

# Коммерсантъ



4 601865 000257

Пятница 26 мая 2023 №92 (7537 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Иран нацелил новую ракету на Израиль — 5

новости | Эксперта, признавшего экстремисткой режиссера Евгению Беркович, просят проверить на экстремизм — 4

От Русфонда — 6

## Кто в коридоре хозяин

### Как выясняли отношения в Кремле

25 мая президент России Владимир Путин в Кремле провел заседание Высшего Евразийского экономического совета. Но день запомнился, отмечает специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников, тем, что до самой ночи творили премьер-министр Армении Никол Пашинян и президент Азербайджана Ильхам Алиев.

Утром Владимир Путин встречал президентов, которые должны были принять участие в заседании Высшего Евразийского экономического совета. В Большой Кремлевский дворец съехались премьер-министр Армении Никол Пашинян, президент Белоруссии Александр Лукашенко, президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев и президент Киргизии Садыр Жапаров, председатель коллегии Евразийской экономической комиссии Михаил Мясникович, то есть все, кто накануне не сидел на сцене во время пленарного заседания второго Евразийского экономического форума.

Переговоры между ними должны были пройти в Александровском зале. Возле белой царской мантии, которая, как известно, укрывает от посторонних взглядов три зовущих тебя, если ты вдруг оказался в опасной близости от них, равновеликих трона; тут стояли уже флаги во флажках для церемонии фотографирования и для переговоров — стол с табличками, на которых были обозначены фамилии президентов; а также была табличка с надписью «свободный микрофон», к которому тоже захотелось сразу подойти (а еще лучше, когда они все соберутся) и все, в конце концов, уже сказать.

Микрофон, оказался, предназначен для экспертов, которых могли вызвать участники дискуссии. Странно: сотрудники российского управления протокола рассказывали, что такой микрофон есть всегда за таким столом и что он обязательно нужен, но ни разу,



Никол Пашинян еще на церемонии фотографирования, казалось, что-то чувствовал ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

вопрочем, не потребовался. Между тем никто из журналистов его никогда раньше не видел, и я тоже. Может быть, потому, что он никому не был нужен.

Между тем лидеры не спешили зайти в Александровский зал. Девушка из протокола Александра Лукашенко подошла к его креслу и разложила все ему самое необходимое: текст речи, очки, чечник, из которого президент Белоруссии никогда не достает очки (проблема, видимо, решается за счет размера шрифта), но и это ружье рано или поздно выстрелит; ручку... Все это лежало в большом черном «дипломате», который девушка принесла с собой. Издалека чехмодан-

чик можно было принять за ядерный, и можно не сомневаться, что Александр Лукашенко дорого бы дал за то, чтобы так и было.

Я тем временем поинтересовался у министра иностранных дел Белоруссии Сергея Алейника, который ждал тут президентов вместе со всеми, как он относится к тому, что накануне президент Казахстана предложил решить проблему с особыми отношениями между Россией и Белоруссией, объемными в виде бы даже в одно государство.

То есть Касым-Жомарт Токаев настаивал, что проблема есть, тем более что на территории Белоруссии прямо сейчас, как позже рассказал

сам президент Белоруссии, размещается ядерное оружие. «одно на двоих», так выразился президент Казахстана. Подтекст был понятен: не стала ли Белоруссия под шумок ядерной державой, а ее президент — человеком, который может нажать заветную, можно сказать, кнопку.

— Я не воспринимаю это как проблему, — высказался Сергей Алейник (да конечно, это просто нечаянная радость. — А. К.), — наоборот, он говорил про уникальность этого союза! Я бы оценивал вот с этой точки зрения! Все составляющие нашего союза, и политическую, и гуманитарную, и оборонную, он перечислил,

и, может быть, немножечко были завышены оценки в части единой валюты и единого парламента, потому что мы с вами знаем, что этого нет, но в целом это звучало как пример интеграции.

— Он-то сам сказал, что это все-таки проблема, которую надо обсудить, и желательно прямо сейчас, — пришлось сказать мне.

— Давайте посмотрим, может быть, пройдет обсуждение и в этом ракурсе, — неожиданно согласился Сергей Алейник.

Но почему же все не было президентом? Выяснилось вдруг, что все они сидят в этот момент в соседнем зале, вернее, даже в коридоре, просто за открытой в зал

дверью, и уже полчаса беседуют о чем-то за столбиками, накрытыми как раз для экспертов.

То есть переговоры в узком составе были давно в разгаре, просто они не дошли до подготовленного для них помещения. Так хотели уже, видимо, скорее начать. Наконец, минут через сорок они зашли в Александровский зал, сфотографировались, Владимир Путин произнес короткую, не самую пламенную речь, в которой в основном отдавал должное Армении, где ВВП за год вдруг рванул на 12 процентов по сравнению с прошлым годом и по сравнению со всеми остальными странами ЕАЭС.

Не придали ли динамики армянскому ВВП внезапно уехавшие из России молодые люди призывного возраста? Нет, об этом ни Владимир Путин, ни Никол Пашинян ничего не сказали.

Заседание в расширенном составе транслировалось в прямом эфире. Причем расширенным состав стал прежде всего за счет президента Азербайджана Ильхама Алиева, который был, похоже, рад оказаться напротив. Кроме того, российский президент представил участствующего в мероприятии по видеосвязи президента Узбекистана Шавката Мирзиёева и президента Таджикистана Эмомали Рахмона («Эмомали Шарипович, привет, вы нас видите, слышите? — расспрашивал Владимир Путин»).

Вобщем, были вообще все, кроме президента Туркменистана Сердара Бердымухамедова.

По очереди и выступили все, начиная с Владимира Путина.

Никол Пашинян ни слова не сказал о проблемах с коллегой из Азербайджана, а все проблемы ЕАЭС называл решаемыми. Казалось, он ждал трехсторонней встречи с российским президентом — и, как известно, не смог дожидаться.

НОВОСТИ — С3

## Ноты для российского техно

### Белый дом описал путь к независимости в организации производств

Белый дом утвердил концепцию технологического развития РФ до 2030 года — документ задает ориентиры госполитики на пути к «технологическому суверенитету», инновационному росту экономики и импортозамещению. Правительство сфокусирует многочисленные меры поддержки на приоритетных технологиях и продукции — объемы бюджетной и частного финансирования механизмов концепции оцениваются в 3 трлн руб. Работа предполагает три направления — это сокращение разрыва между наукой и производством в рамках крупных инновационных проектов с государством, вовлечение бизнеса в инновации за счет финансового стимулирования и дерегулирования и реализация «мегапроектов» по производству высокотехнологичной продукции с господдержкой не только конечного выпуска, но и технологического цикла. В течение месяца Минэкономики и Минобрнауки представят план реализации стратегии.

Михаил Мишустин утвердил «Концепцию технологического развития РФ до 2030 года» — документ разрабатывался первым вице-премьером Андреем Белоусовым при участии бизнеса, научного, экспертного делового сообщества и с учетом стратегических сессий правительства по определению

приоритетов работы с учетом санкций. «В связи с санкциями прежняя модель производства технологических инноваций — с опорой на машиностроительный импорт и импорт технологий — перестала быть актуальной. По сути, впервые за 25 лет, начиная с 2000-х годов, у нас появляется самостоятельный предмет технологической политики», — сообщил Андрей Белоусов.

Концепция направлена на достижение «технологического суверенитета» и содержит три укрупненные цели: к 2030 году обеспечить национальный контроль над производством приоритетных технологий, инновационный экономический рост и устойчивое развитие производственных систем. На практике это должно привести к созданию собственных линий разработки технологий, росту инновационной активности компаний и появлению на рынке отечественных высокотехнологичных товаров и услуг. Индикаторами выполнения целей станут рост внутренних затрат на исследования и разработки (на 45%) и инновационной активности в промышленности и других отраслях (в 2,3 раза), рост объема инновационных товаров, работ и услуг (в 1,9 раза). Работу будут курировать Минобрнауки, Минэкономики и Минпромторг.

экономическая политика — С2

## Из бюджета выходит газ

### Падение европейских цен снижает российские доходы

Цены на газ в Европе продолжают снижаться и уже находятся ниже \$300 за 1 тыс. кубометров. Совокупность благоприятных факторов — высокие запасы, стабильный поток СПГ, низкое потребление и теплая погода — продолжает толкать цены вниз, при этом в Европе уже начинают прогнозировать отрицательные цены на газ этим летом из-за перенасыщения рынка. В российский бюджет была заложена гораздо более высокая цена на газ, и в результате он может недосчитаться в 2023 году \$3–4 млрд поступлений от экспортной пошлины.

Цены на газ упали на 66% с начала года, июньский фьючерс на нидерландском TTF 25 мая рухнул на 10,23%, до €24,94 за 1 МВт•ч, или около \$280 за 1 тыс. кубометров, следует из данных ICE Futures. Споты-контракт на сутки вперед торговался на уровне €26,85 за 1 МВт•ч, или около \$300 за 1 тыс. кубометров.

Продолжают толкать цены вниз стабильно высокие поставки СПГ на континент, теплая погода и высокие запасы в ПХГ. По данным AGSI+, в среднем по Европе запасы сейчас достигают 66,5% и, скорее всего, будут заполнены до нормы в 90% еще к концу августа. В целом в межсезонье — в мае и начале июня, когда температурные условия

еще не требуют кондиционирования помещений, — цены на газ традиционного снижаются. Выработка ветрогенерации в ЕС несколько снизилась на этой неделе: доля ВЭС в энергобалансе опустилась до 11,9%.

Как пишет Bloomberg, летом на европейском рынке может возникнуть перенасыщение. И, если слабый спрос не сравняется с растущим избытком предложения, в некоторых случаях цены на природный газ могут ненадолго упасть ниже нуля. Наиболее вероятен такой сценарий для Великобритании, которая уже сталкивалась с такой ситуацией в 2006 году, пишет агентство. В этом случае продавцы фактически платят за то, чтобы их газ забирала, поскольку это выгоднее, чем хранить его. Такие ситуации периодически возникают на европейском рынке электроэнергии.

Если исключить фактор погоды (если, например, летом будет жарче, чем обычно), спрос на электроэнергию в ЕС исторически повышался к июлю, что обычно совпадало со снижением выработки возобновляемой энергии, отмечает руководитель направления аналитики ресурсных секторов «Ренессанс Капитал» Борис Синицын. Из-за этого спрос на ископаемое топливо для выработки энергии к концу лета обычно вырастал на 10% по сравнению с маем.

деловые новости — С8

07 Контейнеры пошли под всё Их перевозка по железной дороге выросла на 20%

07 Цемент вливается в стройку Его производство и потребление начали расти

07 Электроника притормозила на бесплатной стоянке Контрактные производства спешно наращивают мощности

08 Экспортеры экономят валюту Объем биржевых торгов даже юанем упал

10 Это просто смежно Как банковские группы пытаются заработать в сопредельных финансовых областях

## На все случаи смерти

### Страховые выплаты банкам за умерших заемщиков отрегулируют законом

Банки будут обязаны предъявлять страховщику требование о страховой выплате при наступлении страхового случая (в том числе смерти заемщика) по договорам кредитования. Существующая практика нередко приводит к взысканию задолженности через суд, указывают правозащитники. По словам юристов, введение новой нормы позволит защитить клиента, сделав отношения между участниками сделки более прозрачными.

В четверг, 25 мая, Госдума приняла в первом чтении поправки к закону «О потребительском кредите (займе)». Согласно им, при наступлении страхового случая по договорам кредитного страхования, например смерти, инвалидности, заболевания и т. д., банк будет обязан предъявить страховщику требование о выплате страхового возмещения. Эти средства банк направит в счет оплаты потребительского кредита, следует из законопроекта. Расчет задолженности заемщика после наступления страхового случая будет вестись согласно условиям заключенного договора страхования, говорится там.

В пояснительной записке отмечается, что документ подготовлен для борьбы с практикой, когда кредитные организации взыскивают с заемщиков или их правопреемников кредитную задолженность, которая должна быть полностью или частично погашена за счет страхового возмещения. Страховая выплата всегда осуществляется в заявительном порядке, то есть кто-то должен попросить страховую компанию осуществить выплату, представить документы, подтверждающие наступление страхового случая, и только после этого страховщик осуществляет проверку документов, фактов, страховую выплату, поясняет партнер коллегии адвокатов Pen & Partner Станислав Данилов. При этом вице-президент ВСС Виктор Дубровин уверяет, что в настоящее время «существует практика, когда кредитные организации и страховые компании в подобных случаях стараются активно взаимодействовать и минимизировать сроки и логику выплат».

Однако эксперты отмечают, что проблема серьезная. «Наша практика показывает, что нередко наследники не в курсе ни о долговых обязательствах наследодателя, даже если они состоят в супружеских или близкородственных отношениях, ни о существующих договорах страхования, сопровождающих кредиты умерших или пострадавших заемщиков», — указывает руководитель проекта «Народного фронта» «За права заемщиков» Евгения Лазарева.

деловые новости — С9

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»



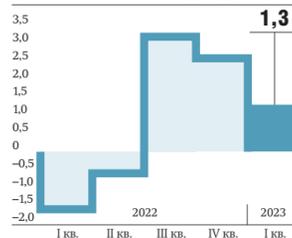
# Экономическая политика

сегодняшнее  
число

# 1,3

процента составил **рост ВВП США** в пересчете на год в первом квартале 2023 года, свидетельствуют пересмотренные данные Министерства торговли США. Ранее в ведомстве оценили показатель по итогам января—марта в 1,1%. Рост обеспечило в первую очередь расширение потребления — оно выросло на 3,8%, частные же инвестиции сократились на 11,5% (первый фактор дал вклад в рост ВВП в 2,5%, второй — в минус 2,1%). Отрицательный вклад (минус 2,1%) в динамику ВВП США внесло и сокращение запасов, тогда как вклад чистого экспорта оказался нейтральным (экспорт вырос на 5,2%, импорт — на 4%). Госрасходы увеличились на 5,2% год к году, поддержав темпы роста (их вклад в увеличение ВВП составил 0,9%).

Динамика ВВП США (% год к году)



# Ноты для российского техно

с1

Ради «техносуверенитета» правительство рассчитывает развернуть в РФ процесс разработки приоритетных технологий. Их перечень будет разработан и опубликован позднее, укрупненно речь идет о сквозных (межотраслевых и на долгосрочную перспективу) и критических (необходимых уже сейчас) технологиях. Сейчас их развитию препятствует разрыв между наукой и производством (наука ориентирована на публикации, а инновации являются побочным продуктом; производство же опирается на импорт). «Свести» науку и производство должны исследовательские консорциумы, технологические холдинги и «механизмы полного инновационного цикла» важнейших инновационных проектов государственного значения и комплексных научно-технологических программ.

Технологические наработки могут оказаться востребованы при реализации проектов импортозамещения — этому посвящен третий раздел документа. До сих пор импортозамещению мешала ориентация на конечный продукт без учета технологий, обеспеченности в комплектующих и контроле средств производства. Концепция предлагает новый механизм — запуск комплексных «мегапроектов» по производству высокотехнологичной продукции, для каждого из которых будет определен перечень необходимого оборудования, комплектующих, потребность в кадрах, технологиях и на каждом этапе обеспечена господдержка для полного импортозамещения (в отсутствие диверсифицированных внешних поставщиков). Это должно создать спрос на технологии — вчера в правительстве сообщили, что до 2030 года будут развернуты 10–15 мегапроектов по выпуску линеек нового сложного оборудования, мобильной техники и лекарственных средств в таких отраслях, как авиа- и судостроение, электронная и радиоэлектронная промышленность, двигателестроение, железнодорожное и транспортное машиностроение, станкостроение и фармацевтика.

Вторая, институциональная часть концепции нацелена на привлечение частных игроков к инновациям за счет господдержки. Меры должны решить проблемы недостаточного финансирования НИОКР, снять административные и уголовные риски на пути предпринимателей (в частности, речь идет о праве на риск) и поддержать сбыт продукции. Документ де-факто структурирует разрозненные механизмы стимулирования научной деятельности и инновационной активности



Идея первого вице-премьера Андрея Белоусова о переходе от поддержки выпуска конкретных дефицитных товаров к развитию технологий вчера поддержана Белым домом ФОТО ИГОРЯ ИВАНКО

бизнеса в единый пользовательский путь. Сейчас насчитывается порядка 200 инструментов поддержки технологических инноваций, которые требуют инвентаризации, укрупнения и фокусировки, объемы финансирования механизмов концепции оцениваются в 3 трлн руб. (55% бюджетных и 45% частных средств). К 2030 году объем должен вырасти в полтора раза при снижении доли бюджета до 45%.

Отметим, впрочем, что во многом усилия тех, кто должен будет реализовывать документ, де-факто будут направлены

## ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ АЛЬЯНСЫ РАССТЯГИВАЮТ НА ЕАЭС

Вопросы технологического развития обсуждались вчера в более широком формате — в рамках Высшего совета Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Идеи по гармонизации промышленной политики и программ импортозамещения ЕАЭС, реанимированные в 2022 году из-за обострения разрывов спроса и предложения на рынке «пятерки» после введения санкций к РФ как крупнейшему партнеру, вылились в решение создать для этого отдельную межправкомиссию (см. «Ъ» от 22 июня 2022 года). Вчера же Владимир Путин «в практическом плане» предложил странам «пятерки» «согласовать и реализовать» единые приоритеты технологической трансформации и инновационного сотрудничества, а также задуматься о формировании «евразийских технологических альянсов», в том числе и с третьими странами — для запуска на территории ЕАЭС «новых наукоемких производств». Де-факто РФ предлагает членам союза совместно выстраивать общую рамку и рынок для развития технологий, критически важных для «технологического суверенитета». Первым «внешним» претендентами на сотрудничество в рамках «альянсов» могут стать партнеры по СНГ и ШОС, а также страны-наблюдатели — прежде всего, Узбекистан. Как отметил президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев, для этого статус наблюдателей необходимо развивать в части их присоединения к отдельным соглашениям «пятерки», а также участия в конкретных кооперационных проектах.

Пока же в рамках евразийской «пятерки» формализовано решение о финансовой поддержке кооперационных проектов — вчера президенты подписали протокол с изменениями в договор об ЕАЭС, позволяющий Совету Евразийской экономической комиссии принимать решения об оказании им финансового содействия за счет бюджета союза (в 2024 году речь идет о сумме 1,7 млрд руб.). Предлагается тратить их на субсидирование ставок по кредитам, проектам, в которых участвует не менее трех стран союза, — для повышения уровня взаимодействия промышленности в союзе, трансфера технологий и их совместного развития (см. «Ъ» от 24 октября 2022 года). **Евгения Крючкова**

на реинжиниринг и переизобретение уже существующих на глобальном рынке технологий, доступ к которым РФ потеряла из-за санкций в связи с ее военной операцией на Украине, и необходимость вкладываться в повторение уже пройденного мировой экономической пути может оказаться существенным тормозом на пути реализации концепции; впрочем, в правительстве необходимо оплатить этих затрат отчасти бюджетными деньгами хотя бы признают.

**Диана Галиева, Венера Петрова, Олег Сапожков**

# Разнообразие социальных инструментов

АНО «Национальные приоритеты» объявила результаты национальной премии «Наш вклад»

**В 2023 году социальные инвестиции заявок премии, являющихся партнерами национальных проектов, превысили 32 млрд руб. Список наиболее активных регионов возглавили Кемеровская и Ленинградская области, Красноярский край, Московская и Мурманская области — а разнообразие инициатив, отмеченных статусом «Партнер национальных проектов», уже вполне отражает на удивление высокую динамику развития общественной инфраструктуры в РФ.**

25 мая 2023 в Координационном центре правительства под руководством вице-премьера Андрея Белоусова объявлены итоги отбора участников национальной премии «Наш вклад». Напомним, в 2022 году АНО «Национальные приоритеты» впервые опубликовала данные национального рейтинга официально признанных государством компаний и НКО, вносящих вклад в реализацию национальных проектов.

В рамках премии рассматриваются два типа проектов — собственно социальные (проекты ESG, КСО-практики, благотворительные инициативы) и партнерские проекты с АНО «Национальные приоритеты».

Де-факто «Наш вклад» — это довольно сложная и крупнейшая в России инфраструктура верификации вкладов в нацпроекты и поддержки коммерческих и общественных структур, заинтересованных в таком участии. Сначала работают конкурсные механизмы партнеров премии — РСПП, ТПП, Ассоциация менеджеров, международной премии #мывместе, «Деловой России» и «Форума Доноров». Затем проекты по пяти категориям участников — госкорпорации и госкомпания, крупный, средний, малый бизнес и НКО — оцениваются, с одной стороны, на соответствие целям федеральных проектов «Национальные приоритеты» и губернаторами, далее методика, разработанная аудиторской компани-

ей КЭПТ, позволяет составить рейтинг на основе балльной системы, наконец, экспертный совет премии утверждает список победителей в семи номинациях. Помимо определения собственно лидеров в категориях, для АНО «Национальные приоритеты» премия — это инструмент вовлечения заинтересованных сторон в поддержку «социальной» стороны нацпроектов бизнеса и НКО, с другой — инструмент картографирования активности в «третьем секторе» в самом широком смысле, которая «упаковывается» в систему нацпроектов.

Итоги конкурса 2023 года выглядят так. Отбор прошли вдвое больше проектов, чем в прошлом, — 330 проектов 129 организаций-участников, чисто региональный масштаб имеют 37% проектов, остальные — федеральный. Чуть более половины участников раскрывают финансовые данные о проектах — объем их социальных инвестиций составил более 32 млрд руб., это кратный

рост. По числу регионов-участников лидируют Кемеровская область (86 проектов), Ленинградская область (77), Красноярский край (75), Московская (75) и Мурманская область (74).

В списке победителей — ПАО «Сбербанк», ООО «Корпоративный центр ИКС 5», АО «МХК «ЕвроХим», ООО «Эко-фабрика „Сибирский кедр“, ООО «Киберпротект» и благотворительный фонд «Женщины за жизнь», дополнительная номинация АНО — «Партнер года» — досталась НАО «Национальная спутниковая компания». Как и в прошлом году, наиболее популярные нацпроекты для участия наравне с государственными игроками — «Образования», «Демография» и «Экология». Однако хорошо видным изменением стало резкое увеличение разнообразия социальных проектов номинантов. Предполагаемые и вполне предсказуемые изменения этого года — некоторый спад «волны» ESG при сохранении проектов КСО,

но дело даже не в предметной сфере выявляемых и промультируемых «Национальными приоритетами» инициатив, сколько в их форме. Сложно представить себе формат, в котором могут «соревноваться» проекты промышленного туризма на горно-обогатительных комбинатах, проекты молекулярной онкологии, педагогический конкурс имени Выготского, дополнительное образование для волонтерских структур и «Цифровой музей эвакуации». Тем не менее «Наш вклад» с этой точки зрения — достаточно достоверный индикатор сложного, неравномерного, но продолжающегося социального развития «третьего сектора» в РФ: оно произошло, оно слабо соответствует стереотипным представлениям о социальной реальности страны. Наконец, оно достаточно быстро — следы социального застоя в списках партнеров «Национальных приоритетов» не обнаруживаются.

**Дмитрий Бутрин**

# Много солнца и недостаточно нефти

МЭА фиксирует необходимость балансировки инвестиций в энергетику

**Мировые инвестиции в солнечную энергетику за 2023 год могут составить более \$380 млрд и впервые превысить капиталовложения в нефтедобычу, следует из отчета Международного энергетического агентства (МЭА). Аналитики фиксируют и поддерживают расширение вложений в ВИЭ, однако больше не призывают сокращать инвестиции в добычу ископаемого топлива. Как подчеркивается в отчете, фактически для поддержания энергетической безопасности властям развитых стран приходится постоянно балансировать между достижением долгосрочных**

**и краткосрочных целей, наращивая поддержку зеленой энергетики без провалов инвестиций в традиционную.**

Спровоцированный военной операцией РФ на Украине энергетический кризис, ускоривший энергопереход, привел к резкому росту вложений в зеленую энергетику, следует из нового отчета МЭА. Дополнительные импульсы росту инвестиций в отрасль придавали и другие события — от принятия «закона о снижении инфляции» в США до утверждения единых для стран ЕС правил игры в рамках климатической программы «Fit for 55 in 2030» (см. «Ъ» от 26 апреля).

По прогнозам МЭА, в целом инвестиции в энергетику в 2023 году вырастут на 7,7%, до \$2,8 трлн. Более \$1,7 трлн из них будут направлены в чистую энергетику (в том числе ВИЭ и ядерную), чуть больше \$1 трлн — в нефтегазовую отрасль (в 2017 году потоки инвестиций соотносились как 1:1). По подсчетам аналитиков, капиталовложения выросли на 24% и 15% соответственно по показателям 2021 года, а 90% инвестиций в чистую энергетику (90%) делается развитыми странами и Китаем.

В частности, в 2023 году инвестиции в солнечную энергетику (прогноз — \$382 млрд) впервые превысят вложения в добычу нефти (про-

гноз — \$371 млрд). Для сравнения: десять лет назад вложения составляли \$127 млрд и \$636 млрд соответственно. Напомним, с прошлого года аналитики МЭА в рамках климатической повестки активно призывают не инвестировать в нефть, чем вызвали недовольство других профильных организаций, в том числе ОПЕК. В новом отчете подобных призывов, причем не только в отношении нефти, но и других видов ископаемого топлива, нет: фактически в МЭА признают, что в краткосрочной и среднесрочной перспективе, пока зависимость от нефти и газа остается серьезной (в агентстве полагают, что их использование достигнет пика в ближайшее

десятилетие и лишь после этого пойдет на спад), сокращение вложений в отрасль несет для властей развитых стран серьезные риски. В частности, в нынешнем переходном периоде энергокризис уже привел в том числе к росту использования угля — инвестиции в угольную промышленность уже значительно превышают допандемийный уровень и в 2023 году, как ожидается, вырастут еще на 10%. И хотя сейчас расходы на топливо, как подчеркивают в МЭА, значительно превышают те, что нужны для достижения углеродной нейтральности к 2030 году, сокращать их нынешние темпы энергоперехода не позволяют.

**Кристина Боровикова**

ном производстве и сельском хозяйстве. Текущие оценки производства продолжили расти и находились вблизи максимальных значений в таких секторах, как строительство, транспортировка и хранение. Наиболее заметное сокращение спроса зафиксировано в добыче полезных ископаемых, в оптовой торговле, а также в обеспечении электроэнергией, газом и паром. Рос спрос в строительстве, а также в сфере транспортировки и хранения. Его сжатие немного замедлилось в розничной торговле и сельском хозяйстве.

Ожидания компаний менее позитивны, чем месяцем ранее (это их первое ухудшение в этом году). Заметнее всего оптимизм снизился в торговле и сфере услуг. В то же время улучшение ожиданий отмечено в обработке, а наибольший позитив сохранился у производителей инвестиционных товаров. Ухудшение динамики показателя наблюдалось в большинстве отраслей — за исключением стройки и транспорта. Слабой и ухудшающейся остается ситуация в добывающих отраслях. Производственные ожидания неизменно высоки в производстве потребительских и инвестиционных товаров. Снижение оптимизма относительно будущего спроса заметнее всего в добыче из-за экспортного эмбарго и действия ценного потолка на поставках, а в оптовой и розничной торговле — из-за умеренной потребительской активности, отмечают в ЦБ.

На этом фоне издержки предприятий в мае, как и в апреле, в целом по экономике увеличились (прежде всего, в строительстве и в торговле), а ценные ожидания снизились после роста в предыдущие два месяца (см. «Ъ» от 25 мая).

**Артем Чугунов**

**Kommersant.ru**  
сетевое издание

**Коммерсантъ**  
ежедневная газета

**Коммерсантъ Weekend**  
ежедневный журнал

**Коммерсантъ Автопилот**  
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **8 (800) 600 0556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru.

Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Предоставление автором публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия издателя. Газета отпечатана в АО «Трайп Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр.-д. 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700.

WWW.KOMMERSANT.RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Хаммюв — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.

Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rospiska@kommersant.ru. Подлинные индексы П1125, П1126 (субботний выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРЕКТАМ: Дмитрий Нойк — директор службы. Тел. (495) 797 69 86.

**ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ»** — Владимир Желонин | **РЕДАКЦИЯ** Владимир Желонин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шихова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Яблочева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козинев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь. **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»**: Дмитрий Азаров, Ольга Анлевцова, Иван Буранов, Сергей Делгин, Андрей Колосников, Григорий Рязан, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Плов, Михаил Пророков; Ольга Боровикова (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Ташина (медиа и телекоммуникации), Максим Вардышев (спустность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходчен (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (специальные «Прямая речь»), Ксения Деметнева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивный), Николай Зубов (инстражная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Алрат Сакаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Колтуни | Анастоль Гусев — автор макета, Сергей Цюмак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Млын — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак, **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавинский — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

**ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ** принимает «Коммерсантъ» — принимающая рекламной службой АО «Коммерсантъ», тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.

В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: **Воронеж** ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; **Екатеринбург** ЗАО «Коммерсантъ Екатеринбург» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Красноярск** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 203 34 42, 223 03 93, 212 02 42;

**Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96;

**Саратов** ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

**Тираж** газеты «Коммерсантъ» **64 886**

Тираж сертифицирован Бюро тиражного учета — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбургe, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

16+

В региональные выпуски газеты редакция могут быть внесены изменения.

Размещение рекламы в услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

# Кто в коридоре хозяин



Ильхам Алиев близко к сердцу принял выступление Никола Пашиняна  
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

С1  
Но попытка дождаться, как было ясно из выступления на заседании в расширенном составе, была хромая.

Александр Лукашенко тоже был настроен мирно и только сказал, что «по ряду важнейших вопросов внутренней повестки нашей интеграции мы двигаемся сложно и открыто медленнее. Прежде всего, речь идет о формировании общих рынков газа, нефти, нефтепродуктов, реализации мероприятий цифровой повестки, либерализации транспортного рынка. В узком составе широко об этом говорили».

Все это были темы и отрасли, к которым он хотел бы по понятным причинам приобщиться с применением российских принципов ценообразования в этих отраслях.

Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев рассуждал о четырех свободах, и прежде всего интересовалась свобода движения товаров. Он называл ЕАЭС Союзом, назвал много раз (может, десять), и присутствующим от этого было, без сомнения, хорошо и тепло.

И обсуждать особые отношения России и Белоруссии больше не предлагал. Видимо, уже обсудил.

Президент Киргизии Садыр Жапаров тоже никого не удивил. Президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев сосредоточился на устранении взаимных барьеров. А это то, чем человек может и должен заниматься всю жизнь.

Неожиданно к разговору подключился президент Кубы Мигель Диас-Камель Бермудес, который, впрочем, так же, по видеосвязи, участвовал и в прошлом заседании ЕАЭС. Видимо, рассматривается как потенциальный член ЕАЭС. Да, далеко. Но кто говорил, что будет близок?

Настала очередь президента Азербайджана Ильхама Алиева, который, как и все, был, кажется, миролюбив.

Но так казалось только на первый взгляд. Дело в том, что в своей речи он сказал, что «мы инициировали также создание Зангезурского коридора, который не только свяжет основную часть страны с ее Нахичеванской Автономной Республикой (то есть через территорию Армении. — А. К.), но и станет частью международных железнодорожных маршрутов». И из-за этого взбунтовался премьер Армении.

Скорее всего, он все-таки придрался. В сказанном не было ничего сверхвызывающего. Ну инициировали и инициировали. Что, не могли инициировать? Не построили же, в конце концов.

На самом деле к бунту Никола Пашиняна дело шло сразу после того, как Ильхам Алиев заговорил про «международные азербайджанские аэропорты, два из которых, в Физули и Зангилане, построены на освобожденных от оккупации землях в последние два года». А еще один аэропорт строится «в освобожденном Лачине и будет сдан в эксплуатацию в 2025 году».

Конечно, если бы даже президент Азербайджана не произнесил этих неприятных для премьера Армении слов про «освобожденные от оккупации земли», Николай Пашинян, скорее всего, все равно нашел бы повод выйти из берегов. Он, похоже, хотел публично поспорить с Ильхамом Алиевым. Он намерен был принять вызов, если даже ему

никто его бы не бросил. Сказав недавно, что Нагорный Карабах может быть частью Азербайджана, Николай Пашинян, видимо, понимает, что народ, проголосовавший за него, может и взять свои слова обратно, причем в любой день.

И теперь Николай Пашинян хотел, чтобы все его увидели воюющим за свободу и независимость Армении с человеком, который, так уж вышло, сидел с ним за одним столом. В присутствии коллег, и в том числе Владимира Путина, это было в конце концов более или менее безопасно.

Но главное, настаиваю, главное: все из-за «оккупации». Зачем Ильхам Алиев сказал про армянскую оккупацию и мгновенно, тут же вывел из себя Никола Пашиняна? А специально.

И вот Николай Пашинян дождался, пока выступит еще президент Таджикистана Эмомали Рахмон, и попросил слова, когда Владимир Путин уже заканчивал этот саммит, предлагая приступить к подписанию документов.

— У меня реплика будет маленькая, — предупредил Николай Пашинян. — Президент Азербайджана использовал в своем выступлении выражения, которые последние годы служат как заглавие для выдвижения территориальных претензий против Армении! Я хочу сказать, что это используется в рамках выполнения девятого пункта двустороннего заявления 9 ноября 2020 года (это было уже не очень понятно, но уже не важно: общий пафос был виден отчетливо. — А. К.). В этом заявлении говорится только об одном коридоре, и это Лачинский коридор, который должен был быть под контролем российских миротворцев, но, к сожалению, незаконно заблокирован со стороны Азербайджана. С другой стороны (то есть со стороны Армении. — А. К.) хочу подтвердить готовность Армении к разблокировке всех транспортных и экономических связей в регионе и коммуникаций, которые проходят через территорию Армении. Мы это называем «Армянский перекресток»...

Николай Пашинян говорил все хоть и с какой-то грустью в голосе, но без надеждой от него не вело.

— То, что я услышал из выступления президента Алиева... — вступил господин Путин. — Он как раз говорил, что создаются условия в связи с признанием границ, подтвержденных соответствующими соглашениями еще 1991 года, которые дают основания полагать, что между Арменией и Азербайджаном могут быть достигнуты соответствующие договоренности, в том числе и по транспортным коммуникациям.

Нет, немог Владимир Путин сейчас понять армянскую душу, оскорбленную «освобожденными землями».

— И мне приятно отметить, что премьер-министр Армении тоже сказал о том, что Армения тоже думает об этом, считает, что это возможно... На трехсторонней встрече можно было бы все это и обсудить...

— Я, конечно, не хочу открывать дискуссию, но поскольку прозвучало обвинение, что мы имеем территориальные претензии в Армении, — не промолчал, конечно, и Ильхам Алиев, — хочу сказать, что таких претензий у нас нет. Надо очень хорошо постараться и иметь очень буйную фантазию, чтобы в моих словах увидеть территориальные претензии!

Ну вот зачем он так опять? «Буйную фантазию»... Не было теперь ни одного шанса, чтобы Николай Пашинян не расстроился уже окончательно. Тем более что прямо про территориальные претензии и сказано все же не было. Но теперь было.

Ильхам Алиев, словно пряча улыбку и словно не в состоянии ее спрятать, откровенно подзуживал армянского коллегу. А с тем было легко иметь дело: он вскипал уже от каждого полуслова.

— А что касается слова «коридор», которое я использовал, то точно так же я использовал это и применительно к коридору «Север—Юг»... — пожимал плечами Ильхам Алиев. — Точно так же и применительно к коридору «Восток—Запад». Название «коридор» ни в коем случае не является посягательством на чью-то территорию. Это международный термин!

Он тут, кажется, глумился над коллегой. Это было жестоко. Да и смысла никакого не было, предстояли в конце концов трехсторонние переговоры, которые теперь могли и не состояться.

— Как Владимир Владимирович также отметил, — прозвучал президент Азербайджана, — есть возможность для выхода на мирное соглашение, тем более принимая во внимание, что Армения официально признала Карабах частью Азербайджана. Спасибо!

Ильхам Алиев поблагодарил то ли российского президента за возможность высказаться, то ли армянского премьера — за признание Карабаха частью Азербайджана.

Тут, конечно, слова потребовал Николай Пашинян.

И нужно сказать, что реальная политика давно, а может, и никогда так не вырывалась из-под ковра и не неслась в ад.

— Есть только один случай использования слова «коридор», — говорил Николай Пашинян своим уставшим вроде голосом, в котором сквозило скорее бешенство. — Это слово имеет особое значение. И это — о Лачинском коридоре... Который должен быть под контролем Российской Федерации... Но, к сожалению, незаконно в присутствии российских миротворцев был заблокирован этот коридор! С другой стороны, я хочу подтвердить, что Армения и Азербайджан договорились о взаимном признании территориальной целостности друг друга... Я надеюсь, в скорейшем времени начнется нормальный диалог между Баку и Степанакертом...

Ведь Нагорный Карабах — не часть Армении.

— Опять прозвучали слова премьер-министра Армении... В моих словах никаких обвинений не было, но я не могу просто оставить это без ответа! — словно оправдывался Ильхам Алиев. — Азербайджан никакой коридор не блокировал! На границе между Арменией и Азербайджаном, которую вы признаете, установлен погранично-пропускной пункт! В соответствии со всеми международными нормами. Он находится в 20 метрах от поста российского миротворческого контингента... Любопытный человек должен это видеть, и не стоит пытаться использовать трибуну для необоснованных обвинений!

Так, как Ильхам Алиев говорил с Николаем Пашиняном, победитель говорит с побежденным человеком.

— Вы сказали, Лачинская дорога! — ответил Николай Пашинян (президент Азербайджана в какой-то момент что-то такое про дорогу произнес, и тоже, может, не впопыхах. — А. К.). — Согласно трехстороннему нашему заявлению, Лачинской дороги не существует! Существует Лачинский коридор! Который должен быть под контролем российских миротворческих сил. Никто другой в этом коридоре не должен иметь никакого контроля!

Вот так и идут эти переговоры. Удивительно, что хоть какие-то соглашения удалось подписать. Просто невозможно поверить.

— Вы сказали, что коридор открыт. Мы это не видим! Мы так не считаем! — снова возмутился Николай Пашинян. — Я извиняюсь!..

— Владимир Владимирович, можно несколько слов? — вдруг спросил Касым-Жомарт Токаев. — А, ну хорошо.

Это Владимир Путин сделал ему знак, что он уже сам прекратит это все.

— Мне кажется, что терминология, другим словом называется «юридическая техника»... — это важно... Коридор... Дорога... Но гораздо важнее то, о чем вы сейчас сказали. Что по принципиальному вопросу, вопросу территориальной целостности, есть принципиальная договоренность. И это действительно база, чтобы договориться по другим.

Все, казалось, наконец вздохнули с облегчением.

— И я благодарю президента Армении, что он приехал... Э-э-э... Президент Азербайджана, что он приехал (да, перепутать их именно сейчас было особенно неловко. — А. К.). И президента Армении, что он не заблокировал этот приезд...

Оказывается, мог заблокировать. — Значит, было нужно! — не в состоянии был удержаться Ильхам Алиев.

— Пожалуйста, если можно, я бы просил на этом остановиться, — уже, казалось, спрашивал российский президент.

После этого и у Никола Пашиняна, и у Ильхама Алиева были еще двусторонние встречи с Владимиром Путиным. Причем после своей встречи (она была первой) президент Азербайджана уехал, как было сказано, отдохнуть к себе в гостиницу «Украина», и тут же многим стало понятно, что никакой трехсторонней встречи между ними быть уже не может. И кто-то даже заметил, что стол, за которым они втроем должны были перекусить, уже размонтировали раз и навсегда.

Но Ильхам Алиев уехал, потому что так и принято в таких случаях; где-то ему надо было прийти в себя, пока его армянский коллега поговорит с господином Путиным, а ехать до «Украины» три минуты. И возвращаться тоже.

И он вернулся. И встреча состоялась уже считай что ночью.

Потому что на самом деле они оба хотя бы подписать мирный договор. И подпишут.

А меня теперь мучает только один вопрос. Но что же такое хотел сказать им всем Касым-Жомарт Токаев?

Андрей Колесников

# Апатичны, молчаливы, благоразумны

Социологи оценили адаптацию россиян к геополитическим изменениям

**В первый день открывшейся в четверг в Москве Грушинской конференции социологи обсудили, что же происходит с обычными россиянами в эпоху геополитических перемен. Как выяснилось, в целом они к изменениям адаптировались и уверяют, что не стали больше пить и курить. Уровень тревожности и индекс потребительских настроений тоже находятся в приемлемых рамках. Правда, у значительной части граждан нет политической части, представляющей их интересы, зато своеобразной политической ценностью российского общества, по мнению экспертов, стала его апатичность. В то же время один из участников дискуссии задумался, не ошибается ли власть, закрывая возможности для внутренней миграции, а другой предположил, что граждане из «благоразумия» все реже честно отвечают на вопросы социологов.**

Одна из первых секций традиционной Грушинской конференции, проходящей под эгидой ВЦИОМа с 25 по 27 мая, носила громкое название «Параллельные реальности в российском обществе: множественность жизненных миров на фоне конфликта». В ее описании на сайте мероприятия говорилось, что она будет посвящена людям, не вовлеченным в политическую повестку, которые «молчаливы и апатичны».

Выступивший с докладом первый проректор НИУ ВШЭ Вадим Радаев представил данные октября-декабря опроса 2022 года о том, как изменилась повседневная жизнь обычных россиян. Например, респондентов спрашивали, стали ли они больше курить и употреблять алкоголь, ухудшилось ли их материальное положение, чего они более всего опасаются и т. д. Чем больше цифр называл докладчик, тем яснее становился вывод, который мог бы показаться парадоксальным некоторым «необычным», то есть политизированным гражданам. «Большинство россиян живут как раньше», — гласил один из слайдов. Примерно такой ответ на один из вопросов выбрали 63,6% респондентов. Больше пить и курить стали (по их собственным словам) только 4% и 17% опрошенных соответственно, а 64% и 59% оставили потребление подобной продукции на прежнем уровне. Наконец, 57% россиян не почувствовали изменений материального положения.

Впрочем, сказать, что граждане не ощутили за прошедший год вообще ничего нового, тоже было бы преувеличением. Так, почти треть респондентов (32,2%) столкнулась с нервным расстройством, депрессией или просто плохим эмоциональным самочувствием (в 2021 году таких было 28,5%). 64% признались, что им пришлось чем-то пожертвовать: например, по 34% опрошенных не совершили ранее запланированных крупных покупок или отменили путешествия и отгулы.

Представитель социологической службы Russian Field Артемий Введенский рассказал о тех, кто не видит среди политических партий выразителей своих интересов. Таковых оказалось 55%. 25% заявили, что такой партии нет, а еще 30% затруднились с ответом. Хотя в электронном опросе, когда респондентов спрашивают, за кого бы они проголосовали, предпочли не делать выбора только 25% респондентов. «Получается, есть около 30% избирателей, которые колеблются инертно и потому что это гражданский долг и привычка», — резюмировал социолог, связав это со

специальной военной операцией (СВО) и отсутствием политического разнообразия.

Господин Введенский также подробно остановился на россиянах, которые одновременно поддерживают гипотетические решения президента и о дальнейших наступательных действиях в ходе СВО, и о мирных переговорах. Их социолог назвал «нейтралами», которых по стечению обстоятельств тоже оказалось 30%. Впрочем, представитель Russian Field заявил, что пока не может говорить о пересечении этих двух групп: «Можно выдвинуть гипотезу, что часть нейтралов — это сторонники общественного договора, готовые поддерживать решения власти до тех пор, пока она не потребует от них активного участия и какой-то жертвенности».

Глава фонда «Петербургская политика» Михаил Виноградов выдвинул теорию о том, что сейчас граждане хотели бы уйти во внутреннюю эмиграцию, как это уже было в 1970-е годы, но власть постепенно отрезает возможные направления для нее. «Вопрос: это очень мудрый, хитрый ход власти, который побуждает рано или поздно к идеологической мобилизации, или это одна из больших ошибок власти, которая не дает уйти людям в пространство аполитичного?» — размышлял вслух политолог.

Тему апатии подхватила директор группы «Финансовое поведение» компании «инФОМ» Людмила Преснякова: «Есть сырая гипотеза, что это не психологическое состояние, это, похоже, политическая ценность нашего общества... Какая-то версия социального контракта: мы не лезем в ваши игры, вы не лезете в нашу жизнь». Из ее выступления следовало, что пока такой социальный контракт действует, в доказательство эксперт привела динамику индекса тревожности россиян и индекса потребительских настроений (ИПН), которые обычно находятся во взаимосвязи: чем больше растет тревожность, тем сильнее падают потребительские настроения. Как оказалось, в первые месяцы 2022 года колебания ни одного из этих показателей не превышали пандемийных значений. Ситуация изменилась только после частичной мобилизации: тревожность резко пошла вверх, но затем опустилась до средних значений. ИПН сильно падал как в пандемию, так и в начале СВО, но по ее ходу стал повышаться.

Еще один представитель НИУ ВШЭ Никита Савин обнаружил в российском обществе раскручивающуюся «спираль благоразумия». «Граждане прекрасно понимают, что политика — это опасная тема, и всячески благоразумно избегают участия в политической жизни, благоразумно избегают рискованных для себя стратегий. Вот это благоразумие становится частью новых этик, которые формируются в разных формах жизни», — отметил эксперт. Хотя для самой социологии эта спираль имеет негативный эффект, признал господин Савин. Он рассказал, что вместе с коллегами периодически проводят эксперимент, когда сначала гражданам задается открытый вопрос, а потом он проверяется на других группах путем списочного тестирования (особый метод, позволяющий вычленивать, с какими утверждениями респонденты не согласны, но не скажут этого открыто). И если в начале СВО между результатами не было расхождений, то со временем разница достигла 30%, сообщила социолог.

Андрей Винокуров

## ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня день рождения у помощника президента — начальника Государственно-правового управления президента Ларисы Брычевой

Ее поздравляет министр юстиции Константин Чуйченко: — Уважаемая Лариса Игоревна! Примите искренние поздравления с днем рождения. Вы не только профессионал высочайшего уровня и выдающийся правед, но и исключительно порядочный и чуткий человек. Решительность, принципиальная гражданская позиция и исключительная преданность интересам страны позволяют Вам многие годы плодотворно работать на благо государства и с успехом решать задачи по обеспечению верховенства закона. Вы вносите огромный вклад в развитие современной российской правовой системы, оказываете неоценимую поддержку органам исполнительной власти в деле совершенствования отечественной нормативно-правовой базы. Желаю Вам крепкого здоровья, дальнейших профессиональных успехов и всего самого доброго!

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

# НОВОСТИ

## Экспертиза межнациональной розни

Мусульмане и иудеи требуют от СКР проверить на антисемитизм высказывания деструктолога

Духовное управление мусульман (ДУМ) РФ потребовало провести проверку высказываний руководителя лаборатории деструктологии Московского государственного лингвистического университета им. Мориса Тореза Романа Силантьева «на предмет разжигания межнациональной розни и привлечь его к установленной законом ответственности». Представители мусульман тем самым поддержали обнародованное ранее обращение к главе СКР руководству Российского еврейского конгресса (РЕК). Господин Силантьев выступил автором экспертизы по делу об оправдании терроризма в театральном постановке «Финист Ясный Сокол» режиссера Евгения Берковича. Высказывания Романа Силантьева «формируют в обществе негативное отношение к евреям, а значит, его экспертиза по делу Евгения Берковича не может быть объективной», настаивают в РЕК. «Я остаюсь при своем мнении и считаю, что РЕК должен извиниться и помолчать», — прокомментировал «Б» критику сам эксперт.

Руководитель лаборатории деструктологии МГЛУ Роман Силантьев стал объектом критики после высказываний в связи с экспертной оценкой по делу об оправдании терроризма, возбужденному из-за спектакля «Финист Ясный Сокол».

Напомним, Замоскворецкий суд Москвы 5 мая арестовал на два месяца режиссера Евгения Берковича и драматурга Светлану Петрийчук. Их обвиняют по уголовному делу об оправдании терроризма (ч. 2 ст. 205.2 УК РФ; наказание от пяти до семи лет лишения свободы), признаки которого следствие обнаружило в их театральном постановке. Спектакль «Финист Ясный Сокол», рассказывающий о вербовке россиянок террористами через сайты знакомств, получил две премии «Золотая маска». За его создателей в суде поручились десятки знаменитостей, включая Олега Меньшикова и Константина Райкина. При этом фигурирующая в деле «деструктологическая экспертиза» свидетельствует о героизации запрещенной ИГИЛ, идеологии радикального феминизма и «борьбе с андроцентричным общественным укладом России». Экспертами выступили директор Центра лингвистической экспертизы МГЛУ Галина Хизреева и Роман Силантьев.

Внимание к фигуре господина Силантьева привлекли члены РЕК, которые 17 мая обратились к председателю СКР Александру Бастрыкину с просьбой провести проверку его высказываний на предмет разжигания межнациональной розни. Поводом стал комментарий эксперта на ресурсе Lomovka, в котором он привел, в частности, детали своей экспертной оценки спектакля.

«Поступил запрос нам, мол, создается из спектакля такое впечатление, что якобы в ИГИЛ (организация признана террористической и запрещена в России) лучше, чем в России, — привело выдержки из выступления господина Силантьева РЕК. — Якобы настолько плохо в нашей стране жить, что надо понять и простить тех девушек, которые предпочли русским молодым людям террористов». «Потому это недопустимо, особенно когда за это премии театральные дают, когда это пиарится, — рассказал эксперт. — Даже когда это, простите, люди еврейской национальности делают. Я уже не первый раз наблюдаю, что евреи активно за ваххабитов выступают, такое ощущение, что назло русским».

Представители еврейской общественности нашли в словах господина Силантьева «множество антисемитских предрассудков». Авторы убеждены, что высказывания Романа Силантьева «формируют в обществе негативное отношение к евреям, а значит, его экспертиза по делу Евгения Берковича не может быть объективной». «Роман Силантьев транслирует бытовые предрассудки, которые разжигают межнациональную рознь, — отмечают представители еврейской общественности. — Чем заканчивается такая риторика, показали события 1930–1940-х годов».

Ответа от главы СКР, а также из прокуратуры Москвы (в ведомство направлена копия заявления) члены РЕК пока не получили. При этом в четверг они обрели союзников в мусульманском сообществе.

«Мы полностью солидаризируемся с обращением РЕК на имя Александра Бастрыкина с просьбой провести проверку по факту высказываний гражданина Силантьева Р. А. на предмет разжигания межнациональной розни и привлечь его к установленной законом ответственности», — говорится в письме первого заместителя председателя Духовного управления мусульман России Дамира Мухетдинова президенту РЕК Юрию Каннеру. В послании также говорится о «недопустимости любых действий, направленных на возбуждение ненависти либо вражды, а также на унижение



Роман Силантьев в ответ на критику заявил, что в ДУМ его «давно не любят и это взаимно»  
ФОТО ГЕННАДИЯ ГУЛЯЕВА

достоинства человека либо группы лиц по признакам пола, расы, национальности, языка, происхождения, отношения к религии».

Глава РЕК Юрий Каннер в разговоре с «Б» высказал убеждение, что Роман Силантьев «говорит антисемитской риторикой, хотя, может, сам этого и не замечает, он пропитан антисемитизмом». «Мы сделали экспертизу высказываний господина Силантьева (экспертом выступил доктор филологических наук, профессор кафедры русского языка РГПУ им. А. И. Герцена, старший научный сотрудник отдела теории грамматики Института лингвистических исследований РАН Михаил Дымарский. — «Б») и в соответствии с российским законодательством обратились в Следственный комитет, — продолжил господин Каннер. — Мы бьем в колокола, мы кричим, что тот человек, который делал экспертизу на спектакль, — антисемит. Да, это ненаказуемо, но его действия должны получить соответствующую оценку правоохранительных органов».

Господин Силантьев, которого «Б» попросил прокомментировать ситуацию, заметил, что относится к критике в свой адрес «саркастически»: «Они мне инкриминируют заявление о том, что некоторое количество евреев вступило в исламистские организации и там скончалось, что есть евреи, которые не любят русских». Эксперт уточнил, что «никаких обидных изречений в адрес евреев не делал». «Я хотел привлечь внимание к людям, которые, будучи этническими евреями, пропагандируют идеи тех организаций, которые хотели евреев убить, — заметил он. — Об этом надо говорить, а не отрицать наличие этого печального факта». Господин Силантьев уточнил, что в Духовном управлении мусульман его «давно не любят и это взаимно». «Но есть объективная реальность: у муфтия Равиля Гайнутдина (возглавляет ДУМ. — «Б») есть предупреждение от прокуратуры о недопустимости нарушения антиэкстремистского закона, а у меня нет». Отметим, господин Гайнутдин получил предупреждение от прокуратуры в 2010 году за приглашение на одну из своих конференций гражданина Турции, который оказался последователем религиозного объединения «Нурджулар» — ранее оно было признано ВС РФ экстремистским, а его деятельность запрещена на территории России.

Роман Силантьев коснулся и сделанного РЕК заявления о том, что организация намерена «внимательно следить за судебным процессом по делу Евгения Берковича, потому что в нем прослеживаются признаки антисемитизма». Господин Силантьев предположил, что режиссер Беркович то ли «по неграмотности, то ли сознательно замаскировала протеррористический спектакль под антитеррористический». «Познакомившись с другими произведениями Берковича, я подозреваю, что все было сделано сознательно, но разбираться с этим должен суд, — сказал господин Силантьев. — Я остаюсь при своем мнении и считаю, что РЕК должен извиниться и помолчать».

Павел Коробов

## В Барвихе показали модную аферу

Полиция провела обыск в компании, основанной президентом Fashion TV

Как стало известно «Б», следователи столичного главка МВД провели обыски в офисе группы инвестиционных компаний в сфере недвижимости Renton Yard в рамках уголовного дела об особо крупном мошенничестве. Оно расследуется по факту двойной продажи торгового центра в элитном поселке Барвиха Club на Рублево-Успенском шоссе. Конкретных обвиняемых в расследовании пока нет, но действовали мошенники от лица гражданского мужа основательницы ГК и по совместительству президента российского телеканала Fashion TV Дарины Солодковой предпринимателя Тиграна Балагезяна. Кстати, госпожа Солодкова была осуждена на четыре с половиной года за похожее мошенничество, но ей предоставили отсрочку от исполнения наказания до достижения ребенком 14-летнего возраста.

По данным источников «Б», группа оперативников уголовного розыска и следователей провела обыск в офисе ГК Renton Yard в Нижнем Кисловском переулке. Руководителем по развитию ГК является Тигран Балагезян, зарегистрированный также как индивидуальный предприниматель. Как указано на сайте Renton Yard, это «коллектив профессионалов на рынке недвижимости, который способен решить самые сложные задачи» в формировании и управлении инвестиционным портфелем недвижимости.

Как отмечают источники «Б», полицейских интересовали документы о деятельности имен-

но господина Балагезяна в рамках возбужденного немногим более месяца назад уголовного дела об особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ). Поводом стало обращение в правоохранительные органы представителя ООО «Скиф». Эта фирма занимается управлением и куллей-продажей недвижимости. В прошлом году она приобрела числившееся за ИП Тиграна Балагезяна трехэтажное здание с подземной парковкой торгового центра в элитном поселке Барвиха Club в подмосковной деревне Рождественно (городской округ Одинцово).

Как следует из постановления о возбуждении уголовного дела (имеется в распоряжении «Б»), осенью 2022 года «не установленные следствием лица», действовавшие от имени ИП, заключили сделку по его продаже «Скифу» за 49 млн руб. Однако право перехода собственности в Росреестре оформлено не было. А в конце года учредители «Скифа» узнали, что торговый центр теперь переформирован на ООО «Дивидент», которое заплатило за него 100 млн руб. и является его полноправным владельцем.

«В ходе обыска были изъяты документы, электронные носители и иные предметы, представляющие интерес для следствия, они будут тщательно изучены», — сообщил «Б» источник в правоохранительных органах. Он также отметил, что Тигран Балагезян и Дарина Солодковой в офисе не было, а сотрудники сообщили, что руководитель по развитию ГК находится в отпуске.

Стоит отметить, что Тигран Балагезян не так известен на рынке

столичной недвижимости, как его близкая знакомая и партнер Дарина Солодкова, пользующаяся псевдонимом Дарина Вагнер.

В биографии госпожи Солодковой говорится о 130 успешных проектах в этой сфере и премии «Бизнес-леди года», присужденной ей в прошлом году Fashion TV Russia, президентом которого она же и является.

Между тем два года назад госпожа Солодкова была осуждена Савеловским райсудом Москвы за особо крупное мошенничество — аферу с земельным участком стоимостью несколько десятков миллионов рублей, совершенную в 2017 году. В ходе следствия находившаяся под подпиской о невыезде женщина частично признала свою вину. Однако это не спасло ее от приговора — четыре года и шесть месяцев общего режима с возмещением всей суммы причиненного вреда. В колонию госпожа Солодкова не отправилась благодаря дочери — ей была предоставлена отсрочка до достижения ребенком 14-летнего возраста в 2033 году.

Связаться с Тиграном Балагезяном и Дариной Солодковой «Б» не удалось — их телефоны не отвечали, а исполнительный директор Renton Yard Элина Метелица сообщила, что находится за границей, поэтому «к сожалению или к счастью», не в курсе визита полиции.

«Проводимые следствием действия помогут выявить все обстоятельства мошенничества и установить объективную картину преступления», — отметил, в свою очередь, адвокат признанного потерпевшей стороной ООО «Скиф» Николай Нестеров. Сергей Сергеев

## Суд пожалел дезертира

За побег от СВО ему дали 5 лет вместо 15

В Новосибирске военсуд вынес приговор 25-летнему мобилизованному Владимиру Константинову. Как указывается в деле, 29 декабря прошлого года накануне отправки в зону специальной военной операции (СВО) рядовой сбежал из учебного палаточного лагеря, развернутого для мобилизованных бойцов рядом с военным училищем. Солдат поймал такси и поехал к семье. В январе военнослужащий сдался властям, заявив на допросе, что «лучше отправиться в тюрьму, чем на фронт». За дезертирство ему грозит 15 лет, но суд ограничился пятилетним наказанием. Аналогичная судебная практика наблюдается и по делам об оставлении места службы в период мобилизации или боевых действий.

Завершился судебный процесс над рядовым из Новосибирской области Владимиром Константиновым, который обвинялся в дезертирстве в период мобилизации или в условиях вооруженного конфликта (ч. 3 ст. 338 УК РФ).

Осенью прошлого года, по данным источников «Б-Сибирь», Владимира Константинова призвали в армию в рамках частичной мобилизации. Срочную службу он проходил в 2016–2017 годах в одной из воинских частей Приморья. До мобилизации он проживал в Черепановском районе Новосибирской области и работал грузчиком на фаб-

брике мороженого. Для подготовки к СВО его и других бойцов направили в учебный палаточный лагерь, разбитый рядом с Новосибирским высшим войсковым командным училищем в Академгородке. Там солдат провел около трех месяцев.

Инкриминируемые Владимиром Константиновым события произошли в конце 2022 года. К тому времени почти все команды мобилизованных, пройдя обучение, были переброшены в зону СВО. По версии следствия, 29 декабря, накануне отправки последней группы бойцов, рядовой-стрелок Константинов сбежал из палаточного лагеря. Перемахнув через забор, солдат поймал такси и поехал к матери. Около трех недель не помогал ей по хозяйству, воспитывал младших братьев и сестер. Он — старший среди пяти детей. В двадцатых числах января 2023 года после телефонного разговора со следователем рядовой явился в военный следственный отдел СКР по Новосибирскому гарнизону. Задерживать его не стали.

Вменяемое ему в вину дезертирство в период мобилизации Владимиром Константиновым полностью признано. Во время допроса, который записывался на видеореагенту, солдат заявил: «Лучше отправиться в тюрьму, чем на фронт».

В середине марта по делу начался судебный процесс. Трибунал назначил обвиняемому стационарную психолого-психиатрическую

экспертизу, которая признала его вменяемым. В судебных прениях военный прокурор потребовал для рядового-стрелка пять с половиной лет заключения в колонии строгого режима, защита просила ограничиться условным сроком. Военнослужащему назначили пять лет колонии общего режима, рассказали в пресс-службе 2-го Восточного окружного военсуда. После оглашения приговора его взяли под стражу в зале суда. Будут ли стороны обжаловать решение, пока неизвестно.

Следует отметить, что ч. 3 ст. 338 УК РФ является тяжким преступлением — за дезертирство в период боевых действий предусмотрено до 15 лет строгого режима. Правда, по данным «Б», суды, как правило, не назначают фигурантам максимальные сроки. Исключением, пожалуй, стал контрактник, которому за аналогичное преступление суд в Крыму назначил десять лет. Похожая судебная практика сложилась и по ст. 337 (самовольное оставление части или места службы) УК. По пятой части статьи, действующей в период мобилизации или военного конфликта, предусмотрено наказание от пяти до десяти лет. Суды же, вынося приговоры, обычно ориентируются на минимальное наказание. А способствует этому признание фигурантами вины и то обстоятельство, что они впервые привлекаются к уголовной ответственности.

Константин Воронов, Новосибирск

конференции  
Коммерсантъ



events.kommersant.ru



26 мая

МЕДИАПРОСТРАНСТВО-2023:  
ТРЕНДЫ И ТРАНСФОРМАЦИИ

31 мая

РЕДЕВЕЛОПМЕНТ:  
НОВАЯ ИСТОРИЯ

31 мая

ПО ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ  
И КОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА:  
ГОД СПУСТЯ  
Сессия ИД «Коммерсантъ»  
в рамках ЦИПР-2023

31 мая - 02 июня

ЦИПР-2023. ЦИФРОВАЯ  
НЕЗАВИСИМОСТЬ

07 июня

ТРЕНДЫ В НАЛОГОВОМ  
КОНСАЛТИНГЕ  
Прямой эфир

14–17 июня

ТЕМАТИЧЕСКИЕ  
МЕРОПРИЯТИЯ  
ИД «КОММЕРСАНТЪ» В ДНИ  
ПРОВЕДЕНИЯ КРУПНЕЙШЕГО  
ЭКОНОМИЧЕСКОГО ФОРУМА  
В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

реклама 16+

МЕДИАПРОСТРАНСТВО-2023:  
ТРЕНДЫ И ТРАНСФОРМАЦИИ

ул. Краснопродная 12,  
отель Marriott Imperial Plaza

events.kommersant.ru

Коммерсантъ

26.05

генеральный партнер партнер сессии партнеры



# мировая политика

## Цыплят по Остину считают

Глава Пентагона на встрече в формате «Рамштайн» рассказал о главной краткосрочной цели союзников Украины

**Контактная группа по обороне Украины, возглавляемая США и собравшаяся в 12-й раз, по словам главы Пентагона Ллойда Остина, сосредоточилась на вопросе о том, как укрепить противоздушную оборону страны. Участники онлайн-встречи не преминули обсудить и поставки истребителей F-16, однако, судя по заявлениям американского министра обороны, Вашингтон рассматривает это как долгосрочный проект. Впрочем, за «коалицию истребителей» союзники взяли всерьез — в ближайшие недели, сообщил господин Остин, США и партнеры начнут обучение украинских пилотов. Кроме того, по его словам, решение расширить в будущем военную помощь Украине за счет F-16 стало «мощным сигналом о единстве» Запада. В Москве тем не менее в таком единстве увидели «поддержку терроризма».**



Глава Пентагона Ллойд Остин сообщил, что США вместе с союзниками уже оказали Украине непосредственно военной помощи на \$65 млрд

ФОТО THILO SCHMUELGEN / REUTERS

На 12-ю встречу в формате «Рамштайн» контактная группа по обороне Украины собралась 25 мая после двух громких событий, сопровождавших российско-украинский конфликт. Во-первых, на саммите G7 было получено согласие президента США Джо Байдена дать зеленый свет созданию «коалиции истребителей» (см. «Ъ» от 22 мая), основу которой составят американские F-16. Во-вторых, за несколько дней до «Рамштайна» в Белгородскую область РФ со стороны Украины проникла диверсионно-разведывательная группа, использовавшая, как показывают фотоснимки и подтверждают сами диверсанты, американскую военную технику. А она, как известно, поставляется с условием не использовать ее на международно признанной территории России (см. «Ъ» от 25 мая).

Однако, открывая заседание контактной группы, Ллойд Остин упомянул о самолетах лишь в середине речи, давая понять, что сейчас в Вашингтоне считают важным сперва решать краткосрочные задачи, к которым создание «коалиции истребителей» не относится. А про диверсию в Белгородской области и как она может сказаться на параме-

трах военной поддержки Украины, и вовсе решил ничего не говорить.

Открывая заседание, глава Пентагона отметил, что США вместе с союзниками уже оказали Украине непосредственно военной помощи на \$65 млрд и не планируют снижать темпы. Это заявление Ллойда Остина, кстати, совпало с оценкой главы Минобороны РФ Сергея Шойгу, который в тот же день во время Совета министров обороны ОДКБ заявил, что «военно-техническая помощь Киеву уже превысила \$65 млрд» и это говорит о том, что «Запад заставляет киевский режим, не считаясь с потерями, демонстрировать тактические успехи и готовность воевать „до последнего украинца“, накачивая его оружием».

И если в цифрах российский и американский министры совпали, то в целях по-

добной поддержки их мнения разошлись. По словам Ллойда Остина, все это делается лишь для того, чтобы «Украина сохранила свой суверенитет», а потому ее союзники останутся «непоколебимы столько, сколько потребуется».

Ключевая задача сейчас — укрепление защищенности украинского неба, подчеркнул глава Пентагона. Правда, по его мнению, очевидно, что «Россия не смогла доминировать в украинском воздушном пространстве», а ЗРК Patriot вместе с системами ПВО Iris-T и NASAMS «спасают жизни». Однако, несмотря на то что украинцы, по словам шефа Пентагона, «сбивают российские ракеты с точностью и мастерством», необходимо укрепить их возможности и сосредоточиться на предоставлении Киеву дополнительных наземных систем ПВО и соответствующих боеприпасов.

Улучшат боеспособность ВСУ и истребители западного производства, однако в данном случае лишь в «долгосрочной перспективе», подчеркнул господин Остин. «Это дополнит наши краткосрочные и среднесрочные договоренности. Эти новые совместные усилия — мощный сигнал о нашем единстве и нашей долгосрочной приверженности самообороне Украины», — заявил глава Пентагона, добавив, что обучение украинских пилотов управлению F-16 начнется в ближайшие недели.

Это, правда, несколько контрастировало с прежними заявлениями представителей Запада — например, со словами главы европейской дипломатии Жозепа Борреля, который на днях отмечал, что подготовка летчиков уже началась в ряде стран ЕС (см. «Ъ» от 24 мая). Однако, судя по сказанному господином Остином, большого значения такие детали не имеют, поскольку проект оснащения украинской армии западными истребителями — долгосрочный и пока больше играет символическую роль. О том, что принципиальное согласие партнеров передать Киеву самолеты — «послание Москве», ранее говорил и канцлер ФРГ Олаф Шольц.

Тем не менее пресс-конференцию по итогам «Рамштайн-12» Ллойд Остин и предсе-

датель Объединенного комитета начальников штабов армии США Марк Милли начали не с самолетов. Рассказав о готовности союзников нарастить военную помощь Украине, «обучении тысяч украинских солдат» и необходимости удовлетворить краткосрочные потребности ВСУ для укрепления ПВО страны, господин Остин лишь ближе к середине перешел к теме истребителей и сообщил, что 25 мая партнеры обсудили «планы обучения украинских пилотов на самолетах четвертого поколения, включая F-16». Отдельно глава Пентагона поблагодарил Данию и Нидерланды, которые согласились возглавить коалицию по тренировке летчиков. Во время заседания группы выяснилось, что к ним в этом вопросе изъявили желание присоединиться Норвегия, Бельгия, Португалия и Польша. «Мы ожидаем, что к этой важной миссии присоединятся и другие. Сейчас начало обучения пилотов — важный пример долгосрочной приверженности поддержке Украины. В следующие недели будет разработана тренировочная инфраструктура», — сказал господин Остин.

Возможно, на этом министр обороны США предпочел бы и прекратить публичное обсуждение темы F-16. Однако последние от журналистов вопросы в подавляющем большинстве касались именно истребителей, из-за чего Ллойд Остину приходилось из раза в раз повторяться, поскольку говорить больше, чем он уже сказал, ему явно не хотелось. В конце концов на помощь пришел Марк Милли, который на укоризненный вопрос журналистов, почему же Вашингтон раньше не решился на расширение ассортимента поставок за счет F-16, если это предприятие столь «долгосрочное», пояснил: «F-16 — это не какое-то волшебное оружие».

По словам генерала, главная задача союзников Украины — обеспечить контроль ВСУ над воздушным пространством страны, а передача нескольких десятков истребителей этой цели не поможет, поскольку российская боевая авиация количественно превосходит эти показатели. «Самый быстрый и дешевый способ защитить воздушное про-

странство — делать это с земли, предоставляя эффективные наземные системы ПВО. Это наиболее эффективный и дешевый способ помешать России получить преимущество в воздухе, и именно это мы и делали. Что же касается F-16: самолет стоит миллиард долларов, его содержание — еще миллиард долларов. То есть один самолет стоит \$2 млрд. У России тысячи истребителей четвертого и пятого поколений. Поэтому, чтобы противостоять им в воздухе, нужно очень существенное количество истребителей четвертого и пятого поколений», — пояснил генерал Милли, добавив, что в неопределенном будущем F-16, безусловно, укрепят ВВС Украины, но на это уйдет немало времени.

Пришел на помощь Марк Милли и тогда, когда из зала прозвучал вопрос об атаке диверсантов на Белгородскую область. Военачальник отметил, что не может точно сказать в данный момент, использовалось ли американское оружие во время диверсии, однако заверил: «Мы просили украинцев не использовать поставляемое вооружение в атаках против территории России, потому что мы этого не хотим. Мы лишь помогаем Украине, поддерживаем ее поставками вооружений, но это война между Украиной и Россией, а не между Россией и США», — сказал генерал.

Отвечая на вопросы журналистов, Марк Милли дал свой прогноз относительно развития ситуации на театре военных действий. Он считает, что в краткосрочной перспективе Украина вряд ли сможет вернуть все свои территории в границах 1991 года военным путем.

Между тем пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков 25 мая называл украинское руководство «террористическим режимом» и пришел к выводу, что США и другие страны Запада занимаются поддержкой терроризма. «Поддерживая киевский режим, и де-факто, и де-юре и Вашингтон, и Лондон, и Париж, и Берлин, и другие столицы коллективного Запада поддерживают террористические методы работы», — заключил господин Песков.

Алексей Забродин

## Иран и Израиль пригрозили друг другу

Израильцы сообщили о готовности поразить любой объект в Иране, а Тегеран в ответ показал новую ракету

**Иран презентовал новую ракету, недвусмысленно дав понять, что она может быть нацелена на Израиль. В свою очередь, израильцы не скрывают, что пристально наблюдают за развитием иранских военных программ и действуют исходя из возможности войны с Ираном. В частности, в Израиле предупредили, что в зоне досягаемости его вооружения может оказаться любой иранский военный объект.**

В четверг Минобороны Ирана представило новейшую стратегическую баллистическую ракету средней дальности семейства Khomein — Khomein-4. Ее назвали Khomein-4. По словам министра обороны и поддержки вооруженных сил Ирана бригадного генерала Мохаммада Резы Аштиани, к числу особенностей ракеты относится невосприимчивость к средствам радиоэлектронной борьбы и вражеской системы ПВО, возможность использовать различные типы боеголовки, мобильность и небольшое время, необходимое для подготовки к запуску. Дальность полета ракеты составляет 2 тыс. километров, а вес боевой части составляет 1500 кг.

Как пояснил «Ъ» военный эксперт Юрий Лямин, новый вариант ракеты семейства Khomein-4 позволяет ей управлять и корректировать полет в безвоздушном пространстве, что усложняет перехват. «Кроме того, в новом варианте ракеты используются ампулизированное хранение компонентов самовоспламеняющегося жидкого ракетного топлива. То есть ракета может много лет находиться в запянутом состоянии, что сокращает время подготовки к ее запуску», — подчеркнул он.

Презентация ракеты прошла в прямом эфире иранского ТВ. Были показаны кадры запуска ракеты. Кроме того, один из образцов был установлен рядом с уменьшенным макетом мечети «Аль-Акса» на Храмовой горе в Иерусалиме, что выглядело как очевидный посыл Израилю. Дальность ракеты превышает расстояние от Тегерана до Тель-Авива. Собственно, намеком служит и название ракеты. Хайбар — город в Саудовской Аравии, где жили гнанные пророком Мухаммедом из Медины евреи. В 628 году войска под командованием пророка установили контроль над Хайбаром, победив одно из еврейских племен и забрав его земли и имущество.

«Наше послание врагам Ирана заключается в том, что мы будем защищать страну и ее достижения. Послание нашим друзьям заключается в том, что мы хотим помочь региональной стабильности», — заявил Мохаммад Реза Аштиани во время

презентации ракеты. Его слова прозвучали на фоне активных публикаций в СМИ о планах США добиться установления дипломатических отношений между Саудовской Аравией и Израилем. Только на этой неделе израильский 12-й телеканал опубликовал список условий, которые якобы выдвигают саудовцы США и Израилю. Среди прочего речь идет о начале политических переговоров между израильтянами и палестинцами, а также разоруживание оборонных контрактов между Эр-Риядом и Вашингтоном, поставленных на паузу после прихода в Белый дом президента Джо Байдена. Израильские СМИ отмечают, что в условиях, когда Иран продолжает развивать свои ракетную и ядерную программы, договор с Саудовской Аравией мог бы стать для Израиля важным элементом в сдерживании Тегерана. Так что намеки Ирана не случайны и адресованы не только Израилю, но и арабским странам, которые недавно наладили отношения с еврейским государством или собираются это делать.

Не далее как в воскресенье премьер Израиля Биньямин Нетаньяху получил приглашение от ОАЭ принять участие в конференции ООН по климату, которая состоится в Дубае в ноябре 2023 года. Господин Нетаньяху давно мечтал побывать в ОАЭ, но его все никак не звали, в том числе из-за обострения палестино-израильского конфликта. Иранцы же своими методами предлагают соседям по региону не форсировать события.

В самом Израиле послание Тегерана считали. Как отметила израильская газета Times of Israel, презентация ракеты состоялась через несколько дней после того, как начальник Генштаба Армии обороны Израиля Герци Халеви и другие израильские высокопоставленные военные предупредили о возможной войне с Ираном. «Есть негативные события — может быть, мы приступим к действиям», — заявил он в понедельник на международной конференции по вопросам безопасности в Университете Райхмана в Герцлии, имея в виду развитие иранской ядерной программы. Напомним, что в феврале западные информагентства со ссылкой на Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) утверждали, что Иран добился обогащения урана до 84% и ему осталось совсем немного до уровня, необходимого для создания ядерной бомбы. В Тегеране же заявляли, что не пытались обогащать уран выше уровня в 60%, что, впрочем, тоже во много раз превышает ранее достигнутые договоренности между Ираном и международным сообществом.

Кроме того, Герци Халеви отметил, что каждый враг, с которым сталкивается Израиль в регионе, «так или иначе несет на себе иранский отпечаток пальца». «У нас есть возможность нанести удар по Ирану; мы не безразличны, и я позволю себе сказать, что Ирану также трудно оставаться равнодушным перед лицом избранной нами линии», — подчеркнул он. Одновременно министр обороны Израиля Йоав Галант, который также выступил на конференции в понедельник, отметил активизацию деятельности иранского Корпуса стражей исламской революции по превращению гражданских торговых судов в «плавучие террористические базы». По его словам, эти корабли предназначены для размещения «всех видов вооружений», включая беспилотники и ракеты, и используются Ираном, чтобы «растянуть свои шупальца по всему Ближнему Востоку» и «создать новый фронт против» Израиля.

Заявления израильских генералов прозвучали на фоне публикации агентства AP, опирающейся на данные спутниковых снимков компании Planet Labs, о строительстве в Иране недалеко от ядерного центра в Натанзе подземного объекта на глубине 80–100 м. Как заявили AP эксперты Центра исследований в области нераспространения имени Джеймса Мартина, размер сооружения указывает на то, что в нем можно будет не только собирать центрифуги по обогащению урана, но и обогащать его.

Ранее в Тегеране уже озвучивались планы построить замену заводу по сборке центрифуг в Натанзе, где неоднократно случались диверсии. Однако иранцы назвали сообщения AP «психологической войной врагов, которые уже много лет пытаются вести кампании против Ирана». «Деятельность Ирана в рамках ядерной программы соответствует правилам МАГАТЭ», — заявил глава иранской Организации по атомной энергии Мохаммад Эслами. Тем не менее эксперты продолжают изучать снимки Planet Labs. А в Израиле и вовсе не выразили удивления по поводу новостей о подземном объекте, так как он не первый такого рода в Иране. Глава Совета национальной безопасности Израиля Чахи Анегби признал во время конференции в Герцлии, что такое расположение усложняет поражение объекта, однако подчеркнул: «Нет такого укрытия, которое было бы нельзя поразить». Впрочем, он тут же добавил, что Израиль предпочитает, чтобы противостояние с Ираном было разрешено дипломатическим путем.

По информации американского сайта Axios, на следующей неделе Чахи Анегби и министр по

стратегическим вопросам Рон Дармер собираются в Вашингтон. Основной темой их переговоров в Бе-

лом доме будут Саудовская Аравия и Иран.

Марианна Беленькая

## ПРАВО В ЭПОХУ СУВЕРЕНИТЕТА: КАК ЮРИСТАМ ПОМОЧЬ БИЗНЕСУ, СОБСТВЕННИКАМ И ГОСУДАРСТВУ?

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



ИТОГИ СЛОВАМИ СПИКЕРА

Коммерсантъ



Елена Волчек юрист консалтинговой группы PKT

Экономические и политические изменения заставили бизнес и общество встраиваться в новую реальность и искать новые инструменты для поддержания стабильности и развития. Процесс интеграции в новую реальность не обходится без участия российских судов. Годом ранее мы наблюдали за изменением судебной практики в отношении иностранных лиц, в том числе по вопросу банкротства иностранных компаний. Сегодня мы наблюдаем планомерное подкрепление и развитие сложившегося подхода. Мы, несомненно, поддерживаем новые механизмы, направленные на обеспечение прав и законных интересов российских кредиторов, с учетом тех сложностей, которые возникают у последних при выходе за защитой своих интересов в иностранные юрисдикции. Такая проблема существовала еще до возникновения политических сложностей, но сегодня она приобрела еще более тяжелый характер. Следовательно, курс на усиление суверенитета, в том числе со стороны арбитражных судов, является необходимым и отвечает общей динамике приспособления к сложившимся условиям, которая наблюдается сейчас во всех сферах. В то же время для целей соблюдения баланса интересов необходимым ориентиром как в сложные времена, так и в благоприятный период всегда должна оставаться верховенство закона и базовых правовых принципов.

events.kommersant.ru





## Алексей Каменский,

СПЕЦИАЛЬНЫЙ  
КОРРЕСПОНДЕНТ  
РУСФОНДА



## Препарат суда

Многим детям мы покупаем лекарства на полгода. Что дальше?

Никакой благотворительный фонд не может лечить очень долго и очень дорого. Для этого есть система ОМС. Фонд может помочь выжить, дать передышку, купить лекарства на первое время, пока государственная медицина раскачается и вступит в игру. Сколько нужно на раскочку? По нашей оценке, полгода должно хватить на прохождение всех бюрократических процедур. А на самом деле хватает? Или, может, это даже чересчур? Мы посмотрели, как сложилась жизнь десятка семей, оказавшихся в такой ситуации.

Чаще всего полугодовым запасом Русфонд обеспечивает детей с синдромом короткой кишки (СКК). Им нужно парентеральное (внутривенное) питание, оборудование для его введения и очень много лекарств. Выходит примерно 1,5 млн руб. на полгода. Бывает, что такое питание требуется и при лейкозах. Лекарства на долгий срок, часто пожизненно, могут быть нужны при проблемах сердечно-сосудистой системы, эпилепсии, генетических заболеваниях. Чаще всего лечение должны предоставить региональные минздравы. Но для этого должно сойтись сразу несколько факторов. В десяти историях, которые я изучил, чудо произошло ровно один раз.

Прошлым летом Русфонд купил питание Тимоше Кадельнику из Нижнего Новгорода. У него СКК. Вернувшись из больницы, родители сразу подали документы в областной минздрав. К концу года все, что нужно, ребенку выдали. Итог истории: Минздрав помог готов, помочь может. Срок исполнения — пять месяцев.

Еще один почти хороший случай — у Сени Исаева из города Ишима Тюменской области. Тут, чтобы обеспечить мальчика почти всем необходимым, понадобились совместные усилия фонда «Ключ к жизни», поликлиники и местной паллиативной службы. При этом несколько тысяч рублей в месяц Сенина мама Марина тратит на то, чего ей не хватает. Но в целом все неплохо: помочь могут.

Общая черта всех остальных случаев — давать то, что нужно ребенку, местная медицина явно не хотела. У Азамата Кадалаева от тонкой кишки осталось всего 35 см. Русфонд помог ему с питанием в 2018 году. Вернувшись тогда из Москвы во Владикавказ, мама Оксана подала заявку в Минздрав РФ и получила отказ. Несколько лет в промежутках между больницами ей помогали местные благотворители. А потом она пошла на прием к главе республики, и он выделил средства на лечение Азамата. «Теперь что-то предоставляется, но не все», — говорит Оксана. Вот так они пока и живут. Азамат окреп, занимается кавказскими танцами и тайским боксом, но 14 часов в сутки получает внутривенное питание. А Оксана мечтается в поисках денег.

Маша Сюткина живет на Сахалине. В детской поликлинике, через которую подавались документы в Минздрав РФ, многие из препаратов, говорит мама Анна, врачи видели впервые. Ей выдали только раскочку — и процесс встал. Машинным случаем занимается Ирина Хегай, начальник отдела организации медицинской помощи детям областного минздрава. — Мама претензий не предъявляет, — успокоила меня Хегай. — Все идет по плану, мы собираемся провести ребенку телеконсультацию на дому. Возможно, ей надо поменять питание.

— Впервые слышу про эту консультацию. Зачем? У меня же есть назначение из Российской детской клинической больницы, — говорит Анна.

Как со всем этим бороться? Например, жаловаться. У Соии Пановой из Воронежа инфантильная нейроаксональная дистрофия. Мама Ольга обратилась в поликлинику, ее перенаправили в паллиативную службу — и никто ничего не выдал. Несколько месяцев Ольга покупала питание сама, а потом написала жалобу в Минздрав. Через пару дней звонок из воронежского паллиатива: «Ольга Сергеевна, приезжайте за питанием».

Если уж описывать ситуацию как войну — а иногда это и правда больше похоже на войну, чем на лечение, — то надо рассказать и о возможных контратаках противника.

Евгения Биркая, гендиректор АНО «Ветер надежд», которая помогает больным с синдромом короткой кишки, знает случаи, когда родителей, пытающихся получить питание, грозили лишиться родительских прав. Логика такая: ребенок должен получать питание в стационаре, вы его туда не отдаете — значит, не выполняете должным образом родительские обязанности. А недавно, говорит Биркая, позвонила мама из какой-то деревни Воронежской области: «Рыдаем в трубку, ребенка грозят у нас забрать на единственное место в паллиативном отделении районной больницы. А мальчик на ногах, учится».

Не надо думать, что в местных минздравах сидят звери. С парентеральным питанием есть одна сложность: инструкции можно трактовать таким образом, что это питание возможно только в стационаре. Это неправильная трактовка, но минздравы бояться, что их обвинят в нецелевой трате средств на такое питание. Поэтому, говорит Биркая, правильный способ — судиться.

У нас есть история и на эту тему. Максиму Жукову из Краснодарского края Русфонд помог в июле 2021 года. У мальчика эпилептическая энцефалопатия, нужен препарат сабирол.

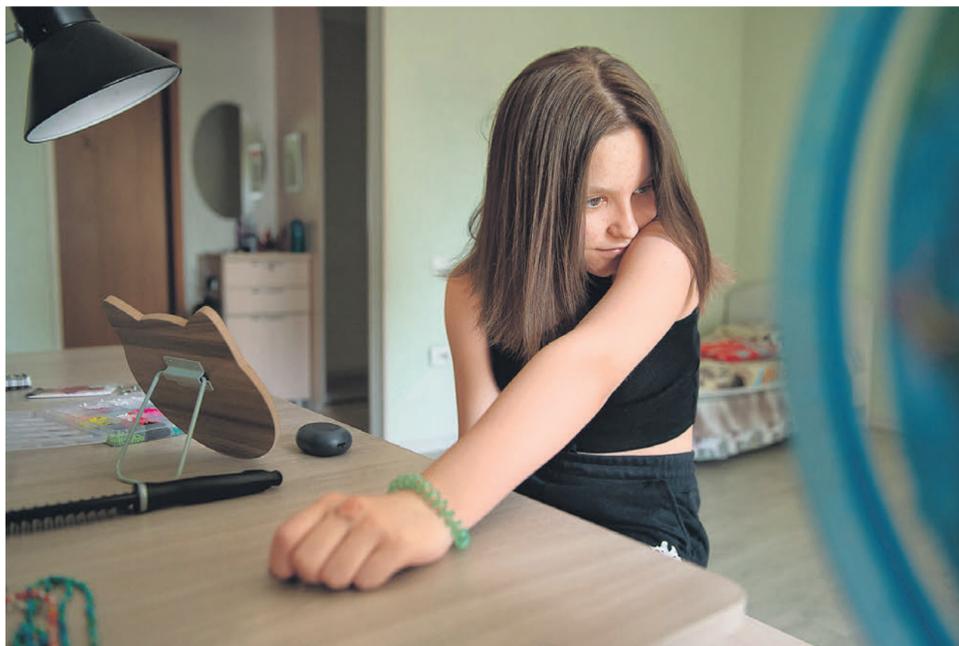
— У нас все хорошо. Суд выиграли, — говорит мама Анна. — Это длилось полгода, как раз хватило ваших лекарств.

Жуковым повезло: юрист не только помог им составить иск, но и подсказал, в какой суд обратиться. Там уже были положительные решения по подобным вопросам. Судебное решение хорошо тем, что проблема решается раз и навсегда. Правда, иногда для исполнения решения приходится обращаться к судебным приставам. В истории детей Русфонда есть и такой пример. Так что сокращать наш полугодовой срок пока точно нельзя.

весь сюжет  
rusfond.ru/issues/1046

## Прямой характер

Тринадцатилетнюю Милену спасет операция на позвоночнике



Милена Пушкарева живет в Красноярске с родителями и младшим братом. У девочки тяжелый сколиоз. Она страдает от болей в спине, ей трудно сидеть, ходить, дышать. Искривление позвоночника уже достигло 4-й степени. Милене необходима операция, которую московские хирурги готовы провести по технологии VBT. Вот только государство такие операции не оплачивает, а эффект технологии рассчитан на растущий позвоночник, поэтому сделать операцию нужно как можно скорее, пока девочка еще растет.

Милена — человек прямой и независимый.

— Она всегда за правду, — говорит ее мама Наталья. — Если происходит какая-то несправедливость, никогда не промолчит, не отойдет в сторону, не сделает вид, что ей безразлично.

Когда семья в прошлом году переехала из Тюмени в Красноярск, родители переживали, как у Милены все сложится в новой школе. Тем более что Милена не просто новенькая, а новенькая с особенностями. Да и характер в карман не спрячешь.

— Все прошло на удивление гладко. Милену приняли в классе, у нее появились друзья, одноклассники к болезни дочки отнеслись с пониманием, никто не смеется, не дразнит, все старается помочь, — рассказывает Наталья.

Но учиться Милене с каждым днем становится все труднее. И не потому, что сложно осваивать программу, а потому, что Милене очень больно. Больно сидеть на уроках, больно поднимать рюкзак с учебниками, больно ходить, трудно дышать. Все устные задания девочка учит, лежа на полу, — так легче. Потом садится писать, стиснув зубы, на глазах слезы — но не от жалости к себе, просто сидеть за столом тоже очень больно. Милена мечтает быть врачом, значит, биология, химия должны быть выучены на отлично. Она упорно трудится, понимает, что нужно терпеть, и терпит уже пять лет, но признается, что очень устала.

— До восьми лет дочка была совершенно здоровой, активной, занималась гимнастикой, плаванием. Во втором классе я заметила у нее небольшой

перекос таза влево. В поликлинике сделали рентген и поставили диагноз «сколиоз 1-й степени». Прописали лечебную физкультуру, массаж, мягкий корсет, — вспоминает Наталья.

Все предписания врачей девочка выполняла неукоснительно, но лечение не помогло. Уже через полтора года сколиоз достиг 2-й степени.

В 2020 году во время пандемии Миленин класс перевели на дистанционное обучение. Физической активности стало меньше. Милена старалась, делала дома на коврик специальную гимнастику, но болезнь это не остановило, наоборот, позвоночник искривился все больше, а боли становились сильнее. После снятия всех ограничений, связанных с ковидом, Милена с мамой сразу же пошла к врачу. Выяснилось, что сколиоз у нее уже 3-й степени и, скорее всего, придется делать операцию на позвоночнике.

К 12 годам Милена заметно выросла. И одновременно выросла целая гора проблем: появились горб слева, девочка стала прихрамывать, возникла одышка, начались головные боли. По совету красноярских врачей Наталья обратилась в Национальный медицинский исследовательский центр (НМИЦ) травматологии и ортопедии, к доктору Сергею Колесову, который делает уникальные операции на позвоночнике. Он осмотрел девочку, изучил рентгеновские снимки и сказал, что деформа-

Милена с каждым днем становится все труднее. Ей больно сидеть на уроках, поднимать рюкзак, больно ходить, дышать...  
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

ция будет и дальше прогрессировать, поможет только операция. И лучше провести ее по новой технологии VBT, которая не требует рассечения мышц спины, поэтому после нее и гибкость сохраняется, и восстановление происходит гораздо быстрее.

— Дочка как услышала про эту операцию, так прямо загорелась, ожила, очень надеется, ждет, хоть и боится немного. А я, наоборот, чуть не впала в отчаяние, — признается Наталья. — Операция стоит 1,3 млн руб. — таких денег у нас нет. Поэтому решили просить помощи у читателей Русфонда — другого выхода просто нет.

К прямому характеру обязательно полагается прямая спина, свободное дыхание и легкая походка. Милена честно признается, что хотела бы, чтобы мальчики помогли ей нести школьный рюкзак не из жалости, а потому что немного влюблены.

— Я так представляю себе: на улице опять весна, я красивая, здоровая, мне больше не больно, — улыбается девочка.

В наших силах сделать все, чтобы именно так и случилось.

Оксана Пашина,

Красноярский край

### КАК ПОМОЧЬ

ДЛЯ СПАСЕНИЯ МИЛЕНА ПУШКАРЕВОЙ  
НЕ ХВАТАЕТ 795 359 РУБ.

**Заведующий отделением патологии позвоночника НМИЦ травматологии и ортопедии имени Н.Н. Приорова Сергей Колесов (Москва):** «У Милены прогрессирует груднопоясничный сколиоз 4-й степени; деформирована грудная клетка, нарастает болевой синдром, начались проблемы с дыханием. Деформация будет только усугубляться, приводя к нарушению функций внутренних органов, развитию сердечно-легочной недостаточности. Девочке необходима операция с использованием новой технологии VBT (Vertebral Body Tethering), которая позволит устранить искривление, сохранив подвижность позвоночника. В результате спина максимально выпрямится, расправится грудная клетка, восстановится полноценное дыхание. Качество жизни Милены значительно улучшится».

Стоимость операции 1 316 359 руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесла 500 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Красноярск» соберут 21 тыс. руб. Не хватает 795 359 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Милену Пушкареву, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Милены — Натальи Васильевны Пушкаревой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

## Небесная благотворительность

1 июня исполняется 15 лет проекту ПАО «Аэрофлот» «Мили милосердия»

Программа «Аэрофлот Бонус», в рамках которой пассажиры смогли копить мили за полеты, была запущена в 1999 году. В 2008-м, в День защиты детей, стартовал проект «Мили милосердия», который дал возможность переводить накопленные мили на перелеты в помощь детям, семьям которых нечем платить за билеты. Сейчас поделиться мильями может пассажир, на счету у которого их не менее 3 тыс.

«Аэрофлот» сотрудничает с шестью благотворительными фондами: пять помогают тяжелобольным детям («Подари жизнь», Русфонд, «Линия жизни», «Шаг вместе» и Фонд Константина Хабенского) и один — одаренным: Фонд Владимира Спивакова. За 15 лет пассажиры перечислили в фонды больше 1,6 млрд миль, часть из них была удвоена авиакомпанией. Всего удалось оформить свыше 50 тыс. билетов — детям и их сопровождающим.

Сумма, необходимая ребенку и сопровождающему его взрослому на поездку в клинику, иногда ненамного меньше платы за само лечение. Еще годика назад право на оплачиваемый государством перелет туда и обратно имели дети с инвалидностью, связанной с заболеваниями или травмами спинного мозга. И дети-инвалиды, ли-

бо проживающие в Дальневосточном федеральном округе и на территориях, где нет железнодорожного сообщения, либо в случае, если лететь дешевле, чем ехать (билеты на поезд оплачиваются). С 1 января 2023 года бесплатные перелеты до места лечения и обратно стали возможны и для ребят с онко-, гематологическими, иммунными болезнями, хронической почечной недостаточностью (на диализе) — но только если поездом дорога в один конец займет больше 12 часов или превысит 1 тыс. километров. Долгая дорога для них попросту опасна. Во всех остальных случаях семьям приходится платить за билеты самостоятельно, хотя ситуация может быть не менее сложной, пусть у ребенка и другой диагноз.

Русфонд присоединился к проекту «Мили милосердия» в апреле 2010 года. Наши дети летают в Москву на курсовое лечение ДЦП и несовершенного остеогенеза, в Ярославль — на ортопедические операции и лечение косопластики, в Москву, Новосибирск и Петербург — на хирургическое лечение сколиозов, в Томск, Москву, Петербург, Самару, Стамбул — с пороками сердца. В Стамбул — чтобы там пересечь на рейс в Италию или Испанию. В допандемийные времена, когда Русфонд был в состоянии оплачивать зарубежное лечение в Германии, Швейцарии, Японии, дети

летали туда за бионическими протезами рук и ног, лечением и обследовании по поводу тяжелых сердечных патологий, опухолей глаз и головного мозга.

За 13 лет сотрудничества с «Аэрофлотом» через Русфонд было заказано 2417 билетов. По идее, цифра должна быть кратна двум: один ребенок и один взрослый, но, когда матери, летящей со старшим в клинику, не с кем было оставить младшего — авиакомпания шла навстречу и выделяла три билета. Если ребенка могли транспортировать только на носилках, на благотворительные мили закупили четыре билета (или пять): три на носилки, один для мамы и один для врача. Родителю с малышом до двух лет заказывали один билет. Если перелет долгий — старались два: провести несколько часов подряд с ребенком на руках тяжело, а на двух местах можно устроиться поудобнее.

Обратиться в Русфонд за помощью в оформлении билетов за мили могут не только семьи наших подопечных. Главное — написать письмо с просьбой и выслать документы на rusfond@rusfond.ru заблаговременно, месяца за полтора до полета, чтобы координатор проекта в фонде смогла подобрать подходящий рейс. И чтобы ничто не помешало успеть на самолет.

Елена Морозова,  
корреспондент Русфонда

## Из свежей почты

Ариана Андреева, 7 лет, задержка психоречевого развития, аутичное поведение, требуется курсовое лечение. 139 763 руб. Внимание! Цена лечения 240 763 руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесла 80 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Самара» соберут 21 тыс. руб.

До года дочка развивалась как все дети, но потом начала замыкаться в себе, не смотрела в глаза. Назначили лечение ноотропами, и Ариша перестала говорить. Случайно узнали про Институт медицинских технологий (ИМТ, Москва), где помогают детям-аутистам. В три года прошли первые курсы терапии. Ариша стала более спокойной, с ней легче общаться. Но проблем еще много: дочь излишне тревожна, с детьми не контактирует, меня ни на шаг не отпускает. Лечение нужно продолжать, а денег нет. Не оставьте нас! Анастасия Андреева, Самарская область. Невролог ИМТ Ольга Рымарева (Москва): «После восьми курсов терапии Ариана пытается говорить, читает по слогам. Лечение нужно продолжить, чтобы социализировать девочку, улучшить речь, развить социально-бытовые навыки».

Матвей Данилов, 6 месяцев, врожденная деформация черепа, требуется лечение специальными шлемами. 149 320 руб. Внимание! Цена лечения 202 320 руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка внесли 35 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Иртыш» соберут 18 тыс. руб.

Когда сыну был месяц, я заметила, что затылок у него с правой стороны стал скошенным, обратилась к нейрохирургу. Оказалось, у Матвея позиционная глагоцефалия — асимметрия черепа. Деформированные кости черепа не дадут мозгу нормально развиваться, под угрозой зрение и слух. Врачи говорят, что нужно срочно начать лечение шлемами. Я не могу оплатить их изготовление, живем с сыном у родителей-пенсионеров. Помогите! Елена Данилова, Омская область. Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Показаний к хирургическому лечению Матвея нет. Возможна коррекция черепа при помощи краaniальных ортезов (шлемов). Шлемы изготавливаются индивидуально, ребенок носит шлем 23 часа в сутки в течение шести-двух месяцев для анатомически правильного формирования головы».

Вика Васильева, 14 лет, последствия перелома позвоночника и бедренных костей, требуется реабилитация. 158 239 руб. Внимание! Цена лечения 547 239 руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесла 170 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Ставрополь» соберут 19 тыс. руб.

Вика — приемная дочка моего сына. Мама девочки умерла, и я помогала ей вырастить ее и младшего внука. В 2020 году сын умер после ковида. Я взяла опеку над Викой и внуком. В январе 2023 года девочка выпала из окна — она не помнит, что случилось. У Вики переломы двух позвонков и обеих бедренных костей. После операций на позвоночнике и ногах она вновь стала чувствовать ногу. Уже сидит, пересаживается с кровати в коляску, учится ходить в ходунках. Нужна реабилитация. Мы с мужем пенсионеры, все деньги истрачены на лечение девочки. Пожалуйста, помогите! Татьяна Васильева, Ставропольский край. Невролог-реабилитолог реабилитационного центра «Три сестры» Олег Прорвич (д. Райки, Московская обл.): «Мы займемся увеличением мобильности Вики, будем учиться передвигаться с ходунками в пределах квартиры. Эрготерапевт расширит навыки самообслуживания девочки».

Александр Иванец, 9 лет, сахарный диабет 1-го типа, требуются датчики к системе непрерывного мониторинга глюкозы (НМГ) на год. 151 748 руб.

Внимание! Цена лечения 176 748 руб.

Телезрители ГТРК «Калининград» соберут 25 тыс. руб. Два года назад дочка стала много пить, появилась слабость. Оказалось, что уровень сахара в крови превысил норму в шесть раз! С тех пор Александра на инсулине. Добиться компенсации болезни не получается: сахара скачут, нам приходится очень часто прокалывать пальцы, чтобы измерить глюкозу. Но этого можно избежать, если у нас будет система НМГ, которая отслеживает ее уровень постоянно. Я одна воспитываю двух дочерей. Надежда только на вас! Лалина Иванец, Калининградская область. Педиатр Межрайонной больницы №1 Анна Пипкина (Пионерский, Калининградская обл.): «Александра страдает инсулинозависимым сахарным диабетом. Для стабилизации течения болезни девочке рекомендуется НМГ».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 19.05.23 – 25.05.23

получено писем — 82  
принято в работу — 64  
отправлено в Минздрав РФ — 0  
получено ответов из Минздрава РФ — 1

все сюжеты  
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

## О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в „Ъ“. Проверив письма, мы размещаем их в „Ъ“, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 139 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 19,155 млрд руб. В 2023 году (на 25 мая) собрано 574 263 381 руб., помощь получили 470 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр СО НКО — исполнительный общественно полезный фонд. В январе 2022 года Русфонд выиграл президентский грант на организацию поиска доноров костного мозга для 200 больных, в декабре Национальный РДКМ получил грант в конкурсе «Москва — добрый город» на привлечение москвичей в регистр. А в январе 2023 года Русфонд — президентский грант на включение в Национальный РДКМ 15 тыс. добровольцев. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ. Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru. Приложения для айфона и андроида rusfond.ru/app. Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

# ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 26.05.23

Австралийский доллар	52,2056	Дирхам ОАЭ	21,7816	Казахский тенге**	17,9966	Сингапурский доллар	59,1423	Швейцарский франк	88,3022
Английский фунт	98,9163	Доллар США	79,9841	Канадский доллар	58,8898	Турецкая лира*	40,2377	Японская иена**	57,3692
Белорусский рубль	27,3216	Евро	85,8767	Китайский юань	11,2816	Украинская гривна*	21,6560	*За 10. **За 100.	
Гонконгский доллар*	10,2295	Индийская рупия**	96,9759	СДР	106,6212	Шведская крона*	74,7599		

Индексы ведущих фондовых бирж на 25.05.23 (пунктов)

Nikkei 225	30801,13 (+118,45)	DAX	15793,8 (-48,33)
FTSE 100	7570,87 (-56,23)	DJIA*	32852,33 (+52,41)
		NASDAQ Composite*	12735 (+250,84)

\*На 11:47. По данным агентства Bloomberg.



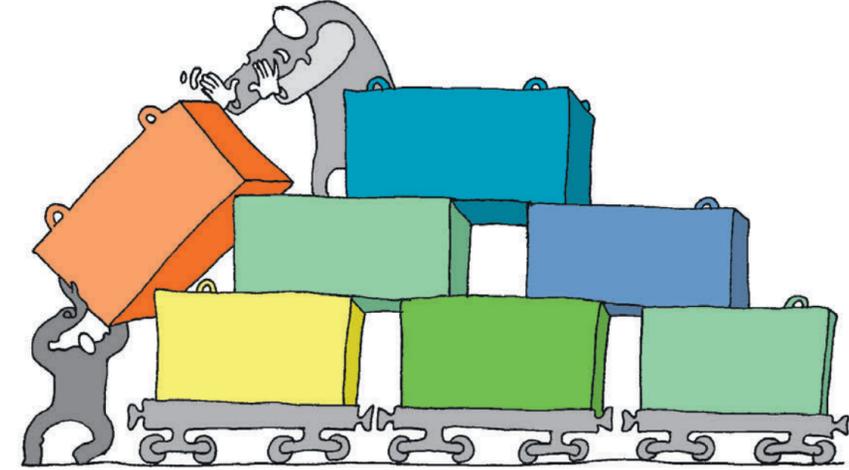
## Контейнеры пошли под всё

Их перевозка по железной дороге выросла на 20%

Контейнерные перевозки по железной дороге выросли почти на 20% в апреле. Быстрее всего растут перевозки автомобилей и комплектующих, станков и двигателей, где европейские поставки автотранспортом были заменены контейнерами из Азии и с Ближнего Востока. Также увеличиваются перевозки удобрений за счет существенных объемов белорусского транзита. По мнению экспертов, контейнерные перевозки будут расти и дальше по мере сужения круга стран-партнеров, из которых товары могут идти альтернативными способами.

Перевозки контейнеров на сети ОАО РЖД резко выросли в апреле — на 19,7%, превысив 600 тыс. TEU. За четыре месяца было перевезено 2,35 млн TEU, на 8,5% больше, чем годом ранее. В частности, на 9% выросли внутренние перевозки (911 тыс. TEU), на 21% — импорт (638 тыс. TEU), на 8% — экспорт (535 тыс. TEU). Заметно сократились только транзит (на 14%, до 243 тыс. TEU), следует из материалов ОАО РЖД.

Заместитель гендиректора ИПЕМ Владимир Савчук отмечает, что 6 п. п. апрельского роста связаны с низкой базой апреля 2022 года, в котором произошло снижение перевозок по сравнению с мартом из-за начала процесса ухода зарубежных контейнерных линий под действием санкций. На 48% в апреле вырос импорт в контейнерах, отмечает он. В импорте высокий рост зафиксирован в сегменте контейнерных перевозок автомобилей и комплектующих к ним — на 95% в апреле и на 49,8% в январе—апреле. Перевозка химических и минеральных удобрений в контейнерах выросла в апреле на 148%, а в январе—апреле — на 240,2%, отмечает господин Савчук: «Основным трендом был рост перевозок транзитом белорусских удобрений». Интенсификация программы развития машиностроения и рост загрузки российских предприятий привели к активизации перевозок станков и двигателей на 32%, говорит он.



Двава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров добавляет, что раньше основным контрагентом по продукции машиностроения была Европа, из которой эти грузы везли преимущественно автотранспортом, а сейчас из основных стран-контрагентов они поступают в контейнерах по морю и железной дороге. «Трудности с доступом на инфраструктуру в традиционных родах вагонов привели к переходу части нефтепродуктов в специализированные контейнеры (рост на 58% в апреле), — отмечает Владимир Савчук. — Это позволило проехать на те рынки, прежде всего экспорт-

ные, на которые в цистернах проехать было проблематично». В «Трансконтейнере» «Б» подтвердили рост грузных перевозок в апреле на уровне 20%. «В частности, активно увеличивались перевозки минеральных удобрений и сырья для их производства, различной техники, зернообовых, семян, фруктов, минерально-строительных материалов, — сообщили там. — Снижались перевозки изделий лома черных металлов, цемента». В мае тенденции роста сохраняются, говорят в «Трансконтейнере»: рост грузных перевозок — выше 30%, с учетом порожних — более чем на 25%.

Михаил Бурмистров говорит, что основные торговые партнеры России сейчас — это Китай, Турция и ОАЭ, и само их географическое положение обуславливает преимущественно контейнерную доставку грузов. По мере того как из-за санкций будут сворачиваться поставки из ОАЭ и Турции, страна будет все больше зависеть от Китая, что обусловит и дальнейший рост контейнерных перевозок. Сдерживают их, по его мнению, сложная ситуация с диспетчеризацией на железнодорожной сети, ограничения на подсыл порожних платформ в порты, а также сбои в IT-инфраструктуре — как, например, недавний сбой в работе таможни (см. «Б» от 11 апреля). Наиболее сложная ситуация сейчас — в портах юга России. Но в целом для контейнерной логистики — «золотое время», говорят они: везти нужно много, открываются новые направления, глобально и контейнерного оборудования, и платформ достаточно, заметно снизилась стоимость доставки контейнеров из Китая. В целом, заключают он, сейчас все игроки контейнерного рынка стремятся к комплексному сервису и уже не просто предоставляют платформы, но и собирают контейнерные поезда и даже начинают ставить контейнеровозы на морские линии, благодаря чему, в частности, заметно оживление в портах Санкт-Петербурга.

Наталья Скорлыгина

## правила игры



достает из коробки заместитель редактора отдела медиа и телекоммуникаций

Никита Королев

Успешный вывод продукта на рынок, будь то автомобиль, сорт пива или операционная система, требует от поставщика определиться с его УТП — уникальным торговым предложением. Нужно показать, чем твой продукт отличается от уже существующих: необычный вкус, ощущение премиальности или уникальный набор функций. Кажется, российские власти, неоднократно заявлявшие о планах наладить экспорт российских информационных технологий в дружественные страны, с ним определились.

В главе о перспективах разработки телекоммуникационного оборудования проекта «Стратегия развития отрасли связи РФ до 2035 года» упоминается новый тип продукта международной кооперации — «технологический суверенитет из коробки». Он, по мысли авторов документа, предполагает, что Россия и дружест-

## Цемент вливается в стройку

Его производство и потребление начали расти

За счет активного начала строительного сезона производство и потребление цемента впервые за несколько месяцев продемонстрировали рост. Активное возведение малоэтажных домов и объектов в новых регионах уже начало формировать дефицит некоторых стройматериалов, но говорить об устойчивом позитивном тренде для цементной отрасли участники рынка пока не готовы. Опасаясь снижения бюджетных расходов на стройки и растущего объема нераспроданного жилья, они прогнозируют, что объем потребления продукции за год все же сократится на 10–20%.

Объем потребления цемента в России в апреле составил 5,4 млн тонн, производства — 5,2 млн тонн, что больше на 8% и 4% соответственно, оценили в «Союзцементе». В марте прирост потребления год к году составил 2,2%, до 4,7 млн тонн, но объем производства был ниже на также 2,2%, до 4,4 млн тонн. До этого, с октября прошлого года, производство и потребление цемента сокращались.

Текущий рост прослеживается на фоне увеличения в январе—марте на 8,8% год к году,

до 2,26 трлн руб., объема строительных работ. Начало строительного сезона оказалось значительно лучше прогнозов, говорит гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. Во многом этому способствовал рост объема малоэтажного строительства, считает он. Данные «Цементума» говорят о росте продаж цемента на 4,9% по итогам первых четырех месяцев года.

Но сами производители цемента пока не готовы заявлять об окончательном переломе негативного тренда. «С начала этого года заметный рост был только в апреле», — говорит управляющий партнер СМПРО Владимир Луз. По его словам, по итогам января—апреля 2023 года объем потребления год к году сократился на 1,2% (до 15,7 млн тонн), производства — на 3% (до 15,4 млн тонн). По мнению эксперта, показательной будет динамика июня—сентября — на эти месяцы приходится пик потребления цемента.

Руководитель департамента маркетинга и стратегического анализа «Цемроса» Денис Усольцев обращает внимание на неоднородную динамику в регионах. «В Мурманской области спад потребления 28% год к году, в Иркутской — 25%, в Астраханской — 12%, —

перечисляет он. Скепсис бизнеса вызван неопределенностью в последующем росте объемов строительства. «Значительная часть потребления цемента связана с бюджетным финансированием, включая госпрограммы и инфраструктурное строительство», — говорит Владимир Луз. По его словам, в случае сокращения расходной части бюджета стройиндустрия «может ожидать обвальное падение». У Дениса Усольцева опасения вызывает растущий объем нераспроданного жилья. По данным «Наш.Дом.РФ», сейчас в РФ не реализовано 43% от общего объема площадей в строящихся домах, в мае прошлого года показатель оценивался в 36%. «В последующем это может привести к остановке строительства, а следовательно, и к падению потребления цемента», — замечает господин Усольцев.

По прогнозам «Союзцемента», по итогам 2023 года потребление цемента в России сократится на 10%, при пессимистичном сценарии — на 20%. Коммерческий директор «Цементума» Екатерина Молодцова говорит, что в начале этого года компания рассматривала два сценария: негативный предполагал спад потребления на 4–5%, позитивный — сохра-

нение на уровне прошлого года. Сейчас рыночная ситуация развивается по второму пути, замечает она.

Исполнительный директор Клуба инвесторов Москвы Владислав Преображенский не исключает, что потребление стройматериалов сократится. Этому, по его мнению, могут способствовать увеличение сроков согласования выделения проектного финансирования жилых комплексов и перенос сроков реализации коммерческой недвижимости. Но Михаил Бурмистров предполагает, что объем строительных работ и спрос на материалы продолжат увеличиваться за счет строительства объектов в новых регионах и возведения индивидуальных домов. Сейчас, по его мнению, на рынке уже сформировался дефицит некоторых позиций стройматериалов, что способствует росту цен на них.

Позитивная динамика также прослеживается по объему импортируемого на рынок цемента. В апреле, по данным «Союзцемента», в страну было ввезено 0,29 млн тонн цемента. Это на 93% выше показателя за аналогичный период прошлого года. Объем экспорта вырос на 11%, до 0,1 млн тонн.

Александра Мерцалова

## Электроника притормозила на бесплатной стоянке

Контрактные производства спешно наращивают мощности

Из-за возросшего спроса на печатные платы для автотехники, медицинской техники, компьютеров и серверов контрактные производители таких изделий начали расширять свое производство и инвестируют в это десятки миллионов долларов. Многим также приходится заменять европейское и американское оборудование для производства печатных плат азиатскими аналогами. Сейчас, объясняют участники рынка, очередь на производство электроники на контрактных мощностях растянулась на месяцы, а его стоимость увеличилась на 20%.

Большинство российских контрактных производителей электроники начали увеличивать мощности внутри страны, рассказал «Б» руководитель комитета контрактного производства Ассоциации разработчиков и производителей электроники (АРПЭ) Георгий Левин: «Дело в том, что российские вендоры конечного

оборудования (компьютеров, серверов и т. д.) после ухода зарубежных конкурентов решили оперативно занять освободившиеся ниши, очереди на контрактное производство растянулись на несколько месяцев, поэтому организациям приходится вкладывать средства в расширение». Из-за дефицита производственных мощностей многие российские вендоры оборудования уже начали сотрудничать с контрактными производителями в Китае, Вьетнаме, Индии (см. «Б» от 22 мая).

Стоимость контрактного производства в РФ увеличилась за год примерно на 20%, говорит господин Левин: «Сказалось подорожание полупроводников, рост цен на производственное оборудование и дистрибуторов, а также увеличение зарплат сотрудников». По оценке собеседника «Б» среди контрактных производителей электроники, себестоимость производства по этим причинам увеличилась на 50%.

Опрошенные «Б» производители подтверждают намерения

расширять производство. Так, по словам гендиректора «Резонита» Андрея Кучерявого, сейчас все контрактные производства перегружены, причем приходится замещать европейское и американское оборудование для производства печатных плат азиатскими аналогами, в результате «объем инвестиций компании «Резонит» в оборудование для контрактного производства в 2023–2024 годах составит около \$10 млн». Вице-президент «Промэлектроники» (занимается установкой компонентов на печатные платы) Денис Коршунов также сообщил о росте спроса на услугу по контрактному производству электронных изделий: «Если поток заказов сохранится или увеличится, будем покупать еще одну производственную линию».

Мощности расширяют и такие производители, как «Пантес», «Резонит», «Старлайн» и «А-Контракт», говорит Андрей Кучерявый: «Основные инвестиции в расширение мощностей по монтажу и сборке

идут от конечных производителей электроники, которые специализируются на интеллектуальных счетчиках, системах хранения данных (СХД), беспилотниках и т. д.». Кроме того, добавляет господин Кучерявый, определен курс на локализацию в сегменте компьютеров, измерительной техники, медицинской и автомобильной электроники. В «Старлайн», «А-Контракт» и «Пантес» не ответили «Б».

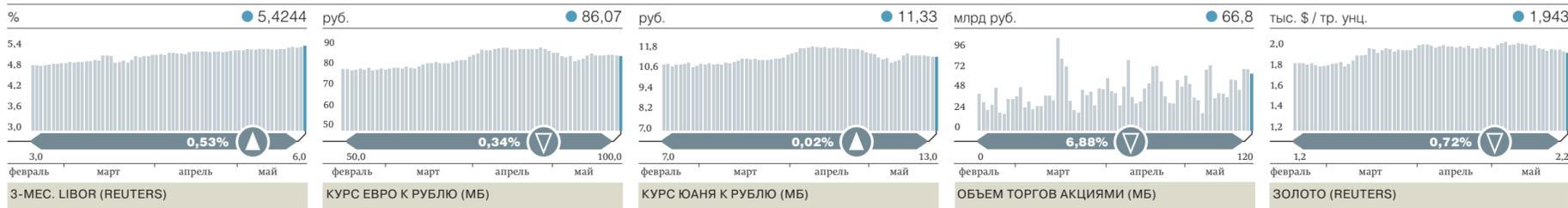
По данным из презентации «Развитие систем требований к локализации автотехники» от АНО «Консорциум «Автокомпоненты и телематика» (есть у «Б»), к 2030 году емкость рынка электронных блоков управления (ЭБУ, устройство для контроля и регулирования работы систем автомобиля) в России вырастет более чем в два раза — до 450 млрд руб., а доля ЭБУ, произведенных в России, составит 58%. По итогам 2022 года эти показатели равны 180 млрд руб. и 25% соответственно. В связи с этим, следует из презентации АНО, спрос на российские

печатные платы вырастет с 3,7 млн кв. дм в год в 2022 году до 10–12 млн кв. дм в год в 2030 году.

Около половины всех российских производителей электроники используют контрактные производства, при этом компаниям, предоставляющим такие услуги, осложнен доступ к различным инструментам поддержки, таким как субсидии и гранты от Минпромторга, отмечает Георгий Левин. В Минпромторге «Б» заявили: «Предлагается расширить перечень электронной продукции, для производителей которой будут применяться пониженные налоговые ставки по налогу на прибыль организаций и пониженные тарифы страховых взносов. Однако планирующиеся льготы направлены именно на производство продукции, к тому же предприятия радиоэлектронной промышленности — контрактные производители работают по нескольким классификаторам, уже имеющимся в утвержденных перечнях».

Тимофей Корнев

## ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



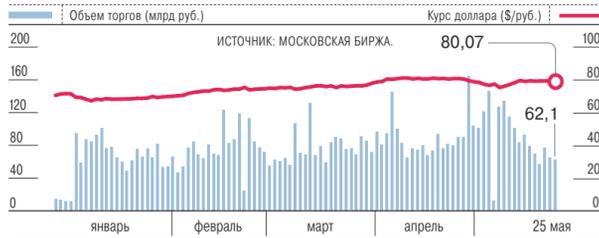
## Экспортеры экономят валюту

Объем биржевых торгов даже юанем упал

На текущей неделе заметно снизилась активность участников валютного рынка. Среднедневной объем торгов составил около 190 млрд руб., что на 20% ниже показателя предыдущей недели. Аналитики связывают происходящее с низкой активностью экспортеров, которые придерживаются валютную выручку в ожидании более привлекательных уровней. Впрочем, не все компании имеют достаточную рублевую ликвидность для уплаты налогов, а потому продажи валюты могут вырасти в ближайшие дни, что временно вернет курс доллара в диапазон 78–79 руб./\$, считают аналитики.

Четвертый день подряд наблюдается низкая активность торгов на валютном рынке, несмотря на налоговый период в России. По оценке „Ъ“, основанной на данных Москов-

## ОБЪЕМ БИРЖЕВЫХ ТОРГОВ ДОЛЛАРОМ США С ПОСТАВКОЙ «ЗАВТРА» В 2023 ГОДУ



ской биржи, в четверг, 25 мая, суммарный объем торгов основными валютами (доллар США, евро, юань, турецкая лира, гонконгский доллар, казахстанский тенге, белорусский рубль) с поставкой «завтра» не достигнул до 190 млрд руб. Среднедневной показатель на этой неделе составил 187 млрд руб., что на 20% ниже показателя предыдущей недели и на 15% ниже значений аналогичного пе-

риода апреля. В первой декаде мая объемы торгов доходили до 300–360 млрд руб.

Заметно снизилось и число совершаемых сделок. Если на прошлой неделе в день совершалось в среднем 21 тыс. сделок с долларом США и почти 48 тыс. сделок с юанем, то на текущей неделе количество снизилось до 15,4 тыс. и 33 тыс. сделок соответственно. При этом размер средней

сделки с китайской валютой увеличился с 2,15 млн до 3,5 млн руб., а с американской — остался возле значений предыдущей недели, около 4,2 млн руб.

Невысокая активность наблюдается, несмотря на приближение пика основных налоговых платежей 29 мая. Обычно в это время происходило увеличение активности валютных торгов, но начиная с апреля границы стали размываться, что может быть связано с уменьшением предложения валюты со стороны экспортеров. Об этом в обзоре рисков финансовых рынков отмечал ЦБ, по оценкам которого в апреле такие продажи упали на 42%, до \$7 млрд. Участники рынка не исключают, что в мае компании также воздерживаются от активной продажи валюты. По мнению старшего экономиста инвестибанка «Синара» Сергея Конигина, экспортеры накопили рублевые остат-

ки за прошлый год, которые могут быть использованы ими для оплаты налогов, а потому выход на рынок с валютой необязателен. «С учетом того, что рубль в последние дни слабел, экспортеры имеют все основания подождать более выгодного курса для расчетов с бюджетом», — отмечает главный аналитик Совкомбанка Михаил Васильев.

Вдобавок к этому аналитики отмечают снижение предстоящих налоговых выплат в сравнении с аналогичными показателями апреля и марта. По оценке начальника аналитического управления банка «Зенит» Владимира Евстифеева, в мае объем налоговых выплат на 20% меньше показателя предыдущих двух месяцев, отсюда масштаб поддержки российской валюты может оказаться более скромным. В итоге курс доллара США остается в узком коридоре 79,80–80,5 руб./\$. По итогам торгов четверга он составил

80,17 руб./\$, что всего на 3 коп. выше значений среды и на 17 коп. выше значений закрытия прошлой пятницы. «На внутреннем рынке сохраняется равновесная ситуация, когда потоки на покупку и продажу валюты в целом симметричны», — отмечает господин Евстифеев.

Впрочем, в ближайшие два торговых дня активность экспортеров может вырасти, не исключают аналитики, что окажет поддержку курсу рубля, так же как это было в конце апреля (см. „Ъ“ от 29 апреля). В таких условиях, как считает Михаил Васильев, курс доллара может ненадолго уйти в диапазон 78–79 руб./\$. Но такая поддержка вряд ли будет устойчивой, а потому в начале июня он ожидает возвращения курса доллара к уровню 80 руб./\$. По мнению Сергея Конигина, в июне на фоне выплат дивидендов активность экспортеров будет выше.

Виталий Гайдаев

## Без налога на будущие вклады

Безотзывные депозиты снова обсуждаются

Безотзывные вклады, необходимость создания которых записана в стратегии развития финансового рынка, предлагается освободить от налогообложения. Такой ход станет дополнительным стимулом для развития этого инструмента, но основную роль будет играть разница в доходности безотзывных вкладов и обычных. Впрочем, обратная сторона льготы для длинных вкладов — недополучение доходов бюджетом.

25 мая глава финансового комитета Думы Анатолий Аксаков предложил освободить от налогообложения (НДФЛ 13%) долгосрочные безотзывные депозиты. «Безотзывные депозиты нужно связать с отменой подоходного налога, — пояснил он. — Если отзывный депозит, то подоходный налог взимается. Если длительный депозит, ну, скажем, на три года и более, нужно отменить налог». Таким образом, по его мнению, можно простимулировать формирование длинных депозитов.

Идея безотзывных вкладов давно продвигается банкирами. Последний раз эта тема возникла прошлой осенью, когда Минфин и ЦБ записали ее в стратегии по развитию финансового рынка РФ до 2030 года. Согласно документу, еще одной мерой по стимулированию долгосрочных сбережений населения станет «введение института безотзывных вкладов с установлением

для них повышенного размера защиты в системе страхования».

Однако пока в законодательстве такие вклады не установлены и существует довольно много различных мнений о том, как они мо-

## ЦИТАТА



**Пока у нас прогресса нет, хотя эту идею (введение безотзывных вкладов. — „Ъ“) мы периодически пытаемся возобновить, но уже без особой надежды на ее внедрение**  
— Алексей Моисеев, замминистра финансов, 1 марта 2023 года

гут быть реализованы. В частности, Банк России в конце прошлого года сообщил, что рассматривает разные варианты — например, установить предельно допустимую сумму снятия или заставить клиентов платить кредитной организации неустойку при досрочном выводе средств с таких вкладов.

Как пояснил „Ъ“ вице-президент Ассоциации банков России Алексей Войлуков, для того чтобы ввести безотзывные вклады, необходимо сначала поменять Гражданский кодекс, который гарантирует гражданам возврат средств по первому требованию. «Необходимо продумать, как именно должны работать безотзывные вклады, возможно, имеет смысл ввести какой-то срок, в течение которого вклад нельзя забрать, например пять лет, можно также прописать, что проценты с такого вклада забираются, а само тело вклада нельзя», — рассуждает он. При этом он обращает внимание, что, когда обсуждение темы безотзывных вкладов возобновилось, тут же возникли идеи, что надо определить случаи, когда гражданин сможет забрать свои деньги досрочно с такого вклада — болезнь, увольнение с работы и т. п. «Но если такие условия прописать, эти вклады работать не будут, банкам нужен предсказуемый пассив», — уверен он.

Ключевой вопрос в том, насколько сегодня безотзывные вклады интересны банкам. Сегодня, по мнению гендиректора АКРА Михаила Сухова, когда номинальные ставки в среднесрочной перспективе упадут, банки не стали бы давать сколько-нибудь заметную «премию на безотзывность». «Заинтересованность банков может вырасти через 1,5–2 года, когда рыночные ставки стабилизируются и начнется настоящая конкуренция за долгосрочный пас-

сив», — считает он. При этом условия налогообложения будут играть для населения определенную роль, но только в сравнении с условиями налогообложения стандартных депозитов и ИИС, заключает господин Сухов. Директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Иван Уклин отмечает, что если ставки не будут отличаться от обычных вкладов радикальной выгодой, то будет наблюдаться скорее переток на них с действующих вкладов. «Банкам невыгодно предлагать ставки по безотзывным вкладам со спредом 2–3 п. п. выше обычных вкладов в периоды относительной экономической стабильности», — уточняет он. Незначительное повышение ставки (на 0,5–1 п. п.) не создаст стимулов к долгосрочным сбережениям, поэтому и идет поиск других стимулов, например, освободить их от налогов.

В свою очередь, управляющий директор рейтингового агентства НКР Станислав Волков обращает внимание, что отмена НДФЛ по безотзывным вкладам позволит крупным вкладчикам (с депозитами существенно выше необлагаемого 1 млн руб.) получить доходность примерно на 1 п. п. выше, чем по обычным вкладам. Эта выгода, по его мнению, позволит банкам привлечь значительные суммы на такие вклады. «Однако финансовые потери при таком решении понесет бюджет», — заключает эксперт.

Максим Буйлов

## Из бюджета выходит газ

с1

«Поэтому сезонное восстановление спроса может как минимум остановить падение цен, а в случае погодных аномалий — привести к их росту летом», — считает он.

В то же время даже с учетом серьезного падения цен с начала года промышленность пока не торопится наращивать потребление. По прогнозам Еврокомиссии, спрос на газ в ЕС в ближайшие двенадцать месяцев может упасть больше тех объемов трубопроводного газа и СПГ, которые страны рассчитывают купить у РФ в этом году, что поможет снизить инфляционное давление на блок, пишет Reuters со ссылкой на письмо еврокомиссара по энергетике Кадри Симсона. По ее оценкам, политика энергосбережения должна сократить потребление газа на континенте на 60 млрд кубометров в 2023 году. С августа 2022 по март 2023 года спрос на газ в странах ЕС упал на 18%.

На фоне ограниченного спроса в летние месяцы существенно роста цен относительно текущего уровня, вероятно, не произойдет, но существуют предпосылки для повышения котировок к началу отопительного сезона, когда станет явным дефицит СПГ и начнет расти потребление, полагает Иван Тимошин из «Выгон Консалтинга». В связи с этим к ноябрю—декабрю, вероятно, котировки будут находиться в диапазоне \$500–600 за 1 тыс. кубометров. «Поскольку рынок остается дефицитным с учетом перспектив роста спроса в Китае, зимой 2023–2024 года возможны и более существенные ценовые всплески, которые могут быть обусловлены, например, ростом спроса в случае ошутимого отклонения температур от нормального уровня», — говорит аналитик.

Правительство РФ рассчитывало на гораздо более высокие цены

в странах ЕС в 2023 году: Минэкономики закладывало в бюджет цены на уровне \$700 за 1 тыс. кубометров. В прошлом году РФ поставила в страны ЕС свыше 150 млрд кубометров газа, в этом году экспорт может составить до 50 млрд кубометров (с учетом СПГ). Поставки трубопроводного газа в ЕС могут упасть до 25 млрд кубометров, и если средняя цена в рамках этих поставок в течение года со-

**700 долларов за тысячу кубометров составляет заложенная в бюджет РФ в 2023 году цена экспорта газа в дальние зарубежье**

ставит \$400 за 1 тыс. кубометров, то бюджет не досчитается \$3 млрд поступлений в виде экспортной пошлины на газ.

Пару лет назад казалось, что \$300 за 1 тыс. кубометров — это очень хорошая цена, но проблема, конечно не в цене, а в падении объемов экспорта, отмечает Виталий Ермаков из ВШЭ. Цена на газ в 2023 году будет, по его мнению, очень волатильной. «Мы знаем, что фактические доходы бюджета ниже, чем запланированные, частично это решается через возобновление продаж валютной выручки, и большая часть проблемы связана с использованием низких формульных цены в расчете налогов на нефть», — отмечает эксперт, напоминая, что доля газового сектора в общем объеме нефтегазовых доходов сравнительно невелика и 2022 год был исключением.

Татьяна Дятел

## КОНТЕКСТ ДЛИННЫЕ ПАССИВЫ УЛОЖАТ В ЗАКОН

Госдума приняла в первом чтении законопроект, предусматривающий запуск новой программы долгосрочных сбережений граждан на добровольной основе. Для этого нужно будет заключить соответствующих договоров с негосударственным пенсионным фондом и перевести на эти цели средства пенсионных накоплений. Их возврат на формирование накопительной пенсии не предусмотрен.

В течение трех лет для граждан, заключивших договор долгосрочных сбережений в период 2024–2026 годов и уплативших взносы по договору долгосрочных сбережений в сумме не менее 2 тыс. руб., государством будет осуществляться поддержка путем софинансирования. При доходе до 80 тыс. руб. — 1 руб. софинансирования на 1 руб. взносов; при доходе (по данным ФНС за истекший календарный год) от 80

до 150 тыс. руб. — 1 руб. софинансирования на 2 руб. взносов. Участники системы смогут оформить ежегодный налоговый вычет до 52 тыс. руб.

Сбережения могут быть использованы как дополнительный доход после 15 лет участия в программе или при достижении возраста 55 лет для женщин и 60 лет для мужчин. Средства можно забрать в любой момент, но с потерей дохода. Максим Буйлов

## ПО ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И КОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА: ГОД СПУСТЯ

СЕССИЯ ИД «КОММЕРСАНТЪ» В РАМКАХ ЦИПР-2023

Нижний Новгород, ВЦ «Нижегородская Ярмарка», Зал 1

Коммерсантъ

генеральный партнер

Ростелеком Бизнес

ЦИПР

31.05

партнеры

base alt

CSoft development

IVM TECHNOLOGIES

+IT1

ORION SOFT

КоммерсантъFM93.6

слушайтеonline\*

на www.kommersant.ru

16+ реклама

\* онлайн

# ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



## Диспетчерам уполовинили госпомощь

Власти дадут ГК по ОрВД вдвое меньше запрошенного

Правительство собирается выделить Госкорпорации по организации воздушного движения (ГК по ОрВД) 5 млрд руб. в 2023 году, хотя Минтранс запрашивал 10 млрд руб. Предприятие терпит убытки, начиная с пандемии, из-за сокращения полетов иностранных авиакомпаний. По прогнозу профсоюза диспетчеров, одобренной субсидии хватит всего на несколько месяцев, после чего вероятны задержки зарплат. В Росавиации „Ъ“ заявили, что продолжат держать финансовое состояние предприятия на постоянном контроле.

В Федеральном профсоюзе авиадиспетчеров России (ФПАД) ожидают, что сокращение госсубсидии ГК по ОрВД вдвое от запрашиваемых средств приведет к задержкам зарплат уже через два-три месяца, заявил „Ъ“. О том, что правительство обсудит выделение 5 млрд руб. на обслуживание перелетов на территории РФ, заявил 25 мая премьер Михаил Мишустин.

Минтранс запрашивал у Минфина для предприятия 28 млрд руб. на три года: 10 млрд руб. — в 2023 году, 14,3 млрд руб. — в 2024 году и 4,1 млрд руб. — в 2025 году. В Минфине отказали, предложив в ответ проработать реорганизацию предприятия в форму

казенного учреждения для оптимизации расходов (см. „Ъ“ от 31 марта).

В Росавиации „Ъ“ сообщили, что вопрос о дальнейшей поддержке предприятия «может быть рассмотрен по итогам анализа его финансового состояния за отчетный период». Регулятор подчеркнул, что вопрос безопасности полетов «является высшим приоритетом авиационных властей, поэтому финансовое состояние предприятия находится на постоянном контроле».

Вместе с тем, по данным Росавиации, в 2020 году количество полетов в воздушном пространстве России сократилось почти на 30% по сравнению с 2019 годом, до 1,3 млн рейсов, в 2021 году — выросло до 1,6 млн. За 2022 год, по данным „Ъ“, ГК по ОрВД обслужила чуть более 1,4 млн полетов. Чистый убыток предприятия по РСБУ вырос в 2022 году на 47%, до 25 млрд руб.

Рассматриваемых сегодня 5 млрд руб. хватит лишь на несколько месяцев стабильной работы предприятия, полагает президент ФПАД Сергей Ковалев: «Далее следует ожидать задержек зарплат». Сокращать в условиях дефицита кадров предприятие «уже некогда», добавляет он. С 2020 года предприятие покинули уже более 15% специалистов: «Уходят на пенсию, молодые — в бизнес или переучиваются в IT-специалистов, административные сотрудники уходят в бизнес».

С ноября 2022 года предприятие проиндексировало сборы за аэронавигацию авиакомпаний РФ на 60%, иностранных — на 40%. С 1 апреля они повысились еще на 10%. При этом в профсоюзе объясняют, что с учетом инфляции ставки за аэронавигационные сборы не покрывают затрат, которые несет ГК по ОрВД для обеспечения безопасности и регулярности воздушного движения.

Система сервисного обслуживания воздушных судов в России сегодня находится в довольно напряженных условиях, говорит источник „Ъ“ в экспертном сообществе: «Дополнительное давление на диспетчеров в этой ситуации может обернуться проблемами критического характера». Учитывая серьезный кадровый голод в ряде отраслей экономики, потенциальный отток специалистов из госкорпорации может неблагоприятно сказаться на авиаперевозках, полагает он. Вопрос поиска средств на функционирование предприятия необходимо решать уже этим летом. Вместе с тем собеседник „Ъ“ отмечает необходимость провести анализ затрат ГК по ОрВД и «качественную работу по обоснованию заявок на дополнительное финансирование», отмечая возможную недоработку Минтранса при прошлых попытках.

Айгуль Абдуллина

## Банк ставит на красное

«Тинькофф Мобайл» начал региональную экспансию на инфраструктуре МТС

«Тинькофф Мобайл», работающий на инфраструктуре Tele2, выходит в новые регионы в партнерстве с МТС. Первыми регионами станут Республика Башкортостан и Ставропольский край, а до конца года оператор банка заработает во всех регионах страны. «Тинькофф» и МТС также планируют развивать сотрудничество по интеграции услуг для клиентов своих экосистем. Такой формат позволит МТС заработать на инфраструктуре, а «Тинькофф Мобайлу» — усилить присутствие в регионах, где активнее всего развивается внутренний туризм, считают эксперты.

Представитель виртуального мобильного оператора (MVNO) «Тинькофф Мобайл» рассказал „Ъ“, что оператор начинает региональную экспансию в партнерстве с МТС: оператор выходит в Республику Башкортостан и Ставропольский край, а до конца года появится во всех регионах России. В новых регионах MVNO будет работать на инфраструктуре МТС. Компании договорились о сотрудничестве еще в конце декабря. По его условиям, как ранее сообщалось, МТС предоставит необходимую инфраструктуру для работы «Тинькофф Мобайла» в 17 регионах России, включая Амурскую, Астраханскую, Нижегородскую области, Забайкальский, Хабаровский край и др. Также предполагалось, что партнеры рассмотрят «возможность интеграции широкого спектра услуг экосистем „Тинькофф“ и МТС».

«Тинькофф Мобайл» запустился в декабре 2018 года на инфраструктуре Tele2. В компании не раскрыли условия сотрудничества с МТС, уточнив лишь, что совместное использование инфраструктуры «только первый шаг». В компании также не раскрывают абонентскую базу, но говорят, что за 2022 год приток числа абонентов составил 118%. Всего, по данным самой компании, более 30 млн человек являются клиентами экосистемы «Тинькофф».

В МТС уточнили, что при выборе новых территорий для запуска MVNO оценивает экономическую целесообразность, а также необходимые технологические ресурсы регионов: «В зависимости от этого будем принимать решения по конкретным регионам». В компании добавили, что «рассматривают собственные продукты и экономические портфели с целью разработать взаимодополняющие сервисы для клиентов обеих экосистем». В «МегаФоне» и «ВымпелКоме» не ответили.

Выручка российских банковских виртуальных операторов («Тинькофф Мобайл», «СберМобайл»,

«Газпромбанк Мобайл», «ВТБ Мобайл») по итогам 2022 года выросла на 38%, до 8,7 млрд руб. (против 6,3 млрд руб. в 2021 году), подсчитало в мае издание ComNews. По данным «ТМТ Консалтинг», совокупная абонентская база MVNO-операторов по итогам 2022 года составила около 15 млн абонентов. В этом сегменте также работает Yota (на сети «МегаФона»), виртуальный оператор «Транстелеком» и др. Более 20 виртуальных операторов работают на сети Tele2, который развивает фабрику MVNO с 2016 года.

**15 миллионов абонентов** совокупно пользовались услугами виртуальных мобильных операторов в 2022 году, по оценке «ТМТ Консалтинга»

Дело в том, что Tele2 имеет свои сети не во всех регионах страны, поэтому MVNO, которые хотят расширить свое присутствие, необходимо договариваться с другими операторами, чтобы предложить абонентам более выгодные тарифы, объясняет собеседник „Ъ“ на телеком-рынке: «В таком случае компании, как правило, работают по модели распределения выручки revenue sharing». Для МТС выход в этот сегмент MVNO может быть эффективен с точки зрения получения как дополнительной выручки, так и новых сервисов «Тинькофф» в своей экосистеме, говорит собеседник.

Ключевую роль в выборе регионов для экспансии «Тинькофф Мобайла» может играть и увеличение внутреннего туризма в стране, считает аналитик MForum Analytics Алексей Бойко. Крупным операторам выгодно предоставлять свою инфраструктуру MVNO — это еще один способ монетизации, считает директор по стратегическим проектам Института исследований интернета Ирина Левова: «Таким образом, среди операторов появляется конкуренция бизнес-моделей, и каждый из них будет стараться оказывать как можно больше дополнительных услуг для абонентов поверх стандартного доступа к интернету».

Юлия Тишина, Вадим Красников

## Инвесторы вышли на Верхние Поля

В долю проекта на юго-востоке Москвы вошел сын главы Минстроя

Сына главы Минстроя Ирек Файзуллина Алик совместно с партнерами выкупил долю в компании, владеющей участком 2,4 га на юго-востоке Москвы. На площадке выгоднее было бы построить жилой комплекс, но в этом районе проблемы с социальной инфраструктурой.

В ООО «Инвестстройгруп», владеющем 2,4 га и зданиями общей площадью 5,8 тыс. кв. м на улице Верхние Поля на юго-востоке Москвы сменились владельцы, обнаружил „Ъ“ в базе «СПАРК-Интерфакс». По 25% в компании получили Алик Файзуллин, Марат Ажимов и Иван Штопель. Остальные 25% остались у Елены Зинуковой, которая до февраля 2023 года была единственным учредителем компании. В Минстрой и «Инвестстройгруп» не ответили на запрос „Ъ“. Напрямую связаться с Аликом Файзуллиным и господами Ажимовым и Штопелем не удалось.

У Алика Файзуллина прежде не было интересов на рынке недвижимости, судя по данным «СПАРК-Интерфакс». Ранее он возглавлял ряд компаний, не связанных с недвижимостью, например, ООО «Земельная агропромышленная корпорация», входящее в банк «Уралсиб», и Научно-исследовательский аналитический центр в Москве. Также ранее у Алика Файзуллина не было совместных предприятий с его партнера-

### ЦИТАТА



На рынке недвижимости несколько лет будет турбулентными, тяжельми — Андрей Бочкарев, вице-мэр Москвы, в интервью РБК в ноябре 2021 года

ми по ООО «Инвестстройгруп» Маратом Ажимовым и Иваном Штопелем.

Марат Ажимов — заместитель гендиректора АО «Управление экспериментальной застройки микрорайонов» в Москве. Иван Штопель до 2020 года владел долей в 50% в дистрибуторе обуви Ессо ООО «Экко-Рос». Ему также принадлежит 94,3% в ООО «Лесные дали», выращивающем овощи и владеющем более 2,3 тыс. га в Егорьевском районе Подмосковья, и 50% в логистическом операторе «Техскладлогистик».

Ориентировочная стоимость 25% в «Инвестстройгруп» могла составлять 200–230 млн руб., считает партнер Ricci M&A Петр Виноградов. Руководитель департамента рынков капитала Com-

monwealth Partnership Алан Балоев отмечает, что на площадке можно реализовать девелоперский проект, в котором будет преимущественно жилая функция.

Но неблагоприятное окружение в виде промышленных зданий вокруг, отсутствие социальной инфраструктуры и низкая транспортная доступность вряд ли позволят построить жилой комплекс, возражает господин Виноградов. К тому же на соседней площадке в 8,3 га мэрия Москвы планирует реализовать проект комплексного развития территории, в результате которого должно появиться 136 тыс. кв. м недвижимости.

Поэтому, считает директор департамента рынков капитала и инвестиций IBC Real Estate Николай Горюнов, на площадке на Верхних Полях возможно строительство проекта производственно-складского комплекса площадью 30–36 тыс. кв. м. На это потребуются около 2,7 млрд руб., а выручка от его продажи может достичь 3,6 млрд руб., подсчитал эксперт.

Привлечение инвесторов в проекты на раннем этапе является обоснованной стратегией для инвесторов, так как позволяет им разделить риски с новыми владельцами, отмечает Алан Балоев. Петр Виноградов замечает, что привлечение партнеров с административным ресурсом в девелоперские проекты давно устоявшаяся практика.

Дарья Андрианова, Алина Савицкая

## На все случаи смерти

По ее словам, анализ судебной практики по таким спорам показывает, что в большинстве случаев выносятся судебные решения, обязывающие наследников платить по счетам наследодателя. «В этих решениях вопросы к страховым фирмам почти не встречается, при этом, согласно действующему законодательству, банки не обязаны удостоверяться, какие случаи считаются страховыми, и требовать выплаты от страховщиков», — отмечает она.

Необходимо учитывать, что в подавляющем большинстве случаев при выдаче кредита договор страхования заключается с теми страховыми компаниями, которые сотрудничают с банком. Очевидно, что от подобного взаимодействия — получения страховки у дружественной банку страховой компании — эти организации получают взаимную выгоду, отмечает управляющий партнер Vinder Law Office Артем Абрамов.

Юристы уверены, что законопроект создаст более прозрачные условия получения страхового возмещения после наступления страхового случая. По словам управляющего партнера Enterprise Legal Solutions Юрия Федюкина, банки фактически вклю-

чают страховку в договор при кредитовании, однако не получают информации от страховых компаний в случае наступления такого случая, так как коммуникация — кредитор, страховая и, например, наследник заемщика — не налажена. Таким образом, законопроект регулирует эти слабые стороны и позволит банкам напрямую обращаться к страховым компаниям для получения страховой выплаты в случае возникновения такой необходимости. Впоследствии это снизит давление на судебную систему и защитит права наследников от чрезмерного давления со стороны кредиторов, считает эксперт.

При этом кредитные организации будут в случае принятия поправок еще более тщательно подходить к выбору страховых компаний, поскольку будут заинтересованы не только в финансовой выгоде от самого факта предложения заемщику заключить договор страхования с конкретным страховщиком, но и в том, чтобы страховщик надлежащим образом в дальнейшем исполнял свои обязательства перед банком по выплате страхового возмещения, отмечает господин Абрамов.

Юлия Пославская, Полина Трифонова

SPIEF'23

ПМЭФ'23

ПРОСТРАНСТВО ДОВЕРИЯ

# ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

forumspb.com
14–17 ИЮНЯ 2023

Титульный партнер

Генеральный спонсор

Генеральный партнер

Генеральный партнер

Генеральный партнер

Официальный авиаперевозчик Форума

Титульный партнер

Генеральный партнер

Генеральный партнер

Генеральный партнер

Официальный автомобиль Форума

Государственная корпорация развития «ВЭБ.РФ», Банк ВТБ (ПАО), ООО «В Контакте» (12+), «Газпромбанк» (АО), АО «НСПК», ПАО Сбербанк

Реклама 6+

## Тенденции / банки

## Это просто смежно

Как банковские группы пытаются заработать в сопредельных финансовых областях

Преодолев кризисные явления 2022 года и санкционные удары, банки вернулись к вопросам развития и получения дохода. Однако с традиционными продуктами выполнять планы становится все труднее: регулирование ужесточается, а кредитоспособность клиентов не растет. В таких условиях в банковских группах ищут новые подходы к развитию востребованных продуктов и тестируют новые перспективные направления, зачастую косвенно связанные с собственно банковским бизнесом.

Прибыль банковского сектора за первый квартал 2023 года составила 881 млрд руб., превысив показатель 2021 года в 1,5 раза (в первом квартале 2022 года банки показали убыток). Однако столь блестящий финансовый результат во многом обеспечен такими факторами, как уменьшение резервов, сначала созданных с запасом по требованию регулятора, а затем по решению регулятора распушенных, валютная переоценка портфеля и низкая база прошлого года. И если показать примерно такую же прибыль в следующем году для банков, видимо, реально, то обеспечить сравнимые темпы роста без коррекции бизнес-моделей будет практически невозможно. Особенно учитывая тот факт, что ЦБ с антикризисными регуляторными послаблениями закончил. С 2023 года в силу вступило новое регулирование в части макропруденциальных лимитов: они позволяют ограничивать выдачу кредитов для пятилетних потребкредитов и кредитов с высоким показателем долговой нагрузки (см. «Ъ» от 8 февраля, от 21 сентября 2022 года). В конце мая ЦБ объявил о сокращении макропруденциальных лимитов по необеспеченным кредитам и займам в третьем квартале 2023 года.

Давление на традиционный бизнес банков оказывают и другие факторы, отмечает руководитель группы по работе с финансовыми институтами компании ДТТ Максим Налютин. К ним он относит и снижение доли качественных заемщиков, и высокую волатильность ключевой ставки, конкуренцию за клиентов, что уже привело к снижению уровня маржинальности бизнеса. По словам господина Налютина, комбинация данных факторов привела к тому, что банки стали все больше обращать внимание «на возможности для развития комиссионных доходов, которые могли бы восполнить выпадающие процентные». Банки корректируют скоринговые модели, минимизируя кредитные потери, замещают выпадающие комиссионные доходы, связанные с уходом международных платежных систем, переходят на российское ПО и оборудование (в частности, банкоматы), указывает директор практики корпоративных финансов и оценки «Технологии доверия» Павел Колосов.

В 2022 году больше всего пострадали крупные банки, многие из которых попали под санкции иностранных государств, что сделало невозможным для них проводить привычный спектр операций. Часть их клиентов стала переводить внешнеэкономические расчеты в менее крупные региональные банки, а также «дочки» банковских структур из дружественных стран, описывает ситуацию в сегменте директор по банковскому рейтингам агентства «Эксперт РА» Ксения Якушкина. В таких условиях банки ожидают ищут новые подходы к уже существующим продуктам и тестируют новые или ранее недостаточно развитые в рамках конкретной группы направления.

## Лизинг для малых

На фоне ухода с российского рынка иностранных лизинговых компаний российские банковские и инвестиционные группы выходят или укрепляют свои позиции в этом сегменте (см. «Ъ» от 24 марта, от 12 мая). Но и те игроки, которые являются лидерами рынка, переживают значительную трансформацию лизингового бизнеса — его разворот на работу с малым и средним бизнесом, который оказался более устойчивым к геополитическому кризису и сейчас дина-

## РАЗВИТИЕ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

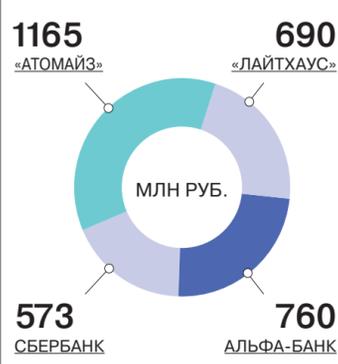
СТРУКТУРА ОСНОВНЫХ ДОХОДОВ РОССИЙСКИХ БАНКОВ (МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИК: БАНК РОССИИ.



## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ НОВОГО БИЗНЕСА ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ (МЛРД РУБ.)



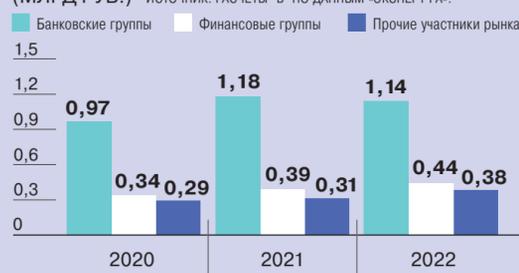
## НОМИНАЛЬНЫЙ ОБЪЕМ ВЫПУСКОВ ЦФА\*



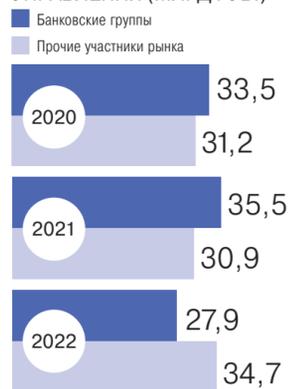
\* На 24 мая 2023 года.  
ИСТОЧНИК: РЕШЕНИЯ О ВЫПУСКАХ ОПЕРАТОРОВ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ.

## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СБОРА СТРАХОВЫХ ПРЕМИЙ

(МЛРД РУБ.) ИСТОЧНИК: РАСЧЕТЫ «Ъ» ПО ДАННЫМ «ЭКСПЕРТ РА».



## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ВЫРУЧКИ УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЙ ОТ УСЛУГ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ (МЛРД РУБ.)



мично растет и испытывает потребность в средствах производства (см. «Ъ» от 22 мая).

Рост объема нового бизнеса по итогам 2023 года может составить 12–15%, что позволит приблизиться к показателю 2021 года, оптимистичны участники рынка. И основной рост будет обеспечен именно сегментом малого и среднего бизнеса. «Предприятия МСБ более оперативно выходят из кризиса и переориентируются на новые сегменты и направления работы. А лизинг — наиболее удобный и выгодный инструмент по финансированию приобретения коммерческого транспорта, на котором МСБ зарабатывают», — поясняет гендиректор группы «Газпромбанк Лизинг» Максим Калинин. Кроме того, уход иностранных лизинговых компаний и брендов в 2022 году — это хорошая возможность, чтобы занять их место или расширить свое присутствие на рынке, отмечает он. В российских реалиях очевидно на необходимость в дальнейшей модернизации производств и обновлении основных средств в первую очередь через инструмент лизинга, говорит гендиректор «Росбанк Лизинг» Гурам Кудрявцев.

При этом участники рынка пока не видят острой конкуренции, даже с учетом появления новых его участников. «Очевидно, что новым игрокам предстоит предложить те услуги, которые будут лучше, чем у существующих. Речь может идти о пониженных процентных ставках, более агрессивном подходе к рискам, финансировании нестандартных активов или внедрении уникальных решений для клиентов в сфере автоматизации бизнес-процессов и цифровизации предоставления лизинговых услуг», — отмечает господин Кудрявцев. При этом, по словам Максима Калинкина, чтобы занять какую-то заметную нишу на рынке лизинга, новым участникам потребуются «сильная команда и надежное финансовое плечо».

## Страхование — в холдинги

Страхование сопровождает многие операции банков и их клиентов. По словам управляющего директора по рейтингам страховых и инвестиционных компаний «Эксперт РА» Алексея Янина, в настоящее время заметна тенденция усиления роли банковских хол-

дингов на рынке страхования, при этом банки выступают акционерами многих крупных и средних страховых компаний или входят с ними в единый холдинг. Гендиректор страхового брокера «Союз Страхование» Олег Ханин считает, что страхование продуктов для банков — это важный источник комиссионного дохода, а также возможность предлагать клиентам комплексные финансовые услуги в рамках единого холдинга. «В основном банковские холдинги представлены на страховом рынке в трех видах: как комиссионеры, как акционеры и как страхователи собственного или залогового имущества. Расширение интереса связано в первую очередь с функцией комиссионера, так как банк часто находится на первой руке у клиента и может монетизировать это в том числе через страхование», — отмечает в ВСК.

Эта тенденция сохранится в ближайшем будущем, считает Алексей Янин. Можно ожидать роста объемов бизнеса и повышения позиций в рейтингах страховщиков, входящих в банковские холдинги. Происходит это за счет преимущественного доступа таких страховщиков к клиентской базе банков, возможности интегрироваться в единую экосистему, предлагать комплексные финансовые продукты под единым брендом, поясняет он. Первый зампред правления Совкомбанка Сергей Хотимский отметил, что развитие страхового бизнеса является естественной диверсификацией капитала для частных акционеров, ограничивающих свою активность исключительно финансовыми услугами. Страхование менее клинично и поэтому укрепляет финансовое положение группы по мере роста доли в структуре выручки и капитала, поясняет он. Кроме того, с учетом изменений законодательства, ограничивающего комиссионные доходы банков, «вполне логичным будет их сохранение в форме акционерного участия в деятельности страховой компании», считают в ВСК.

## Займы — народу

Все системно значимые банки имеют собственные микрофинансовые организации, больше или меньше ассоциированные с основной банковской группой. В этом году собственную МФО купил Росбанк, весной

о запуске микрофинансового направления объявил ВТБ. «Заемщики стали активнее интересоваться кредитами на небольшие суммы и короткие сроки. Мы видим серьезный потенциал роста в сфере массового сегмента и планируем нарастить свою долю до 25%», — пояснили в ВТБ. Однако примеров успешных банковских МФО на рынке не так много, разве что кейсы ОТП-банка, Тинькофф-банка и Альфа-банка. «Таким образом, банки обходят проблему с выдачей займов своим клиентам с высоким риском. Фактически они кредитуют своих клиентов, которых бы не хотели кредитовать под банковские ставки из-за необходимости создавать резервы», — поясняет коммерческий директор МФК «МигКредит» Марат Аббясов.

При этом он сомневается, что банковские МФО смогут «отгнать» часть рынка займов. «Очень многие банки просто отказывались клиентам, которые брали займы у МФО. Таким банкам придется сложнее всего, потому что им нужно будет покупать на рынке экспертизу по оценке клиентов, что стоит больших денег, потому что для МФО скоринг — это главное знание», — описывает ситуацию господин Аббясов. «МФО в свою очередь значительно усилили скоринг, тем самым отказавшись от кредитования большой группы высокорисковых клиентов и переориентировавшись на относительно качественных заемщиков из числа банковских «отказников». Итогом подобного перекрестного интереса, скорее всего, станет «ничья» — каждый сектор будет развиваться параллельно и сохранять границы распределения клиентского ресурса», — уверен гендиректор МФК «Займер» Роман Макаров.

Сами банкиры считают массовый выход банков в МФО скорее необходимой подстройкой к текущей ситуации. В лучшем случае на долю этого продукта придется до 5% от общего объема кредитования, оценивают в Росбанке (см. интервью).

Вместе с тем в 2023 году профессиональные взыскатели стали говорить о значительном росте интереса кредитных организаций к цессии (см. «Ъ» от 10 мая). Причем не только к банковской и качественной. По данным гендиректора сервиса по возврату проблемной задолженности ID Collect Александра

Васильева, в марте—апреле текущего года банки выкупили около 5–7% выставленной на продажу цессии МФО. Именно в этой нише можно прогнозировать растущий интерес банков, так как МФО, в отличие от банков, выводят на рынок «довольно свежую просрочку», рассказывает собеседник «Ъ» на рынке коллекшена. «И если банк умеет эффективно взыскивать «быстрые» кредиты, то вероятность высокого процента сборов по вновь купленным портфелям МФО очень велика. В целом сборы в успешном коллекторском агентстве в два-три раза превышают стоимость купленного портфеля», — отмечает собеседник «Ъ».

## Цифра для знающих

Новым местом приложения финансовых возможностей кредитных организаций может стать сегмент цифровых финансовых активов (ЦФА). Благодаря развитию информационных платформ банки могут предлагать клиентам новые технологичные финансовые инструменты. В частности, смарт-контракты позволяют задавать условия сделок и автоматизировать их исполнение. Это значительно экономит время и финансы участников процесса, отмечает директор центра цифровых финансовых активов ПСБ Максим Хрусталева. Банки заинтересованы в широком представлении инвестиционных инструментов для клиентов, ЦФА очень гибкие, поэтому банки выпускают аналогичные традиционным инвестиционные инструменты и создают на базе ЦФА принципиально новые, отмечает руководитель платформы ЦФА Альфа-банка Анна Шаповалова. «Если банк выступает эмитентом, он может снижать себестоимость выпуска. Если банк выступает инвестором, он может видеть для себя целесообразность покупать кредитный риск в форме ЦФА, чтобы выйти из актива, продав его на вторичном рынке. Синергия оператора с банком может быть в расчетах, дистрибуции на свою клиентскую базу, уже работающими системами оценки рисков, комплексной процедур», — говорит она.

Но затраты на создание инфраструктуры для работы с ЦФА очень высокие. Основные расходы при создании платформ ЦФА идут на разработку ПО с учетом законодательных требований. После запуска проекта значительных вложений требует маркетинг, добавляет Максим Хрусталева. В среднем окупаемость проектов занимает от двух лет, оценивают участники рынка.

Позтому для банков может стать выгодно партнерство с другими участниками рынка. «Банки имеют возможность расширить линейку инвестиционных продуктов и при этом получать дополнительный комиссионный доход от сделок с ЦФА, без капитальных затрат на создание собственного оператора информационной системы», — поясняет гендиректор «Атомайз» Екатерина Фроловичева.

При этом в настоящее время цифровые активы доступны ограниченному кругу лиц, преимущественно квалифицированным инвесторам или юрлицам. «Интерес к ЦФА со стороны институциональных инвесторов сдерживает отсутствие законодательной базы. Также остаются нерешенными вопросы с налогообложением гибридных цифровых прав», — отмечает господин Хрусталева.

Продуктом, способным активизировать интерес клиентов и быть важным конкурентным преимуществом, может послужить сервис BNPL. Как отмечает Максим Налютин, данный продукт предлагает клиенту оформить беспроцентную для него рассрочку на нужный для него товар. Такой клиентоориентированный подход позволил значительно изменить структуру потребительского кредитования и заместить программы POS-кредитования, которые активно развивались многими банками ранее. Однако BNPL-продукты еще не регулируются центральными банками, отмечает он.

В целом для повышения маржинальности банковского бизнеса остается довольно много направлений, причем банки могут там играть роли и операторов, и комиссионеров.

**Полина Трифонова,**  
**Ксения Куликова,**  
**Юлия Александрова**



**Вячеслав Дусалева,**  
директор по розничному бизнесу Росбанка

## «Российский банковский сектор быстро адаптировался»

О перспективах развития банковского сектора, какие направления финансовых услуг могут стать приоритетными, что они могут дать кредитным организациям, рассказал «Ъ» директор по розничному бизнесу Росбанка Вячеслав Дусалева.

— Насколько остро перед банками стоит задача поиска новых ниш и новых путей получения дохода? — Это аксиома, которая не требует доказательств. На банковском рынке, в частности в рознице, крайне велика конкуренция. 10–15 лет назад это был рынок банкира: у населения была одна карта либо ее не было вообще, люди выстраивались в очередь в банк за тем или иным продуктом. Сейчас это далеко не так.

— Несмотря на все, что случилось с российским банкингом в прошлом году?

— Российский банковский сектор оказался очень гибким и быстро адаптировался. Экономически случился процентный риск, когда мы попали в «ножницы»: кре-

диты длинные, выданные по 10-процентной ставке, а депозиты, которые фондируют уже выданные кредиты, взлетели в цене по 20-процентной ставке. Это ударило по финансовому результату у банков.

Нам всем стало чуть сложнее, но не критично. С точки зрения цифровизации, развития каналов коммуникации с людьми, развития банкинга в целом, мне кажется, сектор получил мощный стимул. Решения в части замены Apple Pay, например, уже есть на рынке — те же платежные стикеры. Так что надо искать нетривиальные ответы на нетривиальные вопросы.

— И какие из них банки ищут и еще могут найти? — Мы все понимаем, что ограничить клиента одним банком сегодня невозможно. В крупных городах у людей в среднем по три банковские карты. И банки чаще всего конкурируют за позицию первого — чтобы именно твоя карта была первой в кошельке. Как этого добиться?

До сих пор, конечно, применяется способ «коврового бомбометания»: предлагать продукты всем, ища того, кто в настоящий момент окажется склонным к покупке. Есть более тонкие способы. Банки разрабатывают и применяют искусственный интеллект.

Еще один способ — предодобренные решения. Банк показывает такие решения клиенту, чтобы он помнил, что банк — это его партнер и он в любой момент может на него положиться.

— И когда этот этап может осуществиться?

— Думаю, что на горизонте пяти лет такие технологии появятся. Вся информация о пользователе, которая сегодня существует в разрозненном виде и на разных носителях, включая все предложения, доступные для него

от разных поставщиков услуг, в том числе и банков, должна быть в некоей единой и централизованной базе. И останутся ли банки в этой единой системе с собственным интерфейсом — большой вопрос.

— Покупка Росбанком в начале года МФО — тоже часть этой стратегии?

— Наша задача — дать клиенту максимальный выбор.

— Росбанк выдает уже микрозаймы или нет? Под какую ставку? 365% годовых?

— Мы сейчас строим инфраструктуру. Делаем пилот. МФО — лишь одна из составляющих. Да, по важности, по объему всего кредитного бизнеса, это 3–5%, но эта незначительная составляющая бизнеса позволит банку сохранить этих клиентов внутри группы, изучить их поведение и уже одобрить более значимые продукты. Тогда они не уйдут в другой банк.

— Коллекторы последнее время говорят об активизации банков на рынке просрочки. У Росбанка традиционно сильный коллекшен. Считаете ли вы этот сегмент перспективным, почему? Какая доля в выручке банка приходится на него?

— В Росбанке направление взыскания развилось сильно и дальше и глубже, чем работа с собственной просроченной задолженностью. Мы покупаем портфель с рынка, опираясь на собственные мощности, значительно превышающие то, что требуется для работы с просрочкой в собственном портфеле. Мы покупаем просроченные автокредиты, кредиты наличными, кредитные карты. Но доходы от внешнего взыскания незначительны в общих доходах розничной бизнес-линии.

— А банковскую просрочку покупаете?

— Если говорить про МФО, то с ними мы бы предпочли работать по принципу продажи технологий и лицензий, чтобы компании могли использовать наши технологии и цифровые наработки и переходить на новые, более тонкие модели общения с клиентами. Тенденция, которую мы сейчас видим, и новый сегмент, в который заходим в части взыскания, — это работа с дебиторской задолженностью компаний. Возможно, мы сами будем покупать, но скорее — предоставлять технологии и мощности.

— Некоторые банки выходят или как минимум декларируют выход в сегмент BNPL. Но этот продукт пока не регулируется ЦБ. Интересно ли вам это направление?

— Для клиента он интересен: ты можешь сейчас купить, а платить потом, причем без процентов. Из минусов — продавец товара точно заложит в цену все проценты. В ипотеке в прошлом году были очень популярные ставки под 0,1%, когда застройщики субсидировали ставку и покупали эту низкую ставку. К чему это привело? К тому, что стоимость квартиры в итоге была выше, если сравнить ее со стоимостью объекта недвижимости без ипотеки. Так что, наверное, мы будем здесь придерживаться такой стратегии, которая называется «следование за лидером».

— И у кого сейчас лучшая практика в этом сегменте?

— На мой взгляд, пока ни у кого.

Интервью взяла Полина Трифонова

**W.** полная версия  
kommersant.ru/13408

# культура

ФЕСТИВАЛЬ ТЕАТР

## Трехэтажные танцы

«Дикое танго» на Чеховском фестивале

На сцене Театра имени Моссовета открылся XVI международный театральный фестиваль имени Чехова: аншлагом и овациями Москва встретила аргентинскую Компанию Хермана Корнехо с программой «Дикое танго». Рассказывает Татьяна Кузнецова.

Чеховский фестиваль, отмечающий в прошлом октябре свое 30-летие и тогда же представивший свою внушительную по нынешним временам афишу, в декабре лишился ее создателя — одного из основателей и бессменного гендиректора Чехфеста Валерия Шадрина. Ему и посвятили XVI фестиваль.

Сформированную Шадриним программу удалось сохранить во всем ее размахе и разнообразии. XVI фестиваль продлится с мая по октябрь (с перерывом на июль — август), в «мировой серии» участвуют 15 трупп и театров из 14 стран, от Китая до ЮАР. Особенно щедро — преимущественно танцами — представлена Южная Америка: кроме Аргентины, открывающей и закрывающей фестиваль, в Москву приедут компании из Чили, Кубы и Бразилии. Помимо «мировой серии», фестиваль традиционно проводит Лабораторию молодых режиссеров, образовательную и региональную программы, а осенью — масштабный международный Тихоокеанский фестиваль во Владивостоке. Не забывает Чехфест и столицу: в «московской серии» участвуют 26 ведущих московских театров с 44 отобранными (что не всегда синонимично «отборным») спектаклями. Особая фишка нынешнего фестиваля — общедоступная уличная программа из восьми названий, включая знаменитый вьетнамский кукольный театр на воде, испанское фламенко и шоу японских барабанщиков.

Собственно, в минувшую субботу именно уличным выступлением на площади Революции и начала свои гастроли Компания Хермана Корнехо, уже знакомая москвичам по гастролям двухлетней давности. За пол-



Памела Пучета и Эдгар Луисага отвечали за современное преломление традиционного танго  
ФОТО АНТОНА НОВОДЕРЕЖКИНА

часа в своей «Милонге» аргентинцы успели представить все три солильные пары во главе с самим Корнехо, оркестр (клавишные, бандонеон, ударные, гитара) и певцов: победительницу аргентинского «Голоса» Антонеллу и неумолимо красивца Лучано Басси. Он в Театре Моссовета оказался в эпицентре танцевальных событий — и по мизансценам, и по качеству исполнения, подчас затмевая выступление танцовщиков.

Стоит отметить, что «Дикое танго» отнюдь не дублировало вполне традиционную уличную «Милонгу». Оно было призвано поразить зрителей скрещением стилей и жанров. И в общем-то поразило: такого количества акробатики, спортивной и воздушной, каким нашипованное «Дикое танго», москвичам видеть еще не доводилось. Основатель компании танцовщик и хореограф Херман Корнехо к 19 годам стал чемпионом мира по танго, отхватив семь золотых медалей, завоевав пару десятков призов на различных фестивалях, попутно изучив джаз, классику, рок-н-ролл и акробатику. Постиг-

нув еще в юности все секреты главного аргентинского танца, он задумал придать ему современный облик, обогатив достижениями изученных техник. Так что все прелести традиционного танго — стремительные очо, сладострастные ронды, молниеносные корриды — в его шоу включены лишь урывками. Насладиться ими власть можно разве что в собственных дуэтах Корнехо с его постоянной партнершей Хиселой Галеаси, танцовщицей виртуозной, разносторонней, с изрядной растяжкой и прелестными быстрыми ножками.

Впрочем, корни танго, некогда чисто мужского танца, обнаружились

и в массовых композициях, чему способствовал гендерный состав труппы: три женщины на десять мужчин. Объединившись в пары, танцовщицы пикировались хлесткими ганчо с впечатляющей быстротой и неподдельным азартом, перемежая традиционные комбинации рок-н-рольными подкрутками, перебресками через корпус и какими-то свежими бретенными ноголомными кульби-тами типа двойных балетных револьтадов. Преобладание мужчин обеспечило и появление в «Диком танго» вовсе не городских жанров, вроде народных дробей пастухов-гаучо с их свернутыми стопами, резки-

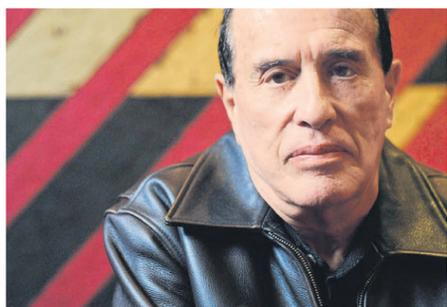
ми пируэтами и прыжками и даже рискованными играми с болеадорами (тяжелыми шарами, привязанными к веревкам) — тем более опасными, что не все танцовщики владели этим грозным оружием с успокоительным совершенством. Среди трех солистов, стремительно вращавших веревки и отбивающих шарами по полу ураганную дробь, один сбил от начала до конца танца, подвергнув своих коллег немалой угрозе. В этом шоу сильный пол вообще оказался «слабым звеном» из-за неравноценности состава, в котором попадались горячие мужчины с изрядными брешками и сучковатыми ногами. Их физическое несовершенство подчеркивали и «современные» костюмы — кожаные штаны или узкие рваные джинсы, дополненные черными или белыми майками.

Обширная программа — 22 номера в двух отделениях — несла со скоростью локомотива, чему способствовали подвижные декорации (две трехэтажные стальные конструкции на колесах, на каждой площадке которых кто-то что-то пританцовывал, дополняя основное действие), обилие дымов, а также инфернальный — ультрафиолетовый или кровавый — свет ночного клуба. Разнообразие музыкального сопровождения — от Пьяццоллы до поп-эстрады — позволяло хореографу не стесняться в выборе и сочетании жанров и приемов; так, завязавшийся было на площадке танцевальный дуэт без промедлений взмывал под колосники. И уж там — в обруче или на длинных полотнах — артисты продолжали свой страстный диалог, обнимаясь ногами, разбегаясь в шагатах или паря кругами над сценой в романтической погоне друг за другом (за воздушную акробатику отвечал Эдгар Луисага).

Танго, о современное подобным образом, встретило самый живой отклик публики — в финале зал встал, разразился овациями и не желал расходитьсся до тех пор, пока аргентинцы не дополнили представление изрядным «бисом» и трюковыми поклонами. Вероятно, Херман Корнехо, расширяющий аудиторию за счет любителей сильных эффектов, по-своему прав: чтобы преуспеть, современное танго и должно быть всеядным.

## Вечный авангардист

Умер Кеннет Энгер



НЕКРОЛОГ

В Калифорнии умер 96-летний ветеран кинематографического авангарда Кеннет Энгер. Своими художественными открытиями он повлиял на многих крупных мастеров мирового кино.

25 лет назад, когда я встретил Энгера на фестивале в Тампере, ему уже было за 70, но выглядел он молодцом: жгучий брюнет в алом свитере с приколотой к нему розой был полон сил и желания общаться. «Красный цвет распространяет вокруг себя жизнь», — утверждал Энгер, фамилия которого в переводе с английского означает «Пнев».

Лишь первый его киноопыт был вынужденно черно-белым. Фильм «Фейерверки» (1947) студент Энгер снял за три дня в доме своих родителей, воспользовавшись тем, что они отлучились на похороны. Он тогда и слыхом не слыхивал о Жане Жене, но в юношеских садомазохистских фантазиях Энгера о брутальных матросах безошибочно узнаваемы образы и персонажи «Кереля» — и романа Жене, и будущего фильма Райнера Вернера Фассбиндера. Сам Фассбиндер тогда только недавно появился на свет, пройдут еще десятки лет, прежде чем он экранизирует роман Жене — но фассбиндеровскую «постголливудскую» эстетику в зародыше можно видеть уже в полулюбительском дебюте Энгера.

Первой же своей картиной Энгер заявил о себе как о классическом авангардисте. Для всех его фильмов характерны провокативные темы, жестокая атмосфера, мистический ритуализм, оккультные мотивы, сексуальный экзгибиционизм. В «Фейерверках», к примеру, пенис матроса вспыхивает и превращается в ритуальную свечу. Этот фильм был награжден призом на одном из фестивалей, где в жюри оказался великий эстет Жан Кокто. Благодаря ему Энгер попал во Францию и задержался там на целых двенадцать лет. Среди смотривших первый вариант картины были и Жан Жене, и Марсель Карне. Позднее Энгер работал в Парижской синематеке под руководством Анри Ланглуа и стал свидетелем зарождения «новой волны»: Жан-Люк Годар и Франсуа Трюффо были завсегдатями тогдашних синематечных просмотров, но близости с ними у Энгера не возникло.

Во Франции Кеннет Энгер ощущал дружественную почву, в то время как в Америке его фильм подвергли остракизму, молодому режиссеру перекрыли путь в Голливуд. Но все же в Европе Энгер не остался и в 1962 году вернулся в Америку, хотя и знал, что никогда не получит мил-

лионных бюджетов. «Я вовсе не против них, — говорил Энгер, — но выбивание денег для меня не слишком отличается от проституции. Большинство своих киноопусов я сделал на собственные или наследственные средства».

Фильмы Энгера французского периода напоминают сюрреалистические притчи Кокто, но содержат в себе новый элемент: они, как и все работы этого режиссера-нонконформиста, лишены диалогов и построены на музыке. Главным образом — на характерных для эпохи шлягерах, в которых Энгер подчеркивает эротический элемент и которые делает основой экранной драматургии. По сути, это первые в истории, появившиеся еще до эры психоделики, музыкальные клипы.

Его ранние фильмы оказали сильное влияние на творчество таких классиков, как Мартин Скорсезе и Дэвид Линч. Первый цветной фильм Энгера «Багровое мгновение» (1949) должен был стать внушительной кинопоэмой о голливудских дивах, но из-за отсутствия финансирования остался семиминутной клиповой зарисовкой, в которой певица, похожая на еще не родившуюся тогда Изабеллу Росселлини, исполняет тягучую и томительную, словно жевательная резинка, песню в манере и ритме, чрезвычайно напоминающих культовую сцену с той же Росселлини из «Синего бархата» Дэвида Линча.

Самый драматичный период в жизни и творчестве Энгера пришелся на рубеж 1960–1970-х годов. Вместе с «поколением цветов», даром что последнее заметно моложе, он прошел по всем его типовым маршрутам, включая мотоциклетные рейды и наркотические трипы в Катманду. Эстетика моторизованных «диких ангелов» пришла в кино во многом благодаря Энгеру: фильм «Скорпион восходит» (1963) — эротическая симфония поршней, двигателей, колес и сцеплений.

В 1968-м Энгер задумал самый амбициозный из своих фильмов «Люцифер восходит», в котором обобщены эмоциональный опыт десятилетия безграничной свободы, а также увлечение Энгера идеями Алистера Кроули. Главную роль должен был играть 19-летний музыкант Бобби Бисолей, но в последний момент что-то развело его с режиссером, а вскоре Бисолей был приговорен к пожизненному заключению за убийство, которое он, будучи в наркотическом трансе, совершил в составе секты «сатаны Мэнсона».

Отбывая бессрочное наказание в тюрьме, Бисолей написал музыку, а Энгер построил на ней и наконец-таки завершил фильм, в котором весьма двойственно показан облазны сатанизма. С одним из его главных мессий, Антоном Лавеем, Энгер был тесно связан. Сатанинское поветрие, к слову, основательно затронуло Голливуд: с Лавеем охотно общались Мэрилин Монро и Джейн Мэнфилд; последняя, как и Энгер, участвовала в «черных мессах». «Многим художникам, многим моим друзьям была уготована трудная судьба, — говорил Энгер. — Но они никогда на нее не жаловались и о ней не жалели». В отличие от них он не стал жертвой ни наркотиков, ни конфликтов с законом, ни СПИДа.

Широкую публике Энгер больше известен не как кинематографист, а как автор скандальной книги «Голливудский Вавилон» (1959). Но это совсем несправедливо. Энгер — выдающийся киноавтор, многое открывший и предвосхитивший в кинематографе.

Андрей Плахов



**Коммерсантъ**

БОНУС ЗА ПОДПИСКУ НА «КОММЕРСАНТЪ»

**больше  
не нужно  
выбирать**

**читайте  
и слушайте всё,  
что вам нравится,  
с kiozk!**

**ТРИ МЕСЯЦА  
БЕСПЛАТНОГО ДОСТУПА**

**КАК ПОЛУЧИТЬ ПОДАРОК?**

- ➔ Оформить и оплатить с 1 по 31 мая подписку на «Коммерсантъ» с 3 месяца и более в печатном виде:
  - на сайте [kommersant.ru](http://kommersant.ru) в разделе Подписка
  - по телефону 8 800 600 0556 (бесплатно по РФ)

- ➔ Получить на свою электронную почту индивидуальный промокод для активации доступа на три месяца к сервису kiozk

Письмо с промокодом будет отправлено в течение 10 рабочих дней. Срок активации промокода до 31.08.2023 г.



Ежедневная общенациональная деловая газета «Коммерсантъ» Главные события в бизнесе, политике и обществе

16+ реклама kommersant.ru

## СПОРТ

НХЛ

## Секунды финал берегут

Разгромив «Каролину», «Флорида» стала участником решающей серии play-off



Первым финалистом нынешнего розыгрыша Кубка Стэнли стал клуб, который в play-off прорыл с огромным трудом, но в кубковой стадии преобразился. В полуфинальной серии «Флорида Пантерс» всухую в четырех матчах умудрился обыграть очень мощного соперника — «Каролина Харрикейнс». Домашнюю победу — 4:3 — в четвертом эй принес гол лидера Мэттью Ткачака за пять секунд до сирены об окончании третьего периода.

Эта серия точно войдет в список самых парадоксальных в истории Кубка Стэнли. И не потому, что в ней команда, которая не блистала в регулярном чемпионате и с трудом, на флажке, проникла в play-off, выбила команду, отличавшуюся по ходу всего сезона невероятной стабильностью и мощью. Уровень конкуренции в НХЛ настолько высок, что деление на аутсайдеров и фаворитов в ней довольно условно. В конце концов в открывавшем play-off раунде «Флорида» разбилась с еще более стабильным и мощным в «регулярке», чем «Каролина», «Бостон Брюинс». Дело в другом.

Счет в серии 4:0 всегда вызывает соблазн говорить об убедительной победе, о разгроме. О том, что, как выразился несчастный тренер «Каролины» Род Бриндамор, кого-то в ней «вынесли». Но в данном случае он совершенно не соответствует сути противостояния, даже, можно сказать, нагло обманывает. В нем все всегда висело на тонюсеньком волоске. В первом мат-

че «Флорида» добила выигрывать на излете четвертого овертайма. Второй тоже вырвал к дополнительному времени, которое, правда, продлилось недолго. В третьем «Флорида» взяла верх благодаря единственному забитому голу и при обилии вернейших шансов у «Каролины», убитых российским вратарем Сергеем Бобровским. И четвертый матч из тренда не выпал. Наоборот, с точки зрения градуса драматизма его можно считать кульминацией серии.

В нем впервые одному из оппонентов удалось повести с разницей в две шайбы. Такой запас «Флорида» получила благодаря сказочно удачному по меркам этого полуфинала началу матча: гол Энтони Дюклера уже на первой минуте, в середине стартового периода — еще один, от Мэттью Ткачака в большинстве, а в промежутке между ними — не менее неприятное для «Каролины» событие. В ее наиболее надежного защитника Джейкоба Слэвина, словно разогнавшийся под горку асфальтовый каток, впечатался у борта форвард «Флориды» Сэм Беннетт. Силовой прием, с точки зрения арбитров, вышел чистым, а Слэвин с травмой отправился в раздевалку и на лед не вернулся. А через некоторое время повреждение вывело из строя и форварда Стефана Носена. Состав «Каролины» подвергся приличному сокращению, причем за счет игроков, проводящих на площадке немало времени.

Но самое вкусное в этом матче было тем не менее впереди. Вскоре после гола Ткачака Пол Шгястны все же пробил Сергея Бобровского. А во втором периоде его достижение повторил Теуво Терьявиген.

«Флорида» вновь вышла вперед благодаря Райану Ломбергу. А «Каролина» вновь не опустила руки, очутившись в сложной ситуа-

ции, и за три с половиной минуты до окончания заключительного периода Йеспер Фаст равновесие восстановил.

Очередной овертайм казался неминуемым. И тут, когда ждать его оставалось меньше минуты, на скамейку штрафников отправился нападающий «Каролины» Джордан Стаал.

Гости в меньшинстве держались стойко, а часы тикали, и драгоценные для обеих команд секунды таяли. «Каролине» требовалось отстоять еще всего-то пять, когда на ее пятячке будто из ниоткуда возник с только что метавшей поодаль от них шайбой Мэттью Ткачак. С голкипером Фредериком Андерсеном лидер «Флориды», который обрел способность здорово включаться именно в решающие моменты, разобрался чрезвычайно уверенно, забив свой девятый гол в play-off, набрав 21-е очко (больше только у Роупе Хинца из «Далласа») и обеспечив своему клубу второй в его истории выход в финал Кубка Стэнли. Предыдущий случился давным-давно, до появления на свет 25-летнего Ткачака, — в 1996 году. Тогда «Флорида» уступила «Колорадо Эвеланш».

Ее противник по финальной серии мог определиться уже вчера ночью по московскому времени, после четвертого матча в серии между «Вегас Голден Найтс» и «Даллас Старс». В нем «Вегас» вел со счетом 3:0.

Алексей Доспехов

ТЕННИС

## Париж стоит места

Даниил Медведев на Roland Garros вступает в борьбу за титул первой ракетки мира

В Париже состоялась жеребьевка Открытого чемпионата Франции — второго в сезоне турнира Большого шлема с общим призовым фондом €49,6 млн, который в воскресенье начинается на грунтовых кортах стадиона Roland Garros. Одна из его интриг связана с борьбой за лидерство в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Реальные шансы сместить с первого места испанца Карлоса Алькараса имеют двое — россиянин Даниил Медведев и серб Новак Джокович.

Решение травмированного Рафаэля Надаль пропустить нынешний Roland Garros кардинальным образом изменило привычный расклад сил перед началом мужского грунтового мейджора. Даже в неудачные для испанца сезоны, например в 2009 году, когда он в 1/8 финала уступил шведу Робину Сöderлингу, или в 2016-м, когда выйти на матч 1/16 финала ему помешало нездоровье, шансы Надаль победить на Открытом чемпионате Франции котировались чрезвычайно высоко. И в основном он оправдывал прогнозы, выиграв в Париже 14 финалов за последние 18 лет. Однако теперь в турнирной сетке Надаль отсутствует, и кого считать основным претендентом на победу, пока не совсем ясно. Зато известно, что кроме Кубка мушкетеров — трофея, который вручается победителю мужского Roland Garros, — на кону в Париже будет стоять и титул первой ракетки мира.

Дело в том, что разрывы в верхней части рейтинга АТР не слишком велики. У Карлоса Алькараса сейчас 6815 очков, у Даниила Медведева — 6330, у Новака Джоковича — 5955, причем испанцу и сербу как четвертьфиналистам 2022 года требуется защитить по 360 баллов, а россиянину, выбывшему тогда кругом ранее, — 180 баллов. После того как Алькарас и Джокович в четверг попали в одну половину сетки (иными словами, они могут встретиться только в полуфинале), стало ясно, что на данный момент первое место любому из вышеперечисленной тройки гарантирует лишь французское чемпионство. Возможны и другие варианты: скажем, Медведев может подняться на вершину, если проиграет в финале не Алькарасу или Джоковичу, а кому-то еще. Хотя более подробно рассматривать их имеет смысл уже по ходу турнира.

Алькарас на старте сыграет с одним из победителей квалификации. Титулы, завоеванные испанцем на грунте в Барселоне и Мадриде, вроде бы говорят о том, что именно он в Париже главный фаворит. В то же время сенсационное поражение от 135-й ракетки мира венгра Фабиана Марожа в 1/16 финала Открытого чемпионата Италии подмочило репутацию Алькараса, который в тот день был непохож на себя. Причина того срыва пока непонятна. Впрочем, возможно, что это одно из тех недоразумений, которые периодически случаются даже с самыми великими чемпионами. Но если вдруг у Алькараса имеются проблемы медицинского характера, так же как в конце прошлого и начале нынешнего сезонов, когда он пропустил несколько важных тур-



Чтобы гарантировать себе титул первой ракетки мира через две недели, Даниилу Медведеву нужно выиграть Roland Garros  
ФОТО СЕРГЕЯ ВИШНЕВСКОГО

ниров из-за травм, то в Париже они могут проявиться в любой момент. А это явно сыгрывает на руку его конкурентами.

С Джоковичем, 22-кратным чемпионом турниров Большого шлема, ситуация иная. Он крайне неудачно начал грунтовый сезон, а в Риме, наоборот, заметно прибавил. До титула там 36-летний ветеран не дотянулся, но по сравнению, например, с апрельским турниром в Монте-Карло показал уже совсем иной уровень игры. Учитывая, что серб уже побеждал на Roland Garros в 2016 и 2021 годах, а с надеждой завоевать свой 23-й трофей на мейджорах и обойти по этому показателю Надаль связана главная задача Джоковича в конце карьеры, его логично считать фаворитом номер два. Тем более что в сухую солнечную погоду — а метеопрогноз на первую неделю турнира хороший — у Джоковича, который в первом круге встретится с американцем югославского происхождения Александром Ковачевичем, на грунте раньше получалось очень хорошо.

Перспективы Медведева, который «посеян» в Париже вторым, тоже выглядят многообещающе. Он проводит свою лучшую грунтовую серию, а великодушная победа в Риме стала едва ли не самым ярким откровением всего теннисного года. Конечно, прекрасную форму, которую россиянин продемонстрировал в Италии, еще требуется сохранить, но, судя по пяти титулам, завоеванным с февраля, Медведев знает, как это делается. В первом круге ему, как и Алькарасу, достался соперник из квалификации, а победитель этой пары выйдет на французца Кантена Алиса или аргентинца Гвидо Пелью. Определенные сложности у Медведева в первые дни, наверное, возможны, но сильных поводов для беспокойства у его болельщиков пока нет. Можно даже сказать, что жеребьевка сложилась для него удачно.

Евгений Федяков

## ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

## Чемпионы дождались друг друга

Теренс Кроуфорд и Эррол Спенс подерутся в самом дорогом поединке десятилетия

Уже в конце июля в профессиональном боксе состоится бой, который сравнят с самым дорогим в истории поединком 2015 года между Флойдом Мейуэзером и Мэнни Пакьяо. В этом матче встретятся два не имеющих в карьере поражений и пользующихся колоссальной популярностью американских чемпионов-полусредневеса (до 66,7 кг) — Теренс Кроуфорд и Эррол Спенс. Гонорары, которые они получат за участие в нем, будут исчисляться как минимум десятками миллионов долларов.

О том, что представители Теренса Кроуфорда, чемпиона Всемирной боксерской организации в полусреднем весе, и Эррола Спенса, владеющего в нем поясами Международной боксерской федерации (IBF), Всемирного боксерского совета (WBC) и Всемирной боксерской ассоциации (WBA), руководители промоутерских компаний PBC и САА Эл Хеймон и Иш Хинсон договорились о проведении боя между двумя боксерами, сообщил ESPN. Он состоится 29 июля на T-Mobile Arena, являющейся одной из наиболее престижных площадок в профессиональном боксе. При этом контракт предусматривает, что вскоре после этого поединка, до конца 2023 года, состоится повторный — если проигравший активизирует пункт об обязательном реванше. Более того, в случае дежеля побед возможен и третий бой. При этом ради следующих столкновений Кроуфорд и Спенс, не исключено, поднимутся в более тяжелую категорию — до 69,9 кг.

Июльский бой будет транслироваться каналом Showtime в формате pay-per-view. Как правило, именно от коммерческого успеха по-



каза, то есть количества покупок трансляции, зависят гонорары боксеров. Но ESPN уточняет, что даже гарантированные, без учета будущих доходов от выступления, призовые для Теренса Кроуфорда и Эррола Спенса будут исчисляться «восьмизначными цифрами», и сравнивает предстоящий поединок с самым дорогим в истории. Это матч 2015 года между двумя великими полусредневесами —



Гонорары, которые получат Теренс Кроуфорд (справа) и Эррол Спенс, будут исчисляться десятками миллионов долларов  
ФОТО ANDREW COULDRIDGE LIVEPIC / REUTERS, MIKEY WILLIAMS / TOP RANK INC / GETTY IMAGES

американцем Флойдом Мейуэзером и филиппинцем Мэнни Пакьяо. Он завершился победой Мейуэзера и принес организаторам доходы на общую сумму свыше \$500 млн.

При этом нельзя сказать, будто бы такое позиционирование боя между Теренсом Кроуфордом и Эрролом Спенсом вызвало скептическую реакцию в боксерском сообществе. Наоборот, его представители, кажется, со-

лидарны в том, что он имеет исключительное значение и способен вызвать грандиозный ажиотаж. В этом нет ничего удивительного. В суперзвезд с особым статусом два американца превратились еще на излете предыдущего десятилетия. У обоих «чистый», без осечек послужный список: у 35-летнего Кроуфорда в нем 39 побед (30 — нокаутом), у 33-летнего Спенса — 28 (22 — нокаутом). Оба брали

верх над знаменитыми противниками. Оба обладают шикарным набором качеств — скоростью, техникой, мощным ударом. И оба находятся в топ-десятке лучших боксеров вне зависимости от весовой категории всех авторитетных классификаций. В рейтинге The Ring, например, Кроуфорд и Спенс занимают треть и четвертую строчки.

Впервые призы устроить логичную встречу между ними раздали еще в 2018 году, и стех пор новости о планирующихся или уже идущих переговорах появлялись постоянно. Причин, почему с боем никак не состалось, две. Первая — это неприятие Эррола Спенса. В 2019 году он получил серьезные травмы в автомобильной аварии, а в августе 2021-го перенес операцию в связи с отслоением сетчатки глаза. И в том и в другом случае боксер долго восстанавливался.

Впрочем, вторая причина, по мнению ESPN, гораздо важнее. Она заключается в конкуренции между промоутерами боксеров. Теренс Кроуфорд ранее сотрудничал с Top Rank Боба Арума, а в мире бокса хорошо известно о его вражде с Элом Хеймоном, фактически исключающей совместные шоу. Эта проблема решилась в 2021 году, когда Кроуфорд прекратил отношения с Арумом. После этого он уже провел два боя — против соотечественника Шона Портера и россиянина Давида Аванесяна, которого в декабре нокаутировал в шестом раунде.

В смысле тонуса у Теренса Кроуфорда будет, видимо, явное преимущество над Эрролом Спенсом. Из-за своих травм тот за минувшие три с половиной года всего дважды вышел на ринг. В 2020 году он одолел американца Дэнни Гарсию, а в апреле 2022-го досрочно, в десятом раунде, закончил поединок против кубинца Йордениса Угаса.

Алексей Доспехов