

# Коммерсантъ



Пятница 18 июня 2021 №103 (7065 с момента возобновления)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | Работодатели поддержали обязательную вакцинацию и готовы расстаться с непривитыми работниками — 4

экономполитика | В мае рост потребительской активности возобновился — 2

От Российского фонда помощи — 6

## Оплатите весь список, пожалуйста

### Промышленность в мае попросила экономику компенсировать ей все проблемы прошлого

Майский рекорд роста индекса промышленных цен в измерении год к году вряд ли будет перебит в обозримом будущем: совпало все — и постковидный спрос, и эффект базы, и мировое инфляционное ралли. В результате промышленные цены в мае превысили прошлогодние на 35,3%. Речь идет о цифрах в преискурантах, а не в контрактах — объемы расчетов в экономике, по данным ЦБ, обычные, симптомы охлаждения настроений в промышленности наблюдаются с прошлого месяца. Промышленная комиссия Госсовета заявила о разработке информсистемы мониторинга промышленных цен, впрочем, к появлению ее прототипов она уже вряд ли будет актуальна, даже если за происходящим стоит не совпадение факторов, а системный сдвиг в ценообразовании не только в России.

Как и ожидалось, майская сводка индекса цен производителей, опубликованная вчера Росстатом, содержит почти неограниченное число цифр, поражающих воображение. В измерении год к году индекс в мае составил 135,3%, в том же измерении цены в добыче выросли более чем в два раза (209,9%) — это исторический рекорд со времен большой инфляции начала 1990-х, и вряд ли в ближайшие годы майские показатели индекса будут хотя бы близко сопоставимы. На деле ничего фантастического не происходит: в мае к апрелю 2021 года все цены в промышленности выросли в среднем на 2,3%. В добыче они увеличились в этом измерении на 1,4%, в энергетике и газоснабжении — не выросли вообще, в водоснабжении и утилизации — выросли на 0,1%, и лишь в обработке они сопоставимы с индексом потребительских цен — 3,1% год к году.

Рекорд промышленных цен — отражение антирекорда мая 2020 года, когда системный локдаун в экономике РФ и предельная неопределенность обрушили позиции во всех промышленных ценниках, а цены фьючерсов на нефть ушли в отрицательную зону. Май 2021 года — кульминация этих эффектов: цены в промышленности отыгрывают и финал затяжного отставания от роста, который соответствовал бы нормальному спросу, и инфляцию целого года, и в ряде отраслей снижение цен в 2015–2019 годах, и во



Производители в мае стремились сполна вернуть себе все, чего лишились в прошлом году, а то и раньше  
ФОТО ВЛАДА НЕКРАСОВА

всех отраслях все новые надежды на постковидные прибыли. Напомним, что индекс промышленных цен (как и индекс потреблен) — это цены в ценниках и преискурантах «с улицы» для новых сделок, с учетом скидок и прочих условий цены платежей по контрактам меньше, и для промышленных цен это более актуально, чем для потребительской инфляции, где проблема учета скидок, кэшбэка и «клубных» цен еще в 2018–2019 годах признавалась Росстатом невторостепенной.

Между тем данные Банка России о платежах в мае не показывают существенного роста промышленной инфляции, впрочем, из-за проблем сезонности (майские выходные 2021 года промышленность работала в другом режиме, чем год назад, и ЦБ вообще рассчитывает показатели фактических платежей

с 11 по 31 мая) конкретные цифры не имеют смысла — регулятор огорчает сильную зашумленность данных этих данных.

В отраслевом измерении промышленная инфляция выглядит гораздо проще. Главный рекорд — цены в добыче нефти и газа, рост цен год к году в 3,3 раза, это результат работы соглашения ОПЕК+, как, в общем, и рост цен в большой химии в 1,4 раза. Кроме этого, цены в добыче руд выросли за год в 1,6 раза, в металлургическом производстве — в 1,3 раза, в производстве кокса (и нефтепродуктов) — в 1,8 раза: как вполне убедительно показывало рейтинговое агентство АКРА в отчете «Есть ли в металлургических компаниях сверхприбыли?» неделю назад, металлургия, снизившись (а не увеличившись) дивиденды за 2020 год, всего лишь продолжает восстанавливать нормальный уровень цен 2018 года. Все это измерения год к году, на деле единственное, что всерьез может беспокоить, — это майский опережающий рост цен в обработке. Но и там,

впрочем, масштабы «катастрофического роста цен» при ближайшем рассмотрении не вызывают удивления. Так, автопром, где цены год к году выросли на 10,1%, в мае вообще в среднем цены не повышал. По существу, почти все, что можно видеть в индексе промышленных цен в мае, — резкое, на 11,5%, повышение цен в преискурантах металлургического производства.

Отметим, что в отраслевом индикаторе ожиданий, рассчитываемом Институтом Гайдара, симптомы охлаждения настроений были уже в мае. «Инфляционные ожидания российской промышленности в июне перестали набирать „оптимизм“, снизившись после майского рекорда на 7 пунктов и вернувшись к уровню апреля. Однако баланс ценовых прогнозов остался положительным, что свидетельствует о планах увеличения отпускных цен к уже достигнутому их июньскому уровню, но уже не так сильно, как они выросли в мае по отношению к апрелю», — говорится в свежем выпуске бюллетеня

Института Гайдара. В июне 2021 года эффект базы будет уже не таким сильным, как в мае.

Тезис о том, что происходящее — «инфляция издержек» и феномен «немонетарной инфляции», видимо, будет центральным в летних дискуссиях о происходящем. В принципе, есть три системных объяснения пику и промышленных, и розничных цен, которые связаны друг с другом нелинейно и сложно, и эти механизмы могут действовать вместе. Первый, которого придерживается официально Банк России: происходящее — следствие изменений в спросе, цены растут параллельно с объемами продаж, предвидя будущий рост цен, потребители активно кредитуются, покупают раньше, чем планировали, и стремятся восстановить запасы «до повышения цен». Второй — вынужденное поведение производителей, которые не могут оставаться рентабельными с текущими ценами.

экономическая политика — С2

## Кто ж не знает старика Байдена

### Владимир Путин рассказал, что он понял про этого человека

17 июня президент России Владимир Путин в режиме видеоконференции встретился с выпускниками четвертого потока кадрового управленческого резерва Высшей школы государственного управления РАНХиГС и, как ни странно, именно им рассказал всю правду о своей встрече с президентом США Джо Байденом. Специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников, впрочем, не считает, что это странно.

Поскольку академия — при президенте, то он, видимо, и встречается с выпускниками программы ее кадрового резерва. Считается, что в этой программе заняты талантливые управленцы — настоящие и будущие (и даже, похоже, бывшие). По сути это курсы повышения квалификации, зарекомендовавшие себя еще в советское время. А вернул их к жизни из этого времени, собственно говоря, господин Путин: его была идея, никто не спорит.

Среди выпускников этого потока — четыре главы и три врио глав регионов, остальные тоже получили уже свои назначения, о которых не жалуют.

Да, тут, видимо, было с кем поговорить. Один из выпускников, губернатор Пермского края Дмитрий Махонин, кроме прочего, рассказал о проекте «Сбера», по-прежнему лихорадочно скоро нарастающего

усилия вокруг себя и теперь вместе с группой компаний «Просвещение» решившего поддержать образование в стране.

И Владимир Путин неожиданно прокомментировал:

— Это хорошо, это надо делать... Нужно только не забывать, что руководителем отрасли является Министерство просвещения, и все должно проходить через их экспертизу, и прежде всего контент... Потому что это выходит на самое дорогое, как у нас в таких случаях говорят, — на детей.

Хотел ли дать понять Владимир Путин Герману Грефу, что при всем уважении, может быть, к нему лично образованию в стране управляют пока другие люди? Вот именно это, судя по всему, и хотел дать понять господин Путин.

Даниил Егоров, выпускник курсов и глава Федеральной налоговой службы РФ, вспоминал выходившую когда-то, по его мнению, серию «Жизнь замечательных людей» (на самом деле и сейчас выходит, и даже чаще, чем раньше), имея в виду, что именно здесь таких людей и встретил (похоже, в его ведомстве как раз таких замечательных катастрофически недостает, раз он не налюбуется ими на курсах повышения квалификации).

## У трудовой миграции начинается вагония

### Рабочих для агробизнеса могут завезти в Россию на чартерных поездах

В Минсельхозе придумали новый вариант решения вопроса нехватки рабочей силы для нужд агропромышленного комплекса. Теперь совместно с ОАО РЖД рассматривается вопрос организации чартерных поездов для доставки рабочих из соседних стран. Разрешенные с марта авиаперевозки не пользовались спросом у участников отрасли из-за дороговизны. Новые меры могут быть востребованы производителями овощей и плодов, но в годной отрасли, к примеру, уже сократили насаждения из-за нехватки рабочих рук.

Минсельхоз совместно с ОАО РЖД могут запустить чартерные поезда для ввоза сезонных рабочих из соседних стран для нужд российского АПК. Как рассказал источник „Ъ“, такой вопрос обсуждался на совещании в министерстве на прошлой неделе. В Минсельхозе подтвердили „Ъ“, что прорабатывают с сельхозпроизводителями и регионами возможность подачи коллективных заявок на организацию железнодорожных рейсов. Всего в 2021 году в АПК планировалось привлечь к сезонным работам 38,2 тыс. рабочих из соседних стран.

Въезд иностранной рабочей силы из-за ограничений в связи с COVID-19 был запрещен в марте 2020 года. В марте этого года завозить рабочих разрешили компаниям со штатом бо-

лее 250 человек и выручкой свыше 2,5 млрд руб. Как сообщал тогда Ягодный союз главе Минсельхоза Дмитрию Патрушеву, критерии не подходили для большинства участников отрасли. В мае лимиты по выручке и числу соотрудников сняты для привлечения работников из Таджикистана и Узбекистана.

Но, отмечают в Минсельхозе, сегодня въезд иностранных рабочих возможен только с помощью авиации, что в значительной степени повышает транспортные затраты участников рынка. В министерстве добавили, что уже получали запросы от регионов с просьбой проработать возможность организации перевозок рабочих железнодорожным транспортом. Это позволит сохранить темпы развития российского АПК, отмечают в Минсельхозе. Там добавили, что направили в регионы запросы об объеме заявок на количество рабочей силы.

Гендиректор Ягодного союза Ирина Козич подтверждает, что предприятия отрасли не использовали возможность ввозить рабочих авиаперевозками из-за дороговизны. Как уточняет президент Ассоциации садоводов России Игорь Муханин, средняя стоимость билета на одного рабочего находится на уровне 80 тыс. руб. без учета карантинных мер.

деловые новости — С9

07 Отельные не подошли под критерии Ростуризм намерен выдавать льготные кредиты для крупных проектов

07 Тень-билдинг Предложения доступа к корпоративным сетям наводнили черный рынок

07 «Яндекс.Драйв» обогнали по встрече Каршеринговый сервис пошел против рынка и потерял лидерство в Москве

08 Все деньги в гости будут к нам Санкт-Петербургская биржа расширяет трансграничную торговлю

08 «Зарубежнефть» пошла по ветру Компания задумалась о ВИЭ-проекте во Вьетнаме на 1 ГВт

10 Иноклиенты Российские брокерские компании осваивают зарубежных инвесторов

## Неприложный закон

### Предустановка суперраппов не понравилась Минэкономике

Вслед за участниками рынка Минэкономике раскритиковало порядок предустановки отечественного ПО на смартфоны, компьютеры и Smart TV. Предустановка приложений-суперраппов с разными сервисами, таких как «Яндекс» и «ВКонтакте», приводит к монополизации рынка приложений несколькими игроками, считает в министерстве. Убрать отдельный функционал суперраппов неправильно, возражает Минцифры, но там готовы в целом расширить список приложений для предустановки.

„Ъ“ ознакомился с подготовленной Минэкономикой оценкой регулирующего воздействия проекта постановления правительства о порядке предустановки российского ПО на гаджеты. В отзыве сказано, что предустановка отечественных приложений-суперраппов приведет к нарушению конкуренции между российскими разработчиками софта.

Проект обязывает производителей смартфонов, компьютеров и Smart TV предустанавливать отдельные российские приложения на свои гаджеты, причем на «более благоприятных условиях», чем остальной софт. В правительственном списке для предустановки оказались «Яндекс», «Яндекс.Браузер», «Яндекс.Карты», «Яндекс.Диск», «МойОфис Документы», почта Mail.ru, «Новости Mail.ru», OK Live, ICQ, «ВКонтакте», «Одноклассники», MiGPay и др. Ассоциация компаний интернет-торговли (АКИТ) уже жаловалась, что в список попали суперраппы с функцией интернет-магазина, что грозит монополизацией этого рынка (см. „Ъ“ от 1 июня).

Минэкономике в отзыве ссылается на оценку бизнеса, по которой предустановка приложений позволит увеличить аудиторию на 50% за три года и сэкономить на плате вендорам. Но другие отечественные разработчики, не попавшие в реестр, окажутся в неравных условиях, и, так как одним из критериев предустановки является популярность приложения, это еще сильнее исказит конкуренцию, подчеркивают в министерстве.

Суперраппы — преимущество российского рынка приложений, убрать их отдельный функционал неправильно, поскольку это снизит эффективность и удобство, настаивают в Минцифры (разработчик проекта). «Мы слышим предложения компаний электронной коммерции и готовы расширить классы предустанавливаемых программ торговыми агрегаторами», — пояснили „Ъ“ в министерстве. Федеральная антимонопольная служба уже направила замечания к проекту в Минцифры, говорят в ее пресс-службе, не раскрывая деталей. В «Яндексе» и Mail.ru Group отказались от комментариев.

деловые новости — С9

Подписной индекс 50060 П1125

новости — С3

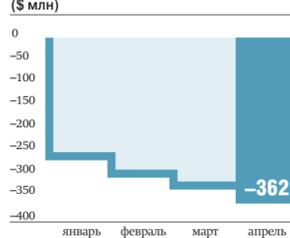
# Экономическая политика

Сегодняшнее  
число

# 362

**миллиона долларов** составило отрицательное сальдо трансграничных переводов через платежные системы в апреле 2021 года, сообщил Банк России. Со странами дальнего зарубежья баланс был традиционно положительным (входящие превысили исходящие на \$58 млн), со странами СНГ — максимально отрицательным с начала года (минус \$420 млн) при довольно стабильной средней сумме перевода (\$228 в апреле), что может свидетельствовать о восстановлении экономической активности мигрантов. Сумма исходящих переводов в страны СНГ в апреле также была максимальной с начала года (\$545 млн против \$512 млн в марте, \$454 млн в феврале и \$408 млн в январе 2021 года).

Сальдо переводов через границу РФ (\$ млн)



## Недострой уходит в центр

### Фонд защиты дольщиков готовится к расширению полномочий

Фонд защиты прав дольщиков планирует активно «забирать» проблемные объекты, которые сейчас должны достраиваться усилиями регионов, в случае если обязательства не исполняются в течение полугодия. Сейчас речь идет о примерно ста объектах, которые могут перейти под ответственность фонда к концу третьего квартала этого года. Такая активизация работы связана как с низкими темпами восстановления регионов прав дольщиков, так и с появлением новых обманутых граждан.

Почти получив уже расширенные полномочия, Фонд защиты прав дольщиков готовится к более активной работе со строящимися региональными объектами. Поясним, сейчас есть два механизма достройки проблемных домов — с привлечением федерального фонда (тогда субъекты заключают с ним соглашения о софинансировании) либо усилиями самих регионов. В последнем случае утверждаются «дорожные карты», в которых записываются планы по восстановлению прав дольщиков, — обещано, что в целом проблема обманутых граждан должна быть решена к 2024 году.

Новые полномочия дает принятый в среду Госдумой в третьем чтении закон, позволяющий Фонду дольщиков не только контролировать выполнение регионами их обязательств, но и «забирать» себе объекты, с которыми они не справляются. Фонд также сможет завершать достройку с привлечением денег дольщиков без счетов эскроу, но с обязательным банковским сопровождением.

Необходимость таких решений подтверждает статистика. По итогам первого квартала 2021 года планы регионов по восстановлению прав дольщиков были выполнены чуть более чем



Сохраняющаяся острота проблемы недостроя заставила власти расширить полномочия федерального Фонда защиты прав дольщиков. ФОТО РОМАНА ЯРВОЙЦИНА

на треть (4,2 тыс. человек вместо 11 тыс.). О рисках незавершения в срок работы годом ранее предупреждала Счетная палата, отмечая нехватку средств на достройку проблемных объектов, — на 2020–2022 годы, подсчитали тогда госаудиторы, на это было предусмотрено немногим более 40 млрд руб. всего в 31 регионе.

Готовясь к новым полномочиям, фонд проверял «дорожные карты» регионов — в результате, как сообщил вчера его глава Константин Тимофеев, был выявлен ряд нарушений. Все-

го на контроле у регионов около 1,5 тыс. объектов — из них только по 740 восстановление прав дольщиков запланировано на 2021–2022 годы, по остальным выполнение обязательств отложено на 2023 год и даже на более поздний срок. По словам главы фонда, по 74 объектам регионы вовсе не установили сроки решения проблем обманутых дольщиков.

Фонд защиты прав дольщиков будет «забирать себе», как отметил господин Тимофеев, объекты, по которым регионы не исполняют

взятые на себя обязательства в течение полугодия. По примерным оценкам, по итогам третьего квартала уже около 100 долгостроев могут перейти фонду. Как заверил Константин Тимофеев, это не должно привести к необходимости выделения дополнительных средств, поскольку регионы обычно берутся за объекты с инвестиционным потенциалом. Напомним, что работа фонда финансируется из трех источников: взносы застройщиков в компенсационный фонд (1,2% от стоимости долевого участия — поступило 66,5 млрд руб.), бюджетные деньги, а также средства от продажи фондом достроенных квартир. В целом же потребность в финансировании оценивается в 78 млрд руб. (из них 60 млрд руб. — федеральные средства) до 2024 года.

Основания для активизации работы с обманутыми дольщиками прозаичны — их количество все еще растет. Всего их число оценивается в 159 тыс. человек, и только за первый квартал этого года появилось 7 тыс. таких покупателей квартир. По словам Константина Тимофеева, с одной стороны, на это повлиял введенный в апреле 2020 года мораторий на включение домов в реестр проблемных объектов (снят в январе), с другой — мораторий на проверки застройщиков. В фонде полагают, что до конца 2023 года может появиться около 10–15 тыс. новых обманутых дольщиков, причем большая часть придется на этот год. Отметим, подобные ожидания также связаны с тем, что застройщики еще не полностью перешли на проектное финансирование с использованием эскроу-счетов, — сейчас с помощью этого механизма возводится почти 60% строящегося в стране жилья.

Евгения Крочкова

## Товары незамедлительного пользования

### Потребительский спрос растет наперегонки с инфляцией

Планомерное ужесточение денежно-кредитной политики ЦБ, судя по всему, стало дополнительным краткосрочным фактором, послужившим разгону потребительского спроса. Ожидания роста ставок по кредитам на фоне высоких инфляционных ожиданий, частное потребление росло. В мае 2021 года, после апрельской паузы, возобновился рост потребительской активности как в торговом сегменте, так и в сфере услуг, отмечают в ЦБ. Таким образом, в начале лета объем частного потребления, вероятно, вернется к допандемийному уровню.

В мае 2021 года «после апрельской паузы» возобновился рост потребительской активности как в торговом сегменте, так и в сфере услуг, сообщается в опубликованном вчера мониторинге финансовых потоков Банка России. Пауза в природе потребительских расходов в апреле 2021

года, Напомним, объяснялась снижением потребления услуг и продовольствия, тогда как спрос на непродовольственные товары бурно рос (см. «Б» от 7 июня). «В части скачка продаж непродовольственных товаров действует очевидный фактор ожидания скорого повышения ставок по потребительским кредитам», — убеждены экономисты ЦМАКП (тезис содержится в июньском макроэкономическом обзоре центра). В свою очередь в июньских «Комментариях о государстве и бизнесе» Центра развития Высшей школы экономики отмечается «активный импорт легковых автомобилей (их в апреле ввезли 33 тыс. — в 2,5 раза больше, чем за год до этого)». «Восстановление спроса на товары длительного пользования является одним из важнейших признаков выхода из рецессии», — заключают авторы обзора.

На фоне продолжающегося падения реальных доходов и сверхвысоких инфляционных ожиданий

(в апреле-мае прямая оценка годовой инфляции составила 14,5–14,8% годовых, что значительно выше «доковидных» значений, а ожидаемая инфляция на текущий момент — 11,3–11,9% годовых), при крайне низких ставках по депозитам, спровоцировавшим отток сбережений граждан из банков в финансовые инструменты и недвижимость, потребление подогревается ограничением зарубежных поездок и бурным ростом розничного кредитования (см. «Б» от 17 июня). «Беспокойство вызывает тот факт, что рост кредитования во многом происходит за счет кредитов заемщикам с высокой долговой нагрузкой. В связи с этим Банк России принял решение о возврате макропринципиальных надбавок по необеспеченным кредитам на уровень, предшествующий пандемии», — отмечается в опубликованном вчера июньском мониторинге макроэкономической ситуации РАНХиГС. По оценкам его авторов, на начало

апреля отношение платежей по кредитам к располагаемому денежному доходу населения достигло отметки 11,9% — максимума за всю историю наблюдений. «Кредитование физических лиц в современных условиях является наиболее доходной операцией коммерческих банков. Поэтому, несмотря на потенциально высокие риски и меры регулятора, кредитные организации будут стремиться поддерживать высокие объемы кредитования», — ожидают в РАНХиГС.

Дополнительным фактором, отражающимся в растущих потребительских ожиданиях граждан, которые фиксирует ЦБ, является восстановление рынка труда. По оценкам ЦМАКП, безработица и спрос на труд уже преодолели последствия «коронавирусного шока», вернувшись к уровням первого квартала 2020 года. «Другое важное событие — переход к балансу и даже небольшому „профициту“ официального рын-

ка труда: число вакансий предприятий, размещенных в органах занятости, превысило число зарегистрированных безработных», — отмечают аналитики.

В результате, хотя годовая инфляция продолжает расти (по недельным данным Росстата, на 15 июня она достигла 6,2%, против 6% на конец мая и 5,5% на конец апреля), частное потребление, вероятно, уже превысило допандемийный уровень (по оценкам Минэкономки, объем потребительских расходов граждан в апреле с учетом сезонного квартала 2019 года). «Резкий рост заболеваемости в последние дни может отчасти поколебать это благодушие, однако, если дело обойдется без локдаунов, вероятность дальнейшего восстановления следует признать высокой», — заключают в Центре развития Высшей школы экономики.

Алексей Шаповалов

## Оплатите весь список, пожалуйста

В последнем обзоре потребительской инфляции аналитики ЦБ считают, что происходящее — «перенос издержек в цены», лишь облегчающийся ростом спроса (отметим, что в выступлении главы ЦБ Эльвиры Набиуллиной 11 июня тезис об «инфляционных издержках» прямо опровергался — происходящее совет директоров регулятора считает однозначной «инфляцией спроса»). Наконец, есть и третье объяснение: структурные сдвиги, изменяющие относительные цены, в данном случае это и предполагаемые «постковидные» изменения в экономике РФ, и инфляция, «импортируемая» через рост цен во всем мире (всплеск инфляции весной — летом 2021 года, в основном через

цены на commodities, — совсем нероссийская проблема). Против этого тезиса сейчас играет то, что растут все цены (немного отставали в мае лишь цены услуг), тогда как структурные изменения требуют сильно неравномерного роста цен на одни группы товаров в экономике и их стабильности на другие, по сути, такие изменения отражают несовершенство расчета «корзины потребления», по которой рассчитываются индексы цен, и отставание ее коррекции по времени от смены цифр в ценниках.

В любом случае, «немонетарные факторы инфляции» — явление, не опровергающее монетарную инфляцию: повышение ЦБ ключевой ставки не может в общем смысле «не работать», но эффект от решений в сфере денежно-кредитной политики

очень инерционен. Осенью 2021 года, когда станет виден эффект от повышения ключевой ставки с начала года по июню, на 1,25 процентного пункта, экономические обстоятельства будут уже принципиально другими. И даже если речь действительно идет о системном увеличении цен на нефть, сталь, уголь, стройматериалы и пшеницу во всем мире по отношению к другим товарам и услугам, индексы цен не могут при текущей ДКП расти долго даже с учетом эффекта базы, какие-то цены в них обязаны падать — банковский кредит ограничен, как и сбережения, созданные в экономиках за период пандемии. Впрочем, чем более «длинными» являются такие изменения (само существование которых пока не доказано), тем больше продлится период нестабильности и ро-

ста цен вопреки всему, в том числе здравому смыслу, — это может быть и полгода, и два-три года.

Между тем промышленные цены уже стали предметом обсуждения комиссии Госсовета РФ по направлению «Промышленность» — ее глава, тульский губернатор Алексей Дюмин, вчера заявил о проработке концепции федерального закона о ценообразовании с созданием единой национальной системы мониторинга цен (цитируется по сообщению «Интерфакса»). «Цены растут не только на товары первой необходимости, но и на сырье для промышленных предприятий. Увеличение цен на металл и строительные материалы негативно влияет на развитие целых отраслей промышленности. Кроме того, существует угроза срыва реализации националь-

ных проектов в части строительства и введения в эксплуатацию объектов», — сказал он. Отметим, что создание такой системы вряд ли займет менее полугодия, к осени 2021 года при сохранении текущих трендов промышленность уже должна столкнуться с тем, что ее ценные запросы никто больше не может удовлетворить деньгами. Пока же в мае — июне ценовая игра выглядит очень эффектно. День корит целый год, тот, кто не повысил цены сейчас, возможно, уже не сможет сделать этого до конца года. Покупатели это знают, поэтому летом 2021 года сверхбурное восстановление ВВП может притормозиться — это и есть естественный механизм саморегулирования, заявленные цены уже не всем по карману.

Дмитрий Бутрин

Коммерсантъ  
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК  
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend  
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот  
еженедельный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушении сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издатели). Вкладыш публикуется в печать: по графику — 23-00, фактическое — 23-00. Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ № 16799 | WWW.KOMMERSANT.RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262 | ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Хамаев — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.

Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rodrikas@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 6986.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонин | РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Владимир Желонин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Выхваева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крочкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Анелова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ: Алексей Киселев, Иван Кунаев, Вячеслав Попов, Михаил Прокопов, Ольга Боровикова (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ: Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Тихина (медиа и телекоммуникации), Максим Варылин (присутствие), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сажоков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП: Иван Богачев (специальные «Прямая речь»), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жиров (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (спецслужбы), Татьяна Трофимова (региональная пресса), Петр Холобаев (нормативно-справочная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Коварный | КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | ВЫПУСК — Наталья Котур | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цюмак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Димидан — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА: Сергей Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ: Виктор Локтев | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ: Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR: Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996, д. 2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ: Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301, д. 2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительством: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург АО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасии Сергеевны (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

## МОНИТОРИНГ

### РЫНОК ТРУДА

#### Штрафы и траты на безопасность снизили уровень травматизма

С 2015 по 2020 год уровень травматизма на предприятиях России снизился вдвое, фиксируют эксперты системы «Акцион Охрана труда» (входит в медиагруппу «Акцион-МЦФЭР»), проанализировавшие отчеты Росстата и Росстата. Если в 2015 году число погибших на производстве составило 2071 человек, то к 2020-му оно сократилось до 1024 человек. Также снизилось (на 35%) и общее количество производственных несчастных случаев с тяжелыми последствиями. В 2015 году тяжелые травмы были у 7137 работников, в 2020-м — у 4595.

Такому снижению, отмечают эксперты, способствовало, с одной стороны, ужесточение законодательства в сфере охраны труда: с 2015 года штрафы за нарушения были увеличены в три раза (с 50 тыс.

ДИНАМИКА ТРАВМАТИЗМА В РФ (ТЫС. ЧЕЛОВЕК)



до 150 тыс. руб.), с другой — то, что сами работодатели стали больше тратить на обеспечение безопасности работников. По данным Росстата, за десять лет, с 2009 по 2019 год, такие расходы выросли более чем вдвое, до 14,8 тыс. руб. на одного работающего.

Выше всего доля рабочих мест с вредными и опасными условиями труда в сфере добычи полезных ископаемых — 55%, на обрабатывающих производствах — 43% и в строительстве — 37%. С учетом же статистики по числу погибших в результате несчастных случаев лидирует строительство (22% от общего количества погибших), обработка (17%), сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство (14%). Чаще всего работники получают травмы при падении с высоты (30% всех случаев). Еще четверть всех случаев вызваны движущимися или разлетающимися предметами, 13% — транспортными происшествиями. По данным Росстата, более половины (53%) несчастных случаев на производстве при этом происходят по организационным причинам.

По словам ведущего эксперта «Акцион Охрана труда» Екатерины Ситько, поскольку недостатки оборудования и несовершенство технологии перестали быть главными причинами травм на производстве, Минтруд намерен внедрить в Трудовой кодекс понятие «управление профрисками». Вчера соответствующий закон был принят Госдумой. «Когда работодатели научат системно выявлять опасности и оценивать уровни профрисков, они получат информацию о возможных травмах и смогут их предотвратить. Эти изменения должны снизить травматизм и повысить культуру безопасности на предприятиях», — говорит эксперт.

Анастасия Мануйлова

Тираж газеты «Коммерсантъ» 63 209

Издательское свидетельство — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакция может быть внесены изменения.

Размещение рекламы и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях

# НОВОСТИ

## Кто ж не знает старика Байдена

Между тем российский президент задал господину Егорову неярдовую вопрос по мотивам своей встречи с американским президентом (воспоминания о ней, вчерашней, еще только начинают, похоже, кристаллизироваться в нем).

— Вы основной наполнитель бюджета! — воскликнул президент, обращаясь к Даниилу Егорову. — Это работа творческая...

Да, мы замечаем время от времени.

— Европейская сторона и американский президент в ходе турне (Джо Байден провел в Европе перед встречей с Владимиром Путиным, как известно, больше недели. — А. К.) предложили увеличить налог на международные корпорации до, по моему, 15% и потом полученные средства направлять, ну так скажем, на благородные цели. Вы как оцениваете такую инициативу? — поинтересовался президент России.

Вопрос, как говорится, был понятен. Речь сейчас уже шла не о международных, а о российских корпорациях. Может, Владимир Путин решил их немного просто взбодрить, а может, тут было что-то и выстраданное по отношению к ним.

— Применительно к нам... — не удержался и после паузы прямо добавил господин Путин.

— То, о чем говорили, это вариант Pillar Two, — с готовностью разъяснил господин Егоров. — Международные корпорации должны везде платить, где бы, в какой бы юрисдикции они ни работали, налог не ниже 15% в качестве эффективной ставки. Если платят ниже, то тогда разница (с 15% — А. К.) уходит в качестве налога в ту страну, где находится материнская компания.

Вот-вот, кажется, хотел сказать, судя по выражению его лица, Владимир Путин. Да, видимо, и правда загорелся этой идеей.

— Исторически, — продолжал Даниил Егоров, — если мы в теории налогового права погрузимся (а ему хотелось... — А. К.), то всегда ставки были неким проявлением государственного суверенитета. Сейчас ситуация меняется, и надо быть очень аккуратным, чтобы каждая страна могла заявить свой интерес... Поэтому представляется важным сформулировать нашу позицию, общую с блоком и экономическим, и с компаниями, которые попадают под та-



Никогда еще все эти люди так внимательно не смотрели телевизор

кую систему налогообложения... Если она будет!... — спохватился все-таки господин Егоров, так как, пока говорил, и сам, видимо, поверил в то, что для президента это дело решенное. — Просто одну точку рассчитать и сказать, что вот 15%, и все... — боюсь, что это весь спектр позиции государства не отразит.

Но ему не следовало бояться. Президент ведь был на его стороне.

Мария Львова-Белова, сенатор, оказалась многодетной мамой. — У меня 17 детей, — призналась она.

Пятерых она родила сама, четверо — приемные, остальные — под опекой.

Нет, ну это был перебор. Мария Львова-Белова решительно не произвела такого впечатления. Она могла оказаться и бездетной еще матерью, и к ее внешнему виду все равно не было бы никаких претензий... Но 17 детей... Что-то тут не клеилось. Ведь нельзя же было предположить, что она этими детьми, например, не занимается совсем и поэтому так выглядит. А почему тогда?

— Мне кажется, внимание всего мира вчера было приковано к вашей встрече с президентом США, —

продолжила между тем, ах, не об этом Мария Львова-Белова, — и нам всем, резервистам, важно из первых уст услышать, как прошла встреча! Потому что было много разговоров о здоровье Байдена (среди резервистов по обе стороны океана. — А. К.), даже о деменции...

Ой. Вроде вслух пока такое не произносилось, тем более в присутствии Владимира Путина. Но матери 17 детей можно было называть вещи любимыми именами.

— Вот как это повлияло на ход встречи? — продолжила мама как о деле уже решенном. — Помогало или мешало?

Могло ведь сложиться и так и так... С одной стороны, затруднило бы понимание, с другой — облегчило бы все остальное.

Да, это был, кажется, тот случай, когда простота оказывалась не хуже и не лучше воровства.

— Понятно... — кивнул Владимир Путин. — А можно вернуться к первой части? У вас 17 детей?!

— Пятеро рожденных, четверо приемных... — вновь начала перечислять сенатор.

— Пятеро рожденных вами? — с недоверием переспрашивал Владимир Путин.

У него были в этом, кажется, большие сомнения.

— Мной рожденных! Лично! — счастливо отвечала она.

— Это такой замечательный пример для всех нас! — воскликнул господин Путин.

Неужели будет брать.

— Что касается вчерашней встречи... — продолжил российский президент. — Мешало мне что-то там в разговоре с президентом Байденом или нет... Вы знаете, я хочу сказать, что тот образ президента Байдена, который рисует и наша, и даже американская пресса, ничего общего не имеет с действительностью!

Владимир Путин просто боролся за американского коллегу (тому это еще, видимо, аукнется отдельно. — А. К.), а то и сражался.

— Ну вот он же в длительной находится поездке, прилетел из-за океана, джетлаг так называемый... Смена часовых поясов... В принципе вот я даже когда летаю, выбивает это из головы... —

Такое признание Владимир Путин сделал впервые, и, видимо, сторяча. Оказывается, его что-то выбивает. Мы могли подозревать, но не должны были знать об этом.

— А он все-таки выглядит бодрим! — с одобрением добавил российский президент. — Мы разговаривали с ним с глазу на глаз два, может быть чуть больше, часа, он полностью в материале... Ну время от времени заглядывал там в свои записи... Мы все так делаем...

Складывалось такое впечатление, что Владимиру Путину и самому интересно было проверить все эти версии, одну из которых так сокрушительно озвучила вызывающе молодая многодетная мать.

— И тот образ, который рисуют, он может даже расхолаживать, — признался Владимир Путин.

И все-таки некоторого снисхождения российский президент не мог скрыть. Вызвано ли оно было тем, что перед ним был недавно появившийся президент, или тем, что Владимир Путин готовился похвалить Джо Байдена так, чтобы эта похвала эхом отозвалась в Соединенных Штатах не только в демократических СМИ, а даже, может, и на Fox News, и все бы там решило да, если этот не расхолаживается, значит, наш и правда чего-то стоит... —

Но расхолаживаться здесь нечего, Байден — профессионал, и нужно очень внимательно с ним работать, чтобы чего-то не пропустить, — продолжил президент России. — Он сам ничего не пропускает, уверяю вас.

В обществе журналистов Владимир Путин, конечно, ни за что бы не стал говорить, что он с кем-то, тем более с президентом США, именно работает. Ведет конструктивный диалог — да, нацеливает ключевые ориентиры более устойчивого развития — конечно... Но признаться, что «работает», — так Владимир Путин расхолаживался только в кругу (точнее, в полукруге, образованном сейчас двумя десятками выпускников. — А. К.) единомышленников и крутых отличников.

— Что-то он там чего-то путает иногда... — продолжил президент России, снова чересчур снисходительно, но простиительно: ведь сам он никогда ничего не путает. — Ну у него пресс-секретарь молодая (вот и Джен Псаки свезло. — А. К.), образованная, красивая (ну зачем уж так-то, откуда эта жестокость? — А. К.) женщина... Она сама все время путает чего-то... Это ведь не оттого, что у нее образование не позволяет или память плохая... Просто знаете, когда люди считают, что какие-то вещи второстепенные, они не очень-то фиксируют на этом свое внимание (чем-то госпожа Псаки привлекла, видимо, на днях его собственное внимание; так, что даже решил ответить. — А. К.)... Ну американцы считают, что ничего нет важнее, кроме них самих...

Тяжкий смысл, складываемый в эти слова, усугубился тем, что Владимир Путин произносил все это с большим сочувствием.

— А так он собран, понимает, чего он хочет добиться... — неожиданно продолжил Владимир Путин про Джо Байдена («Вы не смотрите, что Сергею все кивает. Он соображает, он все понимает!» — В. В.) И делает очень искусно это. И это сразу чувствуется... Но при этом обстановка была достаточно доброжелательная...

И господин Путин еще не все сказал.

— Ну допустим, Афганистан, — неутомимо продолжил он, как и накануне. — Американские войска выходят из Афганистана. Это у нас совсем рядом... У нас там база в Таджикистане находится... Вот как мы будем выстраивать отношения по этому направлению, как будем обеспечивать безопасность в регионе?.. Это очень важный практический вопрос... Как мы будем выстраивать работу в Арктике, где открывается Северный морской путь для круглогодичной навигации?.. Это вещи, о которых мы должны вместе конкретно подумать...

В том-то и дело, что на встрече в Женеве Владимир Путин и Джо Байден и говорили в основном не об Украине или Сирии, а прежде всего о двусторонних отношениях: это бы успеть обсудить... По крайней мере послы вернули в места постоянной дислокации... Может, и до заключенных очередь дойдет.

— Вместо того чтобы собачиться, как у нас говорят (в администрации президента? в правительстве? — А. К.), не лучше ли объединить усилия для борьбы с киберпреступностью? — невозмутимо спрашивал сейчас господин Путин, понимая, конечно, что по крайней мере для американских СМИ если и есть в жизни решенные вопросы, то главный из них — что российское государство во главе с Владимиром Путиным и есть главный киберпреступник.

Заместитель генерального прокурора Анатолий Ракинник, тоже молодой в жизни человек, так волновался и переживал в разговоре с президентом, что лучше пропустить его выступление и этот диалог. Единственный вопрос: нормально ли это в случае с человеком, который занимается в Генпрокуратуре надзором за следствием, дознанием и оперативно-разыскной деятельностью и надзором за оборонно-промышленным комплексом?

А может, и нормально. Уже ничего не осознаешь тут толком.

Андрей Колесников

## Слуга двух реформ

Чем запомнилась Госдума седьмого созыва

**В четверг завершил работу седьмой созыв Госдумы. В тот же день президент Владимир Путин подписал указ о назначении парламентских выборов на 19 сентября. Уходящий созыв Думы запомнился прежде всего в связи с пенсионной и конституционной реформами. Представители думского меньшинства повлияли на решение спорных вопросов не могли, но их голоса «был слышен». Тем не менее оппозиционеры считают, что нынешний созыв в законотворчестве был еще более репрессивным, чем предыдущий. Эксперт полагает, что если поначалу эта Дума еще подавала надежды стать «нормальным парламентом», то в конце созыва она вновь скатилась к «жесткому закручиванию гаек».**

17 июня в Госдуме прошло последнее пленарное заседание седьмого созыва. Теперь депутаты месяц поработают в регионах и будут готовиться к осенним выборам. Спикер Вячеслав Володин в начале заседания посоветовал коллегам не фотографироваться на прощание, а быть «более уверенными» в своем переизбрании.

Для самого господина Володина одной из главных задач была забота о дисциплине: депутатам запретили голосовать по доверенности (хотя они по-прежнему нажимают кнопки друг за друга) и ввели штрафы за прогулы (хотя ни об одном таком штрафе неизвестно). В течение всех пяти лет спикер не оставлял в покое думский регламент, то и дело что-то в нем менял. Например, в 2017 году были приняты поправки, разрешающие рассматривать законопроекты сразу в нескольких чтениях лишь в исключительных случаях. Однако в 2020 году тот же Вячеслав Володин с гордостью заявлял о рассмотрении сразу в трех чтениях проектов, которых «ждут наши граждане», — об усилении ответственности за нарушение карантина. А оппозиционеры часто делали ему замечания из-за его постоянных выступлений «с нравочужениями» на заседаниях в нарушение регламента. В то же время к явным аппаратным успехам спикера можно отнести борьбу с «законодательными завалами»: депутаты разобрались с документами, копившимися в течение нескольких созывов, хотя и оставили будущей Думе более 1000 собственных нерассмотренных законопроектов.

Центральными событиями седьмого созыва стали две масштабные реформы — пенсионная и конституционная. Правительственный законопроект о повышении пенсионного возраста был одобрен летом 2018 года голосами исключительно единороссов, а КПРФ, ЛДПР и «Справедливая Россия» выступили категорически против. Кроме того, против голосовала депутат ЕР от Крыма Наталья Поклонская, а единоросс Сергей Железняк не голосовал. Отметим, что в Думе нового созыва их обоих, судя по всему, не будет.

В реформе Конституции Дума тоже в основном играла роль исполнителя: большинство поправок поступали либо от президента, либо от представителей общественности через рабочую группу. Но поправка об отмене президентских сроков, давшая возможность Владимиру Путину и экс-президенту Дмитрию Медведеву баллотироваться еще на два срока, была внесена депутатом-единороссом Валентиной Терешковой.

Одной из популярных тем было регулирование интернета. В частности, «на случай отключения России от интернета» был одобрен так называемый закон о «суверенном рунете» (предусматривает установку на сетях операторов систем фильтрации интернет-трафика для противодействия внешним угрозам). Кроме того, депутаты ввели административное наказание за распространение в сети недостоверной общественно значимой информации и материалов, оскорбляющих госсимволы и институты власти РФ.

Еще одной характерной приметой седьмого созыва стала борьба с иностранным вмешательством, которой занялась специальная комиссия, созданная после летних протестов 2019 года. Именно ее члены подготовили законопроект, позволяющий признавать иностранными агентами россиян, которые при наличии иностранного финансирования занимаются политической деятельностью «в интересах иностранного государства». А в выборном законодательстве появились понятия «кандидаты-иноагенты» и «кандидаты, аффилированные с иноагентами». Заодно было ужесточено и законодательство о митингах, в которых депутаты тоже нередко видят «руку Запада».

Помимо этого, в последний год работы Дума одобрила и другие важные изменения в избирательном законодательстве. Среди главных новаций, принятых под предлогом борьбы с пандемией, — возможность трехдневного голосования на любых выборах и электронное голосование. А под занавес депутаты одобрили закон, запрещающий участвовать в выборах лицам, которые были причастны к деятельности организации, признанных впоследствии экстремистскими. Он был принят, невзирая на критику многих юристов, усмотревших в этой норме противоречие ст. 54 Конституции («Никто не может нести ответственность за деяние, которое в момент его совершения не признавалось правонарушением»).

Сами депутаты оценили итоги седьмого созыва по-разному.

Вячеслав Володин среди главных достижений назвал переход диалога с правительством «на другой качественный уровень» (одним из примеров «нового качества», видимо, можно считать случай в марте 2019 года, когда спикер прервал выступление министра экономического развития Максима Орешкина на «правительственном часе», сообщив, что тот не готов к разговору). Первый замглавы фракции ЕР Андрей Исаев напомнил о «беспрецедентных решениях по инициативам президента по поддержке семей с детьми» и оперативному принятию решений, связанных с оказанием помощи пострадавшим в ходе пандемии.

Лидер КПРФ Геннадий Зюганов отметил, что начиналось все оптимистично: «Володин вначале все сделал, чтобы в этом зале впервые зазвучали голоса с мест, здесь мы рассмотрели проблемы обманутых дольщиков, сделали все, чтобы изучить проблемы развития села, заставили все службы министерств и ведомств слушать Думу». Но затем «под руководством ЕР грянула холодная эпоха, которая началась с людоедской пенсионной реформы», добавил коммунист. Лидер «Справедливой России» Сергей Миронов согласен, что «благодаря позиции председателя Госдумы голос оппозиционных фракций слышен».

так как они «получили возможность рассматривать те законопроекты, которые считают приоритетными».

Рядовые оппозиционеры настроены более критично. Сергей Иванов (ЛДПР) полагает, что в эти пять лет «по всем фронтам был наезд на права и свободы граждан», а седьмой созыв оказался более репрессивным, чем шестой. Новые полномочия Думы (право утверждать вице-премьеров и министров неслового блока) депутат считает профанацией — «все равно все решает президент». При этом седьмой созыв продемонстрировал «более наплевательское» отношение к Конституции, отмечает господин Иванов: «Что говорить, если даже судьям КС запретили озвучивать особое мнение». «Хочу извиниться перед избирателями за эту Думу — такого позора я не помню», — сказал он. «Б». Под видом антиковидных мер депутатам «позатыкали рты и штамповали антисоциальные законы по упрощенной процедуре», добавляет Валерий Ракинник (КПРФ). «Позором» он считает и закон, позволяющий отстранить от участия в выборах за «выражение поддержки» в виде лайка в соцсетях экстремистской организации за год до ее признания таковой.

Эксперты тоже увидели в седьмом созыве отличия от шестого. Политолог Дмитрий Бадюков считает новацией практику «гражданской экспертизы» в рамках парламентских слушаний по наиболее чувствительным соци-

альным законопроектам. Политолог Алексей Макаркин полагает, что если шестая Дума была чистым исполнителем, то седьмая более осознанно консервативна: она проявляла большую инициативу в ограничительных законах, в том числе в морально-нравственной сфере (например, с декриминализацией домашнего насилия).

Первая часть созыва была обнадёживающей, спикер не возразил против дискуссии, и оппозиция чувствовала себя намного комфортнее, чем в предыдущих созывах, согласен политолог Аббас Галлямов: «Тут достаточно вспомнить историю с московской реновацией, когда уличный протест был перенесен в парламент, недовольные получили слово и были услышаны, а первоначальная версия реформы сильно изменена». В диалоге с исполнительной властью законодатели тоже чувствовали себя достаточно уверенно, и «того, чтобы они, спотыкаясь, бежали выполнять поручения, поступившие из Кремля или Белого дома, поначалу не было», отмечает эксперт: «Все это напоминало зачатки нормального парламента». Но начиная с прошлого года ситуация изменилась: рост протеста вынудил власть закончить игру в «нормальность» и приступить к жесткому закручиванию гаек, а Дума тоже не осталась в стороне и теперь напоминает предыдущие созывы, констатирует господин Галлямов.

Мария Макутина, Ксения Веретенникова

## Дорогие врачи! Уважаемые медицинские работники!

В июне мы традиционно отмечаем ваш профессиональный праздник. Это прекрасный повод выразить всем вам слова благодарности за каждодневный труд в борьбе за жизнь и здоровье ваших пациентов.

За последний год у всех нас было немало поводов по-настоящему гордиться вами. Все вы — настоящие герои нашего времени! Вы выбрали самую благородную и мирную профессию, однако оказались буквально на передовой боевых действий с неизвестным врагом.

Столкнувшись лицом к лицу с этим страшным вирусом, начинаешь осознавать, что ваш труд требует не только глубоких знаний, исключительного трудолюбия и полной самоотдачи. Вам приходится щедро делиться с окружающими душевной чуткостью, отзывчивостью и добрым отношением, подвергая порой свою собственную жизнь смертельной опасности.

Я от души поздравляю с профессиональным праздником коллектив городской клинической больницы № 52, с которой меня свела судьба. Низкий всем поклон за оказанную помощь и человеческий подход. В вашем коллективе работают удивительно доброжелательные, внимательные и терпеливые люди. А главное — это большие профессионалы своего дела. Главный врач больницы Марияна Анатольевна Лысенко собрала в своем учреждении поистине уникальную команду профессионалов, чутких и очень заботливых сотрудников.

На уровне городских властей и руководства Департамента здравоохранения Москвы проделана огромная организационная работа, направленная на борьбу с пандемией коронавируса. Благодаря предпринятым шагам возвращается гордость за отечественную медицину, вера во врачей, надежда и уверенность в завтрашнем дне.

С глубоким уважением,  
Татьяна Тихонова

Генеральный директор компании «РГ-Девелопмент»

# НОВОСТИ

## Непривитым просьба не беспокоиться

### Работодатели в сфере услуг смогут обойтись на работе без них

Работодатели готовы пойти на жесткие меры после объявления в Москве и Подмосковье обязательной вакцинации от COVID-19 для 60% работников торговли, общепита и сферы услуг. Подмосковные власти сообщили, что не допустят после 15 июля водителей общественного транспорта и такси без прививок до работы. О готовности отстранять от работы персонал, отказавшийся от вакцинации, заявили и представители столичных ресторанов. Между тем в московской мэрии категорически опровергли сообщения о подготовке к введению жесткого локдауна 20 июня.

О том, что непривитые водители общественного транспорта и такси не будут допускаться до работы в Подмосковье с 15 июля, сообщил подмосковный вице-губернатор Игорь Тресков. «Мы обеспечим через агрегаторы отключение от заказов водителей такси, которые не прошли вакцинацию», — пригрозил господин Тресков, дав понять, что к 15 июля водители должны привиться хотя бы первым компонентом вакцины от COVID-19. С 17 июня сотрудники ГИБДД, как следует из заявления господина Трескова, начнут вручать водителям такси уведомления о необходимости пройти прививку от коронавируса, а позднее станут проверять у них сертификаты о вакцинации или соответствующие QR-коды прямо на дороге.

Напомним, на фоне резкого роста числа заболеваний коронавирусом в Москве и Подмосковье власти 16 июня решили прибегнуть к административному увеличению показателю по вакцинации. По распоряжению главных санитарных врачей субъектов владельцы магазинов, кафе и ресторанов, банков, таксопарков, салонов красоты и фитнес-центров, администрации музеев, театров и структур столичной мэрии должны вакцинировать 60% своих сотрудников. Процедура должна быть полностью закончена до 15 августа. Начальник столичного Главконтроля Евгений Данчиков пригрозил, что невыполнение требования о вакцинации грозит предпринимателям штрафами в 30–50 тыс. руб., при повторных нарушениях — до 1 млн руб. либо приостановкой работы.

Агрегаторы такси поддержали необходимость вакцинации не менее 60% водителей в регионе и принимают все возможные меры, повышающие уровень вакцинации среди партнеров-перевозчиков, говорится в совместном заявлении «Яндекс.Такси», «Ситимобил» и Gett: «Мы на связи с властями и прорабатываем механизмы, которые позволят соблюдать эти требования». «Водителям, прошедшим вакцинацию, «Яндекс.Такси» обязательно окажет дополнительную поддержку», — заявили «Б» в пресс-службе компании. В «Ситимобил» сообщили ТАСС, что уже ведут переговоры с Роспотребнадзором о разветвлении пунктов вакцинации в своих офисах.

О готовности отстранять непривитый персонал от работы заявили



Московская мэрия намеревается дать возможность вакцинировавшимся гражданам отдохнуть по полной

и представители московских ресторанов. Так, уполномоченный в сфере ресторанного бизнеса в столице Сергей Миронов сообщил, что обратился с таким предложением к городским властям от имени бизнес-сообщества, и те его одобрили. «Получили комментарий, что можем отстранить без зарплат и нас (предпринимателей)», — «Б» наказывать из-за эпидемиологической ситуации не будут», — сказал господин Миронов.

В ГК «Шоколадница» (одноименные кофейни, а также сети «Кофе Хауз» и «Ваби Сабби») полагают, что сотрудники в их сфере осознанно пойдут к вакцинации из опасений повторения сценария прошлой недели весны, комментирует ее представитель. В McDonald's лишь сообщили, что заинтересованы в том, чтобы снизить риски распространения заболевания, и поддерживают вакцинацию во всех странах присутствия.

По словам двух опрошенных «Б» рестораторов, в отрасли наблюдается серьезная нехватка рабочей силы. «У нас некому работать. Отстранять дееспособного работника — это все равно, что стрелять самому себе в ногу», — констатирует один из собеседников «Б».

Практически все сотрудники проекта StrEat вакцинированы, комментирует его основатель Максим Попов, однако площадка была вынуждена приостановить работу из-за ограничений: «Нас приравняли к фудкортам и закрыли, хотя мы по всем признакам ближе к ресторанам или кафе — у каждой концепции своя раскладка, электронное меню, официанты. Мы продолжаем работать на доставку и навынос, но падежные выручки составляют сейчас 90%».

Омбудсмен Миронов также не исключил появление антиковидных зон в ресторанах, куда пустят лишь привитых посетителей. Эксперимент по организации таких зон обсуждался на встрече мэра Москвы с предпринимателями. По данным «Б», предлагалось, в частности, разрешить участвующим в пилоте заведениям пускать внутрь только гостей с прививками. Для этого посетителю

необходимо отсканировать QR-код (присваивается прошедшему вакцинацию на портале госуслуг) и показать паспорт. Заведение, в свою очередь, получит возможность не следить за соблюдением социальной дистанции и работать после 23:00, посетители смогут находиться в помещениях без средств индивидуальной защиты. Партнер холдинга «СИДР групп» Василиса Волкова называет идею слабореализуемой с точки зрения контроля: ввести системные проверки всех заведений Москвы будет слишком дорого. «В данном вопросе мы не можем давать какие-либо оценки и прогнозы относительно работы контролирующих органов. Все это пока новая реальность, которая формируется на наших глазах», — соглашаются в «Шоколаднице».

Граждане вправе отказаться от прививок, согласно федеральному закону «Об иммунопрофилактике инфекционных болезней», но это приведет к их отстранению от работ, связанных с высоким риском заболевания инфекционными болезнями, подчеркивает юрист Ирина Приценко. «Работодатель не вправе заставить работника делать прививку, но обязан отстранить его, а соискателю отказать в приеме на работу. При этом работодатель не вправе привлечь такого сотрудника к дисциплинарной ответственности, поскольку тот не совершает проступок, а реализует законное право уклониться от вакцинации», — пояснила госпожа Приценко.

Между тем в издании Forbes сообщили со ссылкой на источники в столичной мэрии, что городская администрация обсуждает возможность жесткого локдауна в Москве начиная с 20 июня. Глава столичного департамента торговли и услуг Алексей Немерюк опроверг эту информацию, назвав ее «бредом». При этом столичный мэр Сергей Собянин сказал, что ситуация с заболеваемостью COVID-19 стремительно ухудшается. По его прогнозу, 18 июня в Москве будет зарегистрировано свыше 9 тыс. заболевших — это рекорд за всю пандемию. Власти в ближайшие дни планируют нарастить число больничных кооек до максимальных 24 тыс.

**Александр Воронов, Никита Шуренков, Наталья Костарнова, Дмитрий Шестоперов**

## Американец похудел на четыре года

### Попытка дать взятку за препараты завершилась реальным сроком

Четыре года колонии строгого режима получил бывший гражданин СССР, ныне подданный США Джин (Евгений) Спектор. Суд признал его виновным в посредничестве в даче взятки Анастасии Алексеевой, бывшему помощнику экс-заместителя председателя правительства России Аркадия Дворковича. За 4 млн руб., полученных в виде путевок на отдых в Таиланд и Доминикану, дама якобы взялась содействовать невнесению производимых фирмами взяткодателя препаратов для похудения в список лекарств, подлежащих предметно-количественному учету.

Судебный процесс над Джином Спектором начался в Останкинском райсуде Москвы в мае нынешнего года. После задержания в феврале прошлого года американец вину отрицал. В суде во время избрания ему меры пресечения в виде ареста он заявил, что работает директором по развитию бизнеса в компании «ХимФар» (ранее числился председателем совета директоров питерского ОАО «Медполимерпром»). Однако в итоге вину господин Спектор все-таки признал и заявил о раска-

янии. Поэтому его дело суд рассмотрел в особом порядке — без исследования доказательств. Отметим, что по вмененной Следственным комитетом России ч. 4 ст. 291.1 УК РФ (посредничество во взяточничестве) подсудимому Спектору грозило от 7 до 12 лет лишения свободы. Суд тем не менее счел возможным ограничиться четырьмя годами колонии строгого режима со штрафом в размере трехкратной суммы взятки — 14,1 млн руб.

Как следует из материалов дела, в 2015 и 2016 годах Джин Спектор передал Анастасии Алексеевой, тогдашней помощнице заместителя председателя правительства России Аркадия Дворковича (на момент задержания она являлась советником заместителя председателя фонда «Сколково»), более 4 млн руб. Взятка передавалась в виде двух билетов и путевок на отдых. В 2016 году на новогодние каникулы госпожа Алексеева летала за 2 млн руб. в Таиланд, а на майские праздники в том же году за такую же сумму — в Доминикану. Отдых даме обеспечили представители двух столичных фармацевтических фирм — советник гендиректора АО «Р-фарм» Вадим

Белоножко и директор по корпоративным вопросам ООО «ПромодМ» Максим Якушкин, который с 2014 по 2017 год являлся генеральным директором ООО «ПромодРус». Общим следствием также вменяло посредничество во взяточничестве в особо крупном размере (ч. 4 ст. 291.1 УК РФ), но в итоге их уголовное преследование было прекращено. Еще одним взяткодателем, по данным правоохранителей, являлся бывший коллега Джина Спектора — генеральный директор «Медполимерпрома» Алексей Борисов. Сейчас он находится под домашним арестом. В обмен на полученные путевки Анастасия Алексеева якобы обязалась содействовать невнесению производимых фирмами взяткодателя препаратов для похудения в список лекарств, подлежащих предметно-количественному учету. Отметим, что сама госпожа Алексеева, по данным «Б», в ходе следствия якобы назвала полученных взятку «подарком от любимого». Своей вины она не признает. Расследование ее дела также завершено, и вскоре оно будет передано на утверждение в Генпрокуратуру.

**Олег Рубникович**

## Вакцина пошла по врачам

### Российские медики рассказали о своем отношении к прививке

Большинство российских врачей сделали прививку против COVID-19 или собираются вакцинироваться в ближайшее время. Это показал опрос, проведенный командой мобильного приложения «Справочник врача». Вместе с тем треть медиков по-прежнему не готова делать прививку. 45,4% респондентов сказали, что принуждение со стороны властей изменит их отношение к вакцинации в худшую сторону. Специалисты, с которыми поговорил «Б», связывают опасения коллег с усталостью от переработок, слабой информированностью и отсутствием образовательных программ, подчеркивая, что проблема касается не только вакцинации. По замечанию основателя «Справочника врача» Константина Хоманова, чем активнее ведется просветительская кампания, тем больше доверия к вакцинации возникает и у самих врачей.

Команда приложения «Справочник врача» (сервис для медиков, который оптимизирует работу специалистов и помогает им принимать клинические решения; объединяет более 450 тыс. пользователей) по просьбе «Б» провела с 8 по 16 июня опрос медиков об отношении к вакцинации от COVID-19 и инициативе сделать ее обязательной для определенных категорий граждан, в том числе работников медицинских организаций. В опросе приняли участие 2177 врачей разных специальностей, пользующихся этим мобильным приложением.

Напомним, главный государственный санитарный врач Москвы Елена Андреева в среду вынесла постановление «о проведении профилактических прививок отдельным группам граждан по эпидемиологическим показаниям». Она обязала провести вакцинацию не менее 60% работников сферы услуг, пояснив, что эпидемиологическая ситуация в городе «расценивается как неблагоприятная». Ее примеру последовала глава Роспотребнадзора Московской области Ольга Микаилова. Речь идет о профилактической вакцинации сотрудников предприятий торговли, общепита, салонов красоты и фитнес-центров, прачечных, хим-

чисток, клиентских подразделений банков и почты, «транспортного общего пользования и такси», образовательных и медицинских учреждений.

Большая часть опрошенных врачей уже сделала прививку против коронавируса (41%) или собирается привиться в ближайшее время (24%). При этом 35% респондентов признались, что не готовы вакцинироваться. Решение привиться врачи, как правило, принимают самостоятельно — об этом рассказал 41% респондентов. Под давлением коллектива или работодателя вакцинировались только 8% опрошенных. Однако с разными формами принуждения к вакцинации со стороны работодателя столкнулись 46% респондентов. О санкциях за отказ делать прививку рассказали около 11% врачей, причем 9,8% заявили об устных предупреждениях, 1,7% — об отстранении от работы. Почти две трети опрошенных посоветовали бы прививаться родственникам и знакомым: это защитит их здоровье (считают 35%) и является единственным способом остановить пандемию (29%). 37% врачей не стали бы рекомендовать прививаться родным и знакомым, так как «не уверены в эффективности вакцин». Решению сделать прививку могли бы способствовать возможность выбрать из трех вакцин (об этом заявили 32,80%), положительный пример близких или коллег (19,6%), страх заболеть и заразить родных (34,7%), страх потерять работу, если прививка станет обязательной (12,9%).

Вместе с тем большинство врачей не пугает перспектива обязательной вакцинации. А 17,6% сообщили, что это изменит их отношение к вакцинации в лучшую сторону и в целом поможет прививочной кампании. По мнению 37% опрошенных, не имеет значения, обязательная прививка или добровольная. 45,4% врачей сказали, что принуждение со стороны властей изменит их отношение к вакцинации в худшую сторону. 50% опрошенных положительно относятся к инициативе правительства включить прививку от COVID-19 в национальный календарь профилактических прививок (это приравнивает COVID-19 к кори, столбняку и гепатиту и официально делает прививку по всей стране обязатель-

ной для людей социально значимых профессий — прежде всего для медиков и педагогов; «Б» рассказывал об этом 8 июня). 30% врачей относятся к расширению национального прививочного календаря отрицательно, 20% «не определились».

По мнению основателя «Справочника врача» терапевта Константина Хоманова, на желании прививаться и отношении к включению вакцинации в наскалендарь сказывается «усталость врачей от перегрузок». Кроме того, считает господин Хоманов, треть врачей не готовы вакцинироваться из-за недостатка информации об отечественных разработках. «Это совершенно нормальная реакция, особенно если соотносить с одним из наших опросов, проведенных в августе прошлого года, когда большинство российских врачей отказывались прививаться. Причина была та же — слабая информационная политика в отношении вакцин. Но, как мы видим, чем активнее ведется просветительская кампания, тем больше доверия к вакцинации возникает и у самих врачей», — сказал «Б» Константин Хоманов. Онколог Антон Барчук не встречал в своем окружении врачей, которые бы относились к противникам вакцинации. Однако господин Барчук подчеркивает, что НМИЦ онкологии имени Петрова в Петербурге, в котором он работает, — «переводное учреждение». По его словам, институт готовит исследование вакцин на пациентах с онкологией, чтобы показать, что «она безопасна и эффективна даже для этой категории людей». При этом Антон Барчук понимает, почему треть опрошенных врачей настроена скептически: «Возможно, им не хватает данных, возможно, образовательных программ. Это сложная проблема, которая касается не только этого вопроса, а вообще всей российской медицины». Депутат Госдумы, экс-глава Роспотребнадзора Геннадий Онищенко в разговоре с «Б» объяснил нежелание части врачей вакцинироваться «профессиональным цинизмом». Господин Онищенко считает решение московских и подмосковных властей правильным и настаивает, что ввести обязательную вакцинацию для групп риска должны во всех регионах.

**Наталья Костарнова**

## В военной студии вскрылись художества

### Бывшего директора структуры Минобороны прокуратора лишила почти всего имущества

Как стало известно «Б», московские суды лишили бывшего директора Студии военных художников имени Грекова Минобороны РФ Андрея Соколова едва ли не всего движимого и недвижимого имущества, а также семейных накоплений на общую сумму около 7 млн руб. По требованию военной прокуратуры были национализированы усадьба и гараж экс-чиновника в Крыму, внедорожник Volkswagen Touareg, а членам его семьи лишь чудом удалось сохранить свою московскую недвижимость. Причиной «экспроприации» стало выявленное надзором несоответствие доходов и расходов бывшего госслужащего.

Источниками благосостояния господина Соколова, его жены и дочери Московская городская военная прокуратура заинтересовалась еще в 2018 году, получив данные о том, что семья покупает недвижимость в Крыму. Бывший капитан I ранга к этому времени приобрел участок с домом в садовом товариществе «Гавань» в Балаклавском районе Севастополя стоимостью около 750 тыс. руб. и капитальный гараж в городе за 250 тыс. руб. Родственники купили два внедорожника — Audi Q7 и Volkswagen Touareg, оцененные примерно в 3 млн руб. каждый, а взрослая дочь чиновника тем временем обзавелась московской квартирой в новом доме на улице Твардовского вместе с расположенным в цокольном этаже машино-местом.

Прикинув стоимость приобретенного имущества, прокуроры предположили, что заработано столько за последние три года руководитель госорганизации не мог, и вместе с главным управлением кадров Минобороны детально изучили семейную бухгалтерию господ Соколовых. Итогом произведенных расчетов стало обращение прокуратуры в Хорошевский райсуд Москвы с предписанием об обращении в доход государства всего имущества, приобретенного семьей в 2014–2016 годах.

Ответчики, в свою очередь, попытались убедить суд в том, что зарплата директора студии была не единственным доходом семьи за отчетный период. По их словам, они получали также пенсии, имели стабильный доход от размещенных в Сбербанке вкладов, брали кредиты и, наконец, получали средства в дар. Андрей Соколов, возражая против экспроприации, перечислил свои многочисленные звания и награды, а его супруга заявила, что спорный Touareg крайне необходим ей для поездок в поликлиники в связи с пошатнувшимся в последнее время здоровьем.

Однако суд первой инстанции счел ее аргумент «попыткой скрыть доходы, на которые покусался автомобиль», а доводы мужа о наградах признал и вовсе «не имеющими правового значения» в гражданском деле. По итогам разбирательства было решено оставить за семьей только московскую квартиру госпожи Соколовой-младшей в Строгино. Райсуд отметил, что военная прокуратура не проверила доходы дочери экс-директора студии имени Грекова — тоже госчиновника, работавшей в разное время в Минюсте и Минпромторге, а следовательно, и претендовать на ее имущество не может.

Господа Соколовы с вынесенным решением не согласились и обратились с жалобой в Мосгорсуд, но выводу его коллегии по гражданским делам практически совпали с мнением суда первой инстанции. Утвердив решение в целом, Мосгорсуд обратил внимание только на один из объектов изъяемого имущества — внедорожник Audi, который, по данным ответчиков, они купили и продали в попавший под проверку трехлетний период. Признав обращение в доход государства давно снятого с учета транспортного средства невозможным, коллегия Мосгорсуда постановила, что господин Соколов должен будет компенсировать стране его закупочную стоимость деньгами в размере 2,95 млн руб.

Стоит отметить, что обращение имущества в доход государства ста-

ло не единственной проблемой семьи Соколовых. В 2018 году ее глава был уволен с должности директора студии имени Грекова в связи с допущенными финансовыми нарушениями. По мнению той же столичной военной прокуратуры, в 2017–2018 годах Андрей Соколов незаконно вознаграждал себя самого и еще 11 своих сотрудников так называемыми стимулирующими выплатами, размер которых выходил далеко за рамки цифр, утвержденных министром обороны для премирования руководителей организаций и их заместителей. Надзор счел, что экс-директор студии «единолично определил размеры выплат», увеличив министерскую норму на 500 тыс. руб., и таким образом «сознательно совершил действия, направленные на причинение работодателю прямого и действительного ущерба».

На требование нового руководства студии добровольно возместить утраченное господин Соколов не согласился, и прокуратура еще до появления имущественных претензий к отставнику добилась принудительного взыскания с него излишних «премиальных» средств через те же два суда — Хорошевский и Московский городской.

Студия военных художников имени Грекова — главная творческая мастерская Минобороны. В ней трудятся живописцы, графики и скульпторы, специализирующиеся на военной тематике. Помимо традиционных произведений искусства художники этого объединения создали около ста масштабных панорам и диорам, таких как «Сталинградская битва» в Волгограде и батальный дики из шести диорам в Центральном музее Великой Отечественной войны в Москве. Андрей Соколов руководил студией десять лет. Как говорил журналистам сам директор, при нем «в искусство пришли новейшие технологии» — произведения живописи стали обрабатываться спецставом для защиты от дождя и снега, а в студии появился собственный цех для отливки скульптур.

**Сергей Машкин**

# мировая политика

## Армения готовится к бархатной эволюции

Прошедший в стране путь от героя до антигероя Никол Пашинян попытается зацепиться за власть

В Армении подходит к финишу предвыборная кампания, которая определит судьбу, пожалуй, самого яркого и противоречивого политического лидера последних лет на пространстве СНГ — пришедшего во власть на волне бархатной революции 2018 года Никола Пашиняна. Его партии «Гражданский договор» противостоит в первую очередь блок «Армения» во главе с экс-президентом страны Робертом Кочаряном. Согласно опросам, по итогам выборов 20 июня сформировать новое правительство в одиночку не сможет ни одна из сторон, так что особенно значимым станет результат малых партий. При этом не исключены и второй тур, и тогда неопределенность в Армении, и без того балансирующей на грани политического кризиса, сохранится до конца лета.

### Непростой расклад

Кампания перед едва ли не самыми драматичными выборами в истории независимой Армении подходит к концу. Уже в воскресенье, 20 июня, избирателям предложат отдать свои голоса за одну из 25 политических сил, борющихся за попадание в парламент. Победителям придется заниматься постконфликтным урегулированием в регионе и принимать немало непростых решений.

По-настоящему сильных политических игроков намного меньше, чем 25. Основное соперничество разворачивается между двумя силами. Одна из них — партия «Гражданский договор» во главе с Николом Пашиняном, и. о. премьер-министра, с именем которого значительное число армян неразрывно связывают прошлое поражение во второй карабахской войне. Вторая — блок «Армения» (по-армянски звучит как «Айастан»), главная фигура в котором — экс-президент Роберт Кочарян, который олицетворяет старые элиты, отстраненные от власти в результате бархатной революции 2018 года. И Никол Пашинян, и Роберт Кочарян рассчитывают занять главный пост в стране — премьер-министра.

Впрочем, остальные участники выборов не будут исполнять роль статистов. Согласно армянскому закону, в парламенте обязательно должна быть партия, блок или коалиция, занимающая 54% мест, а общее число политических сил должно быть не менее четырех. При этом ни сторонники господина Пашиняна, ни сторонники господина Кочаряна не имеют необходимой поддержки. Как утверждает социологическая служба MRG (партнер Gallup International в Армении), 7–10 июня (после этого опросы не проводились) за «Гражданский договор» были готовы проголосовать 23,8% опрошенных, а за блок «Армения» — 24,1%. При этом по пятибалльной шкале лично Никола Пашиняна оценивают все же выше, чем Роберта Кочаряна, — 2,5 против 2,3 балла.



И. о. премьер-министра Армении Никол Пашинян (на плакатах) уверен, что на грядущих выборах нет ни единой реальной альтернативы ему и его партии «Гражданский договор». Вопрос только, согласны ли с этим армянские избиратели. ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

Таким образом, результат остальных политических сил становится едва ли не более важным, чем результат лидеров гонки. Пока, согласно тому же опросу, третье место занимает блок «Честь имею» (потенциально — 7,4% голосов). Он готов вступить в коалицию с Робертом Кочаряном, но если реальный результат окажется меньше порога в 7%, то его кандидаты не получат ни одного мандата.

Для партий-одиночек порог меньше, чем для блоков, — 5%, однако пройти его, согласно опросу, не может ни одна из них. Даже весьма популярная партия «Пролетающая Армения» олигарха Гагика Царукяна набирает только 3,7%.

Поэтому весьма вероятным вариантом можно считать второй тур, в котором политические силы Никола Пашиняна и Роберта Кочаряна будут единолично бороться за главный приз — необходимые 54% мандатов (даже если, например, битва завершится со счетом 49–51%, победителем все равно достанется 54% кресел). Решающий тур будет назначен, если в течение недели после подведения итогов прошедшие в парламент силы так и не сумеют создать коалицию.

### Предвыборные козыри

Оба лидера гонки неплохо подготовились к финалу и в последние дни сумели продемонстрировать кое-какие успехи.

О поддержке блока Роберта Кочаряна заявляют все больше представителей интеллигенции, бизнеса и политики. Но самым важным приобретением в этом плане ста-

ла фигура экс-премьера Армении Карена Карапетяна. Его назначили на эту должность в 2016 году, а в мае 2018 года вместе с третьим президентом Сержем Саргсяном он ушел в отставку. Тем не менее даже тогда у господина Карапетяна сохранился имидж эффективного менеджера и технократа. После отставки господин Карапетян живет в России и сначала работал в экспертном совете при правительстве РФ, а в июле 2020 года возглавил совет директоров компании «Объединенные машиностроительные заводы». Сам Роберт Кочарян представляет своего союзника как воплощение упущенного шанса для Армении. «Сожалее, что он уехал. То, что произошло тогда, было неправильно. По крайней мере с моей стороны предложение (вернуться в Армению. — „Ъ“) будет», — сказал он в интервью «Sputnik Армения», «РИА Новости» и RT.

Никол Пашинян отреагировал на возвращение Карена Карапетяна в политику очень резко. «Теперь он (Роберт Кочарян. — „Ъ“) раздает рабочие места, говорит, что предложит Карену Карапетяну должность. А Карапетян превратился в героя анекдота. Стал мальчиком на побегушках — мяч вылетел за пределы поля, ему говорят: беги, принеси», — сказал и. о. премьера на митинге в Капане (Сюникская область) 15 июня.

Стоит отметить, что сам факт выступления Никола Пашиняна в этом городе на юге страны можно считать серьезным успехом. После поражения в прошлогодней войне он дважды пытался съездить в Сюникскую

область, которая теперь стала приграничной с Азербайджаном. Первый раз жители и местные власти просто не пустили главу правительства, перекрыв трассу, а второй раз он все же въехал в регион, но был вынужден покинуть его после акций протеста, сопровождавшихся оскорблениями и забрасыванием кортежа яйцами.

Еще один успех Никола Пашиняна был достигнут благодаря Азербайджану. Речь идет об освобождении 15 армянских военнопленных в обмен на карты минных полей в Агдамском районе Азербайджана (ранее эти территории контролировались непризнанной Нагорно-Карабахской республикой). Впрочем, под стражей в Баку находится еще десятки армянских военных.

Азербайджанский эксперт международного дискуссионного клуба «Валдай» Фархад Маммадов в беседе с «Ъ» признал, что Баку делает ставку «на прогнозируемых политиков» и считает таковым Никола Пашиняна. «Кочарян в случае победы наверняка будет торпедировать все важные для нас процессы. Плюс есть личная история — он сам из Карабаха и за период кампании скзал много резких вещей», — говорит он. Но и сделать для Никола Пашиняна что-то большее в Баку, по словам господина Маммадова, просто не могли: «Отпустив 15 человек, мы показали, что это возможно. При этом карты, на которые мы их обменяли, еще стоит проверить. Доверия между сторонами пока что нет вообще, но мы дали армянскому обществу сигнал: под руководством Пашиняна продвижение возможно. Если в этом вопросе переусердствовать, это приведет уже обратный эффект».

При этом делать какие-либо твердые прогнозы опрошенные «Ъ» эксперты опасаются. «Думаю, 20 июня в парламент могут пройти четыре политических силы — партии «Гражданский договор» и «Пролетающая Армения», а также блоки «Армения» и «Честь имею». Ни у кого не будет конституционного большинства для единоличного формирования правительства», — предположил в беседе с «Ъ» политолог Степан Даниелян. Три из перечисленных ни политических сил уже заявили, что не станут формировать коалицию с партией Никола Пашиняна. «То есть у оппозиции есть шанс сформировать коалиционное правительство и оставить партию Пашиняна в меньшинстве», — сделал вывод эксперт. — Сам же Никол Пашинян будет всячески стараться втиснуть в парламент пятую политическую силу, которая поддержит его в создании коалиционного правительства. Однако это маловероятно, поскольку для этого и. о. премьера должен делиться с этой силой своими избирателями, что совсем нелегко в условиях спада легитимности».

**Кирилл Кривошеев;**  
**Аршалуйс Мгдесян,**  
Ереван

## Западное единство 2.0



Александр Яковенко, ректор Дипломатической академии МИД России

Еще в ходе президентской гонки в США Джо Байден обещал восстановить трансатлантические отношения, понесшие урон при Дональде Трампе. Завершившееся европейское турне президента Байдена показало: смена администрации действительно помогла восстановить меру единства и «солидарности» западных стран. Но то ли это единство, которое было до Трампа? В один поток нельзя войти дважды — эта истина на все времена применима и в данном случае.

Во-первых, нельзя идеализировать то, что было до Трампа. Достаточно назвать расхождение внутри западного альянса при Джордже Буше-младшем по поводу войны в Ираке. Тогда, весной 2003 года, наряду с Россией против этой авантюры Вашингтона выступили Париж и оказавшийся в Совбезе ООН Берлин. В июне 2016 года в Великобритании состоялся референдум, на котором британцы высказались за выход из ЕС. Это стало тяжелым ударом не только по евроинтеграционному проекту, но и по Западу в целом. Продемонстрировав

## Опыт показывает: Запад не в состоянии в одиночку обеспечить стабильность в мире

возможность доселе считавшегося невозможным, британский плебисцит, несомненно, способствовал победе Трампа на выборах в США. Оба эти события обнаружили в развитии Евро-Атлантической исторической опечатки прежнего геополитического антагонизма по линии англосаксы — немцы/ЕС.

Во-вторых, если брать веки западной солидарности, то нельзя сказать, чтобы они впечатляли. Да, теракты 11 сентября привели к декларативному задействию ст. 5 Вашингтонского договора. Это произошло впервые, но не имело никаких практических последствий. Тем более что на опыте операции НАТО против Сербии в связи с косовским кризисом администрация США, апеллируя к издержкам ведения войны («в составе комитета», сделала выбор в пользу односторонних действий или на худой конец коалиций желающих. В Косово Запад буквально прошел по краю: по признанию тогдашнего заместителя госсекретаря США Струоба Тэлбота, если бы бомбардировки затянулись еще на одну неделю, натовское единство рухнуло бы. Ливия дала еще один пример совместных действий альянса, но с еще более катастрофическими результатами. Сейчас, когда Байден решил вывести американские войска из Афганистана (к 11 сентября этого года), можно с большим основанием судить об эффективности коллективных действий НАТО за пределами его географической «зоны ответственности», то есть территории государств-членов. На время заглохли разговоры о «глобальной роли» НАТО или глобализации альянса за счет партнеров из других регионов мира (Японии, Австралии и Южной Кореи).

Весь недавний опыт показывает: Запад не в состоянии в одиночку обеспечить стабильность в мире. Отсутствие согласия между Западом и Россией (не говоря уже об их совместных действиях) создает прорехи в ткани международных отношений, которые и оборачиваются кризисами.

Если взять действия нынешней администрации США по восстановлению трансатлантических отношений, то трудно спорить с тем, что это позитивное явление. Чем меньше ссор и недопонимания в мире, тем лучше. Главное, чтобы это не делалось за счет других игроков. При этом если в Женеве на встрече с президентом РФ Владимиром Путиным Джо Байден выражал волю коллективного Запада, то тем лучше. Значит, и другие наши западные партнеры будут настроены на позитив и преодоление накопившихся завалов. Не нам диктовать порядок в западном альянсе, но если американское лидерство приносит там положительные плоды, то по ним и будем судить.

**полная версия**  
kommersant.ru/13118

## Джо Байден поучил журналистов родину любить

Американские СМИ оценили итоги саммита в Женеве

Европейское турне президента США Джо Байдена, посвященное защите идеи демократии в XXI веке, завершилось на громкой ноте: переговоры с российским лидером Владимиром Путиным. И если на мировой арене американскому президенту удалось продемонстрировать западное единство, то внутри страны оценки его встречи с президентом Путиным предсказуемо разделились. В самом же Белом доме в четверг дали понять, что масштабное турне однозначно стоит занести в актив Джо Байдена, так как все главные цели поездки были достигнуты.

Джо Байден разозлился. «Если вы этого не понимаете, то, кажется, не на той работе работаете» — этой резкой фразой он практически обрушил пресс-конференцию, которая прошла в среду вечером, после завершения встречи с Владимиром Путиным. Столь решительный ответ глава Белого дома дал на радикально сформулированный вопрос журналистки CNN Кейтлин Коллинз: если президент Путин не поменял поведение, отрицал связь с кибератаками и нарушение прав человека в России и даже не назвал Алексея Навального по имени, то как же можно считать встречу конструктивной?

Госпожа Коллинз за несколько минут до этого уже вызвала вспышку ярости американского президента, спросив, почему он так уверен, что Владимир Путин поменяет свое поведение. «Я не уверен, что он поменяет свое поведение. Откуда вы, черт возьми, берете это все? Когда это я говорил, что уверен? Я сказал, что поведение изменится, если остальные страны мира отреагируют и это плохо повлияет на их (российских властей. — „Ъ“) позицию в мире. Ни о какой уверенности речи не было, речь шла о факте», — проговорил господин Байден.

Впрочем, потом он все же понял, что был слишком эмоционален. «Я должен извиниться. Не надо было вести себя как мафиозо — речь о моем ответе на последний вопрос», — сказал журналистам президент, обменявшись репликами у трапа своего лайнера. Он посетовал, что журналисты относятся ко всему слишком скептически и предрекают провал любой инициативе: от встречи лидеров стран G7 и саммита НАТО до переговоров с Владимиром Путиным. Когда репортеры вновь подняли вопрос с госпожой Коллинз, американский лидер сказал чест-

но: «Слушайте, я знаю, что надо быть негативным, если хочется быть хорошим репортером. Надо иметь негативный взгляд на жизнь, о'кей? Мне кажется, что вы никогда не зададите позитивного вопроса». Он добавил: если ко всему подходить с негативом и любой инициативе предекать провал, то ничего и не получится.

«Ребята, вы умнейшие люди страны. Вы самые информированные из группы. Я не то что слишком тут радио — это все правда. Но мне нет никакого смысла вести с вами переговоры. Нет никакого смысла рассказывать, что я собираюсь сделать. Но не потому, что я хочу это-то скрыть. Зачем мне раскрывать карты?» — задался вопросом глава государства, поделившись с репортерами своим разочарованием их работой.

Впрочем, в Вашингтоне его, очевидно, не услышали: американские СМИ предсказуемо оценили поездку господина Байдена прохладно. «Провалился» — гласила надпись на главной странице сайта прореспубликанского телеканала Fox News. Опрошенные телеканалом эксперты в один голос утверждали: победителем вышел именно Владимир Путин, а Джо Байден заранее сдал позиции по «Северному потоку-2» и продлению договора СНВ-3 (о мерах по дальнейшему сокращению и ограничению стратегических наступательных вооружений) и потому у него не было ни одного козыря в рукаве. «Путин получил, что хотел: большой саммит перед большими парламентскими выборами», — рассказал обозреватель Fox News Дэниел Хоффман, бывший офицер ЦРУ, который работал в Москве в 2000-х годах. Он заявил, что Джо Байден должен был провести совместную конференцию с российским коллегой, смело говорить ему, где тот не прав, где передергивает и как дело обстоит на самом деле.

Вся первая страница сайта Fox News расказывала, как президент провалился, ничего не получил, читал с бумажки, обладал «энергетикой деда», боялся журналистов и вообще ничего собой не представлял. В комментариях к материалу господина Байдена предсказуемо называли (в лучших традициях бывшего президента Дональда Трампа) «заикающимся» и «сонным».

Сам Дональд Трамп тоже не преминул раскритиковать своего соперника в разговоре с ведущим канала Шоном Хэннити: «Мы ничего не получили. Предоставили Рос-

сии огромную площадку, но не получили ничего! При этом мы пожертвовали кое-чем ценным. Я ведь остановил трубопровод „Северный поток-2“, а его вернули обратно!» Экспрессидент подчеркнул, что он был жестким с Владимиром Путиным, а отношения все равно были хорошими. «Полагаю, у нас был вариант выстроить прекрасные отношения с Россией. Могло быть великолепно, выгодно обеим сторонам. Вы знаете, им нужна экономика, а нам нужны вещи, которые есть у них. У них очень ценная земля в том, что касается прав на разработку минералов и других вещей. Могло быть много хорошего», — мечтал Дональд Трамп.

Корреспондент CNN Мэттью Ченс также сообщил, что Владимир Путин получил от саммита именно то, что хотел, поговорив с Джо Байденом на равных и раскритиковав Америку и ситуацию внутри страны. «Те, кто пристально следит за российским президентом, уже привыкли к этому уровню уверенности и презрения. Путин настолько прочно держит абсолютную власть внутри страны, что может прийти на встречу с самым влиятельным человеком на земле, не боясь ничего потерять», — сообщил господин Ченс.

Более сдержанную — и, пожалуй, справедливейшую — оценку президент получил в The New York Times. Сообщалось, что господин Байден во внешней политике действует так же, как и во внутренней, с уверенностью в правильности своего «упорного оптимизма». Неспроста, готовясь к вылету из Женевы и общаясь с журналистами, он выразил надежду на примирение демократов и республиканцев по поводу важного для него законопроекта о масштабных вливаниях в инфраструктуру. «Что касается России, господин Байден и его старшие советники по внешней политике настаивали, что никакой „перезагрузки“ им не нужно — этот термин со временем стал означать некую наивность демократа — предшественника господина Байдена Барака Обамы — в работе с Россией и господином Путиным. Но в его собственной оценке саммита считывалась своего рода перезагрузка, по крайней мере в его оценках. Он особенно настаивал, что не было угроз, повышенного тона, всего лишь „позитивный“ обмен между двумя лидерами, которые пока не доверяют друг другу. „Нам не нужно было доверие, чтобы получить СНВ-2“, — говорил он», — сообща-

ют авторы The New York Times, признавая, что такой позитив открывает простор для критики Джо Байдена. Подчеркивает газета также и мысль, что «российские пропутинские комментаторы хвалят Байдена после саммита».

Схожую мысль высказывает и The Washington Post, подчеркивая, что отсутствие идей по глобальному изменению самой сути отношений позволило достичь умеренного прогресса по ряду задач, что в нынешних условиях можно считать лучшим возможным исходом.

Ситуация с оценкой в США саммита Джо Байдена и Владимира Путина напоминает то, как в стране оценивают любую другую инициативу, любую другую новость — в соответствии с собственными идеологическими воззрениями. Если противники Джо Байдена обвиняют его в слабости и сдаче национальных интересов, то сторонники подчеркивают важность налаживания диалога с Москвой.

В самой же администрации США итоги европейского турне президента оценивают без всяких оговорок позитивно. В четверг на брифинге для журналистов помощник Джо Байдена по нацбезопасности Джейк Салливан рассказал: «Это был необычайно продуктивный, содержательный ряд саммитов с реальными, осязаемыми результатами. И их совокупное влияние заложило основу для доказательства того, что демократии могут быть полезны для собственного народа и для людей во всем мире, о чем президент говорил во время поездки». Что же касается женевского саммита, то он особо остановился на кибератаках (отметил, что США уведомили РФ о шагах, которые могут предпринять в случае принятии мер против хакеров), Сирии (обсуждение этой темы было названо «конструктивным») и перспективах восстановления нормального функционирования посольств двух стран (сообщается, что Джо Байден призвал своего собеседника к «практичному и гибкому подходу» к этому вопросу). В целом, как следовало из заявления господина Салливана, встреча была «продуктивной и эффективной», но это лишь начало долгого пути по нормализации отношений двух стран. В МИД РФ тем временем заявили, что практическая проработка договоренностей, достигнутых в рамках саммита, уже началась.

**Алексей Наумов, Павел Тарасенко**

**Алексей Каменский,**СПЕЦИАЛЬНЫЙ  
КОРРЕСПОНДЕНТ  
РУСФОНДА

## Стыдно, страшно, непонятно

**Почему в России орфанные болезни так часто не замечают**

Сегодня, 6, публикует удивительную историю Миши Орлова, который помог поставить диагноз собственному отцу. Павлу сейчас 30, последние 17 лет он страдал тяжелым наследственным заболеванием с хорошо заметными симптомами. Но не лечился — просто не знал, что болен. Все выяснилось, только когда врачи обнаружили болезнь у Миши и стали разбираться, от кого, собственно, она ему досталась. С диагностикой орфанных заболеваний дело плохо.

У Миши и Павла Орловых редчайшая болезнь — криопирин-ассоциированный периодический синдром (КАПС). Таких людей примерно один на миллион. Но похожие истории у Русфонда бывали и с более распространенными болезнями. Например, с несовершенным остеогенезом, который встречается с частотой один на 10–30 тыс. человек. Дмитрий Кузьмин из Волгограда в детстве часто ломал ноги и руки. Врачи накладывали очередной гипс, родители в очередной раз ругали сына за раздолбайство. Потом Дмитрий повзрослел и ломаться почти перестал. И только когда тот же симптом, но гораздо более выраженный возник у его сына, диагноз был поставлен и Дмитрию.

Трудно представить себе, насколько тяжело и обидно промучиться десятки лет, чтобы потом узнать: всего этого можно было избежать. Конечно, медицина прогрессирует, но практика отстает.

Орфанные заболевания редкие. По нормам европейских стран, к таким относятся болезни с распространенностью не больше одного случая на 2 тыс. человек. В России — не больше одного на 10 тыс. В США — одного на 1,5 тыс. Орфанных болезней очень много: разные источники называют цифры от 5 тыс. до 8 тыс. Из них примерно 260 включены в минздравский список орфанных заболеваний, а из этих последних выделяется примерно три десятка, получающих федеральное или региональное финансирование для лечения. Примерно, потому что не все болезни в списке высокозатратных нозологий орфанные и не все орфанные — высокозатратные. Но и эти цифры не определяют решение проблемы. Оттого, что высокозатратных нозологий с 2008 года было семь, потом 12, сейчас 14, а через год планируется сделать 18, суть меняется мало.

К наследственным болезням вообще плохо относятся — хуже, чем к «обычным».

— Это социальная история, — говорит заведующий лабораторией функциональной геномики Медико-генетического научного центра имени академика Н.П. Бочкова Михаил Скоблов. — Приходит мама с ребенком, врачи говорят: надо сделать диагностику обоим родителям. Она жмется. Оказывается, отец ребенка болен, а она знала, но не хотела говорить. Не любят рассказывать про больных родственников. Врачам приходится выступать в роли детективов. Бывает даже, что родители отказываются сдавать анализ на мутацию, чтобы подтвердить диагноз собственного ребенка.

Кто-то боится оказаться «бракованным». Кто-то не хочет терять надежду, ведь наследственные болезни обычно неизлечимы. А кто-то не видит смысла в исследовании. За многими анализами надо куда-то ехать, это сложно, дорого. Съездим, узнаем — и что дальше?

Врачам трудно развеивать заблуждения и просвещать, потому что нередко они сами не очень в курсе. Обычное дело: родители больных детей узнают о необходимости генетического анализа почти случайно, от других родителей, товарищей по несчастью. Решение проблемы орфанных болезней — это не только зарезервированные в бюджете деньги. Хотя, конечно, денег тоже не хватает. И это не скрининг — так можно выявить пять, десять, ну пусть двадцать «самых частых среди редких». Невозможно быстро проświetить всех российских врачей. Невозможно свозить всех детей с подозрением на орфанное заболевание на проверку в Москву. Нужна система.

Например, во Франции, которая по населению в 2,1 раза меньше России, а по площади — не стоит и говорить, во сколько раз, создано свыше сотни центров по редким болезням, которые объединяют 1700 более мелких информационных точек. Это совсем не исключение среди стран Европы. Без широкой информационной сети выявление редких болезней всегда будет просто счастливым случаем. В Германии официально зарегистрировано 4 млн человек с орфанными заболеваниями, во Франции — примерно 3 млн. А в России, по данным прошлого года, около 16 тыс.

## Машу Пендюрину ждут в Томске в июле



10 июня на rusfond.ru, в «Б» и в эфире ГТРК «Алтай» мы рассказали историю 15-летней Маши Пендюриной из Алтайского края. У девочки тяжелый врожденный порок сердца — тетрада Фалло. Она уже перенесла две операции на открытом сердце и протезирование клапана легочного артерии. Сейчас протез вышел из строя, его нужно срочно заменить. Ряды сообществ: вся необходимая сумма (4 091 780 руб.) собрана. Родители Маши благодарят всех за помощь. Примите и нашу признательность, дорогие друзья.

Всего с 10 июня 40 207 читателей rusfond.ru, «Б», телезрителей программы «Вести-Москва», ГТРК «Алтай», «Лотос», «Кострома», «Дальневосточная», «Томск», а также 138 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 24 детям на 30 735 733 руб.

полный отчет  
rusfond.ru/sdelano

## Маленький Дарвин из Узловой

**Шестилетнего Мишу спасет дорогое лекарство**

Людей с болезнью, как у Миши Орлова из города Узловая Тульской области, — один на миллион. Она называется сложно — криопирин-ассоциированный периодический синдром (КАПС), и, к сожалению, врачи плохо с ней знакомы. Первые симптомы появились у Миши чуть ли не с рождения, однако диагноз удалось поставить лишь несколько месяцев назад. КАПС очень коварен: Мишу ждет почечная недостаточность и глухота. Препарат, который практически полностью нейтрализует болезнь, государство не оплачивает.

В засаде сидели долго. И наконец жертва не выдержала и высунула нос из-под камня. Шелк! Готово. Мордочка ящерицы, которую Миша так хотел лучше рассмотреть, на сделанном его мамой Катей фото получилась идеально четко. Дело в том, что пресмыкающиеся сейчас интересуют Мишу больше всего на свете. Накануне фотоохоты он как раз рассказывал родителям, каким образом гремучая змея шумит своим хвостом, и тут вдруг они с мамой встречают местную родственницу американской хищницы.

Дело еще и в том, что Миша изучает животных глубоко. В свои, на минуточку, шесть лет он уже понимает про земноводных и пресмыкающихся, классы и подклассы. Недавно застал маму врасплох вопросом: «А лиса — это кто? Тоже семейство совых?»

Но обычно Миша не спрашивает, а сам рассказывает. Про удивительную глубоководную рыбу с прозрачным черепом. Про своего любимого розового речного дельфина из Амазонки. Про уткуноса — который «млекопитающий, но рождает детей из яиц».

— Он сам любит во всем разбираться. А мы смотрим, чем он увлечен, и помогаем, дарим книжки, разные энциклопедии, находим для него фильмы, — рассказывает Катя.

Птицы и звери — увлечение сильное, но, если честно, не первое. Началось с астрономии: Миша, которому тогда было года три, после просмотра развивающего мультфильма вдруг осознал, что Солнце на самом деле звезда. И всеми силами пытался, несмотря на проблемы с дикцией, донести эту научную сенсацию до родителей и новорожден-

ной сестры. Потом были динозавры. Ну а теперь современные животные.

Вот бы поговорить обо всем об этом не только с родителями, но и с друзьями. Но где их взять, если тебе не то что в детский сад, но даже просто погулять или в гости пойти тяжело и опасно.

Первый признак болезни у Миши появился почти сразу после рождения — сыпь по всему телу. Родители консультировались с разными врачами — не помогло. С годами стали появляться новые симптомы. И очень странно это выглядело. Вот с Мишей все вроде нормально, а потом он по-нервничал, или устал, или просто продрог — и сразу скачет температура, появляется сыпь, воспаляются глаза, болят и опухают суставы. Вскоре добавились проблемы со слухом. Осенью прошлого года кто-то из врачей посоветовал Орловым сделать генетический анализ. Так все и выяснилось.

КАПС — очень редкая болезнь, может, поэтому ее так долго не могли распознать. В ней виноват криопирин — один из белков, регулирующих иммунный ответ. У Миши криопирин дефектный: он развивает бурную деятельность почти без повода. Возникает воспаление, маленький цитокиновый шторм. Мишин организм сам себя уничтожает.

Заодно генетики огорошили Катю еще одной новостью. Бракованный ген при КАПС — доминантный. Никто не может быть скрытым носителем этой болезни: если у тебя есть такой

У Миши много увлечений, но разделить их не с кем: даже просто погулять или в гости пойти тяжело и опасно  
ФОТО ПАВЛА ВОЛКОВА

ген, он обязательно проявится. То есть кто-то из родителей тоже болен. Так маленький Миша помог поставить диагноз собственному отцу, 30-летнему Павлу. Как стало понятно постфактум, симптомы у того появились лет в 13 — и остались до сих пор. Крупная сыпь. Внезапный жар. Боль в суставах.

— Если у него был тяжелый рабочий день, приходит — руки и ноги красные, все болит, и я уже знаю, что ночью будет температура под 40. А на следующий день все пройдет, — говорит Катя.

Увы, КАПС бывает разный. Павлу живется непросто, но с Мишей все гораздо серьезнее, недаром болезнь проявлялась так рано. Воспаление уже убивает слуховой нерв. А самое страшное — ведет к прогрессирующей почечной недостаточности. Это смертельно опасно. Хорошо, что есть лекарства, которые останавливают цепную реакцию, запускаемую бракованным геном. Одно из них — препарат иларис, которым Мишу планируют лечить в Национальном медицинском исследовательском центре (НМИЦ) детской гематологии, онкологии и иммунологии имени Дмитрия Рогачева. Вот только иларис государство пока не оплачивает, и единственная надежда Миши и его семьи — на нас с вами.

**Алексей Каменский,**  
Тульская область

### КАК ПОМОЧЬ

**ДЛЯ СПАСЕНИЯ МИШИ ОРЛОВА  
НЕ ХВАТАЕТ 696 523 РУБ.**

**Старший научный сотрудник НМИЦ детской гематологии, онкологии и иммунологии имени Дмитрия Рогачева Анна Козлова (Москва):** «У Миши диагностирован криопирин-ассоциированный периодический синдром (семейная холодовая крапивница / синдром Макла — Узлеса). В связи с ранним появлением клинических симптомов заболевания, снижением слуха, угрозой прогрессирования болезни Мише требуется иммуносупрессивная терапия препаратом иларис. Лечение улучшает состояние ребенка, снижает риск развития тяжелых осложнений. К сожалению, данного препарата в отделении нет».

Стоимость лекарства 718 523 руб. Телезрители ГТРК «Тула» соберут 22 тыс. руб. Не хватает 696 523 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Мишу Орлова, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Миши — Екатерины Юрьевны Орловой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

**Экспертная группа Русфонда**

## Наяву, а не во сне

**Мальчик из Свято-Софийского социального дома нашел семью**

**Свято-Софийский социальный дом — уникальный проект православной службы помощи «Милосердие», которому Русфонд помогал на этапе создания. Мы рассказывали о жильцах Домика (иначе социальный дом называют редко) — детей с тяжелой инвалидностью, в том числе ментальной. Живут они в Домике в условиях, максимально приближенных к домашним, с ними занимаются специалисты, чтобы жизнь была полноценной. Но чтобы ребенок вышел из Домика и нашел семью — это чудо.**

Когда Диебу было восемь лет, он лежал на животике в кровати со стальными бортиками — как в клетке. Смотрел из клетки во внешний мир, но внешний мир не давал никакой информации: такие же кровати с бортиками, в кроватях — дети. Что Диеб чувствовал, никто не знал — окружающие не думали о чувствах неговорящего мальчика. Он не плакал и не кричал, только дрожал, если что-то не нравилось. Его кормили из соски с большой дыркой посередине, поэтому мальчик не умел жевать.

Диеб жил в государственном детском доме для ребятшек с инвалидностью.

Это был не самый плохой детский дом — сотрудники там проходили обучение правильному обращению и общению с тяжелыми детьми, однако для Диеба это мало что меняло: в заполненной детьми палате он был одинок.

Теперь Диебу 14 лет. Он высокий худой подросток в очках, довольно крепко стоит на ногах и так же крепко пожимает руку при знакомстве. Рядом с Диебом — невысокая черноволосая женщина, она с нежностью смотрит на Диеба, расслабленно, закинув ногу на ногу, сидящего в кресле. Женщину зовут Валентина Яковлева, она приемная мама Диеба. Когда она что-то шепчет сыну на ухо, Диеб широко улыбается. Диеб у себя дома. Он любим, он нужен.

— Я уже не помню точно, сколько именно лет было Диебу, когда я увидела его в первый раз, — рассказывает Валентина. — Наверное, семь-восемь. При этом мне показалось, что ему от силы три или четыре: он совсем не рос.

Валентина Яковлева пришла волонтером в тот самый детский дом для детей с инвалидностью после смерти своей мамы, которая долго и тяжело умирала от лейкоза. В один из первых дней волонтерства Валентина познакомилась с Диебом и узнала, что у мальчика

не только синдром Дауна, но прямо сейчас он лечится от лейкоза. Валентина взялась помогать, потому что тяжелейшую химию Диеб проходил в больнице один, без сопровождающего.

Валентина и Диеб подружились. После выздоровления Диеба они много времени проводили вместе, Валентина играла и гуляла с мальчиком. Однажды на прогулке Диеб показал Валентине ручкой на светившееся окно жилого дома.

Позже Диебу крупно повезло: он и еще 21 ребенок из детдома переехали в Свято-Софийский социальный дом, где жизнь была устроена как в большой семье. Вместе с Диебом «переехала» и Валентина — стала работать в Домике и общаться с мальчиком чаще. Мамой Диебу она официально стала после того, как окончила школу приемных родителей. Самый замечательный детский дом, какими был и остается Свято-Софийский домик, не заменит того, что теперь есть у Диеба: чувство нужности, принадлежности, идентичности. Большую и безусловную любовь мамы к ребенку.

**Наталья Волкова,**  
корреспондент Русфонда

все сюжет  
rusfond.ru/issues/864

### Из свежей почты

**Вика Логинова, 7 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 179 498 руб.**

Внимание! Цена лечения 197 498 руб. Телезрители ГТРК «Пенза» соберут 18 тыс. руб.

Вика родилась обвитая пуповиной, вся отекая, почти не дышала. Полностью отек сошел лишь через полгода. Только тогда дочка начала поднимать голову, переворачиваться. Вике диагностировали ДЦП. Я возила ее в разные медцентры, лечение немного помогло. Но у дочки ослаблены мышцы, руки почти не работают, сама не садится, речь понимает, но не говорит. Вика готова взять на лечение в Институт медтехнологий (ИМТ, Москва), но счет мне не оплатит. Нам нужна помощь! Елена Логинова, Пензенская область

**Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва):** «Девочке необходима госпитализация для проведения восстановительного лечения. Нужно скорректировать тонус мышц, увеличить объем движений, улучшить зрение, развить речь».

**Ярослава Кожевникова, 12 лет, расщелина неба и альвеолярного отростка, недоразвитие верхней челюсти, требуется ортодонтическое лечение. 185 680 руб.**

Внимание! Цена лечения 309 680 руб. Обществу помощи русским детям (США) внесло 100 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Южный Урал» соберут 24 тыс. руб.

У Ярославы тяжелый врожденный челюстно-лицевой дефект — расщелина губы, неба, альвеолярного отростка. Зубы у дочки прорезались вовремя, но росли криво. Верхняя челюсть была недоразвита, прикус сильно нарушен. К семи годам дочка перенесла пять операций. Последняя (костная пластика альвеолярного отростка) прошла неудачно, трансплантат не прижился. Мы решили обратиться к московским специалистам, и они сказали, что сначала нужно провести ортодонтическое лечение, это позволит подготовить Ярославу к операции. Но оплатить лечение мы не в состоянии. Наталья Кожевникова, Челябинская область

**Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва):** «Девочке требуется ортодонтическое лечение, после его завершения мы проведем операцию по костной пластике верхней челюсти».

**Варя Марухова, 6 лет, редкая генетическая мутация, эпилептическая энцефалопатия, требуется лекарство на год. 197 196 руб.**

Внимание! Цена лекарства 318 196 руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесла 100 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Югория» соберут 21 тыс. руб.

С первых месяцев жизни Варю мучили тяжелые приступы судорог. Врачи не сразу смогли поставить диагноз, развитие дочки остановилось, мы не знали, как ей помочь. В 2016 году генетический анализ показал, что у Вари очень редкая мутация гена, из-за которой происходит приступы. Врачи подобрали дочке лекарственную терапию, в которую включили препарат сабрил. Улучшение мы почувствовали сразу. Теперь приступы бывают редко, они не такие мучительные и долгие. Но препарат нужно привозить из-за границы. Самим нам это не под силу. Таблетки, что вы нам прислали в прошлом году, заканчиваются. Помогите, пожалуйста! Елена Марухова, Ханты-Мансийский АО

**Невролог-эпилептолог Научно-исследовательского клинического института педиатрии имени академика Ю.Е. Вельтищева Антонина Григорьева (Москва):** «Девочке по жизненным показаниям назначен препарат сабрил. Он не зарегистрирован в РФ, но разрешен к ввозу и применению».

**Герман Зоров, 13 лет, врожденный порок сердца, спасет эндоваскулярная операция. 224 625 руб.**

Внимание! Цена операции 345 625 руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка внесли 100 тыс. руб.

Телезрители ГТРК «Алтай» соберут 21 тыс. руб.

Почти сразу после рождения у сына выявили дефект межпредсердной перегородки, но доктор сказал, что дефект может закрыться сам, надо только наблюдать. Герман хорошо учится, участвует в олимпиадах. Но в прошлом году сын ослабел, стал быстро уставать. Обследование показало, что дефект увеличился, сердце работает с перегрузкой, нужна операция. Ее готовы провести в Томском НИИ кардиологии щадяще, без вскрытия грудной клетки. Но операция дорогая, нам не по средствам! Ирина Зорова, Алтайский край

**Детский кардиолог НИИ кардиологии Викторина Савченко (Томск):** «Мальчику требуется эндоваскулярное закрытие дефекта окклюдером. После щадящей операции Герман быстро восстановится и окрепнет».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

**Почта за неделю 11.06.21 — 17.06.21**

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **64**  
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **40**  
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **2**  
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **1**

все сюжеты  
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

## О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в «Б». Проверив письма, мы размещаем их в «Б», на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 141 печатном, телевизионном и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 16,177 млрд руб. В 2021 году (на 17 июня) собрано 678 295 200 руб., помощь получили 526 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В 2020 году Русфонд получил грант Фонда Владимира Потанина, а также президентские гранты на издание журнала Кровь 5 и развитие Национального РДКМ. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ. Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

# ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

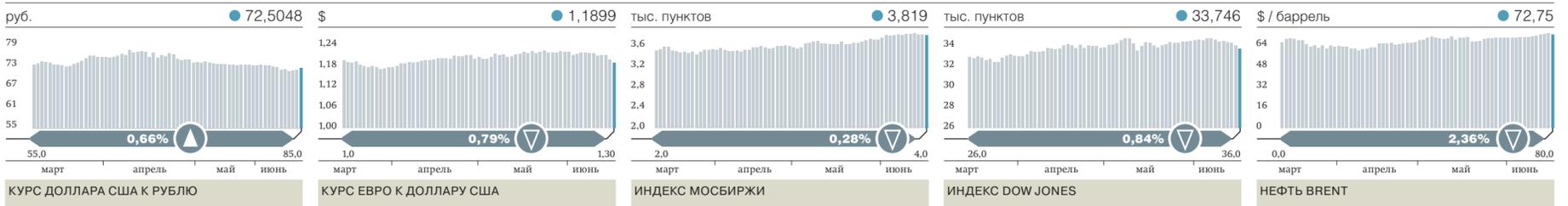
Официальные курсы ЦБ России на 18.06.21

Австралийский доллар	55,1834	Доллар США	72,5048	Канадский доллар	58,9326	Сингапурский доллар	54,1566	Швейцарский франк	79,4486
Английский фунт	101,4270	Евро	86,7012	Китайский юань*	11,2790	Новая турецкая лира	84,1025	Японская иена**	65,5500
Белорусский рубль	14,3415	Индийская рупия**	98,2377	Норвежская крона*	85,3691	Украинская гривна*	26,6856	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,6565	Казахский тенге**	16,9505	СДР	104,3844	Шведская крона*	85,2045	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 17.06.21 (пунктов)

Nikkei 225	29018,33 (-272,68)	DAX 30*	15727,67 (+17,1)
FTSE 100	7153,43 (-31,52)	DJIA*	33699,33 (-334,34)
		NASDAQ Composite*	14061,857 (+22,173)

\* На 19:31. По данным агентства Reuters.



## Отельеры не подошли под критерии

### Ростуризм намерен выдавать льготные кредиты для крупных проектов

Девелоперы отелей смогут получить льготный кредит с субсидируемой государством ставкой под 3–5% только при строительстве гостиниц от 120 номеров под управлением крупных гостиничных операторов. Такие критерии отбора проектов разработал Ростуризм. Участники рынка негативно отреагировали на предложения ведомства, указывая на возможность распыления бюджетных средств на неостребованные проекты и необоснованное ограничение конкуренции.

Получить обещанный властями льготный кредит под 3–5% на строительство или реконструкцию отелей смогут лишь инвесторы, реализующие проекты под управлением сетевых операторов. Об этом говорится в подготовленных Ростуризмом критериях отбора заемщиков, реализующих проекты по развитию туризма. В документе (копия есть у „Ъ“) поясняется, что оператор должен существовать не менее пяти лет, имея в своем портфеле пять и более гостиниц от 700 номеров. Прирост номерного фонда за счет реализации проекта с привлечением льготного кредитования должен составить не более 10%. Минимальный размер льготного займа, указывается в документе Ростуризма, составит 100 тыс. руб., максимальный — 35 млрд руб. Срок инвестиционной стадии не должен превышать семь лет для проектов по строительству объектов и три года — для реконструкции. Все получившие льготные кредиты объекты должны быть круглогодичными.

В Ростуризме пояснили, что текущий вариант критериев полностью соответствует запросу туристов на качественные круглогодичные отели под международными и федеральными брендами. Их дефицит, по данным ведомства, сейчас наблюдается по всей стране, особенно остро в курортных зонах. Участвующие в программе банки поддержали разработанные подходы, но детали и нюансы критериев еще могут обсуждаться и корректироваться, добавили в Ростуризме. ВЭБ.РФ и ВТБ подтвердили, что выработанный порядок — часть госполитики в развитии отрасли.

Хотя у участников туррынка к критериям есть вопросы. Один из собеседников „Ъ“ рассказывает, что



проект приказа был вынесен на обсуждение общественного экспертного совета по подготовке нацпроекта по туризму, где получил негативную реакцию со стороны бизнеса. По его словам, вопросы вызывает отсутствие территориальной привязки господдержки. «Льготные кредиты предлагается распространить на всю страну, что может привести к созданию большого объема невостребованного гостиничного фонда», — рассуждает источник „Ъ“. Он добавляет, что в России сейчас около 1 млн номеров, среднегодовая загрузка которых составляет лишь 35%. Эксперт также опасается, что резерв средств будет быстро исчерпан: в рамках программы предполагается выделить за три года кредитов на 200 млрд руб.

Партнер Cushman & Wakefield Марина Смирнова называет критерии Ростуризма спорными: в них она видит распыление средств и отсутствие социальных приоритетов и стратегии развития. По ее мнению, большой фактор риска — перекалывание ответственности на банк, который должен проверять бизнес-план, строительную смету, разрешительную документацию. Она считает, что в этой ситуации могут возникнуть полярные риски: банки могут выдать рискованные кредиты, а потом начать «страховать себя от каждой мелочи», затягивая процедуру.

Замечания к разработанным Ростуризмом параметрам были высказаны и на подкомиссии по представлению субсидий при правительственной комиссии по развитию туризма 11 июня (копия протокола есть у „Ъ“). Эксперты назвали заниженной минимальную величину кредита и предложили увеличить его максимальный размер до 55 млрд руб. для крупных объектов, где будет свыше 1 тыс. номеров. Члены подкомиссии также указывают на необходимость выработать более прозрачный механизм взаимодействия с банками, обосновать требование к всевозможному функционированию гостиниц. Представители подкомиссии посчитали, что обязательный договор с оператором на управление кредитуемого объекта является чрезмерным, указав, что это может привести к ограничению конкуренции. Проект приказа было решено доработать.

Александра Мерцалова

## правила игры



в запреты на работу для ресторанных рынка изучал замредактора отдела потребительского рынка

Анатолий Костырев

Известная фраза «все равны, но некоторые равнее других» может хорошо иллюстрировать решение московских властей приостановить работу фудкортов с 13 июня. По задумке, это должно предотвратить при очередном пике пандемии скопление людей в довольно небольшой по площади зоне.

Между тем побывавший на днях в одном из московских торгцентров совладелец сети «Теремок» (сильно пострадала от закрытия фудкортов) Михаил Гончаров возмущился в соцсетях очередью и плотной раскладкой гостей в ресторане крупной американской сети быстрого питания, которая смогла продолжить работу за счет наличия собственного зала обслуживания на другом этаже. Ресторатор подчеркнул, что существенных отличий от работы фудкорта

## На фудкортах могут остаться только такие заведения, которым помещения с собственным залом недоступны

и заведения в данном случае нет, тогда почему закрыты точки, которым просто не повезло оказаться в ограниченной «общей зоне»?

В ходе прошлой волны ограниченный московские власти не делали различий между заведениями общепита, расположенными на фудкорте, в отдельном помещении в торгцентре и в стрит-ритейле, поэтому никому из участников рынка, что называется, «не было обидно». Более того, в отрасли были попытки объединения перед лицом общего кризиса. К примеру, рестораторы подписывали декларацию, обязуясь в том числе не занимать освободившиеся помещения друг друга в течение года. Но сегодня о таком единении говорить не приходится.

Сначала некоторых участников рынка не устроили критерии освобождения от уплаты НДС по экспериментальной программе, объявленной Владимиром Путиным на ПМЭФ, теперь пострадавшими оказались владельцы корнеров на фудкортах. Последние среди прочего наверняка попытаются вступить в переговоры с операторами торгцентров по вопросу скидок или даже освобождения от уплаты аренды на время вынужденного простоя.

Такой подход может повлиять на будущее фудкортов как формата, поскольку именно корнеры в общей зоне торгцентров в последнее время стали для рестораторов «токсичной» локацией. Так, еще до Москвы работу фудкортов во время пандемии COVID-19 на продолжительное время приостанавливали, к примеру, в Санкт-Петербурге и Краснодаре.

Многих рестораторов это наверняка заставит задуматься, насколько оправданно сохранение корнера, если есть возможность занять отдельную локацию в том же торговом центре, также разместив часть столиков в коридоре. В результате на фудкортах могут остаться только незначительные заведения, которые не смогут перебраться в помещения с собственным залом, у посетителей торговых центров снизится интерес к формату, да и девелоперы предпочтут иначе размещать рестораны, чтобы застраховаться от рисков на случай очередной пандемии.

## «Яндекс.Драйв» обогнали по встречке

Каршеринговый сервис пошел против рынка и потерял лидерство в Москве

На московском рынке каршеринга сменился лидер: крупнейшим сервисом по числу поездок стал «Делимобиль», свидетельствуют данные дептранса Москвы. Лидировавший прежде «Яндекс.Драйв» за год потерял почти 10% рынка, пока его конкуренты росли. Эксперты видят несколько объяснений, в том числе пополнение автопарка «Делимобиля» на фоне общего дефицита каршеринговых машин и более высокие тарифы «Яндекс.Драйва» по сравнению с конкурентами.

«Яндекс.Драйв» потерял 9 п. п. рыночной доли в Москве за год, уступив лидерство по числу поездок «Делимобилю», следует из отчета Bank of America от 16 июня, посвященного «Яндекс.Такси» (есть у „Ъ“). Аналитики опирались на статистику столичного департамента транспорта по использованно каршеринговых сервисов с июня 2020 года по июнь 2021-го, которая публикуется в Telegram-канале ведомства.

Из данных дептранса следует, что в июне 2020 года доля «Яндекс.Драйва» по числу поездок составляла 48,7%, в ноябре — 41,5%,

а в июне этого года — 39,9%. В то же время у «Делимобиля» доля выросла с 37,1% до 40,5%. BelkaCar — с 10,6% до 15,9%. Доля остальных операторов, в которой учтен «Ситидрайв» (бывший YouDrive), осталась на уровне 3,7%.

В «Яндексе» отказались от комментариев. Основатель и бывший гендиректор YouDrive Борис Голиков объясняет смену лидера тем, что «Делимобилю» продолжает наращивать автопарк в Москве в отличие от «Яндекс.Драйва», который к тому же часть машин начал предлагать в долгосрочную аренду (см. „Ъ“ от 7 октября 2020 года). В то же время у «Делимобиля» для этих целей есть отдельная компания и бренд — Anytime, добавил он.

Издатель отраслевого портала «Трушеринг» Юрий Николаев выделяет несколько причин: «Во-первых, „Яндекс.Драйв“ запустился в феврале 2018 года, то есть более трех лет назад. Дептранс требует, чтобы машина была не старше трех лет для оформления льготы на парковочные места, по которой одно место обходится в 30 тыс. руб. вместо 300 тыс. руб. в год. Соответственно, спустя три года машины „Яндекс.Драйва“,

с которыми сервис стартовал, фактически выпали из парка», — поясняет он. Кроме того, пользователи чата «Трушеринг» отмечают «субъективно более высокие тарифы „Яндекс.Драйва“, поэтому часть клиентов могла перебраться к конкурентам, добавляет Юрий Николаев.

Москва — крупнейший по выручке регион на рынке каршеринга. В марте департамент детально исследовал этот рынок и выяснил, что в сутки на «Яндекс.Драйве» совершалось 55,6 тыс. поездок, на «Делимобиле» — 38,5 тыс. «Яндекс.Драйв» также лидировал по частоте поездок пользователей на одной машине в день с показателем в 6,1. По состоянию на март у «Яндекс.Драйва» было 10,8 тыс. разрешений, у «Делимобиля» — 8,7 тыс. разрешений, у BelkaCar — 4,2 тыс., у «Ситидрайва» — 1,4 тыс. Фактически цифры означают текущий размер автопарка сервисов.

Весь рынок каршеринга в России, по оценкам «ТИАР-Центра» и РАЭК, в 2020 году составил 22,4 млрд руб., показав рост в деньгах на 9%. В поездках рынок потерял примерно 10%, их совокупное число составило 70 млн в прошлом году.

Рынок каршеринга все еще находится в активной стадии роста, полагает гендиректор «Ситидрайва» Алексей Сергеев. «Мы прогнозируем, что доли ключевых игроков будут заметно перераспределяться еще несколько лет. „Ситидрайв“ также активно планирует экспансию рынка, в ближайшее мы увеличим присутствие в столице», — отмечает он.

Общей для рынка проблемой остается дефицит машин, их очень сложно взять в лизинг, указывают эксперты. «Сейчас дефицит глобальный, он вызван нехваткой электронных компонентов для машин. Для дилеров же выгоднее продавать автомобили частным лицам в кредит, чем лизинговым компаниям», — объясняет исполнительный директор «Автостата» Сергей Удалов. Впрочем, по его мнению, сейчас автомобилей в каршеринге достаточно, и компании могут «немного потерпеть без бурного развития». На этом фоне, уточняет собеседник „Ъ“, на рынке каршеринга, пополнение автопарка «Делимобиля» можно объяснить заключенными ранее договоренностями с рядом дилеров о поэтапной передаче нескольких сотен автомобилей им в лизинг.

Дмитрий Шестоперов

## Тень-билдинг

Предложения доступа к корпоративным сетям наводнили черный рынок

Количество объявлений на теневых форумах о продаже доступов к корпоративным сетям удвоило в первом квартале, а по итогам 2020 года увеличилось в семь раз. При этом доступы дешевеют, самыми дорогими они остаются по промышленным компаниям и финансовым организациям. В целом речь идет скорее об избытке предложения, интерес конечных покупателей к доступам к российским корпоративным сетям не вырос, отмечают эксперты. Зато рынок наводнили низкокачественные игроки, создав особую категорию «добытчиков доступов».

Количество объявлений о продаже доступов к корпоративным сетям в первом квартале выросло более чем вдвое по сравнению с четвертым кварталом 2020 года (590 новых объявлений против 255), говорится в исследовании Positive Technologies. В 2020 году количество объявлений о продаже доступа увеличилось в семь раз по сравнению с 2019 годом, подсчитали в компании. Там проана-

лизировали десять популярных теневых форумов, в том числе семь русскоязычных.

По данным исследования, ежеквартально продаются доступы в корпоративные сети организаций на сумму около \$600 тыс., причем за последние четыре года доля доступов стоимостью от \$5 тыс. сократилась вдвое. Самые дорогие — доступы в промышленные компании и финансовые организации, но за последний год их доля уменьшилась с 16% до 14% и с 11% до 6% соответственно. В тройку самых популярных доступов вошли сферы услуг, промышленности, науки и образования.

Динамика обусловлена тем, что рынок доступов наполняется низкокачественными игроками, говорится в исследовании. У злоумышленников появилась новая специализация — «добытчики доступов», которыми могут быть и новички. Они получают исходный доступ в сеть компании для продажи на теневом рынке. Существовавшая ранее ситуация, когда хакер мог проникнуть внутрь и затем бросить процесс на полпути, сегодня почти невозможна, потому что можно продать результаты атаки на любом эта-

пе, отмечает технический директор Varonis Александр Коновалов.

Пандемия подогрела интерес к продаже доступов к корпоративным сетям, так как они стали более уязвимы, объясняет аналитик «Ростелеком-Солар» Дарья Кошкина. Рост предложений коррелирует с возросшими объемами мошенничества, направленного на получение корпоративных аккаунтов, отмечает ведущий эксперт направления информационной безопасности компании «Крок» Александр Черныхов.

Хотя в пандемию бизнес стал осознанно инвестировать в защиту дистанционного доступа, процент инвестирующих в информационную безопасность все же очень мал, отмечает директор департамента корпоративного бизнеса ESET Антон Пономарев. Долгие всего на изменения реагируют сферы образования и медицины из-за отсутствия квалифицированных IT-кадров и сложной системы закупок, отмечает он. Причем подобные учреждения — это «кладезь данных, которые можно выгодно продать», они хранят персональную информацию обуча-

ющихся, научные работы, задания к экзаменам, говорит господин Пономарев.

Дополнительный фактор риска — большое число «непроверенных» людей, имеющих доступ к внутренней сети, что увеличивает «площадь атаки» для социального инжиниринга, или возможность завербовать одного из сотрудников или студентов, имеющих доступ к инфраструктуре, отмечает Александр Коновалов. Велик спрос на сотрудников определенных компаний: теневой рынок переполнен сообщениями о «найме сотрудников банков / ГИБДД / служб доставки», рассказали в компании «Доктор Веб».

В то же время доступы к российским корпоративным сетям на черном рынке никогда не пользовались особым спросом, отметил основатель сервиса разведки утечек данных DLBI Ашот Оганесян. Российские компании, поясняет он, почти не платят выкупы при заражении вирусами-шифровальщиками, зато правоохранительные органы быстро находят тех, кто решил заработать таким образом.

Юлия Степанова

# деловые новости



## Все деньги в гости будут к нам

Санкт-Петербургская биржа расширяет трансграничную торговлю

Иностранные розничные инвесторы вскоре могут получить доступ к торгам американскими акциями на Санкт-Петербургской бирже. Первыми станут немецкие клиенты «Фридом Финанс», который интересен пулу ликвидности по премаркету акций США, в том числе из-за более удобного времени торгов. Несмотря на потенциальный интерес к проекту, в других компаниях указывают на сложность и дороговизну выхода на розничный европейский рынок.

На Санкт-Петербургской бирже (СПБ) у брокеров появилась возможность привлекать зарубежных клиентов к торговле ценными бумагами иностранных эмитентов в российском центре ликвидности, рассказал «Б» президент Ассоциации НП РТС (основной акционер СПБ) Роман Горюнов. В частности, биржа выступила премаркетом США по более чем 1,5 тыс. ценных бумаг.

● СПБ начала торги иностранными акциями в 2014 году за доллары. Торги проводятся с 7:00 до 01:50 (следующего дня). Инвесторам доступны более 1,6 тыс. ценных бумаг зарубежных эмитентов. Ежедневный объем превышает \$1 млрд.

«Фридом Финанс» отрабатывает технологию подключения к СПБ немецких инвесторов, сообщил основатель компании Тимур Турлов в интервью порталу Smart-lab. Он уточнил, «Б», что услуга может заработать в ближайшие месяцы. Компания уже подключила в пилотной версии 12 тыс. казахстанских клиентов. Сейчас прорабатываются юридические вопросы для европейских регуляторов по поводу требования best execution, чтобы компания могла четко отчитываться, что сделки на СПБ совершаются по цене лучше или не хуже, чем в США. Тимур Турлов пояснил, что немецкие инвесторы активно интересуются американскими бумагами, а СПБ — крупнейший пул ликвидности по ним вне времени работы бирж США. У «Фридом Финанс» более 20 тыс. клиентов в Германии и еще около 4 тыс. в Великобритании.

С европейскими и британскими розничными инвесторами сегодня работают лишь немногие российские брокеры (см. стр. 10). Как сообщил источник «Б» на рынке, «многие думают об этом», но нужно соответствовать массе регуляторных требований, к тому же вход на европейский рынок стоит от \$50 млн, цена привле-

чения иностранного клиента в разы выше, чем российского. Глава управления развития клиентского сервиса «Финама» Дмитрий Леснов не уверен, что многие немцы захотят открывать счет «не в самой большой и известной кипрской брокерской компании», для торговли американскими бумагами в удобное время есть много других более очевидных вариантов.

Концептуально емкость российского рынка меньше, а конкуренция выше, чем в Западной Европе, говорит Тимур Турлов. Например, в Германии не так много брокеров, которые могут составить конкуренцию компании, в частности, по электронному предоставлению доступа к торгам, считает он. Как сообщил «Б» главный исполнительный директор «ВТБ Капитал Инвестиции» Владимир Потапов, у ВТБ в Германии более 200 тыс. розничных клиентов, которым предлагаются инвестиционные продукты через VTB Invest и систему интернет-банка VTB Europe. «До конца года мы готовим к запуску аналог мобильного приложения «ВТБ Мои Инвестиции» для клиентов из Германии, которое даст доступ к основным мировым биржам», — сказал он, не уточнив, будет ли там доступ и к СПБ.

Полина Смородская

## «Зарубежнефть» пошла по ветру

Компания задумалась о ВИЭ-проекте во Вьетнаме на 1 ГВт

На фоне роста популярности зеленых проектов «Зарубежнефть» рассматривает инвестиции в ветрогенерацию во Вьетнаме мощностью 1 ГВт в партнерстве с бельгийским холдингом DEME. Российская госкомпания в условиях стагнации добычи на основных нефтяных месторождениях во Вьетнаме пытается найти новые направления работы. Эксперты оценивают стоимость проекта на уровне до \$800 млн. Кроме диверсификации бизнеса, он поможет снизить углеродный след группы «Зарубежнефть».

Государственная «Зарубежнефть» совместно с бельгийской DEME Group собираются заняться строительством морской ветрогенерации во Вьетнаме мощностью 1 ГВт, следует из интервью заместителя главы нефтекомпании Олега Акимова в журнале «Энергетическая политика». В проект могут войти паритетное СП «Зарубежнефти» и вьетнамской Petrovietnam «Вьетсовпетро» и две бельгийские структуры DEME Offshore BE NV и DEME Concessions Wind NV, но консорциум пока не образован. В «Зарубежнефти» не ответили на запрос «Б».

Согласно данным Министерства промышленности и торговли Вьетнама, в 2020 году «Зарубежнефть» и DEME Group запросили разрешение на изучение проекта Vinh Phong и его включение в национальный план развития инфраструктуры. После этого должен быть объявлен тендер, сроки неизвестны. При этом общий объем заявок на проекты ветрогенерации на шельфе Вьетнама превышает 67 ГВт.

DEME Group (Dredging Environmental and Marine Engineering NV) — бельгийский холдинг, занимающийся двунаправительными и морскими строительными работами. Помимо

этого, он специализируется на строительстве морских ветропарков.

У «Зарубежнефти» в рамках «Вьетсовпетро» есть значительный опыт добычи нефти на шельфе Вьетнама, который является для нее основным регионом присутствия еще с советских времен. Сама «За-

рубнефть» добывает менее 5 млн тонн нефти в год, на вьетнамские проекты, чья ресурсная база постепенно истощается, приходится примерно половина. Помимо нефтяных проектов «Зарубежнефть» рассматривает и другие направления деятельности. Как заявлял глава нефтекомпании Сергей Кудряшов в начале июня, в перспективе двух-трех лет «Зарубежнефть» хочет довести долю газа в добыче до 50%.

Кроме того, в июне 2019 года в нефтекомпании было создано новое направление по развитию ВИЭ, с тем чтобы изучить возможность таких проектов в регионах присутствия — во Вьетнаме, в Боснии и Герцеговине, на Кубе и в РФ.

Российские нефтекомпании не так активно вкладываются в альтернативную энергетику, как мировые мейджоры. У ЛУКОЙЛа есть несколько небольших солнечных электростанций на собственных НПЗ в РФ и за рубежом. «Роснефть» изучает возможность создания ветрогенерации для своего потенциального таймшеринга проекта «Восток Ойл». О строительстве ВИЭ в Арктике задумывается НОВАТЭК (см. «Б» от 8 ноября 2020 года). Также НОВАТЭК хочет поставлять во Вьетнам 4 млн тонн СПГ в год в рамках интегрированного проекта по созданию регазификационного терминала и газовых электростанций общей мощностью 4,5 ГВт в провинции Ниньхуан (см. «Б» от 10 июня 2019 года). Однако тендер еще не объявлялся.

Проект такого размера, как Vinh Phong, можно оценить в \$650–800 млн, говорит Владимир Скляр из «ВТБ Капитала». В развивающихся странах, таких как Вьетнам, часто на инфраструктурные проекты можно привлечь финансирование институтов развития под привлекательные ставки, а окупаемость обеспечивается гарантией государственного заказчика по цене на электроэнергию. По его мнению, проекты такого рода вряд ли могут сильно диверсифицировать выручку крупной нефтекомпании, однако дают существенный вклад в снижение углеродного следа по группе: как результат, продаваемая основная продукция становится более конкурентной в свете надвигающегося межгосударственного углеродного налога.

Дмитрий Козлов, Татьяна Дятел

## Банки мелочатся

Пересчет монет обложили комиссией

В условиях сокращения процентных доходов банки стремятся максимально зарабатывать на комиссиях, причем иногда вопреки разъяснениям ЦБ и судебной практике. Так, некоторые игроки пытаются взимать плату за пересчет монет в кассах при приеме платежей, одновременно ограничивая возможность клиентов производить безналичный расчет в отделениях. По мнению юристов, такие действия незаконны и в случае судебных разбирательств чреватые для банков убытками.

В «Народном рейтинге» Banki.ru 17 июня появился отзыв клиента Совкомбанка, в котором он указал на недопустимые правила в новых тарифах банка и игнорирование рекомендаций ЦБ. Речь идет о комиссии за пересчет монет по поручению клиента для зачисления на счет. Она в новых тарифах установлена на уровне 30% от суммы пересчета. К отзыву приложились и сами тарифы «прил. №1 к Приказу №300 Тарифы РКО\_МФ\_10.06.2021».

Тем же числом датировано письмо ЦБ №ИН-06-59/38 «О приеме кредитными организациями монеты». Регулятор указывает на «недопустимость установления комиссионного вознаграждения за прием и пересчет

монеты ЦБ для зачисления на банковские счета и осуществления перевода денежных средств». Письмо появилось «в связи с поступающими обращениями потребителей финансовых услуг». По закону о ЦБ «банкноты и монета Банка России обязательны к приему по нарицательной стоимости при осуществлении всех видов платежей».

В Совкомбанке отказались от комментариев. В ЦБ не раскрыли количество банков — нарушителей нормы и жалоб. Из информационного письма следует, что проблема не единичного характера. Тем не менее в ЦБ уточнили, что «по каждому обращению, где содержится надзорно значимая информация» регулятор проводит проверку и при необходимости принимает меры.

Между тем большинство опрошенных «Б» банков не предоставляют возможности безналичной оплаты картками в своих кассах. Сбербанк разрешает это только для собственных карт. Таким образом, банки сами провоцируют граждан приходиться в отделения с наличными, но отказываются от мелочи.

Юристы называют такой подход нарушением. «Банковские организации оказывают услуги по переводу денежных средств. В соответствии

с правилами осуществления перевода денежных средств клиент может обратиться в любой банк для осуществления перевода. И в законодательстве отсутствует ограничение на возможность переводов только со счетов, открытых в банке, осуществляющем транзакцию», — отмечает руководитель направления a.t.legal Вадим Резниченко. — Деятельность банков по оказанию услуг по осуществлению денежных переводов является открытой. Банки не могут отказать любому обратившемуся к ним лицу за данной услугой».

Исходя из существующей судебной практики, за пересчет монет взимать комиссию банки не имеют права, ее можно признать неосновательным обогащением, которое по требованию клиента подлежит возврату. На практике зачастую суды признают комиссию за пересчет незаконной, подтверждает управляющий партнер «Позиции права» Егор Редин. По его словам, например, в постановлении АС Уральского округа от 7 марта 2018 года №Ф09-756/18 судьи указали, что такая техническая операция является в действительности исполнением самим же банком своего обязательства перед клиентом по принятию поступивших денег.

Ксения Дементьева

## Угля выторговывают цену

Добывающие компании ведут на биржу

Власти могут обязать угольные компании продавать определенный объем на бирже, чтобы сдерживать рост внутренних цен. Сейчас уголь уже торгуется на СПБМТСБ, но в отличие от нефтепродуктов для него не установлена обязательная минимальная величина продаж в процентах от производства. По мнению экспертов, введение биржевых механизмов существенно не скажется на стоимости угля, но будущий индикатор может быть использован властями для ценового регулирования.

Резкий рост цен на энергетический уголь на внутреннем рынке вынуждает власти реагировать. ФАС 17 июня заявила, что вместе с Минэнерго готовит изменения в совместный приказ об утверждении минимальной величины продаваемых на бирже угля и требований к таким торгам. По мнению регулятора, введение нормативов позволит скорректировать цены на энергетический уголь. В Минэнерго не ответили на запрос «Б».

Речь идет о том, чтобы включить уголь в совместный приказ, где уже фигурируют нефтепродукты. В таком случае ФАС может обязать крупнейшие угольные компании продавать на бирже определенный объем добычи угля под угрозой антимонопольного преследования. Но в отличие от нефтепродуктов, где подавляющую часть рынка контролируют четыре крупнейшие компании, на рынке энергетического угля уровень концентрации существенно ниже и ни один игрок не занимает доминирующего положения.

Как сообщал «Б» 9 июня, из-за высоких экспортных цен и активного вывоза за рубеж внутренние цены на уголь марки Д, основное топливо для электростанций, продолжают увеличиваться даже летом. С начала июня они выросли на 14%, до 1250–1275 руб. за тонну, сообщило ценовое агентство Argus. Поставщики пытаются воспользоваться моментом и экспортируют даже низкокалорийный уголь, который обычно отгружается российским потребителям. В свою очередь, российские потребители, опасаясь дальнейшего роста цен, рано начали закупочную кампанию

к новому отопительному сезону, создав тем самым дополнительное давление на рынок. При этом в Минэнерго заявляли, что «не видит рисков, связанных с дефицитом угля на внутреннем рынке».

Угольные компании пока не комментируют инициативу ФАС. Биржевая торговля углем марки Д уже ведется в площадке СПБМТСБ с декабря 2019 года в пилотном режиме. В мае 2020 года началась торговля новыми марками угля: восемь марками длиннопламенного и восемь марками бурого угля, поставщиком выступает «Русский уголь», входящий в группу «Сафмар» Михаила Гуцериева. В феврале 2021 года вице-премьер Александр Новак в колонке для журнала «Энергетическая политика» писал, что правительство рассматривает возможность организации постоянной торговли на СПБМТСБ.

Собеседник «Б», близкий к одной из угольных компаний, опасается, что ФАС может получить дополнительные инструменты регулирования рынка, если в результате биржевой торговли будет сформирован ценовой индикатор. Кроме того, участники рынка работают по длинным контрактам и имеют налаженную сбытовую сеть, поэтому не имеют ни свободных объемов для биржевой торговли, ни интереса к ней.

Если биржа будет работать на основе традиционных рыночных механизмов, ее создание не сможет существенно образом повлиять на цены на уголь — почти всегда есть альтернатива продать на экспорт по спотовым ценам, полагает руководитель практики по работе с предприятиями металлургической и горнодобывающей отрасли КПКМГ в России и СНГ Ольга Плевака. Введение же нерыночных мер регулирования обычно приводит к дисбалансу, перекосам и в конечном итоге к дефициту продукта, говорит эксперт. Она напоминает, что производители угля довольно долго испытывали существенное давление на цены и прибыльность, и текущий отскок цен позволяет им найти средства для инвестиций, в том числе в повышение экологичности добычи.

Евгений Зайнуллин

Специальная сессия ИД «Коммерсантъ» в рамках ПМЭФ-2021

Организатор



ПМЭФ'21 ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

## Инвестиции в Москву. Возможности для всех

ИТОГИ СЛОВАМИ СПИКЕРА



Ольга Архангельская

партнер EY, руководитель группы по оказанию услуг компаниям секторов недвижимости, транспорта, инфраструктуры и государственным компаниям в СНГ

Давать советы Москве в привлечении инвесторов достаточно сложно — для развития инвестиционного климата город уже достаточно многое реализовал на самом высоком уровне: базовая инфраструктура уже развита, включая службу «одного окна», поддержку инвесторов 24/7, подготовленные площадки, налоговые льготы и прочее. Теперь Москва может выбирать, какие ниши и какой профиль инвесторов наиболее актуальны для города. Мировой опыт показывает, что для дальнейшего продвижения необходимо переходить на новый этап проработки целей и задач в рамках привлечения инвесторов, по трем направлениям:

1. Городу можно провести детальный анализ производственных цепочек с пониманием наиболее перспективных ниш для инвестиций, сформировать ценностные предложения для конкретных сегмен-

тов в отдаленности. На основании этих ценностных предложений можно определять конкретный список компаний, в привлечении которых заинтересована Москва.

2. Начать формировать новый инвестиционный спрос, говоря об инвестиционной привлекательности города не только на общем уровне, но и погружаясь в детали, выходя к инвесторам (в том числе и на зарубежных рынках) с активной повесткой (на тематических мероприятиях, научно-практических семинарах, через обмен опытом и образовательные программы). Не стоит недооценивать механизм «сарафанного радио» в рамках национальных деловых сообществ (выход на сообщества бизнеса через иностранные компании, уже представленные в Москве). Дополнительный эффект может дать формирование детальной информационной базы и аналитического центра для обслуживания запросов инвесторов.

3. Поощрять компании, уже присутствующие в Москве, к развитию в новых направлениях (всегда проще развивать взаимодействие с уже установленными контактами, чем создавать новые).

kommersant.ru/conference



реклама 16+



# ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



## На фуд-кортах становится тише

### Из торгцентров ушли едоки

**Решение мэрии Москвы закрыть фуд-корты и детские развлекательные зоны в торгцентрах ожидаемо снизило поток посетителей: Shopping Index в Москве на минувших выходных оказался почти на 10% ниже, чем на предшествующих. Ритейлерам пока удалось избежать заметного падения товарооборота. На скидки арендаторов собственников будут готовы пойти лишь на основе данных о реальном сокращении оборота.**

Показатель Shopping Index (отражает количество посетителей на 1 тыс. кв. м торговых площадей) в Москве 12–14 июня оказался на 9,71% ниже, чем в предыдущие выходные (5–6 июня), подсчитали в Watcom Group. В среднем на 23-й неделе года (7–13 июня) Shopping Index в московских торгцентрах оказался на 13,5% ниже показателя за аналогичный период 2019 года, темп восстановления относительно показателей кризисного 2020 года замедлился в 2,5 раза. Президент Watcom Group Роман Скороходов связывает начавшийся спад с решением столичных властей о закрытии с 13 июня в торгцентрах фуд-кортов, в том числе для работы навьино, и детских игровых комнат. Эксперт поясняет, что операторы с развлекательной составляющей могут обеспечить до 25–30% трафика.

Новые ограничения в Москве были введены на фоне резкого роста заболеваемости COVID-19. Также было принято решение о запрете обслуживания клиентов в заведениях общепита с 23:00 до 06:00. Различные ограничительные меры введены в Санкт-Петербурге и ряде других регионов.

Операторы торгцентров и торговые сети тоже заметили отток посетителей. Управляющий партнер «Ванчугов и партнеры» Алексей Ванчугов оценивает падение трафика в 10–15%, но на продажах ритейлеров это пока не сказалось. Президент Ваоп Илья Ярошенко говорит, что трафик в магазинных сетях сократился почти на 10%. По его словам, на рост показателя в текущей ситуации

**7,7 млн квадратных метров торговых площадей было в Москве по итогам первого квартала 2021 года, подсчитали в Colliers**

сложно рассчитывать не только из-за закрытия фуд-кортов, но из-за отъезда людей из Москвы в отпуск и роста заболеваемости. Но если установившаяся в центре страны теплая погода продержится, спрос на летний ассортимент сохранится и удастся не допустить падения выручки за счет поднятия конверсии — трафик станет более целевым, как было раньше, отмечает господин Ярошенко.

Директор департамента торговой недвижимости JLL Полина Жилкина констатирует, что закрытие фуд-кортов и детских зон негативно влияет на посещаемость большинства объектов в выходные дни, когда их чаще посещают семьи с детьми. Исключение, по словам эксперта, составляют торгцентры в деловых кластерах.

«С учетом рекомендации о переводе части сотрудников на удаленную работу и объявления нерабочих дней они также потеряли значительное количество посетителей в будние дни», — говорит она. Хотя директор департамента торговой недвижимости Knight Frank Евгения Хакбердиева считает, что негативное влияние от введенных ограничений пока не очень выражено: обороты арендаторов в выходные были лучше ожиданий. Она добавляет, что на фоне традиционно низкого для торгцентров летнего сезона и хорошей погоды в Москве посещаемость в любом случае будет снижаться. Директор ритейл-департамента CBRE Марина Малахатко добавляет, что на покупатель сейчас также влияет негативный информационный фон о росте заболеваемости.

Алексей Ванчугов отмечает, что ограничения на работу фуд-кортов стимулируют их операторов инициировать переговоры о предоставлении арендных каникул и скидок. Но эксперт сомневается, что заведения смогут на них рассчитывать, если ограничения продлятся менее трех недель. Марина Малахатко уверена, что скидки будут предоставлены по факту анализа товарооборота конкретного арендатора и фактического трафика. Аналитик департамента исследований Cushman & Wakefield Евгения Сафонова при этом предполагает, что и после снятия ограничений посещаемость торгцентров в Москве будет отставать от докризисных значений 2019 года на 5–15%. Восстановление трафика сдерживают ограничения населения и активное развитие онлайн-торговли», — объясняет она.

**Александра Мерцалова**

## Мобилизация юрлиц

### За клиентов МСБ банки борются дистанционно

**Все больше кредитных организаций создают для компаний аналоги онлайн-банков и мобильных приложений, работающих сейчас для физических лиц. Бизнес может получить стандартный набор услуг через «единое окно», а банки — повысить доходы от транзакций и удержать клиентов. Однако стоимость разработки таких решений достаточно высока, а клиентам не всегда нужен полный комплекс услуг.**

Российские банки вынуждены все активнее конкурировать за клиентов в сегменте МСБ на фоне его устойчивого развития. За 2020 год банки выдали таким компаниям кредиты на 7,6 трлн руб., что всего на 2% ниже показателя 2019 года, следует из данных «Эксперт РА». Портфель кредитов МСБ у банков из топ-30 вырос за год на 25%, до 4,5 трлн руб.

Одним из способов конкурентной борьбы становится объединение разных сервисов для бизнеса в единый интерфейс. Большинство российских МСБ, заинтересованных в платежных продуктах, оформлены как ИП, говорит глава направления исследований Центра исследования финансовых технологий «Сколково» — ЭРШ Егор Кривошея. Такой тип клиента очень близок по своим ожиданиям в отношении сервиса к физическому лицу, поясняет он. И банки уже на это реагируют.

Так, Райффайзенбанк объявил о запуске Raif Pay. Сервис объединяет платежные решения для корпоративного бизнеса — онлайн-оплату, пла-

тежи наличными, интернет- и торговый эквайринг, СБП и выплаты через них, онлайн- и обычную инкассацию, корпоративные дебетовые карты. Все сервисы будут доступны через открытое API. «Банк работает над объединением СБП, эквайринга и услуг инкассации в единую интеграцию. Общее предложение позволит придать ускорение платежным сервисам в целом», — пояснили там.

ВТБ разрабатывает новые решения в области эквайринга, которые объединят все популярные платежные инструменты для клиентов МСБ с другими востребованными сервисами, такими как фискализация операций, расширенная аналитическая отчетность и другими, рассказали в банке. У него уже есть комплексное решение для торгово-сервисных предприятий «ВТБ-касса».

Росбанк работает над тем, чтобы клиент имел возможность покупки какой-либо услуги на витрине сервисов прямо в интернет-банке с использованием любого способа оплаты (личной либо корпоративной картой, платежным поручением, через СБП). МКБ предоставляет в комплексе торговый эквайринг, интернет-эквайринг, СБП, инкассацию и самоинкассацию, сервис выплата на карты и подготовки и доставки наличных. Все это обеспечивает банком увеличение дохода от безрискового транзакционного бизнеса, считает независимый эксперт в сфере digital Максим Шапировский.

Флагманами тенденции стали банки с развитыми экосистемами. Клиентам Сбербанка все необходимые

для бизнеса онлайн и офлайн-операции доступны через SberBusinessAPI. Кроме того, банк дает клиентам набор неплатежных сервисов: обязательную фискализацию, логистику, чат-бот, продвижение и т. п., пояснили в банке. В феврале сервис онлайн и офлайн-платежей для юрлиц запустил и Тинькофф-банк. «Тинькофф Касса» работает по принципу одного окна и включает 14 услуг.

Создание единого интерфейса с пакетом стандартных услуг выглядит значительным преимуществом в конкурентной борьбе за клиента, считает глава группы по оказанию услуг компаниям финансового сектора «Делойт» в СНГ Максим Налотин. Но большое значение имеет тарификация сервиса: с одной стороны, клиенту важно платить только за используемые продукты, с другой стороны, банку нужно компенсировать затраты на разработку и сопровождение дополнительных сервисов, поясняет эксперт.

Поэтому ряд банков предлагает бизнесу самому выбрать услуги. Например, «Точка» предоставляет продукты в базовом для рынка сценарии: клиент открывает счет и выбирает то, что подходит под его нужды, говорит сооснователь банка Мария Швецова. Клиенты ПСБ могут найти на сайте все услуги и сервисы, которые необходимы для работы, утверждает директор департамента эквайринга банка Никита Хомутов, они представлены по направлениям, из которых клиенты сами могут выбрать то, что необходимо в текущий момент.

**Полина Трифонова**

## Неприложный закон

В АКИТ «полностью разделяют» мнение Минэкономики, сказал „Ъ“ президент ассоциации Артем Соколов. По его словам, исходно идея предустановки софта состояла в том, чтобы создать преимущество для отечественных разработчиков перед зарубежными. «А сейчас, когда помимо базового задекларированного функционала приложения в него могут быть встроены сервисы заказа еды, такси, товаров, размещения объявлений, все превращается в инструмент борьбы с конкурентами на внутреннем рынке и ведет к неизбежной монополизации», — подчеркивает господин Соколов.

Глава «InfoLine-Аналитики» Михаил Бурмистров считает, что пользы от предустановки ведущих российских приложений больше, чем от усиления консолидации рынка, при котором они действительно получают преференции. «Предустановка заточена под крупнейших игроков, в жи-

вой конкуренции у Google и Facebook им не выиграть. Для поддержки малого и среднего бизнеса в IT нужны альтернативные инструменты», — добавляет эксперт.

Принятие постановления в нынешнем виде приведет к еще большей популярности и без того уже весьма распространенных приложений, возражает гендиректор Института исследований интернета Карен Казарян. Чтобы изменить это и дать возможность более узко ориентированным приложениям набирать аудиторию, необходимо предоставлять вендорам возможность выбирать из нескольких приложений одной категории, параллельно расширяя категорию набирающих популярность приложений, считает эксперт.

По его информации, проект постановления будет рассмотрен на согласительном совещании, по итогам Минцифры как разработчик акта должно скорректировать документ с учетом позиции Минэкономики.

**Анастасия Гаврилюк**

## Аммиак всплеснул ценой

### Минеральные удобрения временно подорожали

**Стоимость минеральных удобрений активно растет на фоне высокого спроса и локального дефицита в ряде стран. Хорошая конъюнктура заставила ряд компаний в России и за рубежом задуматься о расширении мощностей, но пока речь идет только о сырье для собственной переработки. Сдержанность планов компаний и эксперты объясняют ожиданием коррекции на рынке уже в ближайшие несколько месяцев.**

Цены на аммиак, карбамид, аммиачную селитру, азофоску, мономонийфосфат (МАФ) и диаммонийфосфат (ДАФ) в июне достигли максимальных значений за последние несколько лет. Лидером роста с начала года является аммиак, стоимость которого к июню достигла \$450 за тонну на базисе FOB Черное море. Цена азофоски превысила \$300 за тонну. Стоимость карбамида в конце мая — начале июня подскочила еще на 15%, до \$368 за тонну (FOB Черное море), MAP — достигла рекордных \$670 за тонну на второй неделе июня на базисе FOB Балтийского моря.

Дмитрий Акишин из Vygon Consulting поясняет, что всплеск цен до 1,5 раза к средним доковидным уровням наблюдается не только в сегменте удобрений, но и во многих сырьевых отраслях — нефтехимии, металлургии и деревообработке, и связан так или иначе с нарушением цепочки поставок при растущем спросе. Так, ставки фрахта выросли почти в два раза.

В Центре экономического прогнозирования Газпромбанка указывают, что подорожание минудобрений помимо долларовой инфляции способствовал рост издержек с увеличением цен на газ, увеличение спроса на фоне ралли цен на сельхозкультуры, а также последствия дефицита, возникшего из-за оста-

новок химических заводов в Техасе в феврале 2021 года. Еще одним фактором, повлиявшим на котировки, стали заградительные пошлины на импорт в США фосфоросодержащих удобрений из России и Марокко, что привело к дефициту фосфатов на американском рынке. В Индии спрос стимулировало существенное увеличение (на 40%) в мае государственных субсидий на закупку DAP по отношению к заявленному в начале года плану.

На фоне такой конъюнктуры некоторые производители уже задумались о расширении мощностей. Так, в начале июня глава «Фосагро» Андрей Гурьев заявил, что компания рассматривает возможность строительства комплекса по производству аммиака и карбамида стоимостью около 120 млрд руб. Также новые проекты в азотном секторе запланированы в Индии и Нигерии.

Но, поясняет один из собеседников „Ъ“ в отрасли, во всех этих случаях речь идет об увеличении производства сырья для его переработки внутри группы и закрытия дефицита на внутреннем рынке. В фосфорном сегменте о каких-либо крупных вводах в ближайшие два года не объявлялось. К тому же, говорит он, у многих компаний нет достаточных средств на новое строительство из-за высокой долговой нагрузки. Он напоминает, что химический рынок активно растет только последние несколько месяцев, а до этого цены на удобрения были на дне, что вынуждало производителей брать кредиты на уже начатые инвестпроекты.

Другой собеседник „Ъ“ отмечает, что дефицит на рынке и высокий уровень цен во многом поддерживает отсутствие экспорта из Китая, который сейчас насыщает внутренний рынок на фоне колоссального спроса на сельхозпродукцию и создания резервов из-за боязни новой вспышки коронавируса.

В «Фосагро» „Ъ“ пояснили, что хорошая конъюнктура на мировом рынке позволит российским производителям удобрениям частично рефинансировать кредиты, взятые на проекты модернизации и расширения мощностей в прошлом инвестиционном цикле: за последние семь лет в целом вложено свыше 1,3 трлн руб. «В условиях дефицита сырья для производства комплексных удобрений развитие аммиачного производства приобретает дополнительную экономическую целесообразность», — отметили в компании.

В «Уралхиме» при этом сомневаются, что период высоких цен продлится долго. «На наш взгляд, это спекулятивный краткосрочный период, что неоднократно подтверждалось исторической ценовой цикличностью рынка удобрений», — сообщили „Ъ“ в компании. Там не собираются пересматривать стратегию по расширению мощностей, фокусируясь на переходе на более эффективные и экологичные удобрения. В мире и так строится много мощностей по производству удобрений предыдущего поколения, считают в «Уралхиме», что ведет к обострению конкуренции.

Эксперты также ожидают скорую корректировку цен. По мнению Нины Адамовой из ЦЭП Газпромбанка, уже в ближайшие полгода рынок может сбалансироваться, но цены на удобрения останутся выше конца 2019-го — начала 2020 года. С ней согласен Дмитрий Акишин. По его мнению, цепочки поставок в химическом секторе могут наладиться уже в ближайшие несколько месяцев, что вернет цены к стандартным уровням. Поэтому, считает эксперт, рассчитывать на их нынешний высокий уровень для принятия инвестиционных решений слишком рискованно.

**Ольга Мордюшенко**

## У трудовой миграции начинается вагония

Там добавляют, что эффективность работы иностранного персонала, имеющего профильный опыт в два-три раза выше, чем неподго-

товленных. Гендиректор ГК «Белая дача» Вадим Матусевич говорит, что нехватка рабочих грозит удорожанием продукции и потерей урожая, отмечая, что в самой группе не ис-

пользуют труд мигрантов. По словам Игоря Муханина, многие садоводческие хозяйства до сих пор не могут найти рабочую силу.

Как пояснили „Ъ“ в ОАО РЖД, организация перевозок пассажиров железнодорожным транспортом в международном сообщении осуществляется по решению оперативного штаба по предотвращению завоза и распространения COVID-19. В монополии готовы обеспечить перевозки иностранных граждан для осуществления трудовой деятельности в РФ, если будет принято такое решение, но для этого должен быть определен заказчик перевозок, с которым будет заключен договор. Пока заявок на перевозку иностранных граждан железнодорожным транспортом в ОАО РЖД не поступало. Глава Ассоциации питомниководов и садоводов Ставропольского края Айдын Ширинов отмечает, что чартерные поезда также могут оказаться слишком затратными для сельхозпроизводителей и для решения проблемы нехватки рабочих нужно возобновить ввоз автомобильным транспортом.

**Алексей Полухин, Наталья Скорлыгина**

Недвижимость Размещение рекламы по телефону: 8 (495) 797 6996 РЕКЛАМА

**АО «НИКИЭТ» информирует о проведении аукционов:**

<p align="center"><b>на понижение на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества.</b></p> <p align="center"><b>ИМУЩЕСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС</b></p> <p align="center"><b>БАЗА ОТДЫХА «ИЛЬИНСКОЕ»</b></p> <p align="center"><i>расположенный по адресу: Московская область, Дмитровский район, г/п Дмитров, с. Ильинское;</i></p> <p align="center"><b>категория земель — земли населенных пунктов</b></p> <p>состоящий из земельного участка площадью 101 857 кв.м и здания базы отдыха площадью 1 035,3 кв.м.</p> <p align="center"><b>Начальная цена – 92 705 228,20 руб. с НДС.</b></p> <p align="center"><b>Цена отсечения – 33 170 000 руб. с НДС.</b></p>	<p align="center"><b>на понижение на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества.</b></p> <p align="center"><b>ИМУЩЕСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС</b></p> <p align="center"><b>БАЗА ОТДЫХА «ВАСИЛЬЕВСКОЕ»</b></p> <p align="center"><i>расположенный по адресу: Московская область, Рузский район, вблизи д. Васильевское;</i></p> <p align="center"><b>категория земель — земли населенных пунктов</b></p> <p>состоящий из здания базы отдыха площадью 688,9 кв. м, насосной станции площадью 76,0 кв. м, котельной совместно с дизельной площадью 211,9 кв. м, водонапорной башни площадью 4,5 кв. м, земельного участка площадью 95 304 кв. м.</p> <p align="center"><b>Начальная цена – 39 345 625 руб. с НДС.</b></p> <p align="center"><b>Цена отсечения – 29 391 181 руб. с НДС.</b></p>
-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Аукционы проводятся в электронной форме на электронной торговой площадке: <http://utp.sberbank-ast.ru>.  
Информация об аукционах и документация размещены на сайтах: [www.atomproperty.ru](http://www.atomproperty.ru), <http://utp.sberbank-ast.ru>.

**Контакты для получения информации: 8 (499) 263-73-14, 8 (499) 763-01-04**

# Тенденции / фондовый рынок

## Иноклиенты

### Российские брокерские компании осваивают зарубежных инвесторов

Подъем фондового рынка во всем мире и рост интереса к нему частных инвесторов меняют приоритеты российских брокеров за рубежом. Раньше они следовали в первую очередь за потребностями отечественных профессиональных инвесторов. В последние год-полтора интересы смещаются в пользу розничного сегмента и местных клиентов. Речь идет не только о странах СНГ или Кипре, но также о Великобритании, континентальной Европе и США. В этих юрисдикциях требования финансовых регуляторов жестче, однако российские игроки рассчитывают на развитие информационных технологий, в том числе брокерские и банковские.

#### По островам

Приток розничных инвесторов на российский фондовый рынок, в том числе на фоне роста американского, способствовал восстановлению бизнеса отечественных брокеров. За последние годы рынок освоили крупные банки, потеснив классических игроков. Последние в результате вынуждены искать новые направления развития, в том числе за рубежом. Традиционно российские брокеры стремились открывать дочерние структуры на Кипре, именно там остается большое число их офисов. Однако давление финансовых регуляторов на юрисдикцию постоянно растет, так что участники рынка все активнее интересуются другими странами.

Иностраный бизнес российских брокеров развивается по спирали, говорит заместитель гендиректора по финансам и операционной деятельности ИГ «Атон» Максим Кузякин. Одна из причин, по которым создаются и лицензируются компании за рубежом, — реакция на изменение глобальных финансовых, налоговых, геополитических факторов. Так, по его словам, во времена банковского кризиса на Кипре в 2013 году «Атон» открыл компанию в Нидерландах, чтобы в случае ухудшения ситуации на острове иметь возможность быстро перенести бизнес, но «все обошлось, и запасной аэродром не понадобился». «В 2014 году мы проехали по всему ближневосточному региону, чтобы понять отношение разных стран и регуляторов к санкциям», — вспоминает господин Кузякин, но быстро стало понятно, что санкции имеют глобальный масштаб и смотрят не столько на адрес компании, сколько на ее конечных бенефициаров.

«У нас до сих пор 50–60% бизнеса связано с Россией. Но открываются довольно большие ниши, которые позволяют тренд сломать, когда клиенты и регуляторы начнут думать не о политике, а об удобстве сервиса», — говорит глава бизнеса Sova Capital Игорь Бурлаков.

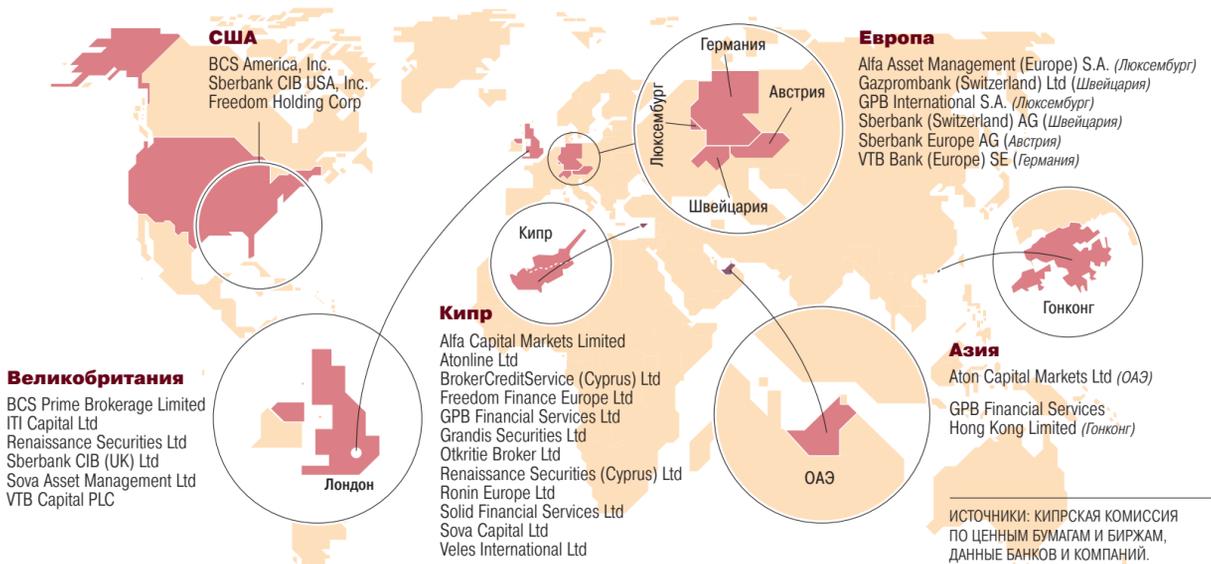
Сейчас среди брокеров с российскими корнями становится все более популярной Великобритания. Там уже есть большие офисы Renaissance Securities, VTB Capital, Sova Capital, BCS, IPI Group. В основном компании работают на обслуживании институциональных клиентов и частных с большим капиталом. У «Ренессанс Капитала» исторически два сильных офиса — в Великобритании (более 60 человек) и на Кипре (более 30 человек), в обеих юрисдикциях есть брокерские лицензии. Как рассказал директор по инвестиционному консультированию ИК «Ренессанс Капитал» Николай Шакаров, брокеры ориентированы на обслуживание институциональных клиентов и состоятельных частных лиц: «Идти в сегмент розницы мы не планируем, поскольку это совершенно другой бизнес и другие требования».

В лондонском офисе BCS Prime Brokerage Limited работает 40 человек, объем активов на счетах клиентов составляет \$250 млн, уточнили в БКС. В ближайших планах компании — получение custody-лицензии в Лондоне, это позволит усилить бизнес в стране и «предложить более широкие возможности клиентам».

С институциональными клиентами работает и Sova Capital. В целом в компании работает 260 человек, из них 80 в Лондоне. В сентябре 2019 года Sova Capital приобрела управляющую компанию на Кипре — Sova Asset Management, сейчас у нее около \$150 млн под управлением. По словам Игоря Бурлакова, иностранные клиенты получают доступ на российский рынок или рынки СНГ — глобальных игроков в этом сегменте осталось не так много. Вторая часть бизнеса — удовлетворение интереса российских профессиональных участников к иностранному рынку, особенно в США — сейчас не так много брокеров готовы работать с российскими клиентами: «Это две точки роста, которые стали видны в последние 12 месяцев».

Однако ряд брокеров начинают интересоваться и розничным сегментом. IPI Group приобрела клиентскую базу небольшого английского брокера в 20 тыс. чел. и завершает интеграцию новых клиентов на свои платформы (см. интервью).

#### КАК РОССИЙСКИЕ ФИНАНСОВЫЕ ГРУППЫ РАЗВИВАЮТ БРОКЕРСКИЕ УСЛУГИ ЗА РУБЕЖОМ

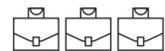
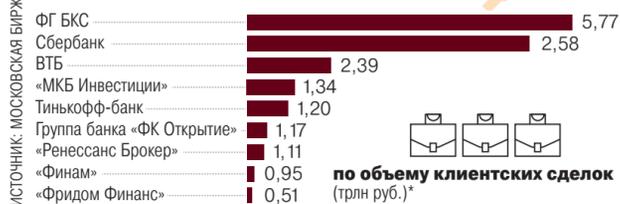


#### КРУПНЕЙШИЕ БРОКЕРЫ РОССИЙСКОГО РЫНКА



по числу клиентов (тыс.)\*

#### КРУПНЕЙШИЕ БРОКЕРЫ РОССИЙСКОГО РЫНКА



по объему клиентских сделок (трлн руб.)\*

\*За пять месяцев 2021 года. В режиме основных торгов.

#### На континенте

Однако в условиях «Брекзита» лондонские брокеры теряют статус европейских компаний. Николай Шакаров отмечает, что из-за этого конкуренты стали более пристально смотреть на открытие юридических лиц именно в Европе, хотя у самого «Ренессанс Капитала» подобных планов нет. В этом году еще действует переходный период с рядом европейских стран, пояснил Игорь Бурлаков, но, если его не продлят, ряд российских компаний будут искать возможность открыть бизнес в континентальной Европе. По его словам, в инфраструктуру самой Sova Capital в ближайший год войдет европейская банковская лицензия: в конце прошлого года компания объявила о приобретении небольшого австрийского Poso Bank, сделка на одобрении у регуляторов.

Самым очевидным, считает Николай Шакаров, было бы решение российских банков, у которых есть дочерние структуры в Европе — ВТБ, Сбербанка, Газпромбанка, — перенести туда брокерские платформы, потому что технологически банковские решения, в частности мобильные приложения, в России ушли далеко вперед от европейских. Здесь, отметил он, ограничителем могут стать только местные регуляторы, которые довольно ревностно смотрят на российских игроков, особенно с госучастием.

В Сбербанке не ответили на вопросы о планах расширения бизнеса за рубежом, сообщив лишь, что банк предоставляет брокерские услуги для физических и юриди-

ческих лиц на Кипре и в Великобритании, клиенты могут получить доступ к торговле российскими акциями с помощью сервиса прямого доступа к бирже.

У ВТБ есть брокерский бизнес в Германии — VTB Invest, в его рамках клиентам предоставляются услуги робоэдвайзера. За прошедший год бизнес продемонстрировал рост в три раза по активам и в два раза по количеству клиентов, сообщил главный исполнительный директор «ВТБ Капитал Инвестиции» Владимир Потапов. По его словам, продолжается работа по запуску брокерской онлайн-платформы в Германии, первая версия может заработать в этом году. Над проектом работает международная команда из 30 человек. ВТБ планирует выход и в другие европейские страны: «Мы будем выбирать целевые рынки и готовить инфраструктуру для выхода на них. Италия и Франция, безусловно, выглядят привлекательно, но требуется дополнительное изучение».

#### За океаном

Внимание российских брокеров притягивает и самый большой в мире фондовый рынок США. Однако в этой стране они представлены слабо, в основном офисы носят представительский характер, там работает несколько человек.

Как отмечают участники рынка, вести бизнес в США довольно сложно, в том числе и из-за серьезных регуляторных требований. Как сообщил Игорь Бурлаков, у Sova Capital была дочерняя компания в США до 2017 года, но она не приносила

прибыли с 2011 года, и было принято решение закрыть бизнес, изменив модель присутствия на американском рынке через локального партнера.

«Атона» также было несколько попыток организовать работу на североамериканском рынке, создавали компании, получали лицензии, потом закрывали, признает Максим Кузякин. Прежде всего потому, что обслуживать американских клиентов очень сложно и дорого из-за специфики регуляторов в США, эффективнее работать через локальных партнеров, соглашается он. Тем не менее попытки выйти на розничный американский рынок продолжают. В конце прошлого года основатель и владелец ИК «Финам» Виктор Ремша приобрел небольшого американского брокера, который должен помочь организовать более качественное обслуживание клиентов, в том числе и розничных (см. интервью).

В январе «Фридом Финанс» закрыл сделку по покупке американской Prime Executions, у которой есть брокерская лицензия, членство в NYSE и прямой доступ к клирингу. По словам представителя «Фридом Финанс», в планах дополнить существующую лицензию инвестиционной-банковскими: «В ближайшем несколько лет мы хотим создать в США полноценного брокера, который будет обслуживать наши нужды и нужды крупных партнеров».

#### На восток

Растет интерес брокеров и к менее освоенным направлениям, в част-

ности азиатскому региону. Как сообщил Максим Кузякин, в 2018 году у «Атона» возникла идея создать универсальную платформу, позволяющую оперативно упаковывать любые, в том числе сложные, инвестиционные идеи в финансовые инструменты, которые можно было бы ставить на витрины международных банков. Так появилась управляющая компания в Абу-Даби, лицензию на управление активами получили в 2019 году, и сейчас в фондах под управлением находятся сотни миллионов долларов.

В ВТБ, по словам Владимира Потапова, провели «глубокое исследование регулирования и лицензирования» во Вьетнаме и Азии, но «проект не в приоритете, что связано с особенностями рынка», но за ними «не перестают следить». Именно в Азии может начать объявленную весной экспансию «Тинькофф». Впрочем, признавал исполнительный директор TCS Group Оливер Хьюз, процесс может затянуться на пару лет. В банке не ответили, «Б».

«Текущее российское регулирование, которое запрещает продвижение и предложение услуг иностранных финансовых компаний, делает получение иностранной лицензии больше элементом инфраструктуры для обслуживания российских инвесторов, — полагает президент «Финама» Владислав Кочетков. — Но все чаще иностранные компании открываются для привлечения именно иностранных клиентов. Ведь Россия хотя и растущий, но все еще маленький рынок».

Полина Смородская



**Виктор Ремша,**  
основатель и владелец группы «Финам»

### «Американские регуляторы заинтересованы в том, чтобы было много бизнеса»

Как найти свою нишу на фондовом рынке США и в других странах, «Б» рассказал основатель и владелец группы «Финам» Виктор Ремша.

— Российские брокеры почти не представлены на фондовом рынке США. Но у вас есть Score Priority Corp., а с октября 2020 года — Lime, специализирующийся на обслуживании алготрейдеров. Почему?

— Раньше, как и многие наши коллеги, мы открывали брокера в иностранной юрисдикции для продолжения российского бизнеса. В этот раз мне хотелось начать что-нибудь фактически с нуля и делать то, что исходно направлено на всех клиентов — российских, американских, азиатских и так далее. Вектор развития понятен: больше возможностей, больше рынков, больше инструментов. Но, как и любой новый бизнес, проект стартует не очень просто.

— Но зачем понадобился второй брокер?

— Score Priority Corp. — компания с лицензией и небольшим по американским меркам числом розничных клиентов. Lime работает с институциональными клиентами. Он специализируется на высокочастотной торговле. Первого брокера мы купили несколько лет назад. Для меня он

стал маленькой песчинкой, в которой мы проводим изыскания, эксперименты. Последние приобретения — это расширение линейки, в дальнейшем планируем перевести его на поле ритейла.

Мы исходно использовали и продолжаем развивать доступ к различным пулам ликвидности, другим рынкам, классам продуктов, разрабатываем новые маршруты для торговли. Мы стали акционером LendingClub, где уже появляются секьюритизированные продукты по участию в капиталах непубличных компаний. Инвестировали в LendingRobot, которая создает широкий спектр решений в сфере альтернативных инвестиций.

— Простыми решениями для инвесторов занимаетесь?

— Мы даем и простые формы для инвестирования — однокнопочные или коробочные сервисы. Сейчас ведем работу над уникальными продуктами, связанными с изучением и диагностикой инвестиций человека и выработкой правильного маршрута. При этом наш подход: нельзя оставлять клиента один на один с рынком, но мы должны помогать ему становиться более самостоятельным, умным инвестором.

— И вы хотите разработать некие альтернативные продукты и предложить уже розничным инвесторам?

— На сегодняшний момент стирается грань между институциональными клиентами и розничными. Те возможности, которые доступны традиционно институциональным клиентам, сейчас могут стать доступны и розничным, в частности участие в капитале непубличных компаний, например, через SPAC.

— Российские брокеры указывают на то, что в США тяжело работать с розничными клиентами из-за серьезной регуляторной нагрузки, как вы справляетесь?

— Эти страхи преувеличены. Американские регуляторы заинтересованы в том, чтобы было много бизнеса и он был разным. Мы также заинтересованы, чтобы наши клиенты жили с нами вечно и не попадали в неприятные ситуации.

— Ваш американский бизнес как-то связан с российским?

— Конечно, он связан с теми бизнесами, которые есть у нас в России, и в Европе, и частично в Китае. Задача сделать создаваемые возможности и инструменты доступными на всех рынках.

— Вы планируете еще покупки компаний?

— Не обязательно покупать, можно быть партнерами, особенно это касается разных проектов финтех. В частности, мы сейчас в партнерстве работаем над запуском бета-версии магазина финансовых решений, где есть решения третьих сторон по аналитике, отслеживанию сигналов рынка. В США эта индустрия очень развита. Люди для принятия инвестиционного решения подписываются на разного рода аналитические продукты.

Интервью взяла Полина Смородская

полная версия kommersant.ru/13120



**Николай Донцов,**  
управляющий директор IPI Group

### «Вопрос не только в производительности платформы, но и в коммуникации с клиентом»

Как приобрести и не растерять розничных клиентов в Великобритании, «Б» рассказал управляющий директор IPI Group Николай Донцов.

— Вы почти год назад приобрели клиентскую базу британского брокера SVS Securities. При этом у вас уже есть брокер, работающий в стране. Зачем нужна такая схема?

— Совет директоров группы принял решение об увеличении присутствия в Лондоне. В конце 2016 года мы купили там бизнес банка «Уралсиб», а в 2017 году — Walbrook Capital Markets Limited. У банка бизнес был невелик, несколько институциональных клиентов, а у Walbrook около 3 тыс. частных клиентов.

Приобретение базы SVS — это было, по сути, покупка distressed asset. Ко времени нашей покупки компания была под управлением внешней администрации больше года, соответственно, клиенты все это время со своими счетами ничего делать не могли.

— Кроме вас кто-то участвовал?

— Этого я не знаю, информация конфиденциальна. Но, скорее всего, крупные брокеры просто не рискнули взять на себя такие обязательства, да еще и перед таким количеством исходно сложных клиентов. Мы

также исходили из того, что база проблемная и нам вряд ли удастся сохранить у себя более 40%.

— Сколько в результате осталось клиентов?

— Сейчас около 60% из 20 тыс. клиентов остались с нами, около 4 тыс. так называемых молчунов еще не определились. С точки зрения бизнес-идеи и результата по удержанию базы мы считаем проект успешным. Но есть и другая сторона — регуляторная.

— Регулятор недоволен?

— Мы готовили сделку в феврале-марте 2020 года. И когда с администратором мы обговаривали ее условия и сроки выполнения обязательств по клиентской базе, то он настаивал на 10 неделях. Решение регулятора мы узнали 7 мая, он одобрил нашу сделку, и с этой даты начался отчет недель.

Перевести одномоментно и качественно 20 тыс. клиентов на платформу суперсложно. Мы предполагали разбить всю клиентскую базу на группы по 5 тыс. человек и переводить их поэтапно. Вопрос не только в производительности платформы, но и в коммуникации с клиентом.

Но нам этого сделать не дали. Администратор раскрыл о нас публично информацию накануне даты начала миграции. В объявлении было написано, что с 23 июля

клиенты могут начать торговать через брокера IPI Capital, и мы получили шквал звонков и обращений, что заставило нас работать в авральном режиме.

— Что вы делали?

— До середины октября была довольно хаотичная история с миграцией клиентов. Нам поступали более тысячи звонков и столько же писем в день по самым разным задачам. Мы наняли 30 дополнительных человек во все офисы. Запустили автоматизированный колл-центр в Южной Африке, там удобный для нас часовой пояс. Провели серьезные инвестиции в CRM. При этом испытывали постоянное давление от регулятора, который в Англии очень живо реагирует на жалобы клиентов.

— Регулятор сейчас проводит аудит вашей работы. Что будет по итогу? Он может отменить сделку?

— Не думаю, что мы находимся в зоне риска. Либо мы проходим проверку без проблем, либо он даст нам время на исправление того, что ему не понравится в наших процессах и контролях. Поток жалоб почти прекратился. Мы предоставили регулятору более тысячи документов. Основным вопросом сейчас является работа с 4 тыс. клиентов, которые не проявили еще себя.

— Как долго вы будете окупывать затраты?

— Думаю, это вопрос двух лет. Параллельно мы запустим несколько новых технологических и инвестиционных продуктов для этой клиентской базы, чтобы стать более конкурентными на местном рынке, но все же в большей степени с фокусом на активно торгующих клиентов.

Интервью взяла Полина Смородская

полная версия kommersant.ru/13119

# Одинокая бродит гармония

Джойс Ди Донато выступила в России



**В Москве и Петербурге прошли концерты Джойс Ди Донато. Вместе с пианистом Крейгом Терри она привезла в Россию программу «In My Solitude» («В уединении»), состоящую из произведений разных эпох и стилей. Вечер в Малом зале филармонии стал петербургским дебютом американской певицы.**

Одну из самых ярких звезд мира классической музыки встретили неистовыми аплодисментами и горой цветов. Четыре биса, стоячая овация, слезы на глазах. Когда говоришь о Ди Донато, такие вещи имеют значение. В ее пении и существовании на сцене всегда ощущаю человеческое измерение: каким бы ни был выбираемый ею репертуар, в фокусе певицы — коммуникация со слушателем. Каждая ария превращалась в мини-спектакль, переход от одной героини к другой певица совершала молниеносно, а между номерами программы она еще и разговаривала со зрителями. Например, так: «Я знаю, это очень мрачно. Потерпите, еще немного — и будет просветление».

Называя Ди Донато меццо-сопрано, нужно иметь в виду, что поет она не Кармен и не Эболи — основу оперного репертуара певицы составляют произведения «старых мастеров», до Моцарта включительно, и это, конечно, удивительный феномен: звезда барочной оперы, популярность которой выходит далеко за пределы не только старинно-музыкального гетто, но и вообще классики. Ну а на концертах Ди Донато берет за самые неожиданные вещи. Ее новая, постпандемийная программа включала как раритеты вроде кантаты Гайдна «Ариадна на Наксосе», так и кроссоверные номера «In My Solitude» Дюка Эллингтона и «La Vie en rose» из репертуара Эдит Пиаф. Нитью, ведущей от гайдновских патетических речитативов к нежному блаженному шансону, Ди Донато сделала тему одиночества. Оно оборачивалось то драмами покинутых Ариадны, Клеопатры (в версиях Гассе и Генделя), Дидоны (из «Троянцев» Берлиоза), то гораздо более сложным переживанием одиночества как гармонии и гармонии как трагедии — в песнях на стихи Рюкерта Малера. (Малеровская часть концерта стала еще и бенефисом Крейга Терри — даже джазовые фокусы в номерах на бис ее не замили.)

Последнее сочинение Малера в жанре Lied, рюкертовские песни, написанные в основном в 1901–1902 годах, в счастливую пору сразу после женитьбы, — скорее сборник, чем цикл с определенной драматургией. Пять номеров на лирико-пантеистические тексты отливает никому как Малеру недоступное балансирование на грани идиллии и трагедии, гимна и панихиды. Песни можно исполнять в разном порядке: в том, что выбрали Ди Донато и Крейг Терри, от первой, почти пасторальной, к последней, исполненной театрального драматизма («Um Mitternacht» — «В полночь»), интенсивность мер-

цания света и тени все нарастала. И достигла кульминации в предпоследнем номере, медленной элегии «Ich bin der Welt abhanden gekommen» («Я потерян для мира»), песне, в которой за лирическим восторгом Adagio из Пятой симфонии проступает прощальный погребальный свет Abschied «Песни о земле». Легкий тембр певицы, в котором

**Ди Донато берет за самые неожиданные вещи. Ее новая, постпандемийная программа включала как кантату Гайдна «Ариадна на Наксосе», так и «In My Solitude» Дюка Эллингтона**

бывает так много инструментальной остроты и «хрустала», требующих музыкой барокко, в поствагнеровских кантиленах Малера обрел богатство и мощь. Но моменты, когда звук затоплял зал, сменялись фразами, для которых она находила почти невесомый «бедный» звук, — и от них тоже перехватывало дыхание. Лирическая героиня Рюкерта—Малера, которая раство-

ряется в природе и счастливо вдыхает «аромат липы, аромат любви», в исполнении Ди Донато словно окружена призраками трагического будущего.

Помимо рассказа о страдании и одиночестве, внутренняя логика программы и акценты, расставленные исполнением, обнажили несколько чисто музыкальных спо-

жетов — о трагических мажорных в барокко, классицизме и романтизме; о кабаретной интонации, которая может сблизить Малера и Ирвинга Берлина; о генделевском пафосе «Троянцев» Берлиоза. Конечно, Джойс Ди Донато не единственная, кто соединяет в концертных программах парадоксально выбранные вещи, чтобы создать новую уникальную музыкальную

**Джойс Ди Донато и Крейг Терри сначала покорили Москву (на фото), а затем — Санкт-Петербург**  
ФОТО ПРЕСС-СЛУЖБЫ ЗАЛА ЗАРЯДЬЕ

композицию с собственной драматургией и оригинальным месседжем. Но сила «присвоения» в сочиненном ею концерте чрезвычайно высока: она показывает мощную артистическую волю и в то же время непосредственность и беспечность пионера-первооткрывателя. Ди Донато-певица, интерпретатор сложной музыки, берет ассоциативной насыщенностью и выверенностью своей интонационной палитры. Ди Донато-актриса — способностью вернуть тексту его исходное значение.

Для окончания программы певица выбрала песню, символизирующую ее родной город: Джойс из Канзаса спела «Somewhere over the Rainbow» из «Волшебника страны Оз» так, что все тени ее одиноких и страдающих героинь отступили, остался лишь радужный детский восторг.

**Кира Немировская**

## БЛИЦИНТЕРВЬЮ «Я НАЧИНАЮ ВОССТАВАТЬ ИЗ ПЕПЛА»

**Перед концертом в Петербурге Джойс Ди Донато ответила на вопросы Киры Немировской.**

— Прошедший сезон, почти полностью отмененный, стал невероятно сложным для музыкантов во всем мире. Каким было это время для вас?

— Период пандемии для меня был полон совершенно противоположных эмоций: за моментами тишины, покоя и отдыха следовали волны горя и паники. Я старалась больше отдыхать и погружаться в тишину, когда только могла, поскольку казалось, что это редкая возможность притормозить, что-то перевосмыслить, восстановиться. Но как же больно было видеть, что пострадали многие коллеги, да и вся наша индустрия. Думаю, что мы еще увидим значительное творческое обновление после этого периода и результаты его будут потрясающими. Например, я начинаю «восставать из пепла», и каждая нота, каждая фраза, которую я сейчас пою, кажутся мне более пронзительными и драгоценными. Наверное, публика испытывает похожие чувства, в театре нас ждут теперь еще более сильные впечатления.

— Вы даете концертным программам интригующие названия — «Война и мир», «Drama Queens», а в этом сезоне — «In My Solitude». Эти концерты часто соединяют вроде бы несоединимые произведения, как нынешний — с Генделем, Малером, Берлиозом, кабаретными песнями и Эллингтоном. Как вам кажется, сочинение такой программы близко к работе композитора?

— Нет, скорее это «кураторство», а главное для меня в этой работе — просто рассказать историю. Я люблю театр за нарративность, и в концертной форме мне нравится прокладывать для аудитории такой маршрут, чтобы между началом и концом этого путешествия мы все почувствовали какой-то эмоциональный сдвиг. «In My Solitude» — это программа, вызванная к жизни тем, что мы все пережили во время изоляции. Я пою произведения, написанные в последние 250 лет, рассказываю в них истории и того старше, и общим знаменателем становится страдание, что, конечно же, говорит о том, что никто в страдании не одинок. И мне кажется прекрасным,

что, чтобы пережить одиночество и отчаяние, мы можем собраться в пространстве театра или концертного зала — вместе! А еще мне нравится вызов: предложить публике новые способы слушать известную музыку и «встряхнуть» свои эмоции. Я думаю, мои программы этому способствуют.

— Вы поете в барочных операх, но также и в современных. Как вам кажется, потеснили ли они сегодня романтический мейнстримный репертуар?

— Я думаю, в опере есть место всему, и традиционный романтический репертуар должен сохраняться: нужно же нам в конце концов что-то вышибающее слезу и вызывающее сочувствие! Но важно, чтобы опера была открыта эксперименту, раздвигала привычные театральные и музыкальные границы. Равно замечательными могут быть и традиционная опера, и экспериментальная, если только они исполняются на высочайшем артистическом уровне и с полной отдачей. И я совершенно не выношу «шока ради шока» в постановках, рассчитанных только на то, чтобы произвести эффект. Всегда требую от режиссеров только одного — помочь найти «почему», какой-то ключ к постановке и к моей роли. Без этого я не могу сделать ее так, чтобы она задевала.

— Когда-то в The New Yorker Алекс Росс посвятил вам большую статью, нарисовав портрет восходящей оперной дивы и одновременно «девушки из соседнего подъезда». В той статье вы обещали появиться на «Шоу Эллен Дедженерес». Получилось?

— Нет, так и не получилось... Она просто не представляет, что теряет!

— Если серьезно, какие у вас сегодня отношения с массовой культурой?

— Я, честно говоря, вижу в ней большую беду. Так много шума, так много фальши вбрасывается в наш мир исключительно ради кликов и лайков. Мне кажется, мы уже платим за это, и довольно высокую цену. В то же время некоторые из моих наиболее удачных выступлений проходили в самых неожиданных, «неоперных» местах: представления для заключенных в тюрьме, в лагерях беженцев, перед студентами и школьниками. Реакция тут всегда, без исключений, самая естественная, бурная, нутряная и в высшей степени жизнеутверждающая, потому что,

# Художник памяти

Погиб Александр Теребенин



## НЕКРОЛОГ

**17 июня в одной из городских больниц Санкт-Петербурга в возрасте 62 лет умер художник и фотограф Александр Теребенин. Он скончался от тяжелых травм, полученных во время съемки в заброшенном здании.**

Одной из первых печальную новость сообщила на своей странице в Facebook художник и критик Марина Колдобская: «Снимал в заброшке, провалился, тяжелые травмы, спасти не удалось». Чудовищный в своей идеальной соотносимости стипом искусства погибшего художника сюжет. Когда-то та же Колдобская написала едва ли не лучшие слова о своем друге: «Теребенин — художник, воспеваящий забыть».

Археология смерти была основным источником вдохновения для Александра Теребенина, который всем радостям цвета, сияния, блеска и гладкости нового, чистого, молодого и гламурного всегда предпочитал копанье в пыли, осколках, останках в свете из полуразбитых окон, среди ломаных теней руинизированного прошлого. Почтенный жанр vapors, волновавший наших предков то в натюрморте, то в пейзаже, у Теребенина был возведен в куб: говорить о смерти всего сухого он был готов на любом материале.

**Теребенин рассказывал, что художником стал в 2005 году, когда у него в руках оказалась первая цифровая камера. Довольно быстро выяснилось, что люди его не интересуют**

По основному образованию Теребенин — архитектор. Он окончил архитектурный техникум в 1978 году. Архитектором был, но не стал и его дед, знаменитый художник-конструктивист Борис Смирнов, который даром что окончил ВХУТЕМАС, поработать по профессии ему не пришлось. Эта семейная традиция сменны ремесла у Теребенина обернулась чрезвычайно насыщенной второй половиной жизни. Еще в 1990-е этот тихий, прячущий глаза за большими очками, а улыбку в бороде человек был скорее наблюдателем, чем участником процесса. Но в 2000-х, и тем более в 2010-х, его собственные фотографии и выставочные проекты становились все более востребованными. Номинально вершиной его карьеры стал совместный с Петром Белым проект «Сигнал 2014», за который соавторы получили премию «Инновация». За два года до этого Теребенин сделал выставку «Конверсия». Оба проекта — показательные site-specific-выставки, главную роль в которых играло место, выбранное для экспозиции. Позабывшие и по-

ной «Манифесте 10», которая прошла летом того года в Эрмитаже. Перпендикулярность, несогласие с навязываемыми границами, петербургское «бедное» в его романтическом обличье, готовность обратиться в свою веру десятки самых разных художников, которые прошли через его проекты, — все это Теребенин формулировал легко и без насилия над участниками процесса.

Тип творчества, к которому Теребенин относил себя сам, он называл «городской археологией». Однако на поверку с археологией, как научной точной и скрупулезной, его пессимистические видения имеют мало общего. Он не столько фиксировал, сколько пытался поймать и сохранить для других момент умирания той самой среды обитаний его города. То, что он погиб именно на съемках, в заброшенном и опасном здании, конечно, читается как перст судьбы. Пусть так — может быть, последнее, что он видел, было то, что он любил больше всего, — свет, пыль, тени прошлого.

**Кира Долинниа**

ПРИЗ ИМЕНИ ЛЬВА ЯШИНА

**Выбираем лучшего голкипера футбольного сезона в России!**

ГОЛОСУЙТЕ НА САЙТЕ KOMMERSANT.RU

16+ реклама

# Сборная Бельгии нашла в себе резервы

Она вышла в play-off, переломив ход матча с датчанами

Сборная Дании, блестяще проведя первый тайм матча с бельгийцами, не смогла ничего противопоставить во втором выходе на поле Кевина Де Брёйне и других оставшихся в резерве лидеров соперника, проиграв 1:2. Это второе подряд поражение датчан на чемпионате Европы, и к решающему матчу с российской командой в заключительном туре они подходят в роли аутсайдера группы В, которому не факт, что поможет даже победа. Между тем россияне в этой встрече, кажется, вполне устроит и ничья.

Э то могла быть, конечно, жутко красивая история. Для хорошей, высоко котирующейся команды, которая без особых проблем должна выходить из группы, чемпионат Европы начинается со страшно го удара. В стартовом матче она наблюдает за тем, как прямо на поле врачи возвращают к жизни ее лучшего игрока, у которого остановилось сердце, а потом, находясь в состоянии гротги из-за случившегося, пропускает во время доигрывания решающий гол от слабейшего среди соперников по квартету и лишается «плановых» трех очков. И вот следующий матч — уже с соперником сильнейшим, который в своей первой встрече не подарил никаких поводов заподозрить себя в податливости, в готовности опустить планку. А теперь его нужно обыгрывать, потому что если вслед за финнами уступить бельгийцам, то останутся лишь крохотные шансы проскочить в play-off. Читая математику.

А от хорошей команды ждут, конечно, скорее, нового срыва. Потому что лидер, связывающий все ниточки в середине, в больнице, а шок еще не прошел. И эти картинки с дрожанием от разрядов дефибриллятора Кристианом Эриксеном вертятся в голове. Их невозможно забыть.

Но вместо срыва, вместо робких попыток как-то продержаться, уползти на ничью например, — взлет над своим собственным потолком. С голом через полторы минуты после розыгрыша мяча в центральной круте. Этот гол, конечно, родился из дурацкой, нелепой ошибки сборной Бельгии. Про то, что в обороне у нее довольно тонко, про то, что она может ее подвести, перед чемпионатом говорили все кому не лень. Российская команда проверить ее толком не сподобилась. А в матче с датчанами Джейсон Денайер, который против россияне не играл, пасом нашел не партнера Юри Тилеманса, а датчанина Пьер-Эмиля Хейбьерга. А Хейбьерг моментально, словно знал, что будет именно так, нашел Юсуфа Пуульсена, и тот, расстреляв Тибо Куртуа, долго стоял, впившись взглядом в небеса, будто они выполнили его сокровенную просьбу.

Да, дурацкий, нелепый гол. Но важнее то, что происходило после него. А то, что происходило, уже не тянуло на стечение странных обстоятельств. Датчане до заранее запланированного на десятую минуту игры коллективного трибьюту Эриксену несколько раз раскrojили бельгийские оборонительные порядки на мелкие кусочки — индивидуальным дриблингом, патуиной перепасовкой, просто лобовыми прорывами. Повезло — не пропустил еще — скорее, бельгийцам.

Потом игра успокоилась. Но это все равно было продолжением красивой истории. Просто интонация слегка поменялась. Теперь следовало изумляться тому, как надежно сжимают в капканах, в ловушках такую опасную в игре против сборной России бельгийскую атаку,



Выход на поле Кевина Де Брёйне (в белой форме) перевернул ход неудачно складывавшегося для бельгийцев матча и принес им победу и выход в play-off ФОТО АР

Ее скрутили по рукам и ногам. И Ромелу Лукаку, грозный, неудержимый Лукаку, в этой игре выглядел чуть ли не бесполезным элементом, который нечасто хотя бы касается мяча, а если касается, то тут же с ним расстается, потому что враг всегда рядом.

Самый показательный, может быть, эпизод первого тайма — эпизод из его концовки. Тома Мённе собирается выбросить мяч из аула, часы тикают, а он никак не может найти того, кому можно его отдать, и в конце концов просто откидывает в сторону — лишь бы поскорее перерыв.

Но с красивой историей не срослось. Потому что на второй тайм, вида, как все ужасно, бельгийский тренер Роберто Мартинес выпустил своего лучшего игро-

## Групповой этап. Второй тур

Группа А. Турция—Уэльс 0:2 (Рамзи, 42; Робертс, 90+5). Италия—Швейцария 3:0 (Локателли, 26, 52; Иммоле, 89).

Положение команд	В	Н	П	М	О
1. Италия	2	0	0	6:0	6
2. Уэльс	1	1	0	3:1	4
3. Швейцария	0	1	1	1:4	1
4. Турция	0	0	2	0:5	0

Сборная Италии вышла в play-off.

Группа В. Финляндия—Россия 0:1 (Мирanchuk, 45+2). Дания—Бельгия 1:2 (Пуульсен, 2 — Торган Азар, 54; Де Брёйне, 70).

Положение команд	В	Н	П	М	О
1. Бельгия	2	0	0	5:1	6
2. Россия	1	0	1	1:3	3
3. Финляндия	1	0	1	1:1	3
4. Дания	0	0	2	1:3	0

Сборные Италии и Бельгии вышли в 1/8 финала.

ка, которого после тяжелого перелома носа в финале Лиги чемпионов собирался, кажется, беречь до последнего — play-off. Но тут без Кевина Де Брёйне было не обойтись. И нет сомнений в том, что это его выход игру изменил.

Бельгийцы после паузы очень быстро сравняли счет. Сравняли именно в том лихом стиле, которым славны: рейд по правому флангу Лукаку и роскошный обман всех, кто его окружал, от принявшего его пас Де Брёйне, который показал, что намерен бить, но не пробил, а, заставив противников сконцентрироваться на себе, откатил мяч Торгану Азару. Что-то в таком духе — изысканное и эффективное — выдавала в свое время первая советская хоккейная пятерка, завовавшая в чужие ворота, раскрывая их настежь, не мяч, а шайбу.

А вскоре на поле вышли еще две набравших форму бельгийских знаменитости — Аксель Витсель и Эден Азар, — и все, от прежнего расклада, сулившего датское воскрешение, не осталось и следа. Второй гол сборной Бельгии Де Брёйне забил лично — грандиозным ударом сходу с двух десятков метров после отличной скидки Эдена Азара. В датском штурме на излете матча участвовал даже вратарь Каспер Шмейхель. Не помог.

Перед заключительным туром в группе В бельгийцы обеспечили себе play-off, а за оставшиеся то ли две, то три путевки бьются все остальные. У сборной России, идущей вровень с финнами, которых она накануне одолела 1:0, по набранным очкам, положение на самом деле не такое уж плохое. Групповой этап она завершает матчем в Копенгагене против датчан в понедельник. И одного добытого балла наверняка хватит для выхода в play-off — даже не с третьей позиции, а надежного, со второй. Датчане в таком случае точно останутся позади, а финны смогут обскать россияне лишь в случае выигрыша у бельгийцев — что-то из области фантастики. Правда, проигрыш наверняка будет означать вылет с чемпионата.

Алексей Доспехов

# Маленькая победоносная игра

Сборная Украины победила аутсайдера группы и прервала серию поражений на чемпионатах Европы

В первом матче второго тура в группе С Украина в Бухаресте обыграла Северную Македонию — 2:1. Эта победа значительно увеличила шансы подопечных Андрея Шевченко на выход в play-off. Но чтобы гарантированно попасть туда, им в последнем туре требуется побеждать австрийцев.

Для Украины встреча с Северной Македонией была таким же матчем жизни, как для России встреча с Финляндией. Поражение от явного аутсайдера группы оставляло украинцам лишь теоретические шансы на выход в play-off. Кроме того, в случае неудачи они установили бы печальный рекорд — первыми в истории проиграли бы семь матчей подряд на трех европейских чемпионатах.

Неудивительно, что с первых же минут украинский атакующий трезубец в составе Андрея Ярмоленко, Руслана Малиновского и Романа Яремчука приступил к тотальному давлению на чужие ворота. Забить им, правда, почти полчаса не удавалось. Мяс порой метался в македонский штрафной, но до точного удара дело не доходило. Однако по такой игре было ясно, что гол всего лишь дело времени. И он состоялся после углового, который подал Малиновский. Александр Караваев пяткой очень изящно отпасовал на Ярмоленко, и тот устремившись к дальней штанге, правой ногой удачно покотил мяч мимо вратаря.

А вскоре преимущество Украины удвоилось. В данном случае Ярмоленко выступил уже ассистентом, а забивал Яремчук. Через несколько минут голу радовалась главная звезда Северной Македонии — 37-летний Горан Пандев. Но радость его была недолгой. Тут для определения офсайда даже не потребовался VAR.

После первого тайма, в котором македонцы не выполнили ни одного удара в створ ворот, трудно было представить себе, что после перерыва на поле многое изменится. Но именно так и произошло. Во втором тайме Пандев со товарищи начали покусываться украинцев, причем даже сильнее, чем финны — россияне. А вскоре, после того как Караваев, пытаясь помешать Пандеву, попал ему по ноге, в во-

рота Украины был назначен пенальти. К точке подошел Эдджан Алиоский, и украинский вратарь Георгий Буцан, который провел очень хороший матч, снова оказался на высоте, отразив довольно сильный удар. Однако мяч от его рук отскочил прямо на ногу Алиоскому, и второй раз тот уже не оплошал.

Последние 30 минут получились противоречивыми. С одной стороны, они не изменили ни счет, ни общее впечатление от футбола в исполнении команды Андрея Шевченко, которой на этом турнире пока чужд откровенный прагматизм. С другой стороны, увеличить преимущество ей тоже не удалось, хотя шансы были превосходные. Сначала свой момент упустил вышедший на замену Виктор Цыганков, которого великолетним пасом вывел на выгоднейшую позицию Малиновский. А затем уже сам партнер Алексея Мирanchука по «Аталанте» не реализовал пенальти, назначенный после того, как мяч при выполнении украинцами штрафного попал в выставленный Даниэлом Аврамовским локоть. Малиновский пробил примерно так же, как Алиоский, — мощно, но довольно бесхитростно. И вратарь Столе Димитриевский, не раз выручавший свою команду, снова оказался на высоте.

Более того, последнее слово в этой встрече вполне могло оказаться за Северной Македонией. Уже в компенсированное время Александр Трайковский очень опасно пробил в дальний угол, но мяч пролетел рядом со штангой. Таким образом, Украина все-таки дождалась своей первой за девять лет победы в финальных стадиях чемпионатов Европы и благодаря голам Ярмоленко и Яремчука, которые, кстати, забивали и Нидерландам, значительно повысила свои шансы на то, чтобы пробиться в play-off. Но для гарантированного выхода туда вне зависимости от результата матча Голландия—Австрия, завершившегося в четверг поздно вечером, ей в последнем туре требуется побеждать австрийцев. А это задача посложнее, чем победа над Северной Македонией.

Евгений Федяков

## Группа С. Второй тур

Украина—Северная Македония 2:1

Ярмоленко, 29; Яремчук, 34 — Алиоский, 57. Незабитые пенальти: Малиновский, 84 — Алиоский, 57

17 июня. Бухарест, стадион «Националь»

## КОНТЕКСТ МАРИО ФЕРНАНДЕС ИЗБЕЖАЛ СЕРЬЕЗНЫХ ТРАВМ

Футболист сборной России Марио Фернандес избежал серьезной травмы спины в матче чемпионата Европы против команды Финляндии и, вероятно, сможет вернуться к тренировкам уже через несколько дней, сообщает в официальном Telegram-канале российской национальной команды.

Сборная России в среду обыграла команду Финляндии со счетом 1:0 в матче чемпионата Европы, встреча проходила в Санкт-Петербурге. Фернандес получил травму в середине первого тайма и был заменен на 25-й минуте на Вячеслава Караваева. Защитник был госпитализирован с подозрением на травму грудного отдела позвоночника, но данный диагноз не подтвердился.

«Марио Фернандес прошел дополнительное углубленное исследование. Футболисту были выполнены не только магнитно-резонансная и компьютерная томография головы и позвоночника, но и проведено тщательное нейрофизиологическое обследование с применением самых совре-

менных технологий. В результате не выявлено данных о структурных изменениях в позвоночнике и сотрясении головного мозга», — говорится в сообщении.

«Имеющаяся клиническая картина обусловлена постравматическим тенномиозитом мышц спины, что позволяет надеяться на возвращение футболиста к тренировкам уже через несколько дней. Марио пройдет весь необходимый комплекс лечения в расположении сборной России. Врачи национальной команды при необходимости будут координировать план лечения со специалистами центра, который на протяжении многих лет является одним из ведущих профильных учреждений не только в нашей стране, но и в Европе», — отмечается в сообщении.

Заключительный матч на групповом этапе Евро сборная России проведет 21 июня в Копенгагене против сборной Дании. «РИА Новости»

## КАДРЫ

# «Нижний Новгород» сделал снайперский ход Александр Кержакову доверили тренировать новичка премьер-лиги

Клуб «Нижний Новгород», новичок Российской премьер-лиги (РПЛ), назначил главным тренером Александра Кержакова. Кержаков, которому принадлежит рекорд по числу мячей, забитых за сборную России, — один из самых известных отечественных футболистов нынешнего века, но его тренерский бэкграунд очень скромный. Он недолго поработал с юношеской сборной страны, а после нее провел неполный сезон в вылетевшей из второго по рангу дивизиона «Томи».

О назначении Александра Кержакова, «лучшего бомбардира в истории российского футбола», главным тренером «Нижнего Новгорода» сообщил на своей странице в Instagram губернатор Нижегородской области Глеб Никитин. Он охарактеризовал 38-летнего Кержакова как «молодого амбициозного тренера для молодой амбициозной команды».

Пост его наставника оставался вакантным с мая нынешнего года, когда в отставку незадолго до окончания первенства ФНЛ, второго по рангу российского футбольного дивизиона, был отправлен Роберт Евдокимов.



Уже тогда было ясно, что «Нижнему Новгороду» не суждено покинуть третье место в таб-

До «Нижнего Новгорода» единственным клубом в тренерской карьере Александра Кержакова была «Томь», с которым она финишировала на 18-м месте в первенстве ФНЛ

ФОТО АЛЕКСАНДРА КОРЯКОВА

лице. Оно не давало права на прямой переход в высший дивизион как двум лучшим клубам: в него предстояло пробиваться через стыковые матчи с представителями Российской премьер-лиги. Однако «Нижнему Новгороду» повезло. Сначала Российский футбольный союз (РФС), учитывая специфику сезона, проходившего в условиях пандемии коронавируса, «стыки» отменил, а затем процедуру лицензирования перед вступлением в РПЛ не прошел опередивший нижегородцев «Оренбург». Основные претензии к нему были связаны с состоянием и скромной вместимостью домашнего стадиона, не соответствующего элитному уровню. Отказав в повышении класса оренбуржцам, РФС допустил к участию в чемпионате РПЛ «Нижний Новгород», у которого со стадионам как раз все в полном порядке: 45-тысячная арена была построена к мировому первенству 2018 года и принимала его матч.

Свежее кадровое решение клуба, на ней играющего, трудно оценить однознач-

но. Оно точно повысит внимание к имеющей скромный послужной список команде. Дело в том, что новый тренер «Нижнего Новгорода» — одна из ярчайших звезд отечественного футбола в нынешнем столетии. У Александра Кержакова богатый список достижений. С «Зенитом», в котором Кержаков провел большую и лучшую часть карьеры, он трижды завоевал золото чемпионата России, с «Севильей», куда уезжал попробовать себя в первенстве «большой европейской пятетки» на излете позапрошлого десятилетия, выиграл Кубок UEFA (этот турнир является предшественником Лиги Европы) и Кубок Испании. По эффективности среди российских форвардов мало кого можно поставить рядом с Кержаковым. Ему до сих пор принадлежит рекорд по числу голов, забитых в матчах сборной России. — 30. Из действующих футболистов вплотную к нему сумел приблизиться лишь Артем Дзюба.

Сомнения вызывает именно тренерский бэкграунд Александра Кержакова. Он чересчур короткий. По сути, тренировать Кержаков начал всего три года назад, когда ему доверили юношескую сборную России. Под его руководством она провела около двух с половиной десятков официальных и товарищеских матчей. Формаль-

но показатели сборной, если измерять их балансом побед и поражений, при Кержакове были не то чтобы блестящими, зато ему удавалось обыгрывать такие мощные команды, как испанская, мексиканская, украинская. В прошлом году сборная России неплохо справилась с первым квалификационным этапом чемпионата Европы для игроков не старше 19 лет, например разгромив в группе — 4:0 — поляков. Но проверить, как бы она выглядела на более серьезных стадиях, не удалось: пандемия коронавируса сорвала продолжение соревнований.

Единственным клубом в тренерской карьере Александра Кержакова до сих пор была «Томь». При нем она весной финишировала на 18-м, пятом с конца, месте в чемпионате ФНЛ, вылетев в дивизион еще ниже рангом. Но надо учитывать важный нюанс. Кержаков возглавил «Томь», сменив в сентябре прошлого года Василия Баскакова, уже после с треском проваленного клубом старта — три очка в 11 матчах. Концовка же сезона у прибавивших при Кержакове томичей, наоборот, вышла ударной: в тех же 11 матчах — одно поражение при пяти победах. А, скажем, с «Нижним Новгородом» «Томи» удалось сыграть вничью.

Алексей Доспехов