

Коммерсантъ



Среда 29 июля 2020 №133 (6854 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

первые лица | Врио губернатора Хабаровского края Михаил Дегтярев о конфликтах в регионе и своих задачах —3



новости | Адвокаты семей россиян, погибших при взрыве А321 над Синайским полуостровом, оштрафованы египетским судом —4

Железнодорожно

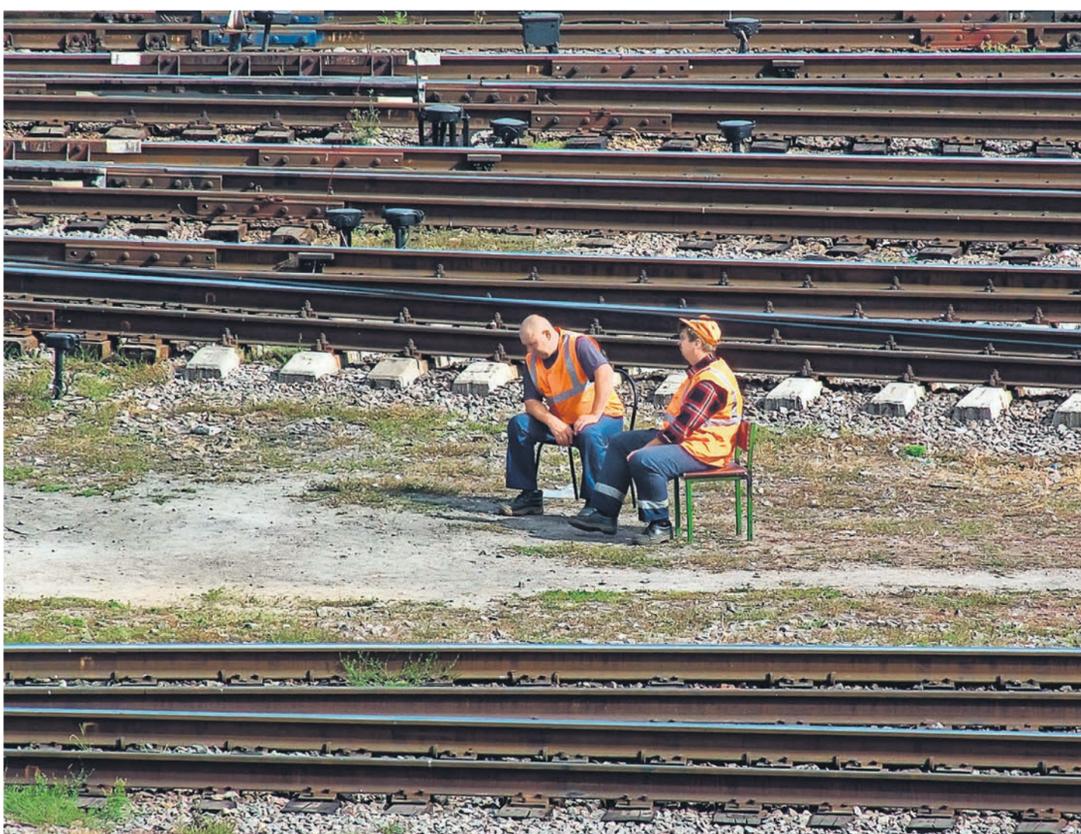
ОАО РЖД планирует взять с грузовладельцев 1,8 трлн руб.

ОАО РЖД утратило оптимизм относительно перспектив не только кризисно-го 2020 года, но и дальнейших пяти лет. По новому прогнозу монополии, погрузка даже в 2025 году не достигнет плановых показателей 2020–2021 годов. Доходы и прибыль также упадут, обнажив новую дыру в инвестпрограмме — на 1,8 трлн руб. ОАО РЖД планирует закрыть ее прежде всего за счет госсубсидий для угольного сектора и отмены для угольщиков понижающих коэффициентов за дальность. Участники рынка полагают, что эти меры приведут лишь к еще большему падению погрузки.

Как стало известно «Ъ», ОАО РЖД, весной сообщившее о заметном ухудшении прогноза погрузки по итогам 2020 года, планирует пересмотреть и другие параметры долгосрочной программы развития (ДПР) монополии до 2025 года. Как следует из июльских материалов ОАО РЖД (есть у «Ъ»), новый прогноз отличается крайним пессимизмом. Так, погрузка после уже анонсированного провала в 5% в этом году будет медленно прирастать в дальнейшем — со среднегодовыми темпами 0,6% к 2018 году вместо предусмотренных ранее 2,4–3,8%. В итоге в 2025 году монополия планирует перевезти лишь 1346 млн тонн грузов. Ранее этот показатель планировалось превзойти уже в 2020–2021 годах. В общей сложности, по новому сценарию, монополия перевезет в 2020–2025 годах 7,72 млрд тонн, что на 824,4 млн тонн меньше базового сценария ДПР и на 1,4 млрд тонн — оптимистического сценария. Такое падение эквивалентно ситуации, в которой ОАО РЖД ничего не грузило бы на сеть около восьми месяцев в 2020 году.

В ОАО РЖД от комментариев отказались. Совокупная чистая прибыль вместо прогнозных 414 млрд руб. составит при оптимальном раскладе 186 млрд руб., а в стресс-сценарии обернется убытком в 211 млрд руб. Отставание плановой выручки и доходов от параметров ДПР неминуемо скажется на инвестпрограмме, в которой образуются дыры порядка 1,76 трлн руб. Компания предлагает несколько способов получения дополнительных доходов, которые сократят отставание от плана до 290,4 млрд руб.

В первую очередь монополия выступает за госсубсидию для экспортных перевозок угля расчетным объемом 55 млрд руб. в год, за счет чего ОАО РЖД планирует получить 40 млрд руб. допдоходов. О подобной субсидии в отрасли и правительстве говорят с марта (см. «Ъ» от 19 марта), но пока вопрос не решен. Минтранс в июне сообщил, что направил в Минэнерго предложение ввести адресные бюджетные субсидии для грузоотправителей, предполагающие полную или частичную компенсацию расходов на транспортировку угля. В Минэнерго на запрос «Ъ» не ответили. По поручению первого вице-преьера Андрея Белоусова вопрос следует дополнительно проработать до 25 августа. Перевозки угля, по оценке монополии, принесли ей 54,7 млрд руб. убытка в 2019 году.



Ожидаемое снижение погрузки по сравнению с прежними планами может оставить ОАО РЖД с огромным дефицитом инвестпрограммы
ФОТО ОЛЕГА ХАРСЕЕВА

Также ОАО РЖД планирует усовершенствовать правила недискриминационного доступа (допдоходы — 15,8 млрд руб. в год) и отменить понижающий коэффициент 0,4 за дальность для перевозок угля (еще 42,5 млрд руб. в год). Отмена коэффициента за дальность уничтожит перевозки угля и руды, предвидит источник «Ъ» среди грузоотправителей. Другой возражает, говоря, что субсидирование одного типа грузов за счет других создает перекос в конкурентной среде.

Также планируется отменить скидки на порожний пробег для инновационных вагонов (4,5 млрд руб. в год). Сейчас возвращать порожнякам некоторые модели инновационных полувагонов дешевле, чем типовые, что, с одной стороны, поддерживает вагоностроителей и позволяет тяжелым грузам на дальних рейсах оборачиваться быстрее за счет веса поезда, а с другой — препятствует обратной загрузке. «Отмена скид-

ки на порожний пробег убьет вагоностроение, так как спроса на вагоны нет», — говорит собеседник «Ъ» среди грузоотправителей. — Прирост перевозок на Восток создавал дополнительный спрос на вагоны, а теперь УВЗ и Тихвинский вагоностроительный завод можно закрывать».

Также ОАО РЖД планирует дополнительно проиндексировать на 4% тариф на перевозки контейнеров, что принесет дополнительно 3,4 млрд руб. в год. Исторически темпы роста этого тарифа отставали от темпов для универсального парка. В то же время в мае глава «Трансконтейнера» Александр Исурин говорил, что любой дополнительный рост тарифа на перевозку контейнеров замедлит прирост контейнерных перевозок (см. «Ъ» от 26 мая).

ОАО РЖД уже обнаруживало дыры в долгосрочной инвестпрограмме — сначала в 2018 году в размере 389 млрд руб. (см. «Ъ» от 21 ноября 2018 года), она была закрыта экспортной надбавкой и повышением тарифа на порожний пробег. В этом году на фоне пандемии дыра составила 525 млрд руб. (см. «Ъ» от 24 апреля), и ее закрывают выпуском вечных бондов на 370 млрд руб. и рядом дру-

гих мер. «Удивительно дырявый документ эта ДПР», — иронизирует один из участников собеседника «Ъ». — Еще немного, и объем обнаруженных дыр превзойдет долгосрочную инвестпрограмму. «Никакой необходимости в дополнительных доходах у ОАО РЖД сейчас нет: нужно сокращать затраты, как делают все компании», — говорит другой собеседник «Ъ», уточняя, что обсуждение этих мер с отраслью не ведется.

Глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров сомневается, что бюджет будет готов предоставить угольщикам субсидию, способную удовлетворить даже часть запросов ОАО РЖД. По его мнению, отмена специальных тарифных схем для вагонов с повышенной грузоподъемностью приведет к ухудшению эксплуатационной обстановки на Восточном полигоне, поскольку именно такие вагоны обеспечивают возможность угольщикам нарастить отгрузки на экспорт, а ОАО РЖД — грузовую базу. А рост тарифа для контейнеров, полагают эксперты, идет вразрез с планами по увеличению их перевозок и создает угрозу оттока контейнеров на автотранспорт.

Наталья Скорлыгина, Евгений Зайнуллин

Сберегательная маска

Норма сбережений домохозяйств во втором квартале достигла рекордных значений

Главным ответом домохозяйств на коронавирусную эпидемию и ожидаемый в ее ходе населением экономический кризис стало увеличение нормы сбережений: она выросла с 8,8% в первом квартале 2020 года до 23% во втором. Это напрямую перекрывает объемы поддержки домохозяйств, которые, по оценкам Банка России, составили около 6% всех их текущих доходов. ЦБ также отмечает первые симптомы восстановления инвестиций в июне. Пока невозможно говорить о том, сохранится ли повышенная норма сбережений в экономике РФ хотя бы на месяцы вперед, хотя с большей вероятностью, исходя из косвенных признаков, наследия в этой сфере пандемия не оставит.

В бюллетене «Экономика» по итогам июня 2020 года и второго квартала, в течение которого развивался экономический спад, связанный с коронавирусной эпидемией в РФ, аналитики Банка России представили оценку изменения нормы сбережений за этот период. По расчетам ЦБ, она выросла беспрецедентно: если в первом квартале она составляла 8,8%, то во втором квартале сезонно сглаженная оценка — 23% от реальных располагаемых доходов населения. На риски неустойчивой динамики нормы сбережений указывала, комментируя июльское решение ЦБ по ключевой ставке, глава Банка России Эльвира Набиуллина, однако на тот момент численной оценки происходящего не было.

В целом рост недопотребленных доходов домохозяйств во втором квартале — в основном история вынужденная. Несмотря на то что ЦБ констатирует рост спроса, например, на краткосрочные депозиты физлицам в этот период, основная причина — невозможность тратить, закрытие торговых точек, проблемы с оформлением потребительских и ипотечных кредитов. Постепенное снятие ограничений экономической активности пока не дает показателю сбережений быстро снизиться до норм 2016–2017 годов — 8–11% во втором квартале (пиков до 15% доходов сбережений в РФ традиционно достигают в первом квартале, 2020 год был скорее исключением). ЦБ дополняет это еще и приостановкой поездок, очевидно, в том числе имеются в виду и туристические поездки. Отметим, что традиционно туризм, в первую очередь выездной, рассматривается в РФ как второстепенный фактор в балансе доходов и расходов домохозяйств. Коронавирусная пандемия продемонстрировала реальность его значений в экономике — невозможность поездок, например, во многом определяет положительное сальдо платежного баланса, которое ЦБ теперь прогнозирует слабоположительным по итогам 2020 и 2021 годов, ссылаясь в том числе на то, что ограничения международных перелетов будут, видимо, сохраняться и в следующем году.

Дело пахнет перегаром

Перспектива появления алкозамков в российских автомобилях не за горами

Минпромторг, выяснил «Ъ», до конца года планирует разработать «концепцию внедрения в массовое потребление» алкозамков (блокируют зажигание при выявлении алкоголя в выдохе) и «протестирует» автопроизводителей установить приборы в машины, сходящие с конвейера. Ранее установка приборов поддерживала ГИБДД, к тому же с 2022 года все транспортные средства, произведенные на территории Евросоюза, должны быть оборудованы такими приборами. Эксперты указывают, что инициатива неизбежно приведет к росту стоимости автомобилей, поскольку цены на алкозамки составляют от 25 до 120 тыс. руб. К тому же, предупреждают оппоненты, велика вероятность ошибочного срабатывания системы блокировки.

«Ъ» ознакомился с протоколом совещания в Минпромторге по вопросу оснащения транспортных средств алкозамками — приборами блокировки зажигания. До 1 октября будет разработана концепция «внедрения в массовое потребление алкозамков для транспортных средств», включая «обеспечение сервиса автомобилей с алкозамками». До 31 декабря будет проработан вопрос «о стимулировании массового внедрения алкозамков в серийные модели». Автопроизводители получают дополнительные баллы (в рамках действующей

системы по оценке локализации производства) за установку алкозамков российского производства. ФГУП НАМИ проверит влияние устройств на безопасность транспортных средств: должны быть, в частности, исключены ситуации, когда алкозамок блокирует двигатель на ходу. Будут подготовлены стандарты, содержащие требования и методы испытаний алкозамков, правила их установки. В перспективе устройства получат статус «средств измерений» (по аналогии с алкотраметрами и дорожными камерами), что означает проведение регулярных проверок приборов. В Минпромторге на запрос «Ъ» не ответили.

Алкозамки (alcohol interlock) начали применять в Швеции еще в конце 1990-х годов. Сегодня устройства используются во многих странах для контроля граждан, ранее попадавших на пьяном вождении, либо для контроля водителей, перевозящих пассажиров. В Австралии провинившиеся автовладельцы ставят их за свой счет и обязаны проводить ежемесячную поверку — это обходится примерно в \$2,2 тыс. в год. В Литве с 1 января 2020 года можно сократить срок лишения прав, согласившись на установку алкозамка. С 2022 года все новые транспортные средства, произведенные на территории Евросоюза, должны быть оборудованы алкозамками.

05 «Интер РАО» будет расти внутри
Компания готова вложить в российский бизнес 1 трлн руб.

05 В элитном жилье стало просторнее
Спрос на дорогую недвижимость резко упал

05 «Вымпелком» догоняет поезд
Оператор инвестирует в сеть в столичном метро

06 Госбанки пересели на общественный транспорт
Сбербанк и ВТБ планируют вписаться в программу модернизации

06 Россия закрылась от свинины
Импорт этого мяса упал до минимальных значений

07 «Нам даже теоретически смысла объединяться нет»
Владелец «Южуралзолота» Константин Струков о ситуации с компанией Petropavlovsk и перспективах золотодобычи

Авто с пробегом по безденежью

Кредиты на покупку подержанных машин переросли карантин

Объемы автокредитования в минувшем месяце превысили значения прошлого года, быстрому восстановлению способствовал отложенный спрос, сформировавшийся за время карантинных ограничений. Но единственная реальная точка роста в сегменте кредитования — это подержанные машины, указывают эксперты, и уже в ближайшие месяцы, когда отложенный спрос будет насыщен, может последовать стагнация. Поддержать рынок может лишь государственная программа льготного кредитования, считают банкиры.

По данным Объединенного кредитного бюро (ОКБ), располагает в том числе данными Сбербанка), заемщики в июне взяли 58,9 тыс. кредитов на 47,3 млрд руб. Количество и объем выданных кредитов в сравнении с прошлым годом увеличился на 7% и 2% соответственно. Таким образом, после двухмесячного перерыва сегмент показал положительную динамику. В апреле и мае количество и объем выданных автокредитов были в пять и два раза меньше, чем год назад. Впрочем, темпы июньского роста пока далеки от двузначных значений начала года. «Выдачи автокредитов постепенно росли в первую неделю июня и оставались стабильно высокими в остальные недели месяца», — указывает гендиректор ОКБ Артур Александрович. В Сетелем-банке отметили: «Июньские показатели превзошли даже наши мартовские выдачи, когда на рынке был зафиксирован резкий спрос на автокредиты в связи с неопределенностью, вызванной распространением коронавируса».

Банкиры считают, что на июньский рост повлиял отложенный спрос, который сформировался во время режима самоизоляции, возобновление работы автосалонов, а также повышение доступности кредитов на фоне смягчения денежно-кредитной политики ЦБ. Полная стоимость кредита (ПСК) в настоящее время находится вблизи минимальных значений. В июне этот показатель составил 14,2% годовых. Аналогичные значения были в 2017 году, в июне 2019 года ПСК составляла 15% годовых. Стимулирование спроса на автомобили и государственными мерами, что означает проведение регулярных проверок приборов. В Минпромторге на запрос «Ъ» не ответили.

Алкозамки (alcohol interlock) начали применять в Швеции еще в конце 1990-х годов. Сегодня устройства используются во многих странах для контроля граждан, ранее попадавших на пьяном вождении, либо для контроля водителей, перевозящих пассажиров. В Австралии провинившиеся автовладельцы ставят их за свой счет и обязаны проводить ежемесячную поверку — это обходится примерно в \$2,2 тыс. в год. В Литве с 1 января 2020 года можно сократить срок лишения прав, согласившись на установку алкозамка. С 2022 года все новые транспортные средства, произведенные на территории Евросоюза, должны быть оборудованы алкозамками.

НОВОСТИ

Неравенство не столько в деньгах

Даже при неизменившейся разнице доходов россияне после эпидемии могут ощутить себя беднее

Эпидемия коронавируса в РФ может практически не повлиять на уровень неравенства в стране, считают в Высшей школе экономики (ВШЭ). Избежать его роста помогли принятые властями меры поддержки населения, впрочем, даже при этом сокращения своих доходов удастся избежать только самым богатым жителям РФ. Динамика неравенства в субъективных оценках еще более непредсказуема, и в обычной жизни она мало зависит от объективных показателей.

Неравенство в РФ может остаться практически неизменным даже после эпидемии коронавируса в стране — такие выводы можно сделать из бюллетеня ВШЭ «Экономические и социальные последствия коронавируса в России и в мире». Автором прогнозных оценок уровня неравенства является ведущий научный сотрудник Центра анализа доходов и уровня жизни Дарья Полова, в основе работы — моделирование сценариев с учетом ограничений социальной и деловой активности и мер налогово-бюджетной политики, принятых в январе — мае 2020 года.

Как следует из работы, экономический спад в результате пандемии может привести к незначительному усилению неравенства в обществе по сравнению с 2019 годом. Если в 2020 году реализуется умеренный прогноз Всемирного банка для России (снижение ВВП на 6%, снижение среднедушевых доходов от занятости на 8%), то характеризующий уровень доходного неравенства индекс Джини по сравнению с 2019 годом для РФ не изменится и будет по-прежнему составлять 0,411. При негативном сценарии развития экономики (снижение ВВП на 9,6%, снижение среднедушевых



Даже объективное снижение показателей неравенства в ходе пандемии не помешает массовому субъективному ощущению его роста
ФОТО ЭМИНА ДЖАФАРОВА

доходов от занятости на 12%) индекс Джини может увеличиться до 0,414. Без принятия ряда мер поддержки населения в первом случае индекс Джини вырос бы до 0,421, а во втором — до 0,426, что, по мнению автора исследования, говорит о том, что максимальное влияние они оказали на беднейшие слои населения РФ. Впрочем, при умеренном сценарии падение доходов для представителя любой децильной группы составит около 2%, а при негативном — 4%. В первом случае рост доходов могут увидеть только представители первой (+7%) и второй (+1) децильных групп, во втором —

только представители первой (+5%). С учетом состава домохозяйств в наилучшем положении при умеренном сценарии окажутся имеющие в своем составе двух или трех и более детей (+2% и +3% соответственно), при негативном — только последние (+1%).

Хотя в свете перспективы роста неравенства его фиксацию на прежнем уровне можно считать положительной, в ходе прошлых экономических кризисов в РФ уровень неравенства даже без усилий со стороны государства снижался. Впрочем, пока, судя по заявлению Международного валютного фонда, рост неравенства ожидает большую часть стран, пострадавших от пандемии, и ситуация в РФ не является уникальной. При этом РФ может столкнуться с неожиданным восприятием динамики неравенства самим населением. В обычной жизни, как показыва-

ют в своей работе эксперты ВШЭ Владимир Гиппельсон и Евгений Чернина, две трети россиян склонны в своих оценках занижать собственные доходы, а 20% — завышать. Также, хотя большинство россиян уверены в том, что они живут в стране с очень неравным распределением доходов, самих себя они ставят в середине доходного распределения. Эти данные позволяют авторам исследования предположить, что при оценке населением мобильности по шкале доходов имеют значение субъективные, а не объективные оценки — они мало подвержены влиянию извне. Впрочем, экономический кризис, вызванный эпидемией коронавируса, сложно назвать традиционным для любого общества; сейчас предсказать, как вследствие него оценят свое положение россияне, практически невозможно.

Анастасия Мануйлова

Сберегательная маска

с1

Однако, так или иначе, в росте нормы сбережений есть и «культурная» составляющая: ожидание домохозяйствами предстоящего экономического спада (который почти всегда рассматривается как неопределенно долгосрочный) обычно сокращает текущее потребление, и второй квартал 2020 года не стал исключением. Рост сбережений наблюдается на фоне снижения доходов, главным образом от составляющей, определяемой предпринимательскими (в том числе скрытыми) доходами на 8% во втором квартале, в меньшей степени снижение доходов обусловлено потерей работы членами домохозяйств. ЦБ также оценил масштабы «антикризисных» трансфертов правительства домохозяйствам: они составили за второй квартал 0,8 трлн руб., или 6% всех доходов. Исходя из этих оценок, власть компенсировала населению около 40% утраченных за этот период доходов, однако следует учитывать неравномерность этих трансфертов: они в силу невысокой адресности доставались большин-

ству, а не только наиболее нуждающимся. В любом случае следует констатировать, что в рост нормы сбережений господдержка внесла важный вклад.

Тем не менее «коронавирусное» снижение потребления может оставить (а может и не оставить) следы в паттернах потребительского поведения — есть шансы в том числе на то, что за относительно медленным восстановлением спроса в экономике, которое, возможно, будет очень плавным, будет стоять изменение паттернов потребительского поведения. Если это так — это одновременно и хорошая, и плохая новость. Норма сбережений в РФ относительно высока, будучи сравнима, например, с типичными показателями для Германии (11–14%), существенно выше США и Великобритании (2–3%) и ниже стран с высокой нормой сбережений, в КНР и странах ЮВА определяемой скорее культурой. Одна из причин низкого сбережения в РФ — относительно слабое развитие кредита и финансовых рынков. Сбережения являются в финансовой системе источником около четверти инвестиций, и в целом рост сберегательной активности — дол-

госрочно позитивно для инвестиций. Отметим, что главной беспокоящей ЦБ в обороте темой является продолжающийся спад в инвестиционно ориентированных секторах, впрочем, аналитики Банка России отмечают симптомы восстановления инвестиционной, в частности, рост перевозок строительных материалов. Однако краткосрочный рост сбережений автоматически вычитается из объема внутреннего спроса и делает восстановление более медленным.

Однако вероятность того, что «коронавирусная бережливость» сохранится на длительный период, кажется, низка — свидетельством этого является изменение Банком России знака в прогнозе кредита домохозяйствам в экономике на 2020 год: в апреле он предполагался отрицательным, сейчас — положительным. Есть основания предполагать, что домохозяйства в 2020–2021 годах будут компенсировать потери доходов большим объемом потребления в кредит, а высокая норма сбережений во втором квартале 2020 года останется чисто статистическим феноменом.

Дмитрий Бутрин

Авто с пробегом по безденежью

с1

В июне произошел не только отскок и реализация отложенного спроса, но и реализация новой тенденции. В результате пандемии часть людей разочаровалась в общественном транспорте и каршеринге, часть — переехала за город, так что определенная доля клиентов могла вернуться в парадигму личного владения транспортом, рассуждает гендиректор Fbank RG Юрий Грибанов. При этом в настоящее время спрос смещается в сегмент подержанных машин, указывает он. «Автокредитования есть одна точка роста — кредитование рынка подержанных машин. Если кредитование новых автомобилей близко к насыщению, сейчас со-

ставляет от 50% до 60%, то доля продаж подержанных машин — около 30%. Именно в этом бизнесе банки могут наращивать объемы, поскольку для многих людей в настоящее время новые автомобили дороги. И банки в этот сегмент идут», — говорит господин Грибанов. В РГС-банке также подтверждают, что заметно вырос спрос на кредитные продукты в сегменте автомобилей с пробегом. В результате средняя сумма кредита в июне снизилась на 5%, до 804 тыс. руб., однако средний срок кредита увеличился до 47,3 месяца — один из самых высоких показателей начиная с 2016 года.

Вместе с тем собеседники «Ъ» не ожидают дальнейшего бурного роста рынка — в последующие месяцы может наблюдаться

стагнация из-за проблем со спросом на автомобили. Проблемы с наличием ликвидных автомобилей и рост стоимости новых автомобилей будут негативно влиять на объемы доступного рынка, заключают в РГС-банке. Продажи автомобилей в объеме по году могут упасть, ожидает господин Грибанов, а вместе с ними снижение объемов может показать и автокредитование. Господин Бородавин связывает восстановление спроса с сохранением эффективности поддержки рынка за счет госпрограмм льготного автокредитования. «Результаты июня не должны нас обманывать и давать ложную надежду», — резюмирует господин Грибанов.

Ольга Шерункова

Счетная палата прошла по закупкам

Госаудиторы признали контрактную систему недостаточной эффективной

Регуляторам госзакупок не удалось в полной мере реализовать потенциал контрактной системы — такой вывод сделали аудиторы Счетной палаты по результатам мониторинга за 2019 год. Среди нерешенных проблем — отказ от качественных критериев эффективности процедур в пользу количественных и невысокий уровень конкуренции при госзакупках. Барьером для развития контрактной системы аудиторы назвали негибкое и часто меняющееся законодательство. В курирующей закупки Минфин с критикой госаудиторов не согласились.

На закупки государства (ФЗ-44) и госкомпаний (ФЗ-223) в 2014–2019 годах пришлось примерно треть российского ВВП, следует из проведенного Счетной палатой (СП) мониторинга развития системы государственных и корпоративных закупок. В 2019-м общий объем контрактов составил 31,6 трлн руб., или 29% ВВП. В предыдущие годы удельный вес закупок был еще больше: 30% — в 2018-м, 31% — в 2017-м и 34% — в 2016 году (это максимум за шесть лет). Для сравнения, в странах ОЭСР доля закупок составляет 12% ВВП, ЕС — 18–20%. По словам аудитора Алексея Каульбарса, весомая доля госзакупок в российском ВВП свидетельствует о значительном влиянии государства на совокупный спрос продукции и «больших потенциальных возможностей для его стимулирования». При этом, по его словам, потенциал закупки не раскрыт — «создать эффективную систему регулирования всего „жизненного“ цикла закупок так и не удалось».

Аудиторы считают, что регуляторы не учитывают интересы участников закупок: для госорганов эффективной считается закупка при высоких показателях конкуренции, тогда как для участников — качество товара и выполненный в срок контракт. При этом дефакто показатели уровня конкуренции существенно не изменились, хотя и достигли максимального значения в 2019 году: 3,12 заявки на один лот против 2,94 в 2018-м. Среди способов закупок продолжает усиливаться спрос в сторону аукционов: 77% в 2019 году против 66% и 69% в предыдущие два года. Рост общего объема закупок (7,6 трлн и 8,1 трлн руб. в 2018–2019 годах) сопровождается их укрупнением и снижением числа поставщиков. Сохраняется существенная доля закупок у единственного поставщика: сумма таких контрактов выросла на 11,5% и составила 1,7 трлн руб. При этом рост доли таких некон-

курентных закупок (76%) обеспечивают несостоявшиеся конкурентные процедуры из-за подачи только одной заявки на лот (65% случаев). В целом же несостоявшимся в 2019 году признаны 59% закупок (41% в 2018-м).

Отметим, эксперты Высшей школы экономики неоднократно указывали, что высокие показатели несостоявшихся закупок свидетельствуют об отсутствии реальной конкуренции на ряде рынков, а негибкое законодательство о госзакупках стимулирует добросовестных участников рынка симулировать конкуренцию, в том числе привлекать к торгам подставных участников (см. «Ъ» от 17 декабря 2019-го и 22 апреля этого года).

Госаудиторы указывают на сложность и нестабильность ФЗ-44: закон «ежегодно подвергается доработкам, большая часть которых носит принципиальный характер». С 2013 года поправки вносились 66 раз, только в 2019-м ФЗ-44 изменялся восемь раз и в его развитие были приняты 55 подзаконных актов. Отметим, впрочем, что инициативы Минфина в последние годы направлены именно на упрощение закупок. Давно обещанные масштабные поправки, в том числе по сокращению числа процедур, ведомство после многочисленных доработок планирует внести в Госдуму этой осенью (см. «Ъ-Онлайн» от 1 июня).

Результаты от уже сделанных изменений госаудиторы оценивать не спешат. Принятые в 2019 году поправки направлены на упрощение контрактации для реализации нацпроектов, но мониторинг реализации нацпроектов показал, что риски недостижения результатов по ним связаны в том числе с несовершенством контрактной системы (см. «Ъ» от 21 февраля). Речь идет о затяжных процедурах, позднем заключении контрактов и нарушении их условий. На региональном уровне риски усугубляет низкая квалификация кадров, работающих с закупочной документацией.

В Минфине «Ъ» пояснили, что с критикой Счетной палаты не согласны: в частности, оценки ведомства и СП незначительно разошлись по доле аукционов и несостоявшихся закупок. При этом регулятор отмечает, что качественные критерии эффективности закупок, о важности которых пишет СП, в госзаказе есть: речь идет об обязанности заказчика прописывать требования к качеству поставок при описании закупки и о последующей проверке качества при приемке и экспертизе товаров.

Диана Галиева

Дело пахнет перегаром

с1

В России идея обсуждается уже не первый год. В 2010 году подобные устройства ставились на школьные автобусы в Татарстане и Ивановской области, но дальше пилотного проекта дело не пошло. Госавтоинспекция поддерживала установку приборов. В 2013 году «Справедливая Россия» предлагала обязать водителей, уличенных в пьяном вождении, ставить за свой счет алкозамки, но законопроект отклонили. Похожие поправки несколько раз анонсировала Мосгордума, но принять они не были. В 2015 году ставить алкозамки предлагал министр «открытого правительства» Михаил Абызов.

На совещание в Минпромторге, следует из протокола, были приглашены представители ООО «Научно-производственная фирма „Мета“» (производитель оборудования для ТО, алкотестеров), Научно-производственного предприятия ИТЭЛМА (поставщик запчастей для автозащиты), ООО «Омега» (разработчик информационных систем), АО «НИИМА „Прогресс“» (производитель микроэлектроники). Готовый алкозамок стоимостью 79 тыс. руб. есть только у «Меты». На запрос «Ъ» в компании не ответили. Цены на алкозамки производителей варьируются от 25 до 120 тыс. руб.

В АвтоВАЗе, УАЗе, ГАЗе, Hyundai ситуацию не комментируют. «Применение алкотестера порождает большую вероятность ошибки», — говорит источник «Ъ» на авторынке. — Если мы тестируем один раз в момент посадки, то подышать на прибор может любой человек, не обязательно водитель. Если же мы мониторим наличие паров во время движения, то присутствие в салоне одного или нескольких пассажиров с признаками алкогольного опьянения может привести к ошибочному срабатыванию системы блокировки». В инструкции к прибору «Мета» гово-

рится, что использование жидкости для полости рта, духов или лосьона после бритья «непосредственно перед тестом», курение за 2 минуты до проведения пробы, а также наличие паров омывателя стекла в салоне машины может повлиять на результаты. Перед пробой также запрещено употреблять еду, пить холодную или горячую воду. Если алкозамок обнаружит превышение уровня алкоголя, то следующую попытку можно будет совершить только через полчаса.

В теории можно ставить алкозамки на машины водителей, уличенных в пьяном вождении, говорит первый зампред комитета Госдумы по госстроительству Вячеслав Лысаков, но говорить о массовом применении этих устройств рано: «Нет ни нормативной базы, ни стандартов, ни инфраструктуры для обслуживания алкозамков». Должна быть налажена связь алкозамка с полицией, чтобы попытка сесть за руль пьяным считалась «усугубляющим вину обстоятельством», отмечает господин Лысаков. «Пока все это выглядит как беспилотники и летающие такси. Когда-нибудь мы к этому придем, но пока забегаете впереди», — говорит он. — Если алкозамки будут ставить за счет автопроизводителей, это приведет к росту цен на машины. Почему водители, который вообще не пьет, должен платить сверху за алкозамок?»

«Автопроизводители и их дилеры, скорее всего, не поддержат идею», — полагает директор ГБУ «Безопасность дорожного движения» Татарстана (в 1997–2016 годах возглавлял республиканскую ГИБДД) Рифкат Минниханов. — Учитывая значительную долю вторичного рынка и менталитет владельцев престижных авто, идея вряд ли окажется жизнеспособной. Да и тезис о том, что нет замков, к которым наши соотечественники не подберут „ключи“, опровергнуть еще ни разу не удалось».

Иван Буранов

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактически — 23-00. Газета отпечатана в АО «Принт Москва». Адрес: Лихановский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №1876 | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок из РФ бесплатный), e-mail: rospiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (суботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 69 66.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крошкова — ответственный секретарь
СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатко, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прокопов; Ольга Боровикова (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавин (присутствие), Леонид Гандман (внешняя политика), Дмитрий Жданков (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Саложков (экономическая политика), Сергей Ходчев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Иван Богачев (специлорсы «Прямая речь»), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (инностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Петр Холобаев (нормативно-словарный) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кошарычев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | АНАТОЛИИ Гусев — автор макета, Сергей Цюпка — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дышан — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильян — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лощак
ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Давыдов — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительскими: Воронеж ООО «Коммерсантъ», Черновозовый (473) 299 09 76, 299 09 69. Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05. Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075. Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125. Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41. Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26. Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43. Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92. Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42. Пермь ООО «Дельта журналистика» (342) 246 22 56. Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01. Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88. Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96. Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Энак» (347) 292 79 66. Челябинск ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газет
«Коммерсантъ» 61 156

Издана сертифицирована
Бюро тиражного учета — АБС

Газета печатается в Витроль (Франция), Владивосток, Воронеж, Екатеринбург, Иркутск, Казань, Краснодар, Красноярск, Лондоне, Москва, Нижний Новгород, Новосибирск, Пермь, Ростов-на-Дону, Самара, Санкт-Петербург, Саратов, Тюмень, Уфа, Челябинск. В региональные выпуски газеты редакция может быть внесены изменения. Размещение текста и упоминание обязательной сертификации. Материалы на тему публикуются на коммерческих условиях.

первые лица

«На край смотрит вся страна!»

Врио губернатора Михаил Дегтярев о том, как и чем он воздействует на хабаровчан

Михаил Дегтярев, заменивший арестованного по обвинению в организации заказных убийств губернатора Хабаровского края Сергея Фургала, подвел итоги первой недели пребывания на Дальнем Востоке. Он рассказал корреспонденту „Ъ“ Эрнесту Филипповскому о том, влияют ли массовые акции протеста в Хабаровске на распространение коронавируса, о своих встречах с местными жителями и планах по улаживанию конфликтов.

— Было ли предложение возглавить край для вас неожиданностью? Предшествовали ли вашей телеконференции с Владимиром Путиным какие-то предварительные переговоры, консультации с администрацией президента, руководством партии?

— Конечно, это было неожиданно. Но по поводу моей карьеры в целом и у меня, и у ЛДПР были однозначные планы, потому что я учусь в третьем потоке школы губернаторов. Скоро, кстати, выпуск будет, он сдвинулся из-за пандемии. Я в кадровом резерве президента больше 10 лет в первой сотне. Партия меня номинировала на разные позиции много раз. Поэтому к определенной руководящей ответственной роли я готовился и в целом готов. Но география назначения ни с кем не обсуждалась, ни со мной, ни с кем другим в партии. Я здесь исключительно из-за ситуации с Сергеем Ивановичем Фургалом.

— Ваша политическая карьера в начале была связана с ЕР. Почему вы сменили партию?

— А вода из родника всегда чище. Я был два года единороссом. Меня в этой партии давили, пытались, кстати, исключить даже за инакомыслие в 2005 году. Я как-то держался. А потом познакомился с Жириновским, высказывания которого мне всегда были, так скажем, близки. И вступил в ЛДПР. Он меня сразу на руководящую должность в Самарскую область поставил, но связано это скорее с управленческими моими способностями — я руководил ранее несколькими организациями.

— Хабаровский край — сложный для управления регион с большим количеством различных групп интересов. Вы уверены, что справитесь?

— Я в своих силах и способностях не сомневаюсь.

— То, что вы не из Хабаровска и вообще никак до сих пор не были связаны с Дальним Востоком, — это ваше преимущество или недостаток? Или все же есть какие-то связи?

— Нет, связей особых нет, и это однозначный плюс для меня сегодня — и для края, уверен, тоже, потому что я не связан с местными группами влияния никакими обязательствами. Я вот вижу сразу, когда дают проекты постановлений, решений, согласований — где что-то не так и, может быть, не в интересах людей. А интересы людей — это то, на что меня ориентировал президент при назначении. Я сразу все отвечаю: будет все по закону, будет все для жителей Хабаровского края — по крайней мере до сентября 2021 года (тогда пройдут губернаторские выборы. — „Ъ“).

— Господин Жириновский сказал, что при вас будет все лучше, что было при Фургале. Что он имел в виду? Какие начинания прежней администрации вы бы продолжили? Что бы вам хотелось поменять?

— Уже принял решение о продлении программы субсидирования авиабилетов в северные районы края. Деньги кончились перед моим приходом. Билеты кончились. И это



ЛИЧНОЕ ДЕЛО ДЕГТЯРЕВ МИХАИЛ ВЛАДИМИРОВИЧ

Родился 10 июля 1981 года в Куйбышеве (ныне — Самара). В 1998 году окончил Самарский международный аэрокосмический лицей, в 2004 году — факультет двигателей летательных аппаратов, в 2005 году — факультет экономики и управления Самарского государственного аэрокосмического университета. В 2012 году также окончил Московский институт мировых цивилизаций по специальности «юриспруденция». В 2001 году создал и возглавил региональное отделение движения «Идущие вместе». В 2003 году вступил в движение «Молодежное единство» и партию «Единая Россия». В 2004 году избран депутатом гордумы Самары. В декабре 2005 года вступил в ЛДПР, от которой в 2007 году избрался депутатом Самарской губернской думы. С 2006 по 2012 год — координатор Самарского регионального отделения ЛДПР. В 2011-м и 2016 годах избирался депутатом Госдумы от ЛДПР. 8 сентября 2013 года на выборах мэра Москвы получил 2,86% голосов. В 2018 году вновь был выдвинут ЛДПР кандидатом на пост мэра Москвы, набрал 6,72% голосов. С 2016 года возглавлял комитет Госдумы по физкультуре, спорту, туризму и делам молодежи. 20 июля 2020 года назначен врио губернатора Хабаровского края. Кандидат юридических наук, тема диссертации — «Зарубежный опыт административно-правового регулирования антидопинговых мер в спорте». Мастер спорта по фехтованию.

ДОСЬЕ ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ

Хабаровский край входит в состав Дальневосточного федерального округа, имеет площадь 787,6 тыс. кв. км (3-е место по стране). В его состав входят 2 городских округа и 17 муниципальных районов, включающих в себя 23 городских и 191 сельских поселений. Численность населения на 1 января 2020 года — 1,32 млн человек (35-е место). Рождаемость в 2019 году составила 10,9 на 1 тыс. человек населения (20-е место по стране), смертность — 13,3 на 1 тыс. человек (51-е место). Среднемесячная заработная плата — 50,2 тыс. руб. (15-е место), средняя пенсия — 17,2 тыс. руб. (14-е). Уровень безработицы в январе—марте 2020 года составлял 3,7% (75-е место в России). ВВП региона в 2019 году достиг 755,5 млрд руб. За 2019 год объем прямых иностранных инвестиций составил \$360 млн. Индекс промышленного производства в 2019 году был 100,8%, в январе—мае 2020 года он составил 104,6%. Дефицит бюджета в 2020 году запланирован в размере 7,3 млрд руб. (доходы — 108,2 млрд руб., расходы — 115,5 млрд руб.). По итогам 2019 году уровень преступности в Хабаровском крае были ниже, чем во всем Дальневосточном федеральном округе (1811 против 1894 преступлений на 100 тыс. населения), но значительно превысил среднероссийский показатель — 1379.

популярность. Какие политические силы в крае, по вашему мнению, могли бы вас поддержать?

— Я уже сформулировал так: буду опираться на жителей Хабаровского края. Предлагаю создать народный совет и сейчас набираю в него людей — лидеров общественного мнения, просто тех, кто задает толковые вопросы в общении. То есть прямая демократия без посредников мне импонирует. Под посредниками понимаю партии, депутатов, местных руководителей. И я с ними буду налаживать отношения, но с людьми мне общаться вот так комфортно.

— Вы будете работать с командой Фургала, как заявили в день прибытия в регион, или все же начнете собирать новую?

— Да, согласно закону, после выхода указа формально в отставку, все министры и о. сейчас. Однако я попросил всех остаться, со многими встречаюсь в день по два-три раза. Особенно с министром финансов, что понятно.

— Почему в день вашего приезда вы не вышли к участникам митинга? Даже ваши однопартийцы предполагали, что разговор с протестующими — первое, что вы сделаете.

— Задержание Сергея Ивановича стало неожиданностью для всех. К сожалению, это ввело в ступор ряд министерств и ведомств правительства края, что могло привести к коллапсу в целом. Поэтому моя первая задача — разобраться и запустить механизм, чтобы край мог жить и работать. Надо было подписать кипу бумаг высотой в метр. Накопились горящие вопросы: финансовые документы, ведь нужно вносить бюджет в краевую думу, сотни обращений граждан. По закону если я задержу ответ, то меня оштрафуют — я же должностное лицо. Поэтому, как только машина была запущена, а это удалось к вечеру пятницы, утром в субботу выехал в Ванино и Совгавань, где знакомился с ситуацией и общался с людьми. Считаю своим долгом все объехать и увидеть своими глазами.

— Ваш предшественник заслужил уважение и поддержку жителей края в том числе и готовностью к прямому общению.

— И я буду продолжать линию открытости в общении с людьми, которую проводил Сергей Иванович Фургал. У нас одна школа — школа Жириновского, который никогда не боялся выходить к людям.

— Если бы диалог все же состоялся, что бы вы хотели сказать самой непримиримой части митингующих?

— А он уже состоялся. Во всяком случае начался. Я говорю людям: вас уже услышали. Потерпите до сентя-

бря 2021 года, будете выбирать губернатора. Кого — время покажет. В воскресенье (26 июля. — „Ъ“) я успел немного пообщаться с людьми на площади Ленина и в глазах многих увидел понимание. Я абсолютно спокоен на свой счет. Даже самые агрессивные настроенные по отношению ко мне люди после общения успокоились, верили мне. Это вселяет осторожный оптимизм.

— Вы говорили, что ситуацию в Хабаровске раскачивают иностранцы, а у вас есть неопровержимые доказательства участия в организации митингов приезжих из других городов?

— По поводу иностранцев хочу пояснить вырванную из контекста и перделанную мою фразу. Я искренне считаю, что вначале массовые акции были стихийными. Они не были никем организованы. Это народное движение. Сегодня на нем паразитируют приезжие организованные провокаторы, они из России. И в городе находятся иностранные граждане из разных государств. Подозревать их в организации я не буду, но они здесь появились.

План противодействия всегда есть, как и должностные обязанности, и регламент. Сегодня хабаровчане, я уверен, меньше всего заинтересованы в несанкционированных акциях, потому что это вредит краю — экономике, безопасности, здоровью и комфорту людей и имиджу.

Правоохранительные органы работают, это правда. Они следят за соблюдением общественного порядка, за что им огромное спасибо, как и гражданам, которые пресекают провокации. Я это вижу, получаю отчеты по линии правоохранительных органов, по линии мониторинга СМИ и социальных сетей. Полиция ведет себя корректно. Но не надо забывать, что эти акции не санкционированы, они проходят в период ограничений в связи с пандемией.

Органы госбезопасности тоже работают. Они способны вычислить каждого провокатора, кто прибыл в наш город.

— Согласно ли вы, что отказ от разгона несанкционированных мероприятий — это проявление гибкости, которое до сих пор помогло избежать обострения?

— Я считаю, что это грамотная позиция правоохранительных органов. Я очень надеюсь, что полицию не будут провоцировать на крайние действия. Пока то, что я вижу, вселяет осторожный оптимизм. Надо встретиться с как можно большим количеством жителей края. Работы очень много, это колоссальная ответственность перед народом, перед президентом. На нас, на край смотрит вся страна.

Свободы было много на моей прежней работе (улыбается. — „Ъ“) — и в общении, и в оценках, да, во всем. Сейчас все не так, но я стараюсь сохранить юмор.

— Будучи депутатом Госдумы, вы сделали ряд громких заявлений: предлагали запретить хождение доллара, перекрасить Кремль в белый цвет, запретить донорство представителям ЛГБТ. Вы и сейчас придерживаетесь этих тезисов?

— (Смеется.) Я убеждения, конечно, сохранил. На примере белого Кремля — это возвращение исторического облика. Кремль был белым до 1941 года. Об этом просто многие не знают. В Москве еще живут люди, которые помнят Кремль белым. Возможно, и в Хабаровске есть проблема, она везде есть — проблема сохра-

Я говорю людям: вас уже услышали. Потерпите до сентября 2021 года, будете выбирать губернатора. Кого — время покажет

— А что в крае с коронавирусом, вы уже разобрались? Статистика наша с учетом опыта других регионов не выглядит, скажем, худшей. При этом сообщается о 90% занятых коек. Что происходит и какие в связи с этим планы? Если усиливать ограничения, это может усилить протесты?

— Мне странно слышать вопрос, увы, зыбующий меры по борьбе с коронавирусом и массовые акции. Некоторые лидеры митингующих, а также СМИ пытаются это увязать. Но это две совершенно разные вещи. Пока я каждый день призываю соблюдать дистанцию, носить индивидуальные средства защиты. При этом все мы понимаем, что массовые акции — одна из причин распространения заражения. Люди стоят на митингах скученно. Потом один инфицированный заражает еще пятерых — родных и близких. И пошло дальше. Вторая причина — подпольно работающие точки общепита, сферы развлечений. Люди набиваются, происходит заражение. С этим дал поручение разобраться. Ситуация стабильная, но есть тенденция к увеличению числа зараженных. Ключевой фонд развернут с запасом, резервы есть, имеется план по перепрофилированию нескольких медучреждений. Если понадобится, мы это быстро сделаем. Плюс у нас есть военный госпиталь, и там 30% коек наши — за что спасибо Минобороны. Также по достигнутой договоренности из Москвы прибыли опытные врачи, в большом объеме поставляются лекарства и средства индивидуальной защиты. Но в случае продолжения массовых акций сложно делать положительный прогноз.

И еще момент — по детскому отряду. Получаю регулярно отчеты о том, что тонут дети. Очень много. Каждый день тонут дети. О чем это говорит? О том, что надо открывать оздоровительные детские учреждения — пусть хотя бы на две смены. Только что совещались с Ростребнадзором, и понимание достигнуто. Анна Юрьевна Попова (глава ведомства. — „Ъ“) в целом поддерживает, что дети без присмотра — родители работают — имеют больше шансов заразиться коронавирусом, чем при организованном отдыхе под присмотром педагогов. Будем открывать детские лагеря в течение недели.

● По состоянию на 27 июля в Хабаровском крае было выявлено 7192 случая заражения, 4361 пациент выздоровел, таким образом, налицо более 2800 активных случаев (население края око-

нения исторических названий, исторического облика. Через любое свое политическое предложение я всегда старался кроме решения какой-либо конкретной задачи привлечь внимание к насущной проблеме.

О долларе. Мы топим котельные газом за американские доллары. Это просто дичь! Об этом миллионы россиян не знают. Теперь узнают.

● 26 июля Михаил Дегтярев выразил удивление в связи с тем, что цена на газ, который Хабаровский край закупает у компании Exxon Neftegas, зафиксирована в долларах США до 2025 года. С 2005 года край получает в год до 3 млрд кубометров газа, добываемого в рамках проекта «Сахалин-1» в год. По данным на 2010 год, цена составляла \$54 за тысячу кубов. Оператор проекта по добыче газа «Сахалин-1» Exxon Neftegas Ltd — совместное предприятие ExxonMobil, «Роснефти», японской компании Sodeco и индийской ONGC. Ни одна из компаний не владеет контрольным пакетом.

— Вы сказали, что готовы уступить место Фургалу, если с него будут сняты обвинения? Как эта «уступка» могла бы выглядеть юридически?

— Если Сергей Иванович будет оправдан и решит баллотироваться, юридических нюансов тут не может быть. В указе президента четко написано: временно исполнять обязанности до вступления в должность избранного губернатора. Могу остаться в регионе в каком-то другом качестве: мне тут нравится! Был и раньше в Хабаровском крае несколько раз, мне всегда нравились эти места. Люди здесь приветливые и деятельные. Знаете, мне много знаков Господь посылал — о Хабаровске, о Дальнем Востоке. Вот, например, я был в музее в Совгавани, где хранится обломок фрегата «Паллада». А «Фрегат „Паллада“ Ивана Гончарова — моя любимая книга, по которой я писал сочинения. Гончаров один из моих любимых писателей. А он был здесь. Непостижимо — я дотронулся до обломка настоящего фрегата «Паллада!» (дальневосточный поход корабля проходил в конце 1840-х—начале 1850-х). Пресс-секретарь у меня родом из Хабаровска, много друзей отсюда в Москве.

— С чем, на ваш взгляд, связано дело Фургала? Вменяются эпизоды 2004–2005 годов, очень сложно отделаться от вопроса, почему они не привлекали внимания раньше, и нет ли в деле чего-то интереса, раз привлекали именно сейчас.

Мы топим котельные газом за американские доллары. Это просто дичь!

ло 1,3 млн человек, из них 616 тыс. — в Хабаровске). 55 пациентов с коронавирусом умерли. За последние сутки выявлено 101 случай; июльский пик выявленных случаев (137 за сутки) пришелся на 25 июля. В регионе введен первый этап снятия эпидемических ограничений.

— В интернете есть видео вашего давнего совместного с Владимиром Жириновским посещения публичных бань. Какое, как вы сами считаете, впечатление такое видео может произвести на зрителя? Вам самому сейчас приятно это смотреть?

— Я и сейчас хожу в баню. И буду ходить, когда они откроются. — и в публичные, и в частные. Потому что я баню люблю! Конечно, сегодня это видео у меня вызывает улыбку, но моя нынешняя работа заставляет отказаться от себя прежнего, и это

Интерес только одного человека здесь просматривается — следствие. Если центральный аппарат СК запросил дела из Хабаровска в какой-то момент, значит, следователю поручено проверить все факты. С юридической точки зрения, мне кажется, возможно, вскрылись какие-то новые обстоятельства. Другое дело, — как они были получены?

— Может ли, по-вашему, сам факт уголовного преследования вашего предшественника негативно отразиться на вашей работе?

— Да, он уже отражается на моей работе. Потому что у нас растет количество заболеваний коронавирусом. Причина — в том числе несанкционированные митинги, где многие без защиты. — Вы уверены, что ваше прошлое безупречно?

— Абсолютно. Я чист и «просвечен» много раз.

Все мы понимаем, что массовые акции — одна из причин распространения заражения

один из первых подписанных документов. В среду, надеюсь, краевая дума примет поправки к бюджету, которые я внес. И дальше будем субсидировать. Дело хорошее, благое.

— Воспринимаете ли вы свое назначение как победу ЛДПР?

— Как проявление уважения к избирателям Хабаровского края. Президент, конечно, учел мою партийную принадлежность и выбор хабаровчан в 2018 и 2019 годах (на выборах губернатора и депутатов краевой думы. — „Ъ“). А победа будет в том случае, если нам удастся решить самые острые проблемы Хабаровского края. Повысить уровень жизни людей. Улучшить ситуацию в экономике. Справиться с пандемией.

— Реакция митинга на заявления ЛДПР после вашего назначения показывает, что партия может частично утратить свою

НОВОСТИ

Турецкоподанные

Ради демонстрации солидарности Анкары с Баку в Азербайджане объявлены военные учения

В Азербайджан для совместных маневров с участием сухопутных войск и авиации прибыли турецкие военные. Учения начнутся сегодня — они охватят практически всю территорию страны от Баку до Нахичеванского анклава, включая районы, расположенные вдоль границы с Арменией и непризнанной Нагорно-Карабахской республикой (НКР). Учитывая, что лишь 16 июля на границе Армении и Азербайджана завершились реальные боевые действия, в Ереване действия Баку и Анкары назвали провокацией. В то же время в Минобороны Азербайджана заверили, что время и место учений были выбраны еще в прошлом году, так что никакой связи с недавним обострением нет.

С 29 июля и до 10 августа на территории Азербайджана будут проходить военные учения с участием союзников из Турции. Численность личного состава и техники, задействованных в учениях, не сообщается ни в азербайджанских, ни в турецких источниках. Однако судя по видеозаписям, опубликованным Минобороны Азербайджана, из Турции в страну прибыли несколько сотен солдат, с десктом бронемашин, а также один или два боевых вертолета.

Как сообщили в азербайджанском Минобороны, летно-тактические учения с боевыми стрельбами пройдут в Баку, Нахичевани, Гяндже, Кюрдамире и Евлахе. Сухопутные силы будут оттачивать боевые навыки в районе Баку, а также в Нахичевани — анклав, который отделен от основной территории Азербайджана полоской армянской территории. Учения сухопутных сил продлятся меньше, чем военно-воздушные, — с 1 по 5 августа.

Города Гянджа, Евлах и Кюрдамир расположены на автотрассе, которая тянется вдоль границы с самопровозглашенной НКР и Арменией. Расстояние от Гянджи и Евлаха до армянских позиций составляет примерно 40–50 км. На той же дороге, всего в 70 км к северу от Гянджи, располо-



Сухопутные силы будут оттачивать боевые навыки в районе Баку, а также в Нахичевани — анклав, который отделен от основной территории Азербайджана полоской армянской территории
ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

жен Товузский район, где 12–16 июля шли боевые действия между азербайджанскими и армянскими войсками.

Напомним, что в разгар конфликта президент Турции Реджеп Тайип Эрдоган выразил полную поддержку Баку, заявив, что обострение началось исключительно по вине Армении. «Турция решительно осуждает атаки со стороны Армении против дружественного и братского Азербайджана. Цель (армянских атак — «Б») состоит в том, чтобы воспрепятствовать урегулированию в Нагорном Карабахе, а также создать новые очаги столкновений», — сказал турецкий президент. После этого министр обороны Турции Хулуси Акар даже пообещал Азербайджану сделать «все необходимое», чтобы отразить агрессию.

Однако, как пояснил в интервью «Б» помощник президента Азербай-

джана по внешнеполитическим вопросам Хикмет Гаджиев, о силовом вмешательстве Анкары в армяно-азербайджанский конфликт речи не идет. Он исключил, что это может произойти даже в случае более серьезных инцидентов в будущем. «Это не в интересах Азербайджана», — сказал господин Гаджиев, заверив, что армия страны достаточно сильна, чтобы справиться с врагом самостоятельно. Пресс-секретарь Минобороны Азербайджана Вагиф Даргяхлы заявил «Б», что учения «не имеют никакого отношения к обострению ситуации в июле»: их время и место были определены еще в прошлом году.

Примечательно, что до этого Россия, союзник Армении по Организации договора о коллективной безопасности, предприняла схожие действия, которые насторожили

азербайджанскую сторону. 17 июля российские военные начали проверку боеготовности на Северном Кавказе. На этом фоне министр обороны России Сергей Шойгу заявил своему азербайджанскому коллеге Закиру Гасанову, что отношения к обострению на армяно-азербайджанской границе это не имеет. Затем 23 июля маневры с участием российских военных прошли уже в самой Армении. Они касались системы противовоздушной обороны, которая у двух стран общая. «Участники учений отработают навыки по противодействию разведывательным и ударным беспилотникам условного противника», — сообщила тогда в Facebook пресс-секретарь Минобороны Армении Шушан Степанян.

Между тем в Ереване резко осудили проведение Азербайджаном уче-

ГДЕ БУДУТ ПРОХОДИТЬ СОВМЕСТНЫЕ УЧЕНИЯ ВС АЗЕРБАЙДЖАНА И ТУРЦИИ



Места, где будут проходить совместные учения ВС Азербайджана и Турции:

С 1.08 по 5.08 при участии сухопутных войск

С 29.07 по 10.08 с участием авиации обеих стран

ний с участием турецких военных. «Примечательно, что Азербайджан прибегает к подобной провокации через несколько дней после заявления сопредседателей Минской группы ОБСЕ, в котором они особо подчеркнули необходимость строжайшего соблюдения режима прекращения огня и воздержания от провокационных действий в сложившейся ситуации», — заявили в МИД Армении. Усугубило ситуацию и то, что сообщение о готовящихся учениях прозвучало практически одновременно с новостью о гибели армянского военнослужащего Ашота Микаеляна. Как сообщили в Минобороны Армении, его убили азербайджанский снайпер «на северо-восточном участке границы, то есть примерно там же, где две недели назад велись бои.

О том, что Турция «разжигает конфликт», заявил и премьер Армении Никол Пашинян. «Для этого есть и текущие интересы, и исторические причины», — сказал он в интервью российскому телеканалу РБК. «Ведь Турция не отказалась от политики геноцида армян. Но есть и другой фактор. У Турции, как и в начале века (двадцатого — «Б»), есть мечта — контролировать Южную Кавказ».

Как заявил «Б» эксперт международного дискуссионного клуба «Валдай» Фархад Маммадов (Азербайджан), хотя азербайджано-турецкие учения и были запланированы за-

ранее, их все равно следует рассматривать в контексте постоянной политики Баку по «истощению противника». «Мы наращиваем давление на Армению, что должно привести к изменению ее позиции», — сказал господин Маммадов. — Это делается дипломатическими, экономическими, а в некоторых случаях и военными рычагами. Хотя официальная позиция Азербайджана действительно состоит в том, что он не нуждается во внешней поддержке для освобождения Карабаха».

«К этим учениям относимся однозначно негативно, особенно после событий в Тавуше, так как рассматриваем их не как плановые армейские учения, а как угрозу безопасности в регионе», — заявил «Б» пресс-секретарь президента НКР Ваграм Погосян. — Мы видели, как агрессивно и истерично военно-политическое руководство Турции отреагировало на напряженность в Тавуше, в частности они определенные виды вооружения послали в Азербайджан. А Баку хотел любым образом вовлечь Турцию в региональный конфликт, что было чревато непредсказуемыми последствиями. По словам господина Погосяна, «в этом контексте очень важной оказывается роль России, которая является гарантом мира в регионе».

Кирилл Кривошеев;
Айк Халатян, Ереван

«К ошибочному толкованию намерений России прийти легко»

Американский военный эксперт Майкл Кофман о доктринальных спорах России и США

В Вене с понедельника проходят российско-американские консультации по стратегической стабильности, наиболее продолжительные и интенсивные двусторонние переговоры по тематике безопасности со времен «перезагрузки» отношений между Москвой и Вашингтоном. Одна из трех рабочих групп обсуждает вопросы военных доктрин и потенциалов. О том, какие разногласия есть в этой сфере и можно ли их преодолеть, корреспондент «Б» Елена Черненко расспросила Майкла Кофмана, директора программ по изучению России в американском Центре военно-морского анализа (CNA), научного сотрудника Института Кеннана (Kennan Institute).

— Одна из рабочих групп в Вене обсуждает военные доктрины. Вы видите в этом смысл?

— Вокруг доктринальных вопросов у обеих сторон множество заблуждений, а потому этот разговор важен. Но я сомневался, что подобные дискуссии что-то изменят, поскольку разговоры о доктринах ведутся сторонами уже довольно давно и на разных площадках, однако это не влияет на представления элит с обеих сторон. Что касается людей, влияющих на принятие решений, то у них и так есть доступ к надежным источникам информации, а потому они вряд ли пересмотрят свои позиции в ходе таких обменов, тем более что между сторонами фактически нет доверия. Тем не менее я считаю полезным сам факт переговоров и совместный поиск областей сотрудничества, даже если в итоге переговорышки разойдутся, лишь еще четче проявят свои разногласия.

— США дали понять, что хотят обсудить с Россией якобы взятую ею на вооружение доктрину «эскалации для деэскалации», в рамках которой Москва, как полагают в Вашингтоне, готова нанести ограниченный ядерный удар в ходе конфликта. Как американская сторона представляет себе такой сценарий?

— В США полагают, что Россия может попытаться захватить территории в Прибалтике, особенно в районе Сувалского коридора (территории на границе Польши и Литвы — «Б»), а затем применить ядерное оружие в ограниченном масштабе, чтобы заставить Соединенные Штаты отступить. Это сочетание веры в то, что Россия может при помощи своих передовых вооружений в обычном оснащении создать «окно возможностей», и извечного страха перед вынуждающей мощью ядерного оружия, которое вредит плановикам и политикам. Такой подход еще иногда называют «эскалация для победы», полагая, что Россия готова к эскалации ради завершения конфликта на своих условиях, но это странный термин, поскольку никто не станет нагнетать события просто так или чтобы проиграть.



— Как идея о том, что Россия готова нанести ограниченный ядерный удар, стала столь распространенной на Западе? Там действительно в это верят, или делают вид, что верят, чтобы оправдать собственные шаги в этом направлении, например, создание маломощных ядерных боеголовок?

— Да, это ошибочное толкование, но к нему прийти легко с учетом формулировок, относящихся к использованию ядерного оружия, в российских официальных документах и военной аналитике, двусмысленности вокруг стратегического ядерного арсенала России, а также склонности некоторых считать, что Россия скрывает секретные или необъявленные планы угрожающего ядерного удара. Не стоит быть циничным, мне кажется, что люди искренне считают это российской доктриной, и справедливости ради, если ознакомиться с тем, что публикуют российские военные, можно понять, как на Западе пришли к такому толкованию. В их работах полно ссылок на целесообразность ограниченного применения ядерного оружия с целью предотвращения эскалации или деэскалации. Идея ограниченных ядерных вариантов вряд ли является новой в истории ядерной стратегии. Не думаю, что трактовка этих пассажей как официальной российской доктрины исходила от какого-то отдельного органа власти или аналитика, но на обочине всегда будут ястребиные голоса, которым для продвижения собственных идей выгодно выставлять стратегию противника в черном цвете. Они избирательно трактуют статьи российских военных экспертов, чтобы придать своим аргументам больше убедительности. Но ядерная стратегия США строится не на их взглядах. Она призвана учитывать все риски и предлагать варианты реагирования на них, что оправданно с учетом того, что российскую позицию по вопросу об ограниченном ядерном ударе можно в лучшем случае назвать неопределенной.

— Каким термином вы бы тогда заменили «эскалацию для деэскалации», раз вы сами говорите, что применительно к России он ошибочный?

— Управление эскалацией. Стратегия России основана на двух принципах: сдерживании посредством устрашения и силовом сдерживании. Согласно такому подходу, ядерному оружию отводится роль прямой или непрямой угрозы с целью сдерживания (недопущения) агрессии на раннем, неминуемого конфликта. Далее предусмотрено нанесение дозированного удара с целью нанести сдерживающий ущерб, с помощью неядерных вооружений посредством одиночных и ступенчатых ударов, возможно, с последующим задействованием ядерного оружия в демонстрационных целях. Удар наносится по критически важным объектам экономического и военного значения; идея состоит в том, чтобы бить по инфраструктуре, разрушение которой будет иметь серьезные материальные и психологические последствия для противника, но чтобы минимизировать жертвы среди гражданского населения. После чего может последовать применение ядерного оружия в отношении военных объектов.

Это сценарий эскалации регионального конфликта, когда эконо варианты сдерживания или управления эскалацией неядерными средствами исчерпаны. Это не механистический подход, поскольку конфликт может быстро перерасти из локального в региональный, и вполне возможно, что ядерное оружие может быть использовано в демонстрационных целях на раннем этапе. Цель не обязательно состоит в том, чтобы выиграть конфликт, а в том, чтобы предотвратить дальнейшую эскалацию, создать паузу для переговоров, удержать другие страны от присоединения к конфликту и убедить противников в том, что потери превысят любые желаемые выгоды (обесценивание победы).

Российские военные надеются управлять эскалацией, добиться предотвращения эскалации и прекращения конфликта на приемлемых для них условиях. Тем не менее военные не верят, что применение ядерного оружия окажется принуждающее воздействие в начале войны (хотя всегда есть меньшинство, которое рекомендует раннее использование ядерного оружия), и политическое руководство, вероятно, не одобрит такой рискованный курс, если только не в чрезвычайных обстоятельствах. В конечном счете, речь идет о политических решениях, и мы можем предполагать, какие варианты предложат военные, и почему, но не что в итоге выберет политическое руководство.

— По вашему прогнозу, рабочей группе удастся о чем-то конкретном договориться?

— Нет, я думаю, что каждая сторона будет убеждать другую, что ее стратегия опасна и не сработает. В ответ противоположная сторона будет отрицать само наличие такой стратегии и упирать на то, что ее неправильно поняли. В итоге они останутся при своем мнении и договорятся продолжить обсуждение этого вопроса в другой раз.

полная версия
kommersant.ru/12930

Взорвали, а теперь штрафуют

Представителей россиян наказали в Египте за отсутствие доказательств теракта на борту самолета A321

Как стало известно, «Б», Апелляционный суд Египта наложил штраф на египетских адвокатов родственников россиян, погибших при катастрофе самолета A321 «Когалымавиа» осенью 2015 года. Они обжаловали решение каирских судов, которые, хоть и признали египетскую юрисдикцию для рассмотрения исков о возмозможных компенсациях, отклонили претензии как к членам правительства Египта, по халатности которого, как считают заявители, террористами был взорван лайнер, так и к перевозчику и страховщику. Теперь суд решил наказать истцов за то, что они не смогли предоставить отчет о ходе расследования, которое ведут следователи египетской госбезопасности. Последние до сих пор не признают сам факт теракта, а общаться с представителями родственников жертв отказываются.

О неожиданном повороте в ходе расследования иска десятков семей россиян, погибших при взрыве A321 над Синайским полуостровом, «Б» сообщил их египетский адвокат Мохаммед ат-Тахер. По его словам, решение наказать истцов принял некоторое время назад Апелляционный суд Египта, который рассматривал жалобу представителей россиян на предыдущие решения суда Северного Каира. Напомним, что, как сообщал «Б», именно туда были поданы иски от ряда семей погибших в авиакатастрофе лайнера «Когалымавиа» осенью 2015 года. Они требовали через суд компенсации по \$3 млн за каждого от компании-перевозчика «Когалымавиа» и страховой компании «Ингосстрах». Вторая серия исков была подана к Шерифу Исмаилу, премьер-министру Египта на момент крушения A321, и трем его подчиненным — главам МВД, министерств финансов и авиации, которые, по мнению истцов, в результате «халатности или оплошности» допустили пронос террористами бомбы на борт готовившегося к вылету из Шарм-эш-Шейха в Санкт-Петербург лайнера. Как считают заявители, чиновники также должны выплатить совместно \$3 млн родным каждого погибшего. Однако суд Египта, хоть и признал «незаконное вмешательство» в полет неких «третьих лиц», никак не связал прогремевший 31 октября

2015 года через 23 минуты после взлета взрыв и гибель 224 человек с действиями чиновников. Тогда же суд Северного Каира, хоть и подтвердил свою юрисдикцию по рассмотрению исков в соответствии с Монреальской и Варшавской конвенциями о правилах воздушных перевозок, разбираться с ними не стал, сославшись на то, что якобы не доказан сам факт нахождения погибших на борту самолета, а также родственные и наследственные отношения между истцами и жертвами. Эти решения были обжалованы в Апелляционном суде Египта, который объединил все требования в одно дело, что по большому счету облегчило работу представителям россиян. Но, по словам господина ат-Тахера, рассмотрение жалоб сильно затянулось, так как египетские суды, как и российские, долгое время фактически не работали из-за пандемии коронавируса. Когда распространение COVID-19 приостановилось, слушания возобновились. И недавно суд преподнес представителям россиян неприятный сюрприз. «По иску к правительству Египта — дело №4100 — на нас наложено штраф», — заявил адвокат, уточнив, что он эквивалентен \$500.

«Причиной штрафа стало то, что мы не смогли представить подтверждающие доказательства о расследовании аварии», — пояснил адвокат, назвав саму эту причину «абсолютно сумасшедшей». Он напомнил, что сейчас выяснением причин крушения A321 со стороны Египта занимается правительственное бюро расследования государственной безопасности («Мухабарат ад-Дауля»). «Оно отказывается предоставлять нам какую-либо информацию или документы даже на основании постановления суда», — сообщил юрист, отметив, что суд решил наказать представителей россиян, но не обязал бюро сотрудничать.

Российский представитель семей погибших Давид Кухалашвили заявил «Б», что этот процесс может войти в историю благодаря цинизму и неуважению ответчиков к памяти жертв трагедии. При этом его коллега Михаил Загайнов все же надеется на благоприятный исход разбирательства, напомнив, что после обращения семей жертв трагедии к президенту России они получили определенную поддержку в МИДе.

Сергей Сергеев

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 29.07.20

Австралийский доллар	51,2643	Доллар США	71,9196	Канадский доллар	53,7315	Сингапурский доллар	52,0741	Швейцарский франк	78,0547
Английский фунт	92,4526	Евро	84,2610	Китайский юань*	10,2631	Новая турецкая лира	10,4281	Японская иена**	68,1154
Белорусский рубль	29,9254	Индийская рупия**	96,0959	Норвежская крона*	78,6815	Украинская гривна*	25,9427	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,3115	Казахский тенге**	17,3267	СДР	101,0370	Шведская крона*	81,8561	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 29.07.20 (пунктов)

Nikkei 225	22657,38 (-58,47)	DAX 30	12835,28 (-3,38)
FTSE 100	6129,26 (+24,38)	DJI A*	26537,99 (-46,78)
		NASDAQ Composite*	10520,55 (-15,72)

*На 20:51. По данным агентства Reuters.



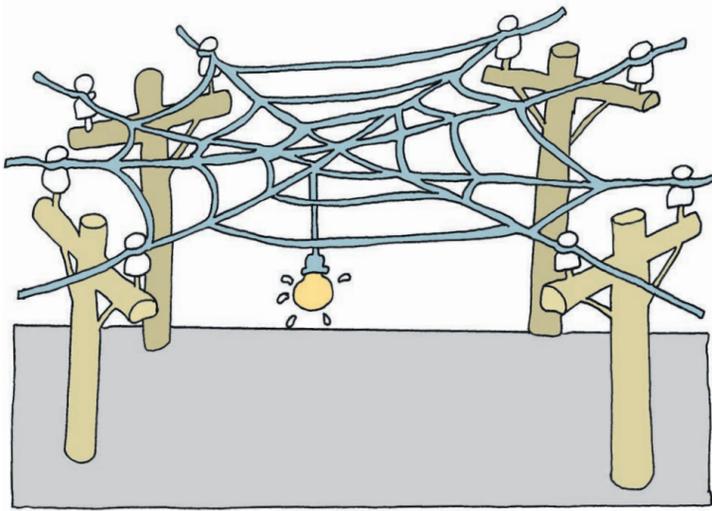
«Интер РАО» будет расти внутри

Компания готова вложить в российский бизнес 1 трлн руб.

„Б“ удалось ознакомиться с проектом стратегии развития «Интер РАО» до 2030 года. Компания окончательно отказывается от экспансии на зарубежных рынках, сконцентрировавшись на российском бизнесе, в который планируется вложить до 1 трлн руб. за десять лет. Большая часть средств может пойти на сделки по покупке энергоактивов, в том числе ВИЭ-генерации, а также на строительство новых и модернизацию старых ТЭС. В итоге «Интер РАО» рассчитывает увеличить EBITDA к 2030 году более чем в два раза, до 320 млрд руб. При этом, вопреки ожиданиям инвесторов, компания намерена сохранить текущую консервативную дивидендную политику.

28 июля комитет по стратегии и инвестициям «Интер РАО» рассмотрел стратегию развития компании до 2025 года с перспективой до 2030 года, сообщили „Б“ источники, знакомые с обсуждением документа. 31 июля вопрос будет вынесен на совет директоров. Предыдущая версия стратегии — до 2020 года — была принята в 2010 году.

В новой стратегии «Интер РАО» ожидается более чем двукратного роста EBITDA — до 210 млрд руб. в 2025 году и 320 млрд руб. в 2030 году против 142 млрд в 2019 году. Для этого компания готова вложить до 500 млрд руб. инвестиций до 2025 года и до 1 трлн руб. в ближайшие десять лет. Как поясняет один из собеседников „Б“, большая часть средств пойдет на сделки M&A, поскольку компания хочет «направить» больше средств на быстрые инвестиции, которые сразу дадут прирост по EBITDA. При этом «Интер РАО» — подконтрольная государству, но формально не госкомпания — продолжает отдавать акционерам не менее 25% от чистой прибыли по МСФО, что меньше 50%, которых требует от госкомпаний Минфин. Напомним, в «Интер РАО» 27,63% акций принадлежит государ-



ственному «Роснефтегазу», еще 29,6% — это квазиказначейский пакет, 8,6% — у Федеральной сетевой компании (входит в «Россети»), free-float — 34,2%.

В «Интер РАО» заявили, что стратегия не утверждена, все комментарии будут даны после ее утверждения.

По словам собеседников „Б“, в новой стратегии «Интер РАО» — единственного в РФ оператора экспорта-импорта электроэнергии — продолжит сворачивать зарубежную деятельность. За последние несколько лет компания активно продавала зарубежные активы, выйдя, например, из электросетей Армении и продав генерацию в Казахстане. Также компания ожидает снижения объема внешне-торговых операций вдвое: с 20,9 млрд кВт•ч в 2019 году до чуть более 12,2 млрд кВт•ч в 2025 году и 10,2 млрд кВт•ч к 2030

году. Вероятно, это объясняется выходом стран Балтии из энергокольца БРЭЛЛ к 2025 году, а также возможным введением углеродного налога в ЕС.

Усиливать позиции в сегменте электрогенерации «Интер РАО» хочет через участие в программе модернизации старых ТЭС, а также строительство мощностей по механизму конкурентного отбора мощности новой генерации (КОМП). Вероятно, речь идет о строительстве ТЭС с участием экспериментальных турбин большой мощности: компания собирается участвовать в отборе проектов на 2026–2028 годы, а турбины, предположительно, поставят «Силловые машины», говорят собеседники „Б“. «Интер РАО» развивает также собственное турбинное СП с американской GE. Кроме того, компания не исключает и покупку пакетов акций генкомпаний

и отдельных электростанций. Кроме того, в проекте стратегии впервые упоминается возможность инвестиций в строительство или покупку ВИЭ-генерации, участия в проектах распределенной генерации, накопителях. Вклад генерирующего сегмента в EBITDA, по планам компании, должен вырасти с 75 млрд руб. в 2019 году до 245 млрд руб. в 2030 году, а выручка сегмента — с 230 млрд руб. в 2019 году до 828 млрд руб.

Потенциал развития компании в тепловом сегменте «Интер РАО» определяет как «низкий», не исключая возможности выхода из тепловых активов в случае необходимости. В целом же компания пойдет по стандартному пути — переход на тарифы по методу «алькотельной», эталонные тарифы, а также долгосрочные прямые договоры с потребителями. Рассматривается также опция объединения теплосбытовой и энергосбытовой деятельности. Гораздо выше «Интер РАО» оценивает розничный сегмент бизнеса, ожидая, что его EBITDA вырастет на 64%, до 41 млрд руб. к 2030 году, выручка — на 66%, до 1,28 трлн руб. «Интер РАО» рассчитывает нарастить долю в сегменте в целом по РФ с 18% до 20% к 2030 году.

Владимир Скляр из «ВТБ Капитала» отмечает, что на ближайшую десятилетку «Интер РАО» делает ставку на рост через инвестиции. Инвесторам, по его мнению, предлагается стабильно растущая история без рынков и падений. Так, компания исключает существенную иностранную экспансию, осторожно подходит к балансу инвестиций и дивидендов, делает акцент на сегментах, в которых имеет очевидные преимущества, — традиционной генерации и сбыте. При этом если «Интер РАО» достигнет цели по росту EBITDA до 210 млрд руб. к 2025 году, то, по оценке господина Скляра, сохранит статус самой прибыльной компании в российской электроэнергетике.

Татьяна Дятел

правила игры



облагает налогом редактор отдела потребительского рынка
Халиль Аминов

Ряд чиновников экономического блока федерального правительства возродили в своих рядах угасшую в последние месяцы дискуссию о снижении для налогоплательщиков, работающих в потребительском секторе, ставки НДС с существующих 20% до 10%. Об этом еще в конце марта — в самом начале кризиса, вызванного пандемией COVID-19, — просили рестораторы. Они наряду с недовольными ритейлерами, операторами фитнес-клубов и салонов красоты вынуждены были закрыть свои объекты во время режима самоизоляции. Чиновники, поддерживающие в качестве антикризисной идеи снижение ставки налога, предлагают в качестве эксперимента апробировать этот механизм как раз на рестораторах. Если такой режим благоприятствования окажется эффективным, то его можно будет распространить и на другие пострадавшие от COVID-19 индустрии.

Здесь возникает закономерный вопрос: почему именно участники рынка общепита в числе первых могут получить налоговые преференции? Все по классике жанра: кто громче кричал, того и услышали. По крайней

Противники налоговых преференций для предприятий общепита считают, что этими послаблениями воспользуются не только добросовестные предприниматели

мере, так считает один из моих собеседников, знакомый с ходом дискуссии. По его словам, триггером для властей стало памятное заявление в марте этого года основательницы сети кафе «АндерСон» Анастасии Татуловой во время первой встречи президента РФ Владимира Путина с бизнес-сообществом по антикризисным вопросам. «Я сейчас без слез постараюсь вас умолять, но на самом деле это трагедия, просто трагедия» — эти слова предпринимательницы облетели всю страну, где в каждом городе одновременно закрылись все заведения общепита. Умоляла госпожа Татулова (28 июля назначенная общественным омбудсменом в сфере малого и среднего бизнеса) в том числе о снижении ставки НДС. Президент тогда ответил, что нельзя «увеличивать количество всяких исключений в налогообложении», но пообещал, что правительство изучит вопрос. Собственно, именно это сейчас и делают чиновники.

Но единодушного мнения в дискуссии о снижении ставки НДС среди чиновников нет. По словам моих источников, противники налоговых преференций для предприятий общепита считают, что этими послаблениями воспользуются не только добросовестные предприниматели, а схема отсела недобросовестных пока не разработана. Учитывая, что налоговикам проще проверять холдинги, противники массовых налоговых послаблений предлагают сделать это только для избранных, как в Британии. Там власти с 15 июля этого года до 12 января 2021 года снизили НДС с 20% до 5% для сетей фастфуда, как, например, McDonald's, Nando, Pret a Manger. Они теперь почти ежедневно отчитываются о снижении цен. Правда, максимальный дисконт был в первые два дня — до 3%. Но это дало британским политикам повод заявить о доступности питания вне дома для граждан, чьи доходы сократились в кризис, а значит, наделить налоговые преференции социальным статусом.

В элитном жилье стало просторнее

Спрос на дорогую недвижимость резко упал

Рынок элитного жилья пока переживает текущий кризис острее массового. Из-за проблем в бизнесе, снижения бюджетов корпораций на жилье для сотрудников и желания многих во время перебраться за город число сделок по аренде высокобюджетных городских квартир за первое полугодие упало почти на 40%. Вопреки высокому первичному спросу брокерам пока не удается и продавать дорогие загородные дома: потенциальных покупателей останавливает большая доля нелегальных и переоцененных объектов.

Число сделок по аренде элитных квартир (от 150 тыс. руб. в месяц) по итогам первого полугодия сократилось на 39% к году. Такие данные в своем исследовании приводит Knight Frank. Похожую динамику заметили и другие консультанты: аналитики Savills отмечают снижение спроса на аренду высо-

кобюджетных квартир со стороны корпоративных клиентов на 36% по итогам полугодия. Еще более выраженный тренд отмечают в Penny Lane Realty. Согласно расчетам компании, число сделок на рынке аренды высокобюджетного жилья за тот же период сократилось на 90% год к году. Одновременно консультанты отмечают увеличение объема предложения: в Knight Frank говорят о росте на 22% за полгода, в Savills — на 26%.

Снижение спроса в сегменте высокобюджетной аренды жилья оказалось более выраженным, чем в массовом, где, согласно оценкам руководителя сети офисов «Мизель» Ольги Яцевской, по итогам полугодия число сделок сократилось на 35%. Падение спроса эксперт связывает с тем, что Москву покинули многие сотрудники московских компаний, работающие удаленно. Часть арендаторов элитных квартир, по словам директора департамента аренды Penny Lane Realty Ма-

рины Шекеры, столкнулась с потерей работы или проблемами в бизнесе, что привело к снижению семейных бюджетов. Директор департамента городской недвижимости Knight Frank Андрей Соловьев добавляет, что многие арендаторы предпочитают в это время действия ограничить перебраться за город.

Господин Соловьев отмечает, что снижение спроса и большая доля свободных лотов оказывают давление на цены: чтобы найти арендатора, собственники даже готовы на два-три месяца снизить арендную ставку на 15–30%. Но госпожа Шекера уверена, что идти на уступки арендаторам в длительной перспективе большинство владельцев элитных квартир не готовы, предпочитая снять лот с рынка. «Слишком велики риски: дорогой ремонт, мебель, никто не хочет, чтобы все заработанное ушло на восстановление», — рассуждает она. Собственники дешевых квартир оказываются более гибкими. По словам Оль-

ги Яцевской, время краткосрочных дисконтов на несколько месяцев на этом рынке уже прошло и сейчас владельцы готовы непосредственно к снижению арендной ставки на 10–15%. Андрей Соловьев ждет, что сегмент элитной аренды восстановится достаточно быстро за счет людей, которые будут переезжать, стремясь найти более выгодное предложение. В Knight Frank уже фиксируют значительное увеличение числа запросов от потенциальных арендаторов, которые «прошурывают почву».

Городская аренда оказалась далеко не единственным сегментом элитного рынка жилья, столкнувшимся с резким падением покупательской активности. Выраженную негативную динамику продемонстрировал и реальный спрос на высокобюджетные новостройки, число сделок с которыми за первые пять месяцев года сократилось на 52% (см. „Б“ от 3 июля). Пострадал и загородный рынок.

По оценкам Knight Frank, число сделок по продаже сверхдорогих домов стоимостью более \$10 млн (от 724,4 млн руб.) тоже заметно сократилось. По словам директора «Метриум Премиум» Анны Раджабовой, помимо ограниченной работы на фоне риска распространения COVID-19 ряда инстанций и опасений отменявшихся показы собственников, тренд связан с дефицитом ликвидного предложения. «Около 80% лотов на загородном рынке — дома, спроектированные в 2000-е годы, которые морально устарели», — указывает она. Гендиректор «Гео Девелопмент» Максим Лещев говорит, что в массовом сегменте число сделок на загородном рынке выросло в три раза. Реальный спрос на элитное жилье сейчас ограничивает большая доля переоцененного предложения и общий недостаток объектов, находящихся недалеко от Москвы, считает он.

Александра Мерцалова

«Вымпелком» догоняет поезд

Оператор инвестирует в сеть в столичном метро

«Вымпелком» потратит 3 млрд руб. на строительство мобильной сети в московском метро на оборудовании китайской Huawei. Компания отставала от конкурентов по проникновению в метро, в прошлом году оказавшись на последнем месте по скорости мобильного интернета в подземке. Новое оборудование сможет поддерживать технологии 5G после запуска этого стандарта, к этому же готовятся и другие операторы, работающие с Nokia и Ericsson.

«Вымпелком» начал строительство сети 5G-ready (поддерживает действующий стандарт LTE и сможет поддерживать 5G после его запуска) на всех станциях, переходах и тоннелях московского метро, рас-

сказал „Б“ представитель оператора. По его словам, проект планируется завершить в ноябре 2020 года, в первую очередь сеть будет запущена на пяти самых загруженных линиях, затем на остальных. Инвестиции официально не раскрываются. По словам источника „Б“, их сумма превысит 3 млрд руб. в течение трех лет. Сейчас сеть 5G-ready «Вымпелкома» уже доступна на 61 из 218 подземных станций метро, утверждают в компании.

Партнером проекта стала китайская Huawei, на оборудовании которой «Вымпелком» ранее начал обновлять сеть до 5G-ready в Москве. Инвестиции в это составили 5 млрд руб., сообщил „Б“ 16 мая 2019 года.

«Вымпелком» отстал от конкурентов по покрытию в метро. Например, раньше наиболее каче-

ственный доступ в интернет в метро предоставлял оператор Wi-Fi «МаксимаТелеком», но уже в конце 2019 года он уступил лидерство по скорости доступа мобильным операторам, которые стали активно строить сети в метро в начале того же года, напоминает гендиректор Telecom Daily Денис Кусков. Уже в третьем квартале 2019 года скорость интернета «МегаФон» и МТС в метро оказались выше, чем у «МаксимаТелеком», сообщил „Б“ в декабре 2019 года со ссылкой на данные Telecom Daily. Tele2 и «Вымпелком» тогда заняли четвертое и пятое места соответственно.

После модернизации сети у «Вымпелкома» есть шанс догнать по качеству услуг лидирующих операторов, считает господин Кусков. К тому же в перспективе за-

пуск сети 5G в метро позволит операторам не только оказывать услуги пассажирам, но и обеспечить, например, движение самоуправляемых поездов, для чего потребуются не только высокая скорость передачи данных, но и низкая задержка, добавляет он.

С развитием сетей операторов связи услуги Wi-Fi в метро вообще отойдут на второй план, полагает руководитель Content Review Сергей Половников. О том, что потребление Wi-Fi в столичном метро снизилось после снятия режима самоизоляции, „Б“ сообщил 21 июля.

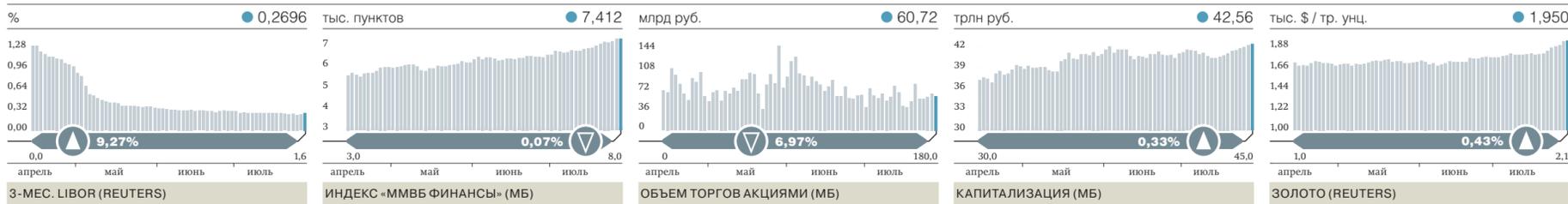
МТС год назад обеспечила абонентам одинаковое качество интернета в метро и наземном транспорте, завершив строительство под землей сети LTE на оборудовании Nokia, только на заключитель-

ном этапе в это было инвестировано более 1 млрд руб., отметили в пресс-службе оператора. МТС планирует дальше обновлять сеть в метрополитене. В компании считают, что решения 5G там могут быть использованы для автоматизации сбора технических данных, удаленного управления пассажиропотоком и видеонаблюдения.

«МегаФон» завершил покрытие 4G всех станций столичного метро в начале 2019 года, а количество переронов, где доступны его услуги, «приближается к 100%», сообщили в компании. У Tele2 в метро все базовые станции уже 5G-ready, заявили в компании. Там уточняют, что сеть сейчас доступна на всех станциях, а на новых устанавливается оборудование компании Ericsson.

Юлия Тишина

деловые новости



Госбанки пересели на общественный транспорт

Сбербанк и ВТБ планируют вписаться в программу модернизации

Сбербанк и ВТБ хотят участвовать в программе модернизации пассажирского транспорта городских агломераций, которую разработали госкорпорация ВЭБ.РФ и Минтранс. Согласно проекту этой программы, ее участниками являются только ВЭБ и Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК). По мнению госбанков, это создает предпосылки для ограничения конкуренции на рынке лизинга общественно-транспортного. Впрочем, банкиры рассчитывают получить и доступ к дешевому фондированию собственных лизинговых компаний, отмечают эксперты.

Традиционно конкурирующие Сбербанк и ВТБ объединились, чтобы добиться участия в программе модернизации пассажирского транспорта городских агломераций, разработанной Минтрансом и ВЭБ.РФ. Госбанки в совместном письме (с ним ознакомился «Ъ», его отправку подтвердили в ВТБ, представитель правительства сообщил, что письмо поступило в аппарат и находится на проработке в профильном департаменте) обратились к премьер-министру РФ Михаилу Мишустину с просьбой допустить их к участию в программе. Сбербанк и ВТБ неоднократно заявляли о своем желании участвовать в проекте, о чем сообщали его разработчикам, но этого так и не произошло, жалуются в письме главы госбанка Герман Греф и Андрей Костин.

● Весной 2020 года Минтранс и ВЭБ подготовили проект программы комплексной модернизации пассажирского транспорта в городских агломерациях. Итоговые параметры программы пока не известны. Как сообщал ранее председатель ВЭБ Игорь Шувалов, в 2020 году в ее рам-

ках может быть приобретен парк автотранспорта на 70 млрд руб. В начале лета ВЭБ и ГТЛК начали совместное финансирование сделок в регионах (см. «Ъ» от 25 июня).

Программа новой модели финансирования общественного транспорта вызывает опасения, «так как создает предпосылки для ограничений на рынке лизинга общественного транспорта», указывают в письме господина Греф и Костин. Сейчас проект предполагает поддержку исключительно ВЭБ и ГТЛК, которые без проведения конкурсной процедуры получили статус «гарантирующего лизингодателя» и, соответственно, возможность получать из бюджетных средств взносы в уставный капитал для последующего предоставления лизинга транспортных средств по сниженным ставкам, отмечают они. Такая схема фактически «ограничивает или полностью блокирует возможность конкуренции в сегменте», считают банкиры. Они просят главу правительства обеспечить возможность участия дочерних лизинговых компаний в дальнейшем обсуждении программы и определить прозрачные условия мер господдержки лизинговым компаниям.

Сбербанк и ВТБ уже работают в Москве и Петербурге в сегменте лизинга трамваев и троллейбусов, отмечает руководитель практики по работе с транспортной отраслью Deloitte в СНГ Денис Похазников. «Учитывая, что национальный проект поддерживается государством и, как следствие, обладает умеренным риском, он выгоден для банков. Более того, банки заинтересованы в интеграции собственных предложений с транспортными картами», — считает он. Какую прибыль банки могут получить от участия в проекте, пока оценить сложно, но речь идет о контрактах на десятки миллиардов рублей, говорит генди-

ректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. К тому же, по его словам, сегмент городского транспорта для лизинговых компаний сейчас наиболее интересный и перспективный — лизинг железнодорожного подвижного состава переживает кризис из-за серьезного профицита парка и сокращения закупок, так же как и рынок авиационного лизинга из-за пандемии коронавируса. Однако конкурировать на этом рынке с ВЭБ будет трудно из-за доступа к дешевому фондированию, поэтому даже без учета ограничений по доступу едва ли в программе смогут участвовать частные лизинговые компании, считает эксперт.

Как отметили в Минтрансе, в настоящее время проект комплексной программы модернизации пассажирского транспорта в городских агломерациях проходит процедуру согласования с федеральными органами исполнительной власти. При этом поступившие замечания и предложения Сбербанка и ВТБ, касающиеся в том числе определения гарантирующего лизингодателя, «будут рассмотрены при доработке проекта программы». Вместе с тем, как отметили в министерстве, ограничений «участия Сбербанка, ВТБ и других финансовых организаций в реализации программы нет». ВЭБ.РФ работает по повестке городского развития в рамках своей бизнес-модели, не предусматривающей конкуренции с коммерческими банками, при этом корпорация ориентирована на их привлечение в совместные проекты, отметил ее представитель. В ГТЛК отказались комментировать действия федеральной власти до выхода соответствующих нормативно-правовых актов. Представитель Сбербанка от комментариев отказался.

Полина Трифонова,
Илья Усов,
Евгения Крючкова

Россия закрылась от свинины

Импорт этого мяса упал до минимальных значений

Увеличение собственного производства, падение цен и введение импортной пошлины на свинину привели к снижению импорта этого мяса до минимальных значений. По итогам первого полугодия поставки сократились на 98%, до 1 тыс. тонн, тогда как ранее РФ импортировала до 100 тыс. тонн продукта ежегодно. Уход иностранной свинины поможет предотвратить резкий обвал цен на это мясо, которые все равно в этом году могут сократиться на 3–4%.

По итогам января—июня импорт свинины из стран дальнего зарубежья в Россию сократился на 98%, до 1 тыс. тонн год к году, подсчитали в Центре отраслевой экспертизы Россельхозбанка. В денежном выражении объем поставок снизился с \$170 млн до \$3 млн. По словам руководителя центра Андрея Дальнова, причиной стало повышение привлекательности рынков Китая и стран Юго-Восточной Азии для мировых экспортеров, а также изменения в тарифной политике России. Ранее импорт свинины в РФ регулировался квотой (400 тыс. тонн в 2019 году), а с этого года на ввоз этого мяса стала действовать пошлина в 25%.

В 2018–2019 годах в Россию импортировалось до 100 тыс. тонн свинины ежегодно. Как отмечает господин Дальнов, такие поставки позволяли мировому производителю влиять на динамику оптовых цен на свинину в РФ, особенно по позициям, которые доминировали в импорте. Теперь этот фактор почти сойдет на нет, говорит он. Согласно прогнозам аналитиков Россельхозбанка, по итогам этого года поставки свинины в Россию достигнут 10 тыс. тонн, в основном за счет ввоза из стран ЕАЭС. В итоге импорт не превысит 1% от объема потребле-

ния этого мяса, который в 2020 году оценивается в 4,1 млн тонн.

Гендиректор Национального союза свиноводов Юрий Ковалев уточняет, что в этом году российский рынок обойдется без импортной свинины впервые как минимум за последние 30 лет. По его словам, главная причина вытеснения иностран-

цены на свинину в Бразилии в последнее время выросли на 30–40% и эта продукция была бы неконкурентоспособной в России даже при нулевой ставке пошлины. Иностранная свинина оказалась дороже российской, что и привело к сокращению импорта, указывает гендиректор группы «Русагро» Максим Басов.

По прогнозам Юрия Ковалева, в ближайшие три года производство свинины в России за счет ввода новых комплексов увеличится примерно на 1 млн тонн. Около трети этого объема компенсирует рост потребления, еще треть — заместит продукцию ушедших с рынка личных хозяйств и неэффективных предприятий, остальные 300–350 тыс. тонн пойдут на экспорт, рассказывает он. Рост собственного производства будет оставаться основным фактором ценообразования на рынке в ближайшие два-три года, говорит Андрей Дальнов. По его прогнозам, в этом году розничные цены на свинину могут снизиться на 3–4%.

В группе «Черкизово» добавляет, что на цены и спрос также будет влиять покупательская способность населения. А по прогнозам Минэкономки, в результате пандемии COVID-19 реальные доходы россиян в этом году сократятся на 3,8%, напоминать там. В таких условиях, продолжает он, снижаются цены на импортную свинину, что может предотвратить резкий обвал цен на эту продукцию. По словам господина Юшина, уход с российского рынка почти всей импортной свинины и увеличение экспорта поддержит и рынок мяса птицы, так как резкое снижение стоимости одного вида сырья привело бы к росту спроса на него со стороны переработчиков и вызвало бы падение цен и на альтернативу.

Анатолий Костырев

ЦИТАТА



Рынок свинины и до кризиса был не в лучшем состоянии — начало перепроизводства
— Сергей Михайлов,
гендиректор «Черкизово»,
в интервью газете «Ведомости»

ной продукции — рост собственного производства: за первые шесть месяцев года показатель увеличился на 12,6% год к году. В 2019 году в РФ было выпущено 4,4 млн тонн свинины. Динамика сопровождалась систематическим снижением оптовых цен, из-за чего мировые поставщики потеряли интерес к российскому рынку, переклонились на азиатские страны, где стоимость свинины выше, рассуждает господин Ковалев.

По данным Центра агроаналитики Минсельхоза, средние цены производителей на свинину в живом весе на конец мая были на уровне 86,16 руб. за 1 кг против 108,43 руб. за 1 кг годом ранее. При этом, добавляет руководитель Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин,

АВВУУ пустилась в поиск

Компания разработала систему для документов «Роскосмоса»

ИТ-компания АВВУУ разработала корпоративную поисковую систему для поставщика ракетных двигателей структур НПО «Энергомаш». Его сотрудники смогут искать информацию в документах с 1929 года в зависимости от уровня доступа к секретным данным. Стоимость подобных решений может достигать 200 млн руб., оценивают участники рынка.

АВВУУ и поставщик ракетных двигателей НПО «Энергомаш» (входит в «Роскосмос») создали корпоративную систему поиска по 1 млн документов, накопленных с 1929 года, рассказали «Ъ» представители сторон. Система использует искусственный интеллект (ИИ) и позволяет найти документы по смыслу, как это сделано в популярных поисковых системах, в том числе если искомая информация изложена другими словами или на другом языке. При этом, если у пользователя нет доступа к секретному документу, он не увидит его в результатах выдачи. Системой пользуются более 2 тыс. сотрудников НПО «Энергомаш», планируется масштабировать ее и на другие предприятия «Роскосмоса», говорят стороны.

В АВВУУ планируют и дальше работать на этом рынке и ведут ряд пилотных проектов с такими системами в крупных компаниях нефтегазовой и металлургической отраслей и энергетики, рассказали в компании, не уточняя потенциальных партнеров.

По итогам 2019 года в IDC оценили весь российский рынок технологий ИИ в \$172 млн. На ИИ-приложения, к которым относятся и системы

интеллектуального поиска, приходится около 14% всех инвестиций российских компаний, то есть объем этого рынка насчитывает десятки миллионов долларов и будет расти, полагает гендиректор «АВВУУ Россия» Дмитрий Шушкин.

30 процентов составит среднегодовой рост рынка технологического интеллекта в России до 2023 года (оценка IDC и АВВУУ)

Стоимость разработки комплексного решения, как у АВВУУ и НПО «Энергомаш», с учетом работы, лицензии и организации инфраструктуры может составлять от 200 млн руб. и выше, полагает заместитель руководителя департамента бизнес-решений группы компаний Softline Максим Мельников. Проекты такого масштаба в российских компаниях большая редкость, систему можно назвать уникальной, считает он. Внутренний корпоративный поисковик может быть интересен только большим компаниям с огромным объемом данных, которые тяжело структурировать в одну базу знаний, отмечает директор направления облачных сервисов «Битрикс24» Александр Демидов. Он оценивает инвестиции в подобную разработку в «десятки миллионов рублей».

Объем российского рынка интеллектуального поиска может достигать 1,4 млрд руб., а к 2022 году может удвоиться при глобальном росте этого рынка в среднем лишь на 25%, оценивает директор департамента информационных систем управления компании Naumen Федор Краснов. Основной потенциал спроса на подобные системы в ближайшие годы будет в сегменте банков, нефтегазовых, крупных промышленных и производственных предприятий, а также, возможно, в FMCG (производители товаров повседневного спроса), здравоохранении, страховании, ритейле и госсекторе, полагает он.

Сейчас многие крупные промышленные игроки рассматривают внедрение корпоративных баз знаний, а в компаниях нефтегазовой отрасли и госсектора уже внедряются, например, решения от Naumen и «Право.ру», отмечает руководитель группы цифровых технологий КРМГ в России и СНГ Дарья Максимова. Барьером для развития на этом рынке может стать угроза безопасности, добавляет партнер и руководитель практики операционных рисков Deloitte Сергей Кудряшов, обычные поисковые системы не могут работать с закрытыми источниками, а специальные — требуют качественного поддержания и настройки. Такая система может стать узким местом в плане безопасности и в случае нарушений приведет к огромным утечкам, предупреждает он, ограничение же радиуса ее поиска неизбежно приведет к снижению ценности самой системы.

Юлия Степанова

Спикеры конференции «Легкий коммерческий транспорт в городской логистике» об использовании автомобилей ГАЗ



Сергей Сергусhev
Операционный директор
Pony Express



Дмитрий Селезнев
Основатель
инновационного
вэб-сервиса
Web Delivery Express



Под задачи доставки в нашей компании сформирован полноценный транспортный парк из 1500 машин, 610 из которых находятся у нас в собственности. Среди них немало автомобилей марки ГАЗ, в том числе модели Газель NEXT и ГАЗ Соболь. Мы работаем с данными транспортными средствами, потому что стоимость их приобретения и владения, в сравнении с зарубежными аналогами, более привлекательная. Кроме того, прямое сотрудничество с автопроизводителем дает нам дополнительные возможности для решения наших задач. Например, услуга брендирования, которая проводится прямо на заводе у производителя, а также возможность разработки новых стандартов, необходимых для курьерской доставки. Широкая дилерская сеть — еще одно условие в пользу выбора автомобилей ГАЗ. Это позволяет быстро получать машины, обслуживать их и оперативно реагировать на любые другие вопросы компании, связанные с владением данного коммерческого транспорта

Мы задумались о том, чтобы полностью поменять свой автопарк, заменив коммерческий транспорт автомобилями отечественного производства. Скорее всего, это будут автомобили ГАЗ. Завод, при поддержке Минэкономразвития, предлагает сейчас очень хорошие программы для покупки транспорта в лизинг. Особенно внимательно мы присматриваемся к автомобилям с мультитемпературным режимом в одном кузове. В России такие модели уже делают, и как раз на базе ГАЗа

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 68 лет председателю наблюдательного совета ПАО «Московская биржа» **Олегу Вьюгину**

Его поздравляет социальный инвестор и филантроп, сооснователь гуманитарной инициативы «Аврора» **Рубен Варданян**:
— Я хочу поздравить с днем рождения Олега Вьюгина, которого знаю много лет. Я очень рад, что несколько десятилетий назад жизнь свела нас вместе с этим удивительным, широко образованным, интеллигентным и

порядочным человеком. Для меня Олег — пример настоящего служения Родине, я отношусь к нему с огромным уважением как к ученому и управленцу, но в первую очередь как к человеку. Желаю тебе, дорогой Олег, продолжать дело, которому ты посвятил много лет своей жизни!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

реклама 16+



первые лица

«Нам даже теоретически смысла объединяться нет»

Владелец «Южуралзолота» Константин Струков о ситуации с компанией Petropavlovsk и перспективах золотодобычи

Третий по величине производитель золота в РФ Petropavlovsk проходит через очередной корпоративный конфликт. В конце июня несколько акционеров компании, в том числе крупнейший из них — «Южуралзолото» Константина Струкова, не поддержали назначение в совет директоров гендиректора и основателя Petropavlovsk Павла Масловского. Конфликт произошел на фоне устойчивых слухов о планах «Южуралзолота» провести слияние с Petropavlovsk. Свои взгляды на причины спора, а также на перспективы развития и проблемы золотодобывающей отрасли „Ъ“ изложил основатель и президент «Южуралзолота» Константин Струков.

— «Южуралзолото» стало крупнейшим акционером Petropavlovsk в феврале, купив пакет у Романа Троценко. Какова была цель этой сделки?

— В отрасли достаточно ограниченное число компаний, мы все друг друга знаем, хотя и работаем в разных регионах. нас объединяют общие банки-партнеры, мы работаем с одним и тем же отраслевым институтом. Приобретая долю в компании, мы руководствовались несколькими причинами. Мы всегда считали, что необходимо получить опыт работы на рынке капиталов, и такая возможность представилась за счет вхождения в число акционеров большой публичной компании. Нам интересно, как этот механизм работает. Это первое. Второе — Petropavlovsk является высокотехнологичной компанией. Ее руководитель Павел Алексеевич Масловский — гений в обогащении. Он сделал достаточно успешный проект автоклавного выщелачивания. Мы тоже занимаемся опытным автоклавным выщелачиванием. Мы также работаем на месторождениях с упорными рудами. Нам интересен обмен опытом, высокими технологиями в обогащении руды.

— Автоклав заработал в 2019 году. Получается, с этого момента вы смотрели на Petropavlovsk?

— Мы ее знаем достаточно давно. У нас существует переток трудовых ресурсов, персонала. Мы делимся опытом. И потом, его величество случай. Продавался пакет. Почему бы его не купить? Мы заинтересовались.

— Почти сразу после сделки был длительный период карантинных и последующих ограничений в периодизации, а в июне у вас произошел конфликт с Павлом Масловским. В чем его причины?

— Я бы не употребил слово «конфликт». Конфликт — это когда один другому морду набил и куда-то послал. Вот это конфликт. Я акционер большой компании с достаточно большим пакетом, поэтому я отстаиваю свои права, а также права акционеров, которые плохо знакомы с отраслью и являются только финансовыми инвесторами. Если я проголосовал против какого-то решения совета директоров, разве это можно назвать



ФОТО: АЛЕКСАНДР ПЕТРОВ

три-четыре месяца после приобретения пакета. Сегодня мы представлены в совете. Максим Михайлович Харин является неисполнительным директором, но его запросы о финансовой деятельности компании игнорируются. Приходится пользоваться исключительно открытыми источниками.

— Вы сказали, вам не давали место в совете директоров. По какой причине?

— Объяснений мы не получили. Они просто затягивали процесс. Мало того, на нескольких советах директоров, которые проводились в режиме конференц-кола, нашего директора просто отключали от связи.

следний момент не состоялась. Какую позицию вы занимаете относительно этой сделки?

— Я считаю, что эта сделка нецелесообразна для Petropavlovsk. Он и так контролирует компанию и месторождение, которое, безусловно, нужно развивать. Но для чего нужно, имея долю в 75%, покупать еще 25% и выводить деньги из компании? Эти 25% ничего не решают для компании. Но в итоге акционерам предлагается вместо дивидендов приобрести по завышенной, на наш взгляд, оценке оставшуюся долю в этом бизнесе.

— У Petropavlovsk есть железорудный актив IRC. Он, на ваш взгляд, остается проблемой для компании?

— Несмотря на то что есть мандат на продажу этой компании, действующий менеджмент выступает за сохранение этого актива. Проблема в том, что Petropavlovsk прямо или косвенно финансирует ее. Мы считаем, что следует пристальнее на нее посмотреть, разобраться. Компания должна приносить прибыль своим акционерам, а не расплывать ее на убыточные проекты.

— На ваш взгляд, разрешение разногласий невозможно при сохранении Павла Масловского на руководящей должности?

— Я работать могу с кем угодно. Но я хочу иметь партнеров, которые будут работать в рамках закона. В мой адрес звучит много обвинений, но я нигде и никогда не переходил черту закона. Нужно жить по закону и по уставу (компания, — „Ъ“). Есть закон об акционерных обществах — не нарушай его. Это еще шахтерская привычка. Есть правила безопасности, не будешь их нарушать, останешься в живых. Никогда не надо переходить

Консолидация должна проходить на какой-то базе. А просто консолидировать все артели какого-то региона — смысла нет

эту черту. Поэтому я буду работать с кем угодно и буду помогать и сотрудничать с любым, кто не будет нарушать законы, какие-то принятые правила игры, и с тем, кто будет устраивать всех акционеров. Если акционеры решат, что Павел Алексеевич остается, то вопросов нет. Но и мои интересы тоже учтите. Поэтому мы верим, что только новый независимый совет будет истинно заинтересован в достижении наилучших результатов в интересах всех акционеров компании.

ЛИЧНОЕ ДЕЛО | СТРУКОВ КОНСТАНТИН ИВАНОВИЧ

Родился 10 сентября 1958 года в Оренбургской области. В 1980 году окончил Магнитогорский горно-металлургический институт им. Г. И. Носова. Работал в ПО «Карагандауголь», затем начальником специализированной горной партии в «Севказгеологии» (входила в Мингеологии СССР). С 1987 года — в «Каззолоте», где прошел путь от подземного крепильщика, проходчика горных выработок до главного инженера и начальника шахты, а затем председателя артели старателей при ГОК «Каззолото». В 1997 году скупил основную часть активов «Южуралзолота», которые были выставлены на продажу в ходе банкротства. С этого момента бесценно руководит компанией.

С 2000 года Константин Струков является депутатом и заместителем председателя законодательного собрания Челябинской области. Доктор технических наук, действительный член Академии горных наук РФ. Женат, две дочери.

COMPANY PROFILE | ОАО «ЮЖУРАЛЗОЛОТО ГРУППА КОМПАНИЙ»

ЮГК — пятый по величине производитель золота в РФ, добыча в 2019 году составила 450,3 тыс. унций, оставшись примерно на уровне 2018 года. Основные активы компании расположены в Челябинской области, Красноярском крае и Хакасии. Компания не публикует консолидированную финансовую отчетность, по РСБУ выручка в 2019 году выросла на 5,4%, до 20,3 млрд руб., чистая прибыль — в 1,6 раза, до 3,4 млрд руб. Согласно данным компании, консолидированная выручка в 2019 году составила \$639 млн, EBITDA — \$280,8 млн, общий долг — \$170,7 млн. В компании работают около 15 тыс. человек. Основной акционер с долей около 100% — Константин Струков, который возглавляет компанию, и его семья.

В феврале 2020 года ЮГК купила у Романа Троценко 22,7% в крупной золотодобывающей Petropavlovsk, а также конвертируемые облигации еще на 5,97%, став крупнейшим акционером компании. Сумма сделки не раскрывалась, рыночная стоимость этого пакета на бирже LSE на момент покупки превышала \$200 млн.

— Как вы относитесь к разговорам о грядущей консолидации в отрасли? В каком виде она возможна?

— У всех разное представление о консолидации. Сейчас отрасль консолидирована несколькими крупными компаниями, и они все успешно работают. Но на рынке должны быть представлены не только, грубо говоря, крупные моллы, торговые центры, но и мелкая розничная торговля. Мы видим, что работают крупные «Полос», «Полиметалл», Petropavlovsk, мы и еще несколько компаний. Но есть и небольшие компании, и частные, и небольшие публичные, которые успешно работают. Консолидировать

— Каков ваш прогноз по добыче «Южуралзолота» в 2020 году?

— Мы планируем по этому году объем добычи до 18 тонн, рост на 20% год к году (с 15 тонн в 2019 году. — „Ъ“). В 2019 году у нас было запланированное снижение производства, дальше ожидаем рост за счет запуска новой фабрики на Светлинском месторождении и улучшения показателей в Хакасии.

— Придется ли снижать инвестпрограмму?

— Нет. Наоборот, мы не только не снижаем, но и наращиваем. В этом году на Урале мы достроили новую фабрику на 5 млн тонн и запустили ее — я имею в виду Светлинскую ЗИФ-2. Строим фабрики на новом месторождении на «Совруднике». В Хакасии начали реконструкцию фабрики, чтобы увеличить мощность до 5 млн тонн.

— Вы планировали увеличить долю «Соврудника» в Верхнететской горнорудной компании. Однако ФАС не одобрила сделку, так как не были предоставлены данные о конечном бенефициаре. В чем сложность?

— Это просто техническая накладочка. Она не имеет под собой каких-то серьезных оснований. Мы действительно акционеры на 49%, мы участвуем в развитии этого месторождения, мы туда достаточно серьезно вложились. Сегодня задолженность Верхнететской горнорудной компании перед нами около 300 млн рублей, и мы хотим это месторождение развивать. Но наш партнер в лице АО «Красноярскгеология» не совсем заинтересован, хотя и имеет возможность инвестировать. Из акционеров развитием этого месторождения занимаемся только мы. И мы будем ис-

Я отстаиваю свои права, а также права акционеров, которые плохо знакомы с отраслью и являются финансовыми инвесторами

— Золото растет в цене. Что это дает золотодобытчикам?

— Я в отрасли работаю уже порядка, наверное, 40 лет. Были цены, когда приходилось металл продавать по \$5 за грамм. В сложные 1990-е годы даже не было покупателей, но мы развивались и двигались вперед. И сегодня цена способствует развитию и притоку инвестиций, но самое главное не в этом. Самое главное — цена на золото позволяет разрабатывать и осваивать месторождения в труднодоступных регионах, где нет инфраструктуры, вкладываться в геологоразведочные работы, осваивать месторождения с низкими содержаниями, причем успешно, с хорошей долей прибыли. Мы можем прогнозировать и планировать свою работу на длительный период и осваивать сложные месторождения.

— Стратегия компании предусматривает развитие активов за счет приобретений?

какие варианты приобретения, нам там нужен контроль. Запасы сегодня составляют порядка 20 тонн, но нужно вкладываться в геологоразведочные работы, в дальнейшее развитие.

— Планируете ли вы продавать свой угольный актив «Мелтэк»?

— Мы исторически всегда занимались углем, начиная еще с Казахстана. Потом была Челябинская угольная компания, в которой работало около 80 тыс. человек в четырех городах. Это была социально значимая для региона компания, к сожалению утратившая свои позиции после реструктуризации РАО ЕЭС. Это касается «Мелтэка», то это достаточно успешная и самодостаточная компания. Даже в условиях упавшей в разы цены на уголь компания работает успешно. Она хорошо сложена, там хорошие марки углей. Мы имеем полный цикл своих потребителей на этот уголь, поэтому вопрос о продаже сегодня не стоит. Угольный и золотодобывающий бизнес у нас не пересекаются. Перетоков денежных средств нет, мы не финансируем за счет золота другие бизнесы.

— Какие у вас есть планы по развитию этого актива?

— Мы ставили себе задачу добывать 10 млн тонн, сегодня мощности позволяют 12 млн тонн. Есть один фактор, что сегодня рынок угля слабый. Но я думаю, что все-таки падение остановится и уголь будет востребован в том же количестве.

— Как на «Южуралзолоте» сказался коронавирус и связанные с ним ограничительные меры?

— По большому счету мы не понесли больших убытков, так как вовремя подготовились. Во-первых, обеспечили всех средствами индивидуальной защиты. Провели профилактическую работу с людьми, оставили людей на две, на три, на четыре вахта. Нужно отдельно сказать слова благодарности коллективам за терпение, так как люди по четыре месяца не выезжали с объектов. Мы также приняли решение о единовременных премиальных выплатах персоналу, который был занят на профилактических работах, — уборщикам, медикам, охране, работникам бытовых помещений. Что касается профилактики заболевания, то проводили беседы, чтобы ограничить общение, так как от одного заболевшего зависит жизнь целого коллектива. Нам удалось поднять уровень самосознания людей, доказав, что проблема имеет серьезный характер.

Сегодня там, где мы соседствуем с «Полосом», до мая, даже до июня у нас заболевших не было. В июне, уже после появления заболевания на «Полосе», у нас также появились больные. Мы тоже это вовремя локализовали. То есть предприятие работало в привычном для себя режиме.

— Сколько вы дополнительно потратили из-за вируса?

— Мы около 200 млн рублей вложили. Это средства индивидуальной защиты, профилактики, тестирования, поддержка медучреждений и людей на местах, это локализация сотрудников. Наши люди в палатках и в вагончиках не жили. Мы обеспечили в изоляции всех нормальными бытовыми условиями, даже в вахтовых поселках.

— Сейчас вы ослабляете карантин на своих объектах?

— Вспышки же продолжают по региону, это Урал, Сибирь и Дальний Восток, поэтому мы не снимаем жесткие меры, которые для нас необременительны. Что значит померить у человека температуру? Или что значит обеспечить маски? Это же несложно. Здесь главную роль играет фактор самодисциплины.

Интервью взял Евгений Зайнуллин

Сегодня цена на золото позволяет осваивать месторождения в труднодоступных регионах

конфликтом? Это защита своих собственных интересов как акционера.

Если говорить об эффективности компании, я могу привести просто цифры. Есть параметры, по которым оценивается компания. Я активно хорошо знаю из доступных источников. Две аналогичные компании — Petropavlovsk и мы. У нас чистый денежный поток от операционной деятельности составляет \$265 млн, у них \$95 млн (по итогам 2019 года. — „Ъ“). У нас себестоимость ниже, хотя работаем на очень низких содержаниях (золота в руде. — „Ъ“), даже ниже, чем у них. У нас при этом больше запасы. Это значит, что мы больше вкладывались в геологоразведку. У нас почти нет долговой нагрузки, а у Petropavlovsk — \$775 млн с учетом предоплат. Исходя из этих параметров, можно судить об эффективности компании. Компания (Petropavlovsk. — „Ъ“), являясь публичной, ни разу за десять лет не выплатила дивиденды.

Я не конфликтую. Я просто пытаюсь донести свое мнение о том, что акционеры в компании должны чувствовать себя таковыми — принимать участие в стратегическом управлении, получать прибыль от ее работы. И здесь я защищаю не только свои интересы, но и интересы миноритариев.

— Когда вы покупали акции компании, обсуждали ли эти моменты с Павлом Масловским?

— Я же не у Павла Алексеевича покупал пакет, поэтому с ним эти моменты не обсуждал. Долгое время нам не давали место в совете директоров. Мы его получили только через

Столько не живут

Новая разновидность супергероев на экранах домашних кинотеатров

На Netflix вышел боевик Джини Принс-Байтвуд «Бессмертная гвардия» (The Old Guard) с Шарлиз Терон в главной роли бессмертной воительницы, вместе со своей командой рутинно спасающей мир последние пару тысяч лет. Юлия Шагальман надеется, что все лучшее у этой истории еще впереди.

Энди (Шарлиз Терон), Букер (Маттиас Схунартс), Джо (Марван Кензари) и Ники (Лука Маринелли) — группа хорошо тренированных для боя наемников, которые путешествуют по миру, выполняя опасные и деликатные задания, в которых настоящие спецслужбы разных государств не могут позволить себе засветиться. «Вы хорошие парни или плохие?» — спрасят у них позже по ходу действия картины. «Зависит от столетия. Мы сражаемся за то, что считаем правильным», — отвечают они.

Своей неблагодарной работой они действительно занимаются столетиями, так как они (русское название фильма выдает этот секрет сразу) бессмертны. Настоящее имя лидера маленького супергеройского отряда Энди — Андромаха Скифская (что бы это ни значило), она самая старшая и успела на своем веку повидать буквально все, от охоты на ведьм до ядерной бомбы, а также, например, послужить моделью для Родена (и «узнать его в библейском смысле»), как шутит один из ее соратников). От всего этого она страшно устала и мечтает завязать, но долгу снова и снова зовет в очередную горячую точку. Остальные помоложе: Джо и Ники сражались на разных сторонах в крестовых походах, но за прошедшие века из врагов превратились в любящую пару (Джо произносит по этому поводу монолог, достойный лучших образцов средневековой арабской поэзии), а Букер был солдатом наполеоновской армии и первый раз погиб и воскрес еще в 1812 году.

По жанровым законам боевика очередная миссия, в которую бессмертные отправляются по просьбе бывшего цезаря Копли (Чиветел Эджиофор), оказывается ловушкой. Они попадают в руки фармацевтического магната Меррика (совре-



У героев «Бессмертной гвардии», даром что они недурно сохранились, за плечами главные горячие точки последних двух тысяч лет ФОТО NETFLIX

менное зло, естественно, принимает облик тщедушного ботана в очках и дорогой толстовке, а для лучшей убедительности играет его Гарри Меллинг, знакомый зрителям по роли противного Дадли Дурсля во франшизе о Гарри Поттере). Тот хочет путем бесчеловечных экспериментов установить генетическую причину их бессмертия, создать соответствующее лекарство и заработать на нем миллиарды. То, что подопытные в процессе могут пострадать, его не сильно волнует: как подбавляет злодею с мегаломанскими комплексами, Меррику предписано руководствоваться принципом «лес рубят — щепки летят».

Как будто этого недостаточно, герои сталкиваются с еще одной проблемой — в мире обнуряживается новая бессмертная, капрал американского военного корпуса в Афганистане Найла (Кики Лэйн), поначалу вовсе не заинтересованная в том, чтобы присоединиться к отряду. Разумеется, в итоге именно она окажется совершенно незаменимым бойцом, а на протяжении картины по сюжету удобным инструментом для создателей, чтобы объяснить аудитории законы вселенной, выстроенной в ленте.

Большинство нынешних супергеройских фильмов принадлежит к одной из трех разновидностей:

их авторы либо безудержно шутят, включая в свои картины столько мета- и постмодернистских комментариев, сколько может выдержать хронометраж; либо выбирают серьезный, мрачный и меланхоличный тон, заставляя людей со сверхспособностями мучиться неразрешимыми мировоззренческими проблемами, поскольку великая сила, как известно, подразумевает великую ответственность; либо с переменным успехом пытаются сбалансировать одно с другим. «Бессмертная гвардия», безусловно, принадлежит ко второй категории. Перенос на экран свой собственный графический роман, сценарист Фред Рука вместе с соавтором Леандро Фернандесом убрал из него практически весь юмор, а заодно и эротические и мелодраматические моменты, сосредоточившись на неизбежных душевных страданиях людей, вынужденных жить вечно, а значит, постепенно терять все, кого любит. Впрочем, сама абсурдность изначальной предпосылки уравновешивает пафос диалогов и монологов, персонажи же, пусть и одномерные, прописаны так, чтобы безотказно стимулировать те части среднестатистического кинозрительского мозга, что отвечают за взволнованное сопереживание. Кики Лэйн в роли универсального солдата наименее убедительна, это да, но, в конце концов, ее супергеройская карьера только начинается: в финале картины авторы радуют смертных неизбежным намеком на сиквел.

Операция «Кинозал»

Объявлена программа Венецианского кинофестиваля

Объявлена программа 77-го Венецианского кинофестиваля, который должен состояться в начале сентября. В главный конкурс отобран фильм «Дорогие товарищи!» Андрея Кончаловского, еще две российские картины — «Конференция» Ивана И. Твердовского и «Китобой» Филиппа Юрьева — вошли в программу «Венецианские дни». Комментирует Андрей Плахов.

Венеция — первый из больших фестивалей с начала пандемии, взявший курс на то, чтобы состояться из того бы то ни стало, причем не в онлайн-формате. Это смелая стратегия, учитывая, что Италия больше других европейских стран пострадала от эпидемии, а ее центр находился совсем недалеко — в Ломбардии. Правда, в самой Венеции все прошло гораздо спокойнее, но меры предосторожности сохраняются до сих пор. На днях стало известно, что возле Арсенала открылся кинотеатр на воде вместимостью в 300 зрителей, где фильмы можно смотреть из лодки, катера или гондолы, то есть находясь на дистанции друг от друга.

А как будут выглядеть показы на одном из крупнейших фестивалей мира в огромных кинозалах, перед которыми обычно выстраиваются полукилометровые очереди? Похоже, что усилия организаторов устремлены сейчас именно на решение вопросов логистики, на поиски новых площадок и технологий, которые позволили бы не допустить больших скоплениях аудитории, близи масочный режим, максимально рассредоточить гостей и зрителей. Впрочем, ясно, что и тех и других окажется на порядок меньше и далеко не из всех стран мира будет можно в сентябре добраться до Венеции.

Что касается творческой стороны дела, кураторы фестиваля сдела-

ли все возможное, чтобы сформировать адекватную ситуации программу. В ней предсказуемо нет больших голливудских фильмов, которыми обычно гордится фестиваль: в этом году они либо не были сняты, либо придержаны в мировом прокате из-за пандемии. В конкурс отобрано 18 картин, и даже о половине из них нельзя с уверенностью сказать, что они демонстрируют обычный венецианский урочень. Зато есть «женская квота»: добрая половина конкурса имеет женское режиссерское лицо.

Среди работ, которые попали бы в Венецию «в любом случае» — «Ночь в Хайфе» израильтянина Амоса Пайта, «Солнечные дети» иранца Маджида Маджиди, «Жена шпиона» японца Киёси Куросавы, «Ночное» Джанфранко Роззи, «Фрагменты женщины» венгра Корнелия Мундрю, «Снега больше не будет» польского Малгожаты Шумовской и Михала Энглерта, «Куда идешь, Анда?» боснийки Ясмилы Жбанич. Как видим, в этом отборе активно присутствует кинопродукция из Восточной Европы. Добавим азербайджанский конкурсный фильм «Между смертью» Хилала Байдарова, а также «Дорогие товарищи!» Андрея Кончаловского.

Режиссер-ветеран, которому в августе исполнилось 83 года, участвовал в Венецианском фестивале еще будучи студентом ВГИКа и многократно здесь награждался. Только за последние десятилетия Кончаловский был дважды удостоен «Серебряного льва» за режиссуру фильмов «Белые ночи почтальона Алексея Тряпицына» и «Рай». «Дорогие товарищи!» — художественная интерпретация событий 1962 года в Новочеркасске, которые были строго засекречены в течение нескольких десятилетий, а сейчас актуализируются на фоне массовых протестов в Хабаровске. Забастовка рабочих электровозостроительного завода привела тогда к кровавой развязке: по официальным данным, при разгоне демонстрации в Ново-

черкасске было убито 26 человек, еще 87 получили ранения, семеро «зачинщиков» были приговорены к смертной казни. Кончаловский смотрит на эту трагедию через двойную оптику — глазами поколения своих родителей и взглядом из сегодняшнего дня. Главную роль исполняет Юлия Высоцкая.

Еще два российских фильма вошли в параллельную программу «Венецианские дни». «Конференция» Ивана И. Твердовского тоже отсылает к трагическим событиям российской истории — к теракту на Дубровке во время представления «Норд-Ост». Картина не является прямой реконструкцией, ее тема — посттравматический синдром, а основное действие происходит в наши дни. Одна из бывших заложниц, которой удалось спастись, оставив в зале мужа и двоих детей, возвращается из монастыря, в котором провела 18 лет, чтобы смыть грех и извиниться за главную ошибку своей жизни. Герой снятого на Чукотке фильма «Китобой» Филиппа Юрьева — юный охотник Лёшка. Он влюбляется в молчаливую девушку из видеочата, которая живет в Америке, и решается на отчаянный поступок.

Жюри главного конкурса возглавит голливудская звезда Кейт Бланшетт, а конкурса «Горизонты» — режиссер из Франции Клер Дени. В последнем примет участие фильм из Казахстана «Желтая кошка» режиссера Адильхана Ержанова. Это история «казахстанских Бонни и Клайда». Юноша возвращается в родной город после тюремного заключения и вместе с любимой девушкой объявляет войну правящей в округе криминальной группировке. У них есть мечта — вырваться на свободу и построить кинотеатр. Наверняка она вызовет сочувствие у зрителей Венецианского фестиваля: ведь коллективный поход в кино, еще недавно казавшийся столь простым и естественным делом, сегодня превращается в целую спецоперацию.

НБА доиграет в Диснейленде

Сильнейшая баскетбольная лига возобновляет сезон

Первой среди «больших» американских спортивных лиг прерванный пандемией коронавируса сезон возобновляет Национальная баскетбольная ассоциация. Рестарт чемпионата НБА состоится завтра, концовка первенства пройдет в одной локационной «пузыре» на территории Walt Disney World Resort в Орландо, а специфичность условий, в которых клубам предстоит играть, кажется, ставит под сомнение мартовский расклад.

Это, кажется, именно благодаря НБА в мировом спорте стало популярным слово «bubble». Настолько популярным, что даже болельщику, для которого английский не родной язык, уже не приходится объяснять, что оно значит.

«Пузырем» в НБА назвали локацию, специально предназначенную для того, чтобы собрать в ней участников концовки чемпионата и держать там, пока выступление команд не завершится. Так можно изолировать — ну, или почти изолировать — их от остального мира с коронавирусом. В НБА в качестве «bubble» (создание обошлось, кстати, в \$170 млн) выбрали Disney World, и вчера, за два дня до рестарта сезона, ESPN опубликовал рейтинг любимых занятий тех, кто в него недавно заехал, в «нерабочее» время, которое теперь не скоро тает, например, поездкой на автомобиле к друзьям в соседний город или тусовкой в модном клубе. В рейтинге предсказуемо оказались разные спортивные игры (все-таки речь идет о выдающихся атлетах) вроде битч-волея и, естественно, гольфа, карты, поход на представления известных диджеев (их устраивает для затворничества лига). А вот какое занятие окажется на вершине рейтинга, догадаться было сложнее. Там — рыбалка. Выяснилось, что многие игроки НБА ею увлекаются, пусть даже речь идет о привычной среднестатистической россиянину нехитрой ловле удочкой с мостков чего-то, судя по фото в соцсетях, не слишком крупного, а не об охоте на роскошной яхте на голубого марлина.

Скоро этого свободного времени будет гораздо меньше, потому что пойдут игры в довольно плотном ритме. НБА, в отличие от НХЛ, решила, что доиграть даже остаток регулярного чемпионата. Правда, доигрывать его будут не все



Долгий перерыв в сезоне и новый формат play-off могут уменьшить шансы «Милуоки» и лучшего игрока предыдущего первенства Яниса Адетокумбо завоевать чемпионский титул

30 клубов лиги, а 22 — те, кто находился перед остановкой или в восьмерке рестарта прошлой. То есть в зоне play-off, или неподалеку от нее, на расстоянии до шести побед. С завершением «регулярки» НБА должны уложиться за полмесяца, а между ним и кубковой стадией предусмотрено два матча. Это так называемые игры play-in. В них будут рубиться восьмая и девятая команды конференции, если отрыв восьмой составит не больше четырех побед. Play-in — это такие мини-серии. Посейный выше начинает их как бы уже с записанным в актив выигрышем. Еще один — и он берет всю серию. Посейному ниже надо взять два матча подряд. Ну а дальше все просто, все по «классике» — play-off для 16 лучших с противостояниями до четырех побед, по ходу которого под занавес августа планируется допустить в «пузырь» родственников и гостей баскетболистов.

Группа его фаворитов между тем уже довольно четко определена. Она состоит из трех клубов, на успех которых букмекеры выставляют котировки значительно выше, чем на успех остальных. В группу входят оба клуба из Лос-Анджелеса — ровенький «Клипперс», долго бедствовавший, но сейчас вернувший прежнюю мощь «Лейкерс», а также очень прибавивший в последние годы «Милуоки Бакс». Во всех этих командах есть свои супергерои. У «Клипперс» — Кавай Ленард, герой прош-

логоднего финала, в котором он играл за «Торонто Рэпторс», у «Лейкерс» — ярчайший, может быть, баскетболист текущего столетия Леброн Джеймс, чья игра в нынешнем сезоне расцвела вдруг новыми красками вроде вкуса к передачам партнерам, у «Милуоки» — Янис Адетокумбо, обладатель приза MVP по итогам предыдущего чемпионата, снова готовый его получить.

Ставка на них довольно верно выглядела бы довольно верно, если бы не особенности сезона, которые, по мнению эксперта по беттингу Престона Джонсона, работающего на ESPN, могут серьезно потрясти расклад. Например, «пузырь» лишает лидеров «регулярки» важнейшего в баскетбольных сериях play-off преимущества своей площадки. А долгий перерыв лишил их и появившегося у тех, кто заблаговременно обеспечил себе высокий посев и избавился от необходимости «умирать» в заключительных перед кубковой стадией матчах, преимуществ в свежести перед теми, кто в нее отчаянно пробивался. Теперь у любого было предостаточно времени для отдыха. Ну и есть банальный тезис насчет того, что никто не знает, в каком тоне подойдет команда к турниру после простоя в 141 день, вырвывающегося к заселению в «пузырь» — роскошный, со своими удобствами, но все-таки немножечко похожий на тюрьму.

Алексей Доспехов

«Ньюкасл» не переводится на арабский

Вместо саудовского инвестфонда новым владельцем английского клуба может стать американский бизнесмен

Одна из самых громких сделок этого года на футбольном рынке — приобретение саудовским Общественным инвестиционным фондом (PIF) английского футбольного клуба «Ньюкасл» — близка к срыву. Причиной этого стала позиция Английской премьер-лиги (АПЛ). Лигу, руководство которой уже четвертый месяц не может утвердить соглашение, смущает целый ряд проблем, решение которых находится вне спортивной плоскости. Ключевой из них, пожалуй, является то, что власти Саудовской Аравии полностью заблокировали вещание на территории страны катарского телеканала beIN Sports, владеющего правами на трансляцию матчей АПЛ на всем Ближнем Востоке. Вполне вероятно, что «Ньюкасл» в итоге достанется не саудитам, а американскому предпринимателю Генри Моррису, готовому заплатить за клуб £350 млн.

Нынешний владелец «Ньюкасла» Майк Эшли, владеющий клубом с 2007 года, договорился о продаже команды Общественному инвестиционному фонду, главой которого является наследный принц Саудовской Аравии Мухаммед бен Сальман (под управлением PIF находятся активы на \$320 млрд), за £300 млн в середине апреля. Тогда же были подписаны юридически обязывающие документы, а Майк Эшли получил задаток в размере 5% от стоимости сделки. По

условиям соглашения 80% акций должны перейти под контроль PIF, а оставшиеся 20% — достаться британским предпринимателям братьям Дэвиду и Саймону Рубенам. Дело оставалось за малым — получением согласия АПЛ на смену владельца. Однако рутинная, как правило, процедура затнулась. АПЛ не может согласовать сделку уже четвертый месяц, и, как сообщает The Telegraph, лига натолкнулась на непреодолимые препятствия. Так что высока вероятность, что покупка «Ньюкасла» PIF так и не будет утверждена.

Отметим, что у этой сделки с самого начала было немало противников. Против нее выступали, в частности, различные правозащитные организации, полагавшие, что не стоит поощрять саудовский режим, не соблюдающий права человека. Кроме того, АПЛ выражала недовольство тем, что власти Саудовской Аравии фактически покрывают деятельность сети beoutQ, незаконно транслировавшей матчи европейских первенств на территории страны.

Вопрос с beoutQ был решен радикально — Саудовская Аравия, по крайней мере на словах, уверила в том, что деятельность сети прекращена. Но вот решить вопрос с обеспечением легального вещания матчей АПЛ на территории Саудовской Аравии не удалось и, похоже, не удастся. Дело в том, что права на показ игр АПЛ на Ближнем Востоке и в Северной Африке принадлежат катарскому телеканалу beIN Sports, который выступает категорически против утверждения сделки. А ведь

это один из крупнейших партнеров АПЛ, сотрудничество с которым за четыре года принесет лиге £500 млн. Так что просто так от него не отмахнуться. Обострение отношений между Саудовской Аравией и Катаром привело к тому, что саудовские власти запретили beIN Sports вещать на территории страны. Так что разрешение противоречий с beIN Sports лежит уже не в деловой, а в политической плоскости. Отметим, что, по информации The Telegraph, стороны заключения сделки по продаже «Ньюкасла» (ее ведет финансист Аманда Стейвли) пытаются убедить руководство АПЛ в том, что участие PIF в делах клуба будет сугубо формальным, но, судя по всему, особых перспектив эти шаги не имеют.

И все же собственника «Ньюкасла», скорее всего, сменит. Дело в том, что на клуб претендует также американский предприниматель Генри Моррис. Бизнесмен, сделавший состояние на реализации телекоммуникационных проектов, готов заплатить Майку Эшли даже больше, чем предложил PIF, — £350 млн. До сих пор он не мог вступить в предметные переговоры, поскольку соглашение господина Эшли и PIF запрещало ведение переговоров с другими покупателями. Но срок действия правила эксклюзивности истек, так что господин Моррис может выйти на сцену. Как бы то ни было, а финансовых возможностей PIF у него явно нет. Так что от мечты скорого превращения «Ньюкасла» в топовый английский клуб, похоже, придется отказаться.

Александр Петров