения Армении на дружественный и братский Азербайджан». А глава Минобороны Турции Хулуси Акар заверил: Анкара продолжит оказывать вооруженным силам Азербайджана «посильную помощь и поддержку». «Мы будем рядом с вооруженными силами Азербайджана, будем поддерживать наших братьев в соответствии с принципом „одна нация, два государства“»,— пообещал он.

Павел Тарасенко, Марина Коваленко, Кирилл Кривошеев; Айк Халатян, Ереван

НОВОСТИ

Акции «Росгосстраха» оценили по Уголовному кодексу

Сергей Хачатуров получил восемь лет по делу о мошенничестве, растрате и отмывании

Дорогомиловский суд Москвы вынес приговор бывшему основному совладельцу ПАО «Росгосстрах» (РГС) Сергею Хачатурову и гендиректору ООО «Техника и автоматика» Надежде Клепальской. Следственное управление (СУ) ФСБ обвиняло их в мошенничестве с акциями РГС и паями закрытого паевого инвестиционного фонда (ЗПИФ) «Недвижимость Невский» накануне смены владельца страховой компании, растрате, а также отмывании средств, полученных преступным путем. Ущерб оценивался следствием более чем в 8 млрд руб. Защита с самого начала утверждала, что все сделки с акциями РГС были согласованы с прежним руководством «Открытия», а господин Хачатуров распоряжался собственным имуществом и поэтому никому не мог причинить ущерба. Тем не менее суд принял доводы гособвинения и назначил бизнесмену наказание в виде восьми лет лишения свободы, а госпоже Клепальской — шести лет. При этом был удовлетворен иск потерпевших на сумму более 8 млрд руб. Отметим, что во время следствия в качестве обеспечительной меры были арестованы активы господина Хачатурова.

Защита считает, что приговор Сергею Хачатурову противоречит установленным в ходе процесса фактам

ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

Оглашение приговора Сергею Хачатурову и Надежде Клепальской заняло два дня: председательствующая Ольга Быковская не стала, как это часто бывает, ограничиваться вводной и резолютивной частями своего решения, а зачитала его текст полностью. В начале первого заседания произошла небольшая заминка: один из гособвинителей и адвокат Александр Гофштейн немного опоздали на слушания, и приставы в зал их не пустили. Обоим до первого перерыва пришлось слушать председательствующую через открытую дверь из коридора.

Сенсации не произошло: господин Хачатуров был признан виновным по всем пунктам, а его подельнице суд изменил квалификацию, убрав формулировку «в составе организованной группы» и признав ее пособницей в растрате, а не непосредственной участницей. В результате Сергей Хачатуров получил восемь лет колонии общего режима, Надежда Клепальская — шесть лет. Последняя во время следствия находилась под домашним арестом, поэтому под стражу ее взяли в зале суда. Отметим, что в прениях прокуратура просила для Сергея Хачатурова девять лет колонии, для Надежды Клепальской — восемь лет. Кроме того, суд удовлетворил иски к подсудимым потерпевших — банка «Открытие» и компании «РГС-Активы» — соответственно на 5,8 млрд руб. и около 2,3 млрд руб.

Как ранее рассказывал „Ъ“, СУ ФСБ инкриминировало Сергею Хачатурову и Надежде Клепальской растрату на 2,3 млрд руб. (ч. 4 ст. 160 УК РФ), мошенничество на сумму более 6 млрд руб. (ч. 4 ст. 159 УК РФ) и легализацию похищенного (ст. 174.1 УК РФ). По версии следствия, в начале 2017 года господин Хачатуров создал преступную группу, в которую вошли госпожа Клепальская и неустановленные лица. Как полагает следствие, бизнесмен подыскивал наиболее ликвидные активы для хищений, осуществлял общее руководство махинациями и т. п., а его сообщница участвовала в подготовке различных документов и занималась легализацией доходов. 17 апреля 2018 года Сергей Хачатуров был задержан и арестован, госпоже Клепальской избрали более мягкую меру пресечения.

Под растратой, как следовало из материалов обвинения, следствие понимало вывод паев ЗПИФ «Недвижимость Невский». Они находились на балансе компании «РГС-Активы», которая принадлежала Сергею Хачатурову, а их вывод был осуществлен в 2017 году накануне смены собственников. Как уверено следствие, по указанию владельца компании паи были обменяны на вексель малоизвестной кипрской фирмы с погашением 19 декабря 2019 года. Компания-эмитент, также принадлежащая господину Хачатурову, через несколько месяцев после сделки подала в суд Никосии заявление о своем банкротстве. По версии следствия, кипрская фирма создавалась экс-владельцем РГС, чтобы быть обанкроченной и не исполнять обязательства по своему векселю.

Эпизод мошенничества касается сделки по выводу с баланса принадлежащей ему компании «РГС-Активы» 3,6% акций ПАО «Росгосстрах» стоимостью около 6 млрд руб. Они были внесены в уставный капитал подконтрольной подсудимому фирмы «Техника и автоматика» (ТиА), гендиректором и основным владельцем которой значилась Надежда Клепальская. Взамен компания «РГС-Активы» получила 1,6% акций ТиА. В конце августа 2017 года, когда по требованию ЦБ РФ шла консолидация акций РГС, этот пакет был продан на Московской бирже банку «Траст». После сделки и уплаты налогов господин Хачатуров инвестировал полученные им 4,4 млрд руб. в процентные векселя Альфа-банка, получив доход в размере 59 млн руб., а затем в евробонды «Газпрома» и ВЭБа. Эти сделки следствие трактовало как легализацию похищенного.

Фигуранты дела вины не признали, мало того, госпожа Клепальская настаивала в суде, что все сделки, которые фигурируют в уголовном деле, были совершены ею с учетом российского законодательства и «принесли их участникам значительную экономическую выгоду». Защита и во время следствия, и в ходе процесса настаивала, что все сделки, о которых шла речь в уголовном деле, были согласованы с прежним владельцем банка «Открытие» при подготовке договора о передаче основного пакета акций РГС. Между тем новое руководство «Открытия», которое инициировало уголовное дело, отмечали адвокаты, к исполнению договора никакого отношения не имело и уже поэтому не может быть потерпевшим по делу. Мало того, отдельно отмечали представители обвиняемых, все операции по передаче акций РГС «Открытию» совершались с ведома Центробанка и под его контролем. Также, по мнению защиты, следствие проигнорировало тот факт, что все компании, задействованные в сделках, принадлежали Сергею Хачатурову. Адвокаты подчеркивали, что он распоряжался собственным имуществом и уже поэтому не мог причинить кому-либо ущерб.

«Мы, конечно, будем обжаловать приговор. Ничего, кроме ощущения досады и горечи, этот документ не вызывает,— сказал после заседания журналистам адвокат Александр Гофштейн.— Такие приговоры отравляют деловой климат и инвестиционную привлекательность России как государства». «Приговор нашему подзащитному Сергею Хачатурову не имеет ничего общего с законом и абсолютно несправедлив,— сказал „Ъ“ адвокат Алексей Мельников.— Суд не стал утруждать себя и без обязательного анализа переписал в приговор абсурдные тезисы обвинения. Проигнорированы установленные самим судом в ходе процесса факты — в частности, что на момент так называемого хищения обвиняемый был собственником имущества и не имел никаких ограничений в распоряжении им. Указание суда в приговоре, что он относится „критически“ к многочисленным доказательствам, представленным защитой, является бессодержательным и ставит обвиняемых и защиту в неравное положение с обвинением, что незаконно. Восемь лет ранее несудимому человеку за хищение и растрату своего же имущества — это насмешка над правом. Мы тем не менее рассчитываем, что усилия президента и Верховного суда по реформе уголовного судопроизводства и защите предпринимателей дадут свои реальные плоды и вышестоящие инстанции отменят незаконный и несправедливый приговор Дорогомиловского суда, оправдав подсудимых».

Алексей Соковнин, Александр Александров

У Александра Лукашенко украли выборы

Главные оппоненты действующего президента волей ЦИК не попали в бюллетень

ЦИК Белоруссии огласил имена кандидатов, которые примут участие в президентских выборах 9 августа. Их будет пять, включая действующего президента Александра Лукашенко. Его главные оппоненты Виктор Бабарико и Валерий Цепкало получили отказ, что уже дало Евросоюзу основание выразить сомнение в «честности и демократичности выборов». Тем временем в Белоруссии, вопреки обычной для этой страны практике, были обнародованы рейтинги Александра Лукашенко: по данным оперативно-аналитического центра (ОАЦ) при президенте, в марте уровень популярности «стал резко падать» и составлял около 60%, но в ближайшее время может пересечь барьер в 80%.

В выборах примут участие всего пять кандидатов. В список вошли и оппозиционеры, но лишь те, у кого нет шансов показать хороший результат. Главным образом вызов Александру Лукашенко, который руководит страной с 1994 года, попытаются бросить две женщины — Светлана Тихановская и Анна Канопацкая. Первая попала на выборы практически случайно, чтобы поддержать мужа, блогера Сергея Тихановского, который не смог подать документы на участие в выборах, так как был под арестом. Вторая — экс-депутат, которая была де-факто единственным оппозиционером в парламенте прошлого созыва.

Завершают список сопредседатель общественного объединения «Говори правду» Андрей Дмитриев и глава белорусской социал-демократической партии «Грамада» Сергей Черечень. Однако их белорусские политологи считают спойлерами. Например, господин Черечень подтвердил журналистам, что ЦИК признал действительными 143 тыс. подписей в его пользу, в то время как он сдал лишь 106 тыс.

Двум потенциально наиболее сильным оппонентам Александра Лукашенко ЦИК в регистрации отказал. Бывшему послу Белоруссии в США и экс-директору «Парка высоких технологий» Валерию Цепкало изложили самую банальную причину — недостаточное количество действительных подписей. По данным ЦИКа, политик собрал лишь 75 249 таких подписей, в то время как требуется не менее 100 тыс. «Конечно, мы будем подавать апелляцию. Мы не согласны с решением ЦИКа, и у нас есть правовые основания не согласиться с этим решением»,— заявил пресс-секретарь господина Цепкало Алексей Урбан. Ранее члены штаба политика утверждали, что после многократных проверок они отобрали более 150 тыс. подписей, которые и подали в ЦИК.

Для Виктора Бабарико, который уже находится в СИЗО по подозрению в финансовых преступлениях, нашлась иная формулировка. Как заявили в Комитете государственного контроля Белоруссии, штаб господина Бабарико получал иностранное финансирование, что запрещено законами страны. Речь идет о «материальных и иных ресурсах» Белгазпромбанка (по 49,8% акций у российских компаний — «Газпрома» и Газпромбанка), который ранее возглавлял несостоявшийся кандидат. Штаб Виктора Бабарико тоже пообещал пойти в суд, чтобы добиться отмены решения, но шансы на это практически нулевые.

Хотя ранее Александр Лукашенко, пусть и называя Виктора Бабарико «негодяем», говорил, что хочет видеть его на выборах, «чтобы он пришел и рассказал, откуда собственность на Кипре, как при такой лукашенковской диктатуре он создал эту собственность», еще на прошлой неделе стало ясно — этого не будет. 9 июля телеканал ОНТ («Общенациональное телевидение») показал фильм «Банковские тайны», в котором говорится о якобы имевших место взятках, откатах и отмывании денег в Белгазпромбанке, который «стал инструментом для обогащения своего руководства», то есть Виктора Бабарико.

В отличие от Виктора Бабарико, Валерий Цепкало пока не стал фигурантом уголовного дела и остается на свободе. Однако еще в конце июня МВД республики сообщило, что и на него имеются материалы о «фактах противоправной деятельности» — преимущественно коррупционного характера.

Отказ в регистрации двум сильнейшим оппозиционерам уже вызвал реакцию Евросоюза. «Произвольное исключение кандидатов ограничивает возможность белорусского народа выражать свою волю и уже подрывает общую честность и демократичность выборов. Отказывая в регистрации Виктору Бабарико и Валерию Цепкало, белорусские власти не смогли обеспечить содержательный и конкурентоспособный политический процесс»,— заявил верховный представитель ЕС по внешней политике и политике безопасности Жозеп Боррель.

Таким образом, главной интригой предвыборной кампании станет то, как распределится электорат Виктора Бабарико и Валерия Цепкало после их снятия с выборов. Ответить на этот вопрос точно нельзя, так как открытых социологических исследований в Белоруссии не проводится. Штабы Светланы Тихановской, Андрея Дмитриева и Сергея Черечня уже заявили о возможности объединения со штабами Виктора Бабарико и Валерия Цепкало, но однозначных решений на этот счет еще нет. «Мы общаемся с разными штабами. Если у нас совпадают цели и ценности, мы готовы общаться. Пока не то время, когда мы можем об этом говорить. Пока не объединяемся»,— заявила представитель Виктора Бабарико Мария Колесникова.

Еще один оппозиционный кандидат — Анна Канопацкая заявила „Ъ“, что рассчитывает попасть во второй тур выборов, оценивая свой нынешний рейтинг не менее чем в 25%, а рейтинг Александра Лукашенко как «точно менее 50%».

Впрочем, если раньше никакой возможности оценить популярность Александра Лукашенко не было вовсе, то в прошлый четверг он лично передал председателю Белорусского союза журналистов Андрею Кривошееву документ, касающийся этой темы. Как пояснил „Ъ“ господин Кривошеев, документ был секретный, но за три часа, прошедших с момента его встречи с президентом до публикации поста в Facebook, гриф успели снять. По данным авторов исследования — оперативно-аналитического центра (ОАЦ) при президенте Белоруссии,— в марте рейтинг господина Лукашенко действительно «стал резко падать» и составлял около 60%, но к концу июня достиг 76%, а в ближайшее время может пересечь барьер в 80%.

«У меня нет никаких оснований не доверять этим цифрам,— сказал „Ъ“ белорусский политолог Алексей Дзермант.— Какой-то процент оппозиционные кандидаты заберут, но их результат не будет выше 10%. Электорат Бабарико и Цепкало, который поддавался воздействию информационной кампании, не придет на выборы, а кто-то и перейдет на сторону Лукашенко». По словам эксперта, особенное воодушевление оппозиции, которое ощущалось в начале этой предвыборной кампании, было «лишь информационной накачкой, но еще не реальностью». Вечером во вторник сотни людей вышли на улицы крупных городов Белоруссии, чтобы выразить несогласие с окончательным списком кандидатов. При этом МВД страны призывало их «проявить разум и мудрость» и не участвовать в несанкционированных акциях.

Кирилл Кривошеев

«Теперь я жалею, что ввел этот термин в широкий оборот»

Эксперт Венского центра по разоружению и нераспространению Николай Соков — об «эскалации для деэскалации»

В конце июля в Вене пройдут первые консультации рабочих групп в рамках диалога по стратегической стабильности между Россией и США. Одна из них займется ядерными доктринами: официальные лица США неоднократно заявляли, что Россия в рамках так называемой концепции «эскалации для деэскалации» готова нанести ограниченный ядерный удар. В Москве наличие таких планов категорически отрицают. Корреспондент „Ъ“ Елена Черненко обсудила эту тему с ведущим сотрудником Венского центра по разоружению и нераспространению (VCDNP), участником советско-американских переговоров по контролю над вооружениями в 80-е — начале 90-х годов Николаем Соковым. Именно он популяризировал это понятие.

ЛИЧНЫЙ АРХИВ НИКОЛАЯ СОКОВА

— Правда ли, что именно вы ввели в западный дискурс термин «эскалация для деэскалации»?

— Признаю вину. Был первым, кто употребил этот термин за пределами России — в самом начале 2000 года в статье о новой российской военной доктрине (статью до сих пор можно найти на сайте Nuclear Threat Initiative). Но это не моя находка — термин заимствован из получившей впоследствии широкую известность статьи В. И. Левшина, А. В. Неделина и М. Е. Сосновского, опубликованной в журнале «Военная мысль» в 1999 году, «О применении ядерного оружия для деэскалации военных действий». Термин мне понравился, потому что он хорошо лег на содержание доктрины 2000 года.

— То есть он был в их статье, а вы его на английский перевели и популяризировали? Что вы под ним подразумевали?

— До 2000 года российская военная доктрина — как и советская до нее — предусматривала применение ядерного оружия только в контексте третьей мировой войны. В 2000 году появился еще один сценарий — ограниченное применение ядерного оружия в ответ на широкомасштабное неядерное нападение. В упомянутой статье постулировалась мысль, что угроза ограниченного ядерного удара могла бы помочь такое нападение предотвратить или заставить противника прекратить уже начавшийся конфликт и вернуться к состоянию статус-кво. С моей точки зрения, этот термин хорошо описывал доктринальное нововведение, пусть статья и вышла за несколько месяцев до опубликования доктрины.

После этого лет 15 эта тема мало кого интересовала, но постепенно интерес стал расти — как мне сообщили, коротенькая статейка на эту тему, которую я опубликовал в Bulletin of Atomic Scientists в 2014 году, вызвала бурный интерес в штаб-квартире НАТО. А с 2017 года, уже при администрации (президента США.— „Ъ“) Дональда Трампа, термин был подхвачен и реинтерпретирован для оправдания определенных ядерных программ, таких как начавшееся несколько месяцев назад развертывание боеприпасов малой мощности на баллистических ракетах подводных лодок. Теперь я жалею, что ввел этот термин в широкий оборот, но предвидеть такого два десятилетия назад не мог никто.

— А почему именно в тот момент, в конце 1999 года, возникла вообще дискуссия, которая привела к появлению термина «эскалация для деэскалации»?

— Судя по открытым источникам, задание на разработку новой военной доктрины было выдано на заседании Совета безопасности в середине марта 1999 года — первом после назначения Владимира Путина секретарем Совбеза. В разгаре — война вокруг Косово; Сербия подвергается ударам высокоточным оружием большой дальности, на которые ей нечем ответить. В Москве осознают, что военные действия в Чечне могут возобновиться в любой момент (это произошло в конце того же года), и если США и НАТО вмешаются так же, как на Балканах, то ответить будет нечем.

Понятно, что есть ядерное оружие, но угроза развязать мировую войну в ответ на ограниченный конфликт просто неубедительна, поскольку это конец цивилизации. Логичный выход — предусмотреть более широкий круг задач для ядерного оружия и возможность ограниченного применения. Что и было сделано в военной доктрине 2000 года. Она выделяет четыре вида военных действий — вооруженный конфликт (на практике — Чечня), локальный конфликт (на практике — война с Грузией в 2008 году), региональный конфликт (несостоявшееся вмешательство США и НАТО в Чечне) и глобальный конфликт. Впервые применение ядерного оружия допускалось не только в четвертом, но и в третьем виде конфликта.

Это было популярной идеей в то время. В 1996 году тогдашний министр атомной промышленности Виктор Михайлов предлагал для целей, которые задним числом можно назвать деэскалацией, произвести значительное число боеприпасов сверхмалой мощности. В 1999 году, помимо вышеупомянутой статьи, Академия Петра Великого (Академия РВСН) опубликовала исследование, в котором наиболее вероятным сценарием эскалации считался переход от первого вида конфликта сразу к третьему; понятно, о чем шла речь. Называть ли это деэскалацией — дело вкуса. Речь шла о том, что в широкомасштабном неядерном конфликте с высокими ставками Россия может пересечь ядерный порог, если окажется на грани поражения. Насколько ограниченным было бы применение, осталось неясным. Есть основания считать, что очень ограниченным.

— В любом случае США и их союзники по НАТО и сегодня либо верят в то, что Россия готова применить ядерное оружие в ограниченном масштабе, либо делают вид, что верят в это, а потому выстраивают свою политику и планирование в соответствии с этим.

— Так же как Россия искренне верит в то, что США и НАТО могут пойти на широкомасштабное применение неядерного оружия. Против взаимного недоверия есть испытанное средство — диалог. Если стороны вырабатывают свою политику и анализируют действия другой стороны по собственному разумению, добра не жди. Одностороннее планирование всегда ведется по худшему варианту и, как показывает история холодной войны, кончается гонкой вооружений и конфликтами. Карибский кризис и многочисленные другие кризисы тому порукой. Чтобы избежать таких неприятностей, стороны должны поддерживать контакт.

На недавней (22 июня) встрече Рябков—Биллингсли было принято решение о создании трех рабочих групп, что само по себе вызывает умеренный оптимизм. Одна из них предназначена для обсуждения военных доктрин. Плюс рабочих групп — что они могут проводить встречи чаще и, соответственно, обсуждать вопросы на повестке дня более предметно и детально.

— Как вы полагаете, удастся ли сторонам о чем-то договориться?

— Получится что-то из этого или нет, покажет время, причем не ближайшее. Профессионалы знают, что в год выборов с США переговоры вести нельзя — мало того что администрация занята более важными делами, неизвестно, кто окажется в Белом доме на следующий год. Так что обмен мнениями показан, а серьезные переговоры — нет. Дело в том, что переговоры подразумевают уступки, а уступки, сделанные при одной администрации, другая просто положит в карман и потребует новых уступок.

полная версия
kommersant.ru/12918

деловые новости

+ индикаторы

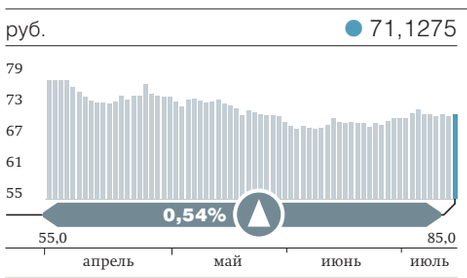
Официальные курсы ЦБ России на 15.07.20

Австралийский доллар	49,3411	Доллар США	71,1275	Канадский доллар	52,1769	Сингапурский доллар	51,0094	Швейцарский франк	75,6354
Английский фунт	88,9805	Евро	80,6230	Китайский юань*	10,1334	Новая турецкая лира	10,3604	Японская иена**	66,2977
Белорусский рубль	13,1640	Индийская рупия**	94,2657	Норвежская крона*	75,1162	Украинская гривна*	26,2178	*За 10. **За 100.	
Датская крона*	10,8319	Казахский тенге**	17,2136	СДР	98,5486	Шведская крона*	77,4902	По данным агентства Reuters.	

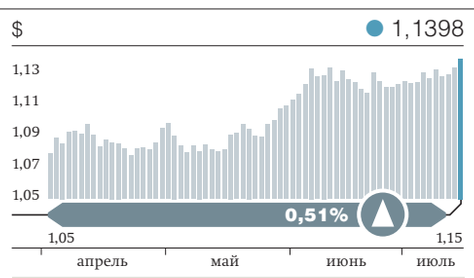
Индексы ведущих фондовых бирж на 14.07.20 (пунктов)

Nikkei 225	22587,01 (–197,73)	DAX 30	12697,36 (–102,61)
PTC	1216,79 (–17,71)	DJIA*	26278,97 (+193,17)
FTSE 100	6179,75 (+3,56)	NASDAQ Composite*	10330,17 (–60,67)

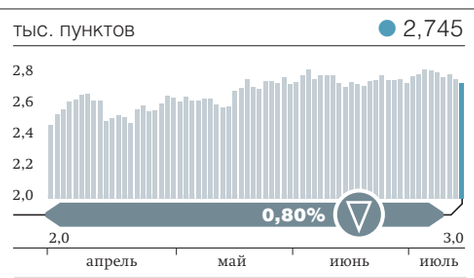
*На 20:05. По данным агентства Reuters.



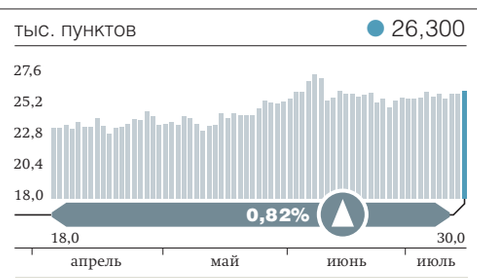
КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ



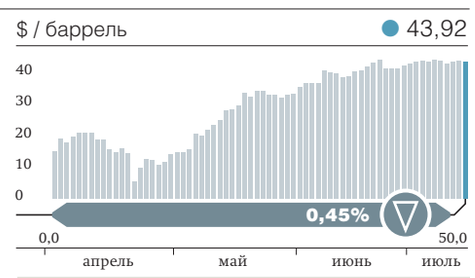
КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США



ИНДЕКС МОСБИРЖИ



ИНДЕКС DOW JONES

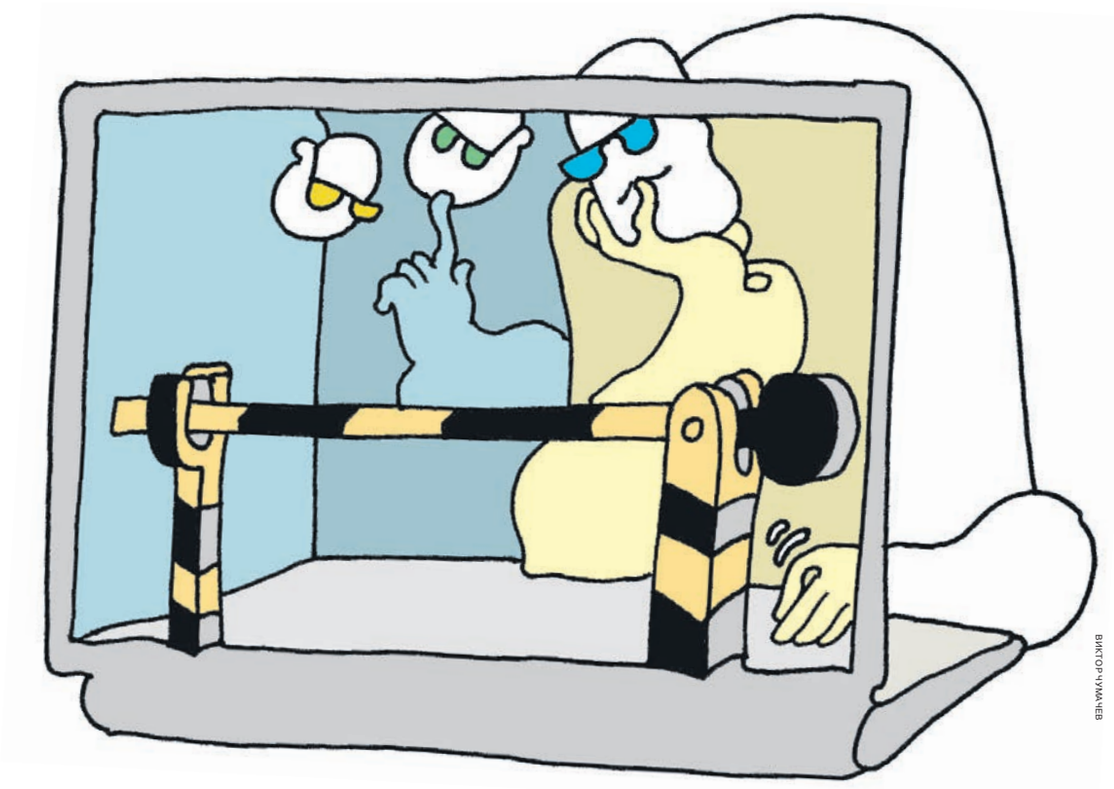


НЕФТЬ BRENT

Трансграница на замке

Россияне отложили онлайн-шопинг на зарубежных площадках до лучших времен

Интерес россиян к покупкам на AliExpress заметно снизился по сравнению с прошлым годом, утверждают аналитики Sberbank CIB. По их данным, граждане все больше обращаются к отечественным площадкам, включая Ozon и Wildberries, хотя китайский маркетплейс уверенно сохраняет лидерство на рынке. На фоне коронавируса россияне отложили покупки из-за рубежа до лучших времен, полагают эксперты.


ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

Снижение популярности трансграничных площадок в онлайн-ритейле в пользу отечественных ускорилось за последний год, говорится в исследовании «Потребительский индекс Иванова» Sberbank CIB от 13 июля, с которым ознакомился „Ъ“. Среди тех, кто делал покупки онлайн за последние полгода, в июне 2020 года доля назвавших AliExpress снизилась до 50% с 59% в марте прошлого года и 62% в марте 2018 года. Маркетплейс Joom, также предлагающий китайские товары, в июне 2020 года назвали только 10% против 16% в марте 2019 года.

● *В опросе, который для Sberbank CIB проводила исследовательская компания Cint, участвовали 2,3 тыс. россиян 18–65 лет из 164 городов с населением более 100 тыс. человек. Использовались как онлайн-опросники, так и личные и телефонные интервью. Респонденты могли давать несколько вариантов ответа. Индекс, по мнению Сбербанка, отражает текущие ожидания и предпочтения россиян со средним уровнем дохода.*

Россияне все чаще выбирают отечественные площадки. Так, покупки на Ozon за последние шесть месяцев делали 38% опрошенных в июне против 32% в марте прошлого года и 29% в марте 2018 года. Wildberries показал наибольший прирост — в марте 2018 года его называли 15% россиян, через год — 22%, а в июне этого года — уже 36%. Аналитики также обратили внимание, что за год показатели удвоил маркетплейс «Беру» (входит в СП «Яндекс.Маркет» Сбербанка и «Яндекса», которое вскоре консолидирует последний). В ходе опроса в июне «Беру» назвали 8% респондентов против 4% в марте прошлого года. Сам Сбербанк после выхода из «Яндекс.Маркета» может сохранить интерес в российском онлайн-ритейле: как сообщал 4 июня Reuters, банк ведет переговоры о покупке 30% Ozon.

По данным Sberbank CIB, в целом доля россиян, которые делают покупки онлайн, более чем за год выросла с 65% до 68%. За последние месяцы среди тех, кто покупает онлайн, делать это чаще стали 27%, для 55% частота не изменилась. В апреле на фоне распространения коронавируса в «Яндекс.Маркет Аналитике» фиксировали рост аудитории интернет-торговли на 40% в сравнении с началом года.

Объем трансграничной онлайн-торговли рос примерно на треть ежегодно с 2017 года, свидетельствуют данные Ассоциации компаний интернет-торговли, согласно которым в 2019 году он достиг 586 млрд руб. Однако в июне РБК со ссылкой на данные ВШЭ, у которой другая методика оценки, писал, что в 2019 году оборот трансграничной интернет-торговли, напротив, впервые за десять лет снизился — на 3%, до 323 млрд руб., упало и число выполненных заказов — с 349 млн до 340 млн.

В «AliExpress Россия» говорят, что не заметили резкого падения в сегменте недорогих заказов, которые составляют более 80% в трансграничной электронной торговле. «Февраль—апрель действительно стали самыми сложными месяцами, ведь они пришлись на пики коронавируса в Китае, Европе и России. Тем не менее мы фиксировали меньшее падение, чем у всего рынка»,— сообщили в пресс-службе компании.

По сравнению с предыдущим годом темпы роста продаж снизились, признает представитель Joom. Маркетплейс также заметил проблемы, вызванные коронавирусом, но к марту—апрелю «ситуация начала выравниваться», хотя ограничительные меры в разных странах и падение рубля в итоге негативно отразились на темпах.

деловые новости — с7

правила игры

разрушает редактор отдела потребительского рынка

Халиль Аминов

На протяжении последних семи дней на глазах у британцев рушится один из оплотов локальной индустрии моды — одежная сеть Boohoo. Все началось с расследования The Sunday Times, где доказывается, что компания платила сотрудникам своей швейной фабрики в Лесли £3,5 в час — это в 2,5 раза меньше установленного в Британии МРОТ. Кроме того, швеи были лишены медицинских масок, перчаток и антисептиков, в результате чего на фабрике произошла вспышка коронавируса.

Власти 13 июля заявили, что проверят факты и примут меры. Но инвесторы и контрагенты Boohoo предпочли сразу дистанцироваться от токсичного партнера: инвестфонды начали распродавать акции сети, чьи котировки почти за неделю снизились чуть ли не на четверть, а контрагенты — разрывать контракты (например, все крупные маркетплейсы, включая Amazon, отказались продавать товары Boohoo).

Большинство российских компаний игнорируют репутационный аудит в силу своей непрозрачности и рассчитывая на незрелость потребительских инициатив

Потребители развернули в соцсетях кампанию «Бойкот Boohoo», обвиняя сеть в использовании «рабского труда». Крах репутации стал причиной возможной потери компанией £500 млн — именно эту сумму, по прогнозам экспертов, компания недополучит в результате скандала.

По стечению обстоятельств примерно за месяц до этой громкой истории мне позвонили консультанты, проводившие репутационный аудит для многих российских сетей, в том числе для «Красного и белого». Они рассказывали, что розничные компании пытаются разработать алгоритмы, которые позволили бы им внедрить в корпоративную культуру антропоцентричность. Отличная идея: отдельно взятый сотрудник — это не маленький винтик в большой корпорации, а человек со своими запросами и целями. Но у «Красного и белого» в реальности все вышло наоборот: спустя неделю в распределительном центре ритейлера в Екатеринбурге была зафиксирована вспышка COVID-19. Правда, возмущенные потребители ограничилось подозрениями в том, что новый очаг мог возникнуть из-за несоблюдения на складе санитарных норм.

Теоретик имиджевого аудита Алексей Фисун в своей книге «Капитал репутации» пишет, что минимальное число отечественных бизнесменов и топ-менеджеров следует общепринятому в западной практике постулату: «Проще создать репутацию, чем ее удержать». Большинство российских компаний игнорируют репутационный аудит, подтверждает другой консультант в этой области. Но такая позиция несет риски, предупреждает он. История с нелепыми высказываниями телеведущей Регины Тодоренко о домашнем насилии показала, что под натиском возмущения потребителей рекламодатели могут разорвать контракты с нежелательными персонами. Правда, пока на это готовы идти международные компании, отдающие себе отчет, что имидж напрямую влияет на стоимость бренда.

Золото партиями

Кенес Ракишев изучает три актива в России

Казахстанский бизнесмен Кенес Ракишев планирует вернуться в российскую золотодобычу. Он рассматривает возможность приобретения трех небольших активов на Дальнем Востоке. По данным „Ъ“, речь идет о Zapadnaya Gold Mining, Березитовом руднике Nordgold и Бамском месторождении «Полюса». Переговоры находятся на разных этапах, и решений о сделках пока нет. Препятствиями могут стать большая долговая нагрузка некоторых активов, а также постоянно растущая цена золота, что мешает зафиксировать их стоимость.

Кенес Ракишев изучает возможность приобретения активов в российской золотодобыче, рассказали три источника „Ъ“ в отрасли. По сведениям одного из них, в наиболее продвинутой стадии находятся переговоры по Zapadnaya Gold Mining с активами в Забайкальском крае, Бурятии и Якутии. Также господин Ракишев изучает Березитовый рудник Nordgold, принадлежащей сыновьям Алексея Мордашова. Еще один интересный бизнесмену актив — Бамское месторождение «Полюса» Саида Керимова.

Источник „Ъ“, близкий к господину Ракишеву, уточнил, что переговоры находятся «в разных стадиях» и конкретных решений пока не принято. Стороны официально не комментируют ситуацию, хотя представитель «Полюса» заверил „Ъ“, что переговоров о продаже Бамского нет.

Господин Ракишев имеет успешный опыт инвестирования в российскую золотодобычу: купив в 2017 году 22,4% в одной из крупнейших российских золотодобывающих компаний Petropavlovsk ($77,6 млн по рынку), в 2019 году он продал актив, когда его рыночная цена составляла $90,4 млн. В мае Кенес Ракишев говорил о планах приобрести небольшие активы в России, чтобы консолидировать их в более крупную компанию.

Zapadnaya Gold Mining принадлежит менеджменту, после того как ВТБ продал находившийся у него миноритарный пакет. Портфель активов состоит из двух подземных рудников Бадран и Кедровка, проекта по добыче золота открытым способом Александровское и нескольких геологоразведочных активов. Запасы оцениваются в 543 тонны. По данным Союза золотопромышленников России, в 2019 году компания добыла 3 тонны золота, EBITDA выросла на 14%, до $57,1 млн, выручка — на 13%, до $148 млн, чистая прибыль составила $23,9 млн против убытка годом ранее.

Председатель Союза золотопромышленников России Сергей Кашуба называет Zapadnaya Gold Mining хорошей платформой для развития в трех ведущих золотодобывающих регионах страны. Но источники „Ъ“ говорят, что сделке может помешать высокая долговая нагрузка Zapadnaya. Собеседник в структурах господина Ракишева отметил, что после проведения due diligence станет понятно, как долг будет учтен в случае выхода на сделку.

Расположенный в Амурской области Березитовый рудник Nordgold в 2019 году увеличил производство аффинированного золота на 24%, до 60,1 тыс. тройских унций (1,87 тонны). В 2019 году компания начала опытно-промышленную добычу и переработку золотоносной руды подземного участка рудника. Работы над ним начались еще в 2017 году на фоне исчерпания запасов, доступных для добычи открытым способом из карьера, действующего более 12 лет. Судя по всему, Nordgold продает активы на фоне исчерпания запасов. Так, в ноябре 2019 года власти Бурятии сообщали о планах компании продать два рудника в регионе.

Бамское месторождение является частью Невачанской золоторудной площади и расположено на севере Амурской области. На конец 2019 года запасы руды оценивались в 20 млн тонн с содержанием золота 1,8 грамма на тонну. По JORC запасы золота оцениваются в 1,1 млн унций. Представитель «Полюса» заявил „Ъ“, что компания ведет на месторождении геологоразведочные работы «с последующим переходом к разработке месторождения».

Стоимость золота в последние месяцы непрерывно растет, и с середины июня металл подорожал на 5%, до $1812 за унцию. Однако это, как писал „Ъ“, осложняет переговоры по консолидационным сделкам, поскольку сторонам сложно договориться о цене. Так, Кенес Ракишев в мае признавался, что прекратил переговоры о покупке крупного российского производителя золота GV Gold из-за разногласий по стоимости актива.

Евгений Зайнуллин

В цементе не застывает ГОСТ

Нормы сертификации продукта хотят смягчить

Изменение в 2019 году ГОСТа по сертификации цемента, обязывающего теперь производителей проводить все операции через одно юрлицо, осложнило работу предприятий неполного цикла. Через бизнес-омбудсмена Бориса Титова участники рынка просят главу Минпромторга Дениса Мантурова скорректировать стандарты, предупреждая, что из-за нововведения в некоторых регионах нет смысла создавать цементные производства. Но для части игроков новый ГОСТ гарантирует защиту от иностранных конкурентов, чье появление может обрушить цены на цемент.

Уполномоченный по правам предпринимателей Борис Титов обратился к главе Минпромторга Денису Мантурову с предложением скорректировать изменения, внесенные в сентябре 2019 года в ГОСТ «Оценка соответствия. Правила сертификации цемента». Копия письма есть у „Ъ“. Согласно принятой тогда редакции ГОСТа, весь процесс технологического производства и фасовки цемента должен осуществляться одним юрлицом. Как пишет господин Титов, это негативно влияет на формирование конкурентной среды, устанавливая преференции для некоторых предприятий полного цикла. Цель сертификации цемента — подтверждение качества и безопасности, которые не зависят от поставщиков отдельных типов сырья, отмечается в документе.

Поводом для письма бизнес-омбудсмена стало обращение ООО «Краснокаменскпромстрой» — совместного предприятия российской корпорации «Мосстройтранс» и китайской «Мэнси». Владелец «Мосстройтранса» Мераби Чочуа пояснил „Ъ“, что партнеры в равных долях с 2017 года финансируют на территории ТОСЭР Краснокаменск (Забайкальский край) строительство цементного завода неполного цикла. В его состав войдут непосредственно зоны производства и фасовки цемента, а клинкер (первичный продукт производства цемента) предприятие планировало закупать.

По словам господина Чочуа, строительство завода обходится примерно в 1 млрд руб., а затраты на организацию полного цикла, включающего создание клинкера, превышают 6–7 млрд руб. «Мы приостановили реализацию проекта до получения разъяснений от властей»,— указывает он. Бизнесмен добавляет, что участие в соглашении принимает также правительство Забайкальского края: в регионе нет собственного цементного производства, и из-за логистических расходов стоимость продукта оказывается слишком высокой.

В Минпромторге заявили „Ъ“, что письмо Бориса Титова пока не поступало. Там добавили, что сейчас цементные предприятия неполного цикла (так называемые помольные установки) не могут пройти сертификацию цемента, но имеют возможность оказывать услуги компаниям полного цикла на основе долгосрочных контрактов. В субъектах РФ нет ограничений для производства качественного цемента, а существующие меры направлены на борьбу с контрафактом, настаивают в министерстве.

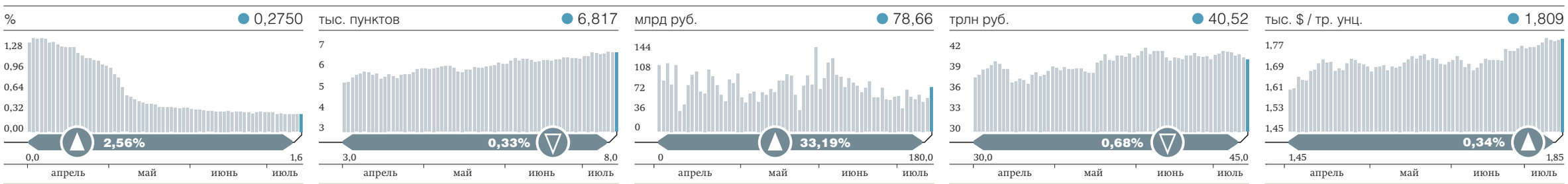
Однако собеседник „Ъ“ на рынке цемента утверждает, что после изменения ГОСТа с проблемами столкнулись не менее пяти регионов — это субъекты РФ, где исторически нет своего сырья и работали только помольные установки. Он объясняет, что основная цель новой меры — максимальное ограничение импорта. «В условиях большого профицита мощностей российские предприятия не будут продавать другим свой клинкер, это могут делать только зарубежные игроки. Но их приход в Россию приведет к обрушению цен и бизнеса местных компаний»,— объясняет источник „Ъ“. По данным СМПРО, по итогам 2019 года общая мощность российских цементных предприятий была 103 млн тонн, а объем потребления — только 57,9 млн тонн.

Коммерческий директор «Лафарж Холсим» Екатерина Молодцова считает, что текущая формулировка ГОСТа ограничивает эффективность существующих мощностей по производству клинкера и цемента. «Возможность продавать клинкер позволит создать новые рыночные перспективы для производителей полного цикла и будет способствовать формированию конкурентной среды для более мелких игроков»,— говорит она. Госпожа Молодцова считает целесообразным введение обязательной сертификации для конечных продуктов на основе цемента: бетонных смесей, сухих строительных смесей, бетонных и железобетонных изделий. В Союзцементе высказались в поддержку текущей ситуации, указывая, что поставки цемента из-за рубежа выступают источником контрафактной продукции.

Александра Мерцалова, Алексей Полухин

деловые новости

241,39 Последнее значение за минувший торговый день
Рост или снижение индикатора за торговый день
2,36% Процентное изменение за торговый день
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



Деньги на букву U

Инвесторы просчитывают траекторию восстановления экономики

Угроза второй волны кронавируса не помешает восстановлению мировой экономики, считают крупнейшие международные инвесторы. Однако непростая эпидемиологическая ситуация в мире и отсутствие вакцины могут привести к более медленному выходу из рецессии в первом полугодии. Поэтому управляющие увеличивают долю наличных в портфелях, а также меняют региональные предпочтения.

Июльский опрос портфельных управляющих Bank of America показал, что к середине лета уверенность инвесторов относительно роста мировой экономики укрепилась. В нем приняли участие представители 210 фондов, под управлением которых находятся активы общей стоимостью $607 млрд. По данным опроса, число управляющих, уверенных в том, что в ближайшие 12 месяцев темпы экономического роста ускорятся, на 72% превысило число тех, кто ждет снижения. В последний раз инвесторы были столь оптимистичны в январе 2014 года. «Это, очевидно, связано исключительно со снятием карантина в разных странах, а также с тем, что спад второго квартала был исключительно сильным и вряд ли кто-то ждет большего снижения»,— отмечает портфельный управляющий «Альфа-Капитала» Эдуард Харин.

Однако все меньшее число управляющих ждут быстрого восстановления экономики. Лишь 14% респондентов ожидают V-образной траектории экономического роста, тогда как месяцем ранее таковых было 18%. Большая часть управляющих ожидают более длительного — U- или W-образного — восстановления экономики, соответственно 44% и 30% опрошенных. По словам господина Харина, опасения инвесторов связаны с новой волной роста заболеваний (преимущественно в США в южных штатах, а также в ряде развивающихся стран), поскольку вакцина до сих пор не разработана, а потребитель не быстро возвращается к привычному образу жизни.

В таких условиях управляющие вновь начали наращивать долю наличных в инвестиционных портфелях. По данным опроса, средняя доля кэша выросла с 4,7% до 4,9%. При этом число управляющих, у которых вес акций в портфелях превысил индикативный уровень, только на 5% превышало число тех, у кого он был ниже. Это на 1 процентный пункт (п. п.) ниже показателя месячной давности. Осторожнее управляющие стали инвестировать в акции американских компаний. Число управляющих, у которых вес таких акций в портфелях превысил индикативный уровень, на 21% превысило число тех, у кого он был ниже. Месяцем ранее покупателей было на 1 п. п. больше. «До сих пор в США не утихают беспорядки на фоне проблем социального неравенства. Свою роль играет и фактор политической непредсказуемости в этой стране, в условиях которой текущая европейская фискальная политика многими оценивается как более привлекательная»,— отмечает аналитик УК «Открытие» Ирина Прохорова.

Такая ситуация поддерживает спрос на акции европейских компаний, а также эмитентов развивающихся стран. По данным опроса, количество инвесторов, в портфелях которых акции европейских компаний превышают индикативный уровень, на 16% превышал число тех, у кого их доля была ниже. За месяц показатель вырос на 9 п. п. «Интерес к акциям европейских компаний логичен, так как их капитализация, в отличие от американских, еще не полностью восстановилась, несмотря на принятые ЕЦБ меры по поддержке рынков»,— отмечает управляющий активами «Регион Эссет Менеджмента» Алексей Скабалланович.

Относительно перспектив будущих месяцев участники рынка высказываются с осторожностью. «В краткосрочной перспективе на рынки будут оказывать влияние такие факторы, как динамика заболевших COVID-19, начавшийся на этой неделе сезон корпоративных отчетов и нарастающая нервозность, вызванная приближающимися выборами президента США»,— отмечает господин Скабалланович.

Виталий Гайдаев

Реестры с ограниченной ответственностью

Регистраторы готовятся обслуживать ООО

Правительство хочет дать регистратором возможность вести реестры не только акционерных обществ, но и ООО. Компании заинтересованы в расширение бизнеса — количество обслуживаемых юридических лиц может утроиться. Снижение издержек по ведению реестров и совершению корпоративных действий поможет и крупным холдингам, в состав которых входит большое число ООО. Но соответствующих изменений в законодательство придется ждать не меньше года.

Премьер Михаил Мишустин утвердил в начале июля «дорожную карту» трансформации делового климата в сфере корпоративного управления. Документ, опубликованный на днях на сайте правительства, предполагается внесение изменений в законодательство «в части закрепления возможности передачи регистратору обязанности по ведению и хранению списка участников ООО». Одновременно оговаривается, что сохраняется действующий порядок отчуждения доли или части доли в капитале ООО и системы учета прав на доли. Согласно «дорожной карте», предполагается, что в декабре законопроект внесут в правительство, в феврале 2021 года — в Госдуму, чтобы принять поправки к июлю.

Сейчас отчуждение доли ООО осуществляется через нотариуса, который подает документы в ЕГРЮЛ. Сохранение существующей цепочки действий для регистраторов будет означать лишь хранение списка владельцев долей без возможности регистрации корпоративных событий. Между тем, как отметил гендиректор АО ДРАГА Максим Мурашов, регистратор заинтересован не только в ведении списков участников, но и в ведении учета прав на доли, это обеспечит участникам ООО должный уровень конфиденциальности.

Как сообщил „Ъ“ член комитета Госдумы по финансовому рынку Алексей Лященко, совещания по вопросу изменения порядка корпоративных действий в отношении ООО проводились в течение полугода. По его словам, с учетом мнения рынка и ФНС выработано «общее решение», что изменения собственников долей ООО должны, как и сейчас, фиксироваться в ЕГРЮЛ, что позволит сохранить открытость информации о собственниках и снизить риски инвесторов. При этом, по словам депутата, предусматривается возможность подачи этой информации не только нотариусами, но и регистраторами в зависимости от определенных критериев самих ООО. По словам Алексея Лященко, если общество небольшое с редкими корпоративными событиями, оно продолжит работать через нотариуса. Если ООО крупное и событий много, ему будет разрешено работать через регистратора. В ФНС не ответили на запрос „Ъ“.

100 тысяч ООО могут стать, согласно экспертным оценкам, новыми клиентами регистраторских компаний

У крупных холдинговых компаний есть спрос на услуги регистраторов в отношении обслуживания ООО, поскольку в них ведут реестры акционеров и головные компании, отмечает гендиректор и совладелец НРК-Р.О.С.Т. Олег Жизненко. По его словам, ключевой ценностью выглядит не только снижение стоимости обслуживания, но и единая система контроля эффективности корпоративных действий в периметре холдинга и единые стандарты корпоративного управления.

«Поправки к законодательству позволят крупным ООО и самим холдингам снизить свои расходы на нотариусов, а также повысить эффективность и скорость регистрации корпоративных изменений»,— соглашается господин Лященко. По его словам, в основном предполагаемые изменения в законодательство коснутся ООО, которые входят, например, в «Газпром» или «Ростех».

Олег Жизненко оценил объем рынка в 100 тыс. обществ из общего числа чуть более 2,9 млн ООО. Для сравнения: в настоящее время регистраторы ведут реестры около 51 тыс. АО. В опрошенных крупных холдингах — «Интер РАО», «Газпроме», «Ростехе» — не ответили „Ъ“.

Изменения помогут в развитии рынка регистраторских услуг, полагают его участники. Правительство запустило масштабный проект по упорядочиванию системы корпоративного управления и сближению систем регулирования АО и ООО, считает гендиректор регистратора «Статус» Людмила Миронова. По ее мнению, при предложенном подходе у ООО сохраняется выбор между нотариусом и регистратором, и эта конкуренция будет положительно влиять на качество предоставляемых услуг и ценообразование.

Полина Смородская

Минтруд выступил доходчиво

с1

«Однако нормативными правовыми актами в сфере ОПС <…> не установлена возможность возврата из РОПС удержанного в связи с досрочным переходом лица инвестиционного дохода в качестве последствия признания договора об ОПС недействительным»,— говорится в уведомлении Минтруда к законопроекту. Поэтому, по мнению министерства, поправки к законодательству должны обязывать «страховщиков, от которых были переведены пенсионные накопления граждан», по признанному судом недействительному договору «восстанавливать (из РОПС) на счете застрахованного лица сумму» изъятого при досрочном переходе инвестдохода. Это необходимо, так как в отдельных случаях «имеют место отказы судебных органов» в удовлетворении подобных требований граждан. Действительно, в ряде случаев некоторые страховщики, в частности ПФР, успешно отстаивали в суде право не восстанавливать гражданам потерянный ими инвестдоход (см. „Ъ“ от 12 декабря 2019 года). На эту проблему первыми обратили внимание пенсионные СРО — НАПФ (см. „Ъ“ от 27 января) и АНПФ. НАПФ в письме ЦБ предлагала закрепить возмещение потерянного гражданами инвестдохода на законодательном уровне.

В то же время, открытым остается вопросов доходов, полученных от инвестирования резервов по ОПС. «Логичным выглядело бы возмещение как тела потерянного инвестдохода, так процентов по нему»,— полагает управляющий директор «Эксперт РА» Павел Митрофанов. Но, по его мнению, возмещать их должен «не фонд, из которого уходил гражданин, а страховщик, к которому клиент перешел, поскольку он являлся выгодоприобретателем от неправомерного перевода накоплений». Это возмещение может быть привязано к конкретному показателю, например к ключевой ставке ЦБ или индексам пенсионных накоплений Московской биржи, считает господин Митрофанов. Он предлагает закрепить в законодательстве и штрафные санкции, по которым застрахованное лицо могло бы получить живые деньги. Это, подчеркивает эксперт, стало бы еще одним барьером от неправомерных переводов пенсионных накоплений.

Илья Усов

«Роснефть» будто сгазили

с1

«Роснефть» рассчитывает на рост потребления в Индии, Китае и странах Юго-Восточной Азии и рост импортозависимости стран Европы из-за падения внутренней добычи, следует из письма. Господин Сечин считает, что российский СПГ конкурирует лишь с зарубежными СПГ-проектами.

«Газпром» и раньше вставал на пути амбиций «Роснефти» стать производителем СПГ. Так, «Роснефть» собиралась строить завод «Печора СПГ», для чего ей необходима была ресурсная база — крупные месторождения Лявожское и Ванейвисское в НАО. Однако «Газпром» в 2016 году перебил цену «Роснефти» на аукционе, предложив за эти активы 23 млрд руб., хотя сами месторождения были не нужны монополии. В итоге «Роснефть» отказалась от планов по «Печоре СПГ», выйдя из проекта.

У ведомств есть и иные претензии к предложению «Роснефти» провести аукцион на таймырские участки. Так, компания выступает за аукцион с особыми условиями: претендент обязан иметь другие добывающие активы в Красноярском крае, а также в будущем должен будет транспортировать добытый газ по СМП на газовозах российской постройки. ФАС с такими условиями не согласна, так как они сужают круг участников аукциона до одной «Роснефти», что «потенциально содержит признаки ограничения конкуренции и может препятствовать развитию газоснабжения региона», следует из письма Дмитрия Кобылкина. Кроме того, Минэнерго считает, что участки, которые хочет получить «Роснефть», могут быть использованы для газоснабжения Норильска и его городов-спутников. Игорь Сечин в своем письме госпоже Абрамченко отвергает этот довод, указывая, что запасов действующих месторождений, которые снабжают Норильск, при текущем уровне потребления хватит на 100 лет вперед. Также, как сообщал „Ъ“ 26 июня, Минприроды отмечало, что участки частично расположены на природоохранной территории регионального значения. Однако из письма Дмитрия Кобылкина следует, что, по мнению властей Красноярского края, участки лежат вне ее границ.

Газ «Газпрома» в Европе будет в любом случае конкурировать с СПГ, при этом расположение проекта и география поставок значения не имеют, рассуждает Дмитрий Маринченко из Fitch, даже если СПГ пойдет в Азию, это означает, что в Азию придет меньше СПГ из, допустим, США, который в итоге окажется в Европе и составит конкуренцию газу «Газпрома». «Другой вопрос, что России сложно будет монетизировать свои огромные запасы газа, если не увеличивать присутствие на рынке СПГ»,— поясняет он. Европейский рынок газа, возможно, будет стагнировать или сжиматься из-за развития альтернативной энергетики, в этих условиях важно иметь возможность поставлять газ в различные регионы, а СПГ дает эту гибкость, заключает аналитик.

Дмитрий Козлов

информационное сообщение РЕКЛАМА

УТЕРЯНЫ
3 оригинала коносаментов
OOLU2640433250
от 03 июня 2020 г.
на грузополучателя
DORMAKABA EURASIA LLC.
Нашедшего просьба обратиться
по тел. +7 (495) 966 20 50

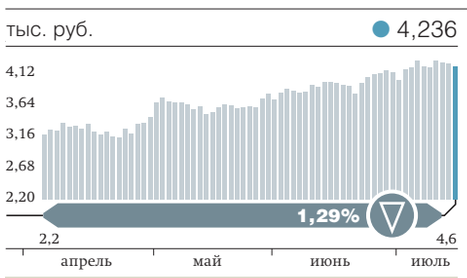
В ГАЗЕТЕ **«КОММЕРСАНТЪ»** ВЫ МОЖЕТЕ РАЗМЕСТИТЬ МЕЛКОФОРМАТНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ ТЕМАТИЧЕСКИХ БЛОКАХ:
- **Рестораны • Работа и образование**
- **Недвижимость • Деловые предложения**
- **Бизнес-маркет • Здоровье • Туризм**
- **Семинары и конференции и др.**

По вопросам размещения рекламы звоните Алине Колосовой или Екатерине Ерохиной по телефонам: **8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970**
16+

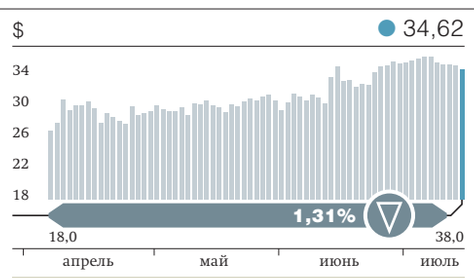
Единая биометрическая система
реклама 16+
btech day
Биометрия против пандемии
ИТОГИ СЛОВАМИ СПИКЕРА

Иван Беров
директор по цифровой идентичности «Ростелекома»
Во всем мире биометрия становится одним из основных сервисов идентификации личности при получении дистанционных услуг. Во время пандемии мы видим значительное увеличение количества удаленных услуг, вслед за ними стремительно растет и рынок биометрических технологий. Совсем скоро биометрия лица, биометрия рисунка вен ладоней, голосовая биометрия и иные технологические возможности идентификации станут нашими повседневными спутниками во всех сферах жизни — торговле, финансах, спорте, нотариате, медицине, промышленности, образовании. Единая биометрическая система, оператором которой выступает «Ростелеком», задает высокие технологические стандарты: все данные граждан находятся под надежной защитой. Наша система легко отличает близнецов, распознает людей с бородой, в масках, очках с точностью свыше 99,99%. С ее помощью уже сегодня можно проходить в офисы и места массового скопления людей, определять людей с повышенной температурой, покупать товары и сдавать экзамены — и это только начало. Мы воплощаем биометрию под потребности любой отрасли.
*btechдей — онлайн-конференция по биометрическим технологиям для ИТ-специалистов
Ростелеком
Коммерсантъ

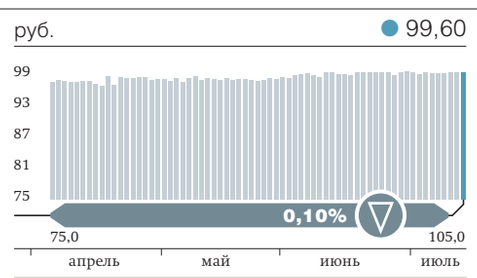
деловые новости



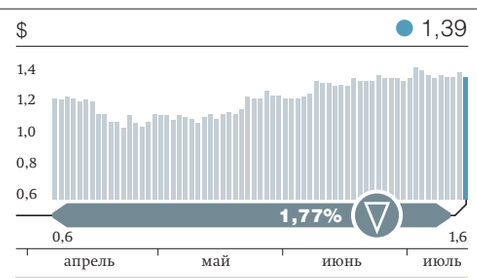
«МАГНИТ» (МБ)



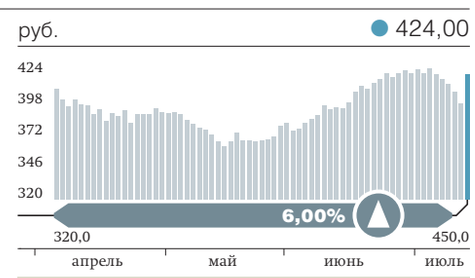
X5 (LSE, REUTERS)



«ПРОТЕК» (МБ)



ETALON GROUP (LSE, REUTERS)



ГРУППА ПИК (МБ)

Офисы остались без еды

Бизнес-центры могут лишиться до 25% магазинов и кафе

Пандемия COVID-19 может оставить работников бизнес-центров без привычных кафе, ресторанов и магазинов. Так, на территории «Москва-Сити» уже прекратили работу заведения Goodman и Magura Asian Bistro, не исключает сокращения своих точек на территории и сеть Prime. Основной трафик в деловом центре обеспечивали сотрудники компаний, многие из которых не вернутся в офисы до конца 2020 года. В перспективе это может привести к закрытию до 25% кафе и магазинов в бизнес-центрах, на замену которым придут автоматы с готовой едой.

О закрытии ресторанов Goodman и Magura Asian Bistro (входит в Novikov Group Аркадия Новикова) в деловом центре «Москва-Сити» „Ъ" рассказали два консультанта на рынке коммерческой недвижимости. По их словам, причиной могло стать сокращение трафика из-за перевода работников офисов на удаленную работу в связи с пандемией COVID-19. В сети Goodman не ответили на вопросы „Ъ". Господин Новиков подтвердил закрытие ресторана, отметив, что объект работал со средними показателями и до пандемии. В сети Prime (также входит в Novikov Group) говорят, что могут закрыть три из семи своих точек, работающих на территории «Москва-Сити», если не удастся договориться с управляющей компанией местного торгового центра «Афимолл» о пересмотре платежей за аренду.

Представитель Prime Мария Лошкова уточняет, что трафик в объектах сети в «Москва-Сити» сократился на 50–70% в зависимости от заведения. «Мы можем рассчитывать на восстановление потока гостей в бизнес-центрах лишь к марту следующего года»,— отмечает она. В ГК «Шоколадница» (также управляет сетями «Кофе Хауз», «Ваби-саби» и пр.) говорят о снижении посещаемости в расположенном в «Афимолле» заведении примерно на 50%. В сети «Азбука вкуса», управляющей супермаркетом на территории делового центра, напротив, фиксируют рост выручки на 5–7% год к году и прогнозируют восстановление трафика к концу лета. Директор департамента стрит-ритейла Knight Frank Евгения Хакбердиева отмечает, что, хотя большая часть трафика в «Москва-Сити» приходилась на работников и посетителей офисов, не стоит забывать о жителях делового центра, которые также выступают постоянными клиентами работающих здесь магазинов и кафе.

Как считает директор департамента аналитики Colliers International Вероника Лежнева, возвращение сотрудников в бизнес-центры будет растянуто во времени гораздо больше, чем возвращение пешеходов на городские улицы. По ее словам, сегодня в среднем до 35% ритейла в бизнес-центрах приходится на общепит, около 20% — на сферу услуг. Вакантные площади в объектах будут расти из-за закрытия кафе, ресторанов, цветочных магазинов, химчисток и пр., перечисляет руководитель отдела аналитики компании JLL Владислав Фадеев. По словам госпожи Лежневой, в первую очередь вакансия будет расти в бизнес-центрах с низким уровнем заполняемости офисных площадей, а ротация среди ритейла будет происходить до конца год. При этом на время поиска новых арендаторов уровень вакантности может достигать до 25%, указывает она. Евгения Хакбердиева добавляет, что в основном закрытие грозит несетевым точкам.

Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров уверен, что из-за снижения плотности офисного персонала, усиления ценовой конкуренции в условиях снижения заработных плат и развития продуктового онлайн-ритейла, а также служб доставки готовой еды количество кафе и магазинов в бизнес-центрах в перспективе снизится на 25%. В таких условиях эксперт ожидает рост спроса на автоматизированные решения — торговые автоматы и микромаркеты по продаже готовой еды, которые могут частично стать заменой обычным кафе.

Гендиректор Uvenco (управляет одноименными автоматами, а также сетью киосков самообслуживания Self) Арвидас Алутис говорит, что оборот у вендинга сократился меньше, чем у других игроков, работающих в ритейле на территории бизнес-центров. Так, 30% торговых автоматов работало даже во время самых серьезных ограничений, указывает он. Тем не менее, добавляет топ-менеджер, о всплеске спроса на автоматизированную торговлю со стороны владельцев бизнес-центров говорить пока нельзя.

Никита Щуренков

«Азбука вкуса» добавляет лекарств

Продовольственная сеть расширяет число аптечных партнеров

Игроки фармацевтической розницы начинают конкурировать не только в стрит-ритейле, но и на площадях продуктовых сетей. После неудачного сотрудничества с Marathon Group «Азбука вкуса» решила развивать аптечное направление и с двумя сетями — «Доктор Столетов» и A.V.E. бывших акционеров «36,6» Владимира Кинцурашвили и Ивана Саганелидзе. Впоследствии ритейлер может оставить только одного партнера, полагают эксперты.

О том, что «Азбука вкуса» начала сотрудничать с развивающей аптечную сеть премиум-класса A.V.E. Межрегиональной розничной фармацевтической компанией (МРФК), рассказал источник „Ъ" на фармацевтическом рынке. В «Азбуке вкуса» подтвердили сотрудничество, уточнив, что в Москве на территории магазинов сети работает уже девять точек. В «Азбуке вкуса» не стали называть общее количество аптек A.V.E., запланированных к открытию в рамках партнерства. В МРФК комментарий не предоставили.

● *МРФК принадлежит бывшим акционерам аптечной сети «36,6» Владимиру Кинцурашвили и Ивану Саганелидзе. Они вышли из бизнеса «36,6», где им принадлежало совокупно 45,02%, в 2018 году, сохранив за собой 12 точек A.V.E Luxury. Сейчас, по собственным данным, в МРФК входит 24 аптеки A.V.E. в Москве и Подмосковье. В начале 2020 года компания также приобрела 15 точек подмосковной сети «Флория». «Азбука вкуса» управляет более 100 супермаркетами и свыше 50 магазинами AB Daily, в основном в Москве и Подмосковье.*

С 2017 года на площадях «Азбуки вкуса» развивалась аптечная сеть Marathon Group Александра Винокурова — зятя главы МИДа Сергея Лаврова — и Сергея Захарова под брендом «Азбука Life». Но в 2019 году аптеки Marathon Group прекратили свое существование, а «Азбука вкуса» нашла нового партнера — входящую в ГК «Эркафарм» сеть «Доктор Столетов». Первые восемь точек компания должна была открыть еще в июле прошлого года. В «Эркафарме» сообщили „Ъ", что в «Азбуке вкуса» работает шесть аптек компании, открытие новых объектов пока не планируется.

ЦИТАТА

У аптечных сетей вообще мало инструментов для создания конкурентных преимуществ

— Анастасия Карпова,
гендиректор ГК «Эркафарм», в интервью „Ъ", январь 2019 года

Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров оценивает стоимость открытия одной аптеки A.V.E. в «Азбуке вкуса» в 2 млн руб. По его мнению, решение развивать аптечное направление с несколькими партнерами продуктовая сеть приняла после неудачного сотрудничества с «Азбукой Life». Впоследствии компания может оставить только одну аптечную сеть, сотрудничество с которой окажется наиболее эффективным, считает эксперт.

Представителям фармрозницы приходится сотрудничать с продуктовыми ритейлерами из-за того, что обычные локации уже перенасыщены аптеками, говорит гендиректор DSM Group Сергей Шуляк. Но и в этом случае аптечные сети рискуют не вернуть вложения в открытие объектов, добавляет он. По словам эксперта, арендная плата продуктовым ритейлерам, как правило, высока, а трафик в магазинах не всегда обеспечивает высокие продажи аптекам, так как потребитель идет в первую очередь за продуктами, а не за лекарствами. Основная же часть выручки таких точек приходится на спонтанные покупки косметики и сопутствующие товары в аптечном сегменте, рассуждает господин Шуляк.

Сотрудничество с несколькими аптечными партнерами предпочитает не только «Азбука вкуса». Так, в июне прошлого года X5 Retail Group («Пятерочка», «Перекресток», «Карусель») анонсировала проект по развитию сети аптечных пунктов выдачи товаров. Партнерами выступали «Медэкспорт — Северная звезда» (сеть «Фармакопейка»), «Здравсервис» («Твой доктор»), «Еаптека» бывших акционеров сети A5 Романа и Антона Буздалиных, а также МРФК. Ранее X5 также сотрудничала преимущественно только с Marathon Group, которая открывала на площадях магазинов компании аптеки «А-Мега» и «Да, здоров!».

Мария Котова

Трансграница на замке

с5

«Сейчас по ряду показателей мы вышли на уровень предыдущего года, результаты отдельных акций и распродаж превышают прошлогодние результаты»,— утверждает представитель Joom. Резкий рост показателей российских компаний он связывает не только с временным ослаблением трансграничного сегмента, но и с тем, что на самоизоляции повседневные покупки вынужденно стали чаще совершать онлайн.

В Wildberries посчитали некорректным делать выводы о популярности магазинов на основе данной методики.

«В период кризиса, когда надо было получать товары здесь и сейчас, на несрочные покупки, в том числе из-за рубежа, люди тратились неохотно. Поэтому предпочтение отдавалось отечественным онлайн-ритейлерам. Когда вернется возможность планировать на 45 дней вперед, то кросс-бордер может вернуть свое место в расходах, ведь за рубежом все дешевле, как ни крути»,— рассуждает президент Национальной ассоциации дистанционной торговли Александр Иванов.

По мнению партнера Data Insight Бориса Овчинникова, некорректно говорить о перетекании аудитории с трансграничных площадок в пользу российских. «Дело в том, что число онлайн-покупателей растет и они в первую очередь идут на российские площадки, обеспечивая рост их показателей»,— поясняет он. Прежних темпов роста трансграничных онлайн-продаж ждать уже не стоит, в последние годы рост российского e-commerce выше, продолжает эксперт, указывая, что и сама AliExpress активно развивает сегмент российских продавцов. По данным компании, за время карантина в России количество российских продавцов на маркетплейсе увеличилось на 40%, сейчас их больше 14 тыс.

Дмитрий Шестоперов

В «Почтех» доставят инвестиции

«Почта России» вложится в цифровые проекты

«Почта России» начинает очередную модернизацию, в рамках которой в течение года вложит 1,5 млрд руб. в новые цифровые проекты и удвоит штат IT-специалистов. Например, госкомпания впервые планирует запустить возможность отслеживания посылок из-за рубежа до их попадания на территорию РФ. Зарубежный трекинг важен для усиливающейся конкуренции с коммерческими операторами, поясняют участники рынка.

«Почтовые технологии» («Почтех», цифровое подразделение «Почты России») запускают цифровую трансформацию госкомпании, рассказал „Ъ" руководитель подразделения Владимир Урбанский. По его словам, оно к 2021 году удвоит штат IT-специалистов до 1,2 тыс. человек, а фонд оплаты труда увеличит с 1,7 млрд до 2,5 млрд руб. в год. Расширение необходимо для запуска новых проектов, на которые компания потратит 1,5 млрд руб. в течение года, отметил господин Урбанский.

В частности, «Почта России» планирует инвестировать в развитие мобильного приложения и маркетплейса, услугу по оцифровке входящей почты и другие цифровые сервисы. Кроме того, компания оптимизирует внутренние процессы за счет платформы управления сетью и хранилища больших данных. Это позволит устранить ошибки, которые приводили к недополучению до 250 млн руб. в год, рассчитывают в «Почте России».

Трансформируется и логистика «Почты России». В частности, с помощью новой платформы планируется контролировать движение отправлений по всему пути следования. Это должно повысить скорость доставки международных отправлений, как импорта, так и экспорта, обещает заместитель гендиректора «Почты России» по международному бизнесу Денис Ильин. Он пояснил, что раньше почта и ее клиенты не могли наблюдать движение отправлений за границей, они попадали в поле видимости лишь внутри страны.

21 миллиард рублей
выручки от цифровых сервисов получила «Почта России» в 2019 году

Маловероятно, что зарубежный трекинг существенно повлияет на скорость доставки и снижение потерь, но он сделает процесс прозрачнее для получателя и более управляемым для оператора, рассуждает IT-директор СДЭК Станислав Горбатовский. Важно, чтобы добавление новых партнеров и поддержка изменений не вызывали существенной перестройки архитектуры, предупреждает он. В СДЭК подобное решение также «активно обсуждается и готовится к реализации», отметил господин Горбатовский.

В Boxberry подобный сервис отслеживания посылок за границей был разработан несколько лет назад, говорят в компании. Покупатель видит весь путь посылки, начиная, например, со склада в США, если это доставка с eBay, и заканчивая пунктом выдачи заказов или курьерской доставкой, рассказал коммерческий директор Boxberry International Александр Краснов. По его словам, такая система не только делает сервис прозрачным, но и сокращает срок доставки: если покупатель видит при отслеживании посылки, что ему необходимо уплатить пошлину или предоставить паспортные данные, он может оперативно это сделать.

Вероятно, зарубежный трекинг может позволить «Почте России» лучше прогнозировать загрузку мощностей и за счет этого улучшить сервис, полагает директор по цифровым продуктам Deloitte Legal в СНГ Дмитрий Беспалов. Возможность отслеживания статуса посылок, направляемых за границу,— важный элемент для повышения качества сервиса и инструмент конкуренции с крупнейшими международными операторами, солидарен гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. Он считает, что вопрос ускорения цифровой трансформации «Почты России» назрел давно: компания конкурирует и с курьерскими службами, и с крупнейшими маркетплейсами, и, например, с Avito, которая запустила доставку и готовит полноценный маркетплейс. Удвоение штата IT-разработчиков, по мнению эксперта, говорит о том, что долю выручки от онлайн-взаимодействия с клиентами через сайт и мобильное приложение госкомпания в перспективе планирует увеличить с 10% до 50%.

Юлия Степанова

НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ КОММУНИКАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ 2019

HP 2K

ТОП-3	1	МИХАЙЛОВ И ПАРТНЁРЫ
	2	АГТ / AGT
	3	КГ Орта / FleishmanHillard Vanguard
ТОП-10	4	iMARS Communications
	5	SPN Communications
	6	Р.И.М. - ИНТЕРИУМ
	7	КРОС
	8	ТВИГА
	9	SNMG / Social Networks Market Group
	10	KETCHUM
ТОП-20	11	PRO-VISION Communications
	12	e:mg
	13	EVENTUM PREMO
	14	SKC
	15	ART.LEBEDEV
	16	PBN Hill+Knowlton Strategies
	17	ДВИЖЕНИЕ БЕЗ ОПАСНОСТИ
	18	ПОЛИЛОГ
	19	PR Inc.
	20	AVANTGARDE Global Communications
ТОП-30	21	GRAYLING
	22	АРТЕФАКТ
	23	EX LIBRIS
	24	BRAND AFFAIRS (ARK GROUP)
	25	NIMAX
	26	SOBYTIE Communications
	27	MOTIVE GROUP
	28	СТАРАЯ ПЛОЩАДЬ
	29	POINT PASSAT
	30	PR PARTNER
ТОП-40	31	АГЕНТСТВО КРЕАТИВ ПРОЕКТ
	32	PromoAge
	33	LOYALTY GROUP
	34	AMC (ГК АКИГ)
	35	STEM AGENCY
	36	PR NEWS
	37	КРАСНОЕ СЛОВО
	38	ИДЕИ & РЕШЕНИЯ
	39	PROGRESS
	40	ФРОС REGION PR
ТОП-50	41	CITIGATE DEWE ROGERSON
	42	EVENT-АГЕНТСТВО С4
	43	МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРЕСС-КЛУБ (МПК)
	44	ART & SMART
	45	АГЕНТСТВО 4Д
	46	НИККОЛО М
	47	ВЕБПРАКТИК
	48	B&C AGENCY
	49	GETBRAND
	50	ПИАР-АГЕНТСТВО МАРИИ ШАХОВОЙ
ТОП-60	51	INSIDERS
	52	ПРАТОН
	53	iTREND
	54	FRESH RUSSIAN Communications
	55	ГЛАВНЫЙ СОВЕТНИК
	56	ЛОНГМЕДИА
	57	IDEA NOVA
	58	PR-CONSULTA
	59	ARTISAN GROUP PR
	60	КРЕАТИВНАЯ БАНДА МЕДВЕДЬ
ТОП-75	61	GROWTH
	62	ПРЕСС-ПАПЬЕ
	63	ДругМедиа
	64	KUZNETS BRANDING AGENCY
	65	НОВОЕ ВРЕМЯ
	66	A.STUDIO
	67	TOPFACE MEDIA
	68	PR-CITY
	69	ВЗРЫВНОЙ PR
	70	GloryStory
	71	TrendFox
	72	BOOMERANG GROUP
	73	PRACTICE
	74	TELLLER.RU
	75	ХОРОШАЯ ИСТОРИЯ

Под патронажем:
Российская академия общественных связей
При поддержке:
АКОС, РАСО, IABC, АКМР
Операторы:
group Bycon, МЕДИАЛОГИЯ
Официальный консультант:
BDO
Официальный партнёр:
СКОЛКОВО
Генеральный информационный партнёр:
ТАСС
Генеральный медиапартнёр:
Коммерсантъ
Официальный интернет-партнёр:
Adindex

16+ Реклама

культура

ИНДУСТРИЯ МУЗЫКА

Вся власть советов

Spotify в поиске русского пути

Российским пользователям стал доступен Spotify — самый популярный в мире сервис музыкального онлайн-стриминга. Пока приложение Spotify загружалось, Борис Барабанов задался вопросом, почему запуск сервиса так важен для России.

Разговоры о приходе Spotify в Россию шли давно. В марте 2020 года появились сообщения о том, что сервис заработает у нас до начала лета, а стоимость подписки составит 169 руб. в месяц. К тому моменту было известно, что российский офис компании уже работает в бизнес-центре «Белая площадь». Само ООО «Спотифай» было зарегистрировано в России еще в 2014 году, и все эти годы запуск сервиса то и дело переносился. Предполагаемая цена подписки тоже менялась. Вчера утром приложение Spotify не было доступно российским пользователям для скачивания, хотя его страница в AppStore была полностью адаптирована для России. На сайте стриминг-платформы можно было найти новое пользовательское соглашение. В нем описаны правила пользования сервисом в разных странах, среди которых была и Россия. Вечером сервис заработал под слоганом «Слушай музыку». Самая простая подписка на российский Spotify стоит 169 руб., тариф для двоих — 219 руб., семейная подписка продается по 269 руб. Для всех тарифных планов доступен трехмесячный бесплатный период.

Незадолго до запуска сервиса в России «Роскачество» опубликовало результаты исследования наиболее популярных мобильных приложений для онлайн-прослушивания музыки. По совокупности всех критериев лучшими сервисами для пользователей Android были признаны MTS Music, Deezer, Boom, «Яндекс. Музыка и подкасты» и Apple Music. У пользователей iOS лидирует Apple Music, прочие фавориты аудитории те же.

Все вышеназванные платформы хорошо знакомы здешним пользователям. Россия — первый крупный рынок, куда Spotify приходит не в качестве первопроходца музыкального стриминга, а в роли нового игрока, которому предстоит отвоевать долю у давно тут обосновавшихся или локальных сервисов. В остальном мире Spotify занимает в среднем около трети рынка музыкального стриминга. Все эти годы, пока компания искала путь к сердцам местных пользователей, аналитики обсуждали стратегию ее вхождения в Россию и сходились на том, что сервису понадобится мощный локальный партнер, а запуск площадки должен сопровождаться оригинальной рекламной кампанией. Насчет последнего пока сказать нечего. Даже когда все уже было готово для работы с российскими пользователями, признаков рекламной активности Spotify не наблюдалось. С партнером все было немного прозрачнее. По информации ресурсов Music Business Worldwide и Variety, им стала компания МТС. Сама телекоммуникационная компания на момент сдачи номера эту информацию не подтверждала, и в чем состоит это партнерство, пока непонятно.

Новые члены колхоза «Коминтерн» радуются предстриминговому сервису (СССР, 1932 год) ФОТО ULLSTEIN BILD VIA GETTY IMAGES

Для Spotify развивающийся российский рынок важен. На руках у здешних пользователей находится около 100 млн смартфонов с возможностью онлайн-прослушивания музыки, россиянами на площадках с платным стримингом музыки открыты 11 млн аккаунтов, а доходы местной музыкальной индустрии в 2019 году выросли в 1,5 раза. Это хороший аргумент для инвесторов, которым Spotify постоянно вынужден доказывать перспективность вложений: сервис до сих пор является убыточным предприятием. Предыдущим таким аргументом был выход Spotify на индийский рынок в феврале 2019 года. Одновременно с Россией, по информации „Ъ“, сервис запускается в Казахстане, на Украине и в Белоруссии. Эти страны также упомянуты в новом пользовательском соглашении. Стоимость подписки там исчисляется в свободно конвертируемой валюте. Следом Spotify пойдет в Южную Корею.

Доказывать свою необходимость Spotify придется и российскому потребителю, который уже имеет под рукой сервисы, работающие как по платной, так и по рекламной модели. Главное преимущество Spotify — это уникальная система рекомендаций, за которую отвечает искусственный интеллект. Алгоритм Spotify, советующий музыку пользователю, повсеместно в мире признан самым совершенным, а плей-листы — самыми разнообразными и информативными. Если говорить о соперничестве с другим мировым лидером, Apple Music, то и здесь, в России, есть поле для роста влияния Spotify. Россия — страна Android, а не iOS. Также, в отличие от Apple Music, Spotify не скрывает статистику прослушиваний, что важно, например, для оценки популярности того или иного артиста. Лучшая перспектива для Spotify в России — быстрый рост числа бесплатных подписок и накопление информации о вкусах россиян, что впоследствии может привести и к увеличению числа платных аккаунтов, и к совершенствованию системы рекомендаций. Учитывая любовь наших сограждан к бесплатным удовольствиям, такой сценарий выглядит вполне реальным.

«Мы говорим о миллионах платных подписчиков»

Густав Гилленхаммер, вице-президент Spotify по развитию новых рынков, о выходе в Россию

Крупнейший в мире стриминговый музыкальный сервис Spotify в течение шести лет предпринимал попытки выхода на российский рынок. Вице-президент Spotify по развитию новых рынков Густав Гилленхаммер впервые рассказал о запуске в интервью „Ъ“.

— Почему запуск в России занял так много времени?

— Мы долго готовились и хотели запуститься, убедившись в том, что у нас есть все для успешного выхода в Россию. Сейчас отличное время.

— Вы не думаете, что момент, наоборот, упущен и рынок уже поделили между собой конкуренты?

— Мы действительно наблюдаем большой интерес к крупным локальным и глобальным игрокам среди российских пользователей. Но это мы видели и на других рынках, когда приходили вслед за конкурентами.

— На какие источники доходов, помимо платной подписки, вы рассчитываете в России?

— Наш бизнес основывается на двух моделях — по подписке и рекламной. В рамках первой Spotify представит в России всю линейку тарифов ежемесячной подписки: Spotify Premium (169 руб.), Premium для семьи (269 руб.), Premium для студентов (85 руб.) и Premium для двоих (219 руб.). Мы будем развивать и вторую модель, которая предлагает бесплатное прослушивание музыки за счет рекламы.

— Как устроена продажа рекламы в Spotify? Будете ли заключать контракты с крупными рекламными агентствами?

— В России у нас будет локальная команда по продаже рекламы. На многих рынках мы работаем с programmatic и биржами рекламы, а на менее приоритетных или небольших рынках применяем агентскую модель, когда реклама на платформе продается через посредников. Такой подход мы будем внедрять в остальной части Европы, где запускаемся 15 июля.

— Какая часть доходов Spotify генерируется за счет рекламы, а какая — за счет подписок?

— 90% прибыли мы получаем от продажи премиальных подписок и 10% от рекламы. Это соотношение разнится от страны к стране.

— Будет ли Spotify поддерживать российских исполнителей?

— Мы рады представить в России Spotify for Artists — инструмент для исполнителей по всему миру, с помощью которого они могут продвигать свои треки непосредственно в Spotify и получать аналитику по прослушиваниям. Во-вторых, в нашей глобальной команде больше 100 редакторов создают плейлисты по жанрам и для разных случаев, например тренировок. Российские исполнители могут предложить свою музыку для этих плейлистов.

— Выплаты лицензионных вознаграждений исполнителям в России будут такими же высокими, как в США?

— На текущий момент общая сумма выплат от Spotify правообладателям, лейблам, паблишерам и авторам превысила €15 млрд. Большая часть наших доходов идет правообладателям, а они распределяют выплаты между исполнителями и другими авторами. Эта схема будет применяться и в России, причем российские исполнители будут получать выплаты за прослушивание их музыки и в России, и за рубежом.

— В России есть крупные сервисы Boom (VK Music) и «Яндекс.Музыка». Как Spotify собирается привлекать аудиторию в таких условиях? Будут ли совместные предложения с телеком-операторами?

— Россия — рынок с сильной местной конкуренцией. Будучи независимым игроком, полностью сосредоточенным на музыке, мы можем заключать сразу несколько партнерств и вступать в различные альянсы. Мы не ограничены экосистемой, как это бывает у конкурентов. Не могу комментировать партнерства, но что я точно могу сказать, так это то, что они очень важны для нас в России.

— Сколько людей, по вашим оценкам, готовы платить за подписку в России? Во сколько оцениваете объем рынка, какую долю планируете занять через пару лет?

— Грубо говоря, рынок составляет около 100 млн пользователей, если ориентироваться на данные по интернет-пользователям в России. Сейчас у нас 130 млн платных подписчиков по всему миру, и мы хотим, чтобы Россия вошла в топ 10–15 по этим показателям. Мы говорим не о сотнях тысяч, а о миллионах платных подписчиков в России через несколько лет. Мы хотим стать одним из ведущих игроков на рынке.

— А как бы вы оценили рынок в деньгах?

— Согласно последнему отчету IFPI, объем российского рынка составляет $171 млн.

Интервью взял Дмитрий Шестоперов

спорт

ТУРНИРЫ

«Игроки устали отдыхать»

Генеральный директор Единой лиги ВТБ Илона Корстин о новом сезоне

Генеральный директор Единой лиги ВТБ Илона Корстин после переизбрания на новый четырехлетний срок по итогам совета лиги рассказала в интервью корреспонденту „Ъ“ Афсати Джусоеву о том, каким будет сезон-2020/21 баскетбольного первенства, объяснила, как лига и клубы справились с последствиями пандемии коронавируса и какие планы стоят перед Лигой ВТБ.

— В новом сезоне Единой лиги ВТБ снова примут участие 13 команд. Лига сама не готова никого сейчас принимать или попросту нет заявок?

— Официальных заявок действительно не поступало. Но не потому, что нет желающих присоединиться к Единой лиге. У нас есть «Самара». Клуб уже не первый год стремится к тому, чтобы войти в Единую лигу. Но мы считаем, что пока в городе не будет своего зала, отвечающего всем требованиям регламента, принять «Самару» мы не сможем. Арена, я знаю, строится. И вот когда она появится, к вопросу о включении клуба в число участников мы вернемся. Был ведь уже случай с «Красным Октябрем» (волгоградский клуб был расформирован в 2016 году, вскоре после того, как у его владельца Дмитрия Герасименко возникли проблемы с законом.— **„Ъ“**), когда тоже обещали построить арену, но так ничего и не сделали. В «Самаре» прекрасно знают о нашей позиции, поэтому заявку руководство клуба не подавало.

— Еще недавно казалось, что Единой лиге из-за того, что «Калев» снялся с прошлого чемпионата, придется ограничиться 12 участниками. Но «Калев» вернулся.

— Это не совсем возвращение, учитывая, что и ухода полноценного не было. Просто в клубе сменилось руководство, были высказаны комментарии, создавшие впечатление, что «Калев» покинет Единую лигу. Но в результате, когда новый менеджмент разобрался в ситуации, выяснилось, что у «Калева» есть возможность остаться в лиге. Надо учитывать, что заявления о том, что эстонский клуб покинет Единую лигу, появлялись на фоне острой фазы пандемии коронавируса. Тогда у многих возникло ощущение, что все пропало и нужно закрыться в бункере. Но со временем стало очевидно, что ситуация хотя и сложная, но ее можно и нужно перетерпеть.

— В 2017 году вы рассказывали в интервью „Ъ“, что некоторые иностранные клубы отказываются от идеи присоединиться к Единой лиге, опасаясь неприятностей с властями своих стран. Изменилась ли за прошедшее время ситуация и насколько ощущается влияние политики на международный статус Единой лиги?

— Конечно, ощущается. Не будь этой политики, у нас бы «Жальгирис» играл. Но клубам из Литвы политика не дает принять решения, правильные с точки зрения и спорта, и бизнеса. Думаю, не надо говорить, какой интерес вызывали бы матчи, скажем, ЦСКА и «Жальгириса». Да и времени у них на то, чтобы у нас выступать, нет. Чемпионат Литвы ведь в четыре круга проходит. У клубов просто нет физической возможности играть в других еврокубках.

— Как, по-вашему, клубы пережили острый период ограничений из-за пандемии коронавируса? Руководители многих команд опасались, что придется затягивать пояса, но судя по тому, что ЦСКА уже успел усилиться Николой Милутиновым и Торнике Шенгелией, «Химки» сохранили Алексея Шведа и готовятся к большим покупкам, все не так страшно, как казалось.

— Руководители клубов не лукавили, когда говорили о потерях. Они есть. Собственно, и сама Единая лига недосчиталась 20% поступлений от реализации медиаправ. Другое дело, что денег стало меньше у всех примерно в равных пропорциях. Клубы, можно сказать, просто сделали шаг назад, но система в целом осталась сбалансированной. И если судить по приобретениям, в том числе упомянутых вами клубов, то спортивный уровень пострадать не должен. Чемпионат, похоже, будет очень интересным.

Илона Корстин: «Денег стало меньше у всех примерно в равных пропорциях. Клубы, можно сказать, просто сделали шаг назад, но система в целом осталась сбалансированной» ФОТО ИРИНЫ СОМОВОЙ / ПРЕСС-СЛУЖБА ЕДИНОЙ ЛИГИ ВТБ

— Сезон начинается 20 сентября, то есть раньше обычного. Почему?

— Учитывая перенос Олимпиады на 2021 год, Международная федерация баскетбола (FIBA) предписала завершить все внутренние первенства не позднее 15 июня. Чтобы уложиться в график, пришлось назначить старт чемпионата на более ранний срок. Что касается формата турнира, то особых изменений тут не будет. На совете лиги клубам нужно было лишь выбрать из двух вариантов проведения play-off. Первый предусматривал проведение каждого раунда до трех побед, второй — что четвертьфинальные серии пройдут до двух побед, а полуфиналы и финал — до трех. Клубы решили, что им больше подходит первый вариант. Кстати, раннее начало чемпионата поддержали все клубы. Все-таки игроки устали отдыхать.

— Какие меры Единая лига готовит на случай новой волны COVID-19?

— Ситуация быстро меняется, и предсказать, какой она будет в сентябре, ни тем более в феврале, на который у нас намечен Матч звезд, очень сложно. Конечно, мы надеемся на то, что чемпионат пройдет в обычном режиме, что на трибунах будут зрители. Но нам остается ориентироваться на позицию Роспотребнадзора и других государственных органов. Но с нашей стороны идет обычная работа по подготовке. Исходим из того, что чемпионат стартует несколько раньше, чем обычно,— 20 сентября, а Матч звезд состоится в феврале 2021 года.

полная версия kommersant.ru/12917

ХОККЕЙ

Армейцы перейдут из июля в декабрь

Молодые игроки ЦСКА подписали контракты с клубами НХЛ

Сразу четыре молодых игрока сильнейшего клуба КХЛ ЦСКА — форварды Кирилл Капризов и Михаил Григоренко, защитник Александр Романов, а также вратарь Илья Сорокин — заключили контракты с клубами НХЛ «Миннесота Уайлд», «Колумбус Блю Джекетс», «Монреаль Канадиенс» и «Нью-Йорк Айлендерс». Самый любопытный момент, связанный с этой новостью, заключается в том, что никто из российских игроков не сможет выступить в концовке возобновляющегося в августе сезона и не выйдет на лед до декабря. Таким образом, пауза в выступлениях у каждого составит более восьми месяцев.

В числе главных новостей всех медиаресурсов Северной Америки, освещающих хоккей, оказалась новость о том, что практически одновременно контракты с клубами НХЛ подписали четыре молодых игрока ЦСКА. 25-летний Михаил Григоренко и 24-летний Илья Сорокин — на год с «Колумбусом» и «Нью-Йорк Айлендерс» соответственно, 23-летний Кирилл Капризов — на два года с «Миннесотой», а 20-летний Александр Романов — на три года с «Монреалем».

Если бы это было обычное для НХЛ лето, сообщение показалось бы абсолютно рядовым. О том, что прошлогодний обладатель Кубка Гагарина ЦСКА, объявленный чемпионом России после окончания нынешнего сезона, прерванного в марте пандемией коронавируса, скорее всего, потеряет четырех своих ключевых хоккеистов, было известно давно. Михаил Григоренко, до ЦСКА уже выступавший в НХЛ, в апреле даже успел заключить контракт с «Колумбусом», но он был отклонен лигой. Уход Александра Романова, входящего в число наиболее перспективных защитников мирового хоккея, и Кирилла Капризова, автора «золотого» гола Олимпиады 2018 года, про которого ESPN, комментируя переход, написал, что он, несомненно, «будущая суперзвезда НХЛ», и сравнил его по потенциалу с лидером «Нью-Йорк Рейнджерс» Артемием Панариным, давно анонсировали руководители ЦСКА. Некоторая интрига сохранялась разве что вокруг Ильи Сорокина. Но в «Айлендерс» никогда не скрывали, что хотели бы как можно скорее получить талантливого и имеющего достаточно большой опыт игры в международных турнирах вратаря.

Интриги этим сделкам добавило одно обстоятельство, связанное со спецификой сезона. Чемпионат НХЛ, прерванный пандемией в те же сроки, что и другие крупные турниры, возобновится 1 августа и пройдет в виде расширенного до 24 команд play-off. «Миннесота», «Колумбус», «Монреаль» и «Айлендерс» в список соискателей Кубка Стэнли попали. Однако по условиям соглашения между лигой и ее профсоюзом новички, появившиеся в командах летом, хотя и смогут присутствовать в городах-«пузырях» Эдмонтоне и Торонто, принимающих кубковую стадию, не будут иметь права играть в play-off, который растянется до октября и очень существенно сдвинет сроки начала сезона следующего. Пока предполагается, что он стартует не раньше 1 декабря. Таким образом, для всех четверых армейцев период без игровой практики составит более восьми месяцев.

Впрочем, в решении заключить контракты именно сейчас, даже обрекая себя на длительный простой (в КХЛ новый сезон откроется гораздо раньше — в сентябре), для игроков был несомненный практический смысл. В НХЛ существует ограничение по зарплате для тех, кто впервые подписывает с ее клубами контракт: они не могут зарабатывать более $850 тыс. в год. При этом запрет на использование новичков в play-off предполагает, что их свежие соглашения будут считаться действующими уже по ходу розыгрыша. Иными словами, не выходя на лед, Капризов, Сорокин и Романов «сожгут» по году своего контракта и раньше выйдут на рынок свободных агентов, чтобы заключить более выгодные, соответствующие их реальному статусу соглашения.

Алексей Доспехов